



赠金贺岁

送“黄金红包”让爱保值

每年元旦一过,黄金销售就迎来了一波高潮,主要是越来越多的市民选择购买金条、金币等黄金制品赠送给老人、孩子及其他亲朋好友。今年也不例外,现代快报记者从南京各银行贵金属销售中心及几家金店获悉,今年贺岁主题的金银制品卖得正火,有些产品还需要在不同的店面之间调货。

现代快报记者 刘果



规格只有几克的黄金主题工艺品最好卖 资料图片

2-10克贺岁金币最热销

在前几年,金价大涨就催热了南京市民买金送金的热情,一些小件的黄金制品成为了送父母、送子女的新型红包。据悉,2-10克的贺岁金币及黄金工艺品成为今年销量最大的黄金产品之一。

上周末,记者在中央商场看到,金店柜台前人头攒动。金店工作人员透露,购金人群以自用和馈赠为主,规格只有几克的黄金主题工艺品最好卖。

工商银行南京贵金属交易中心的工作人员告诉记者,今年卖得比较火的贵金属产品当属该行代销的10克规格的蛇年喜字形纪念金章,该产品作为贺岁与生肖文化的献礼产品,通过“喜”字的外形,将中国特有的喜文化与生肖文化结合,许多市民就冲着这份“喜”买了当红包送亲朋。

建设银行江苏省分行的工作人员也透露,2-10克的龙钱是建设银行每年最好卖的贵

属产品之一,因为规格小,特别适合用作给小孩的压岁钱,今年新出的3克金蛇纳祥及8克的灵蛇献宝产品也很受欢迎。

选对主题,让心意精准传递

无论是金店,还是银行,销售的贵金属产品的主题已经非常丰富,包含贺岁、婚庆、生肖、福运、镇宅等多种主题。因此,对于消费者来说,买金还要选对主题,这样才能通过金的价值及主题的美好寓意将一份心意传递出去。

1月28日下午,记者在建设银行洪武北路网点碰到市民李女士,她当日就选定了一对材质为AU9999的福豆,作为给新婚女儿和女婿的压岁礼。“‘豆’有‘豆蔻年华’的意思,又有多子多福的含义,我感觉寓意挺好的,就选了一对9克的福豆,也是希望他们的感情能够天长地久。”李女士对于自己选中的这份“黄金红包”很满意。

中国银行江苏省分行个

部张虹介绍,市场上的贵金属产品大致分为投资金条、收藏金条、工艺金条几类。从成本上来讲,投资金条最低;从增值潜力看,一些收藏金条空间更大;若论及寓意及精美,工艺金条更胜一筹。“从新春送礼来看,生肖福运主题的比较适合送给小孩子,比如蛇年金钱、岁岁平安压岁钱以及纯金福袋等;如果是送给老人,则肯定是选择福祿系列,以及一些贺岁平安红包;如果是公司间礼仪往来,就要选择大件工艺品,比如黄金宝瓶及镇宅辟邪类的产品。”

不过,有银行专家提醒,以“黄金红包”作为贺岁的想法很好,但建议市民不要盲目跟风。一是,作为礼赠的黄金工艺品基本是在金价基础之上加上了50-100元/克不等的工艺费,成本较高;二是,普通家庭不具备保管大件黄金制品的条件,亲人间的礼赠建议以小件为主;三是,黄金饰品或工艺品的回购成本较高,回购渠道也受到了限制,建议从提供回购服务的销售渠道购买。

精品推荐

买交行贵金属 可享优惠套餐

岁末年初,正是黄金销售的“黄金时节”,交通银行江苏省分行推出了超值贵金属产品优惠套餐,涵盖投资金条、收藏金条、账户交易金等多项业务。

黄金定投:200元起投;即日起,凡新签约客户均可享受1%的赎回费率优惠;2013年上半年,在交通银行网上银行成功签约黄金定投且单笔扣款金额300元(台)以上的客户,可获赠30元中国移动手机充值卡1张,先到先得。

沃德品牌金:“沃德投资宝”是交通银行自主品牌的投资类金条产品,成色为Au99.99,规格为10克至1000克不等,售价与国际市场黄金价格挂钩,客户可通过交通银行网点柜面或网上银行、交行淘宝商城等多种渠道进行购买。在交通银行的任一柜台网点均可实现回购。

玖玖交易金:在柜面签约短信密码版或证书版网上银行后,即可在交行网上银行自助开通玖玖黄金延期业务。在交通银行开设个人代理黄金交易业务,可免收银行开户手续费,并可赠送交通银行模拟交易软件,交行黄金交易专业版软件;能做到实时刷新,委托报单高效,支持Au100、Au99.99、AuT+D等品种交易。

主题金条:交通银行还有熊猫金银币等投资,航母纪念金银章等纪念章,以及生肖系列、国宝传承系列、民俗婚庆系列、以及节庆类系列(粽子、水饺、汤圆)等的贵金属收藏金珍品,并可量身定制个性化黄金白银等贵金属产品。

此外,交通银行还发行了熊猫金币IC卡,这是市场上唯一的贵金属专享金融IC卡。投资者办卡不仅可享受购买贵金属优享折扣,还可享受更多贵金属咨询服务以及回馈等活动。

现代快报记者 刘果 通讯员 谢家禄

交通銀行 BANK OF COMMUNICATIONS 您的财富管理銀行

交通銀行江苏省分行

恭祝广大客户 新春快乐!