

车市有道

赛车冠军助阵,腊八节派送腊八粥……在年关将近之时,车商的营销手段也层出不穷,把每个品牌的形象也打造得愈加生动。

三菱全新欧蓝德 融汇传统与时尚



1月19日,三菱汽车华东旗舰店江苏大舜江宁店正式开业。新店位于江宁东山汽车4S园临麒路23号。开业当天,三菱全新欧蓝德EX耀然上市,全新欧蓝德共有2.0L、2.4L两个排量5个版本,售价为22.98万-34.48万元。

大乘机电实业有限公司总经理耿继勇在开业仪式上表示,2004年我们就成为进口三菱在江苏的第一批经销商,在过去的8年时间里,我们共售出3000台车辆,多次获得三菱优秀经销商的称号,受到厂家和客户的一致好评。

smart家族 开展暖冬大行动

1月19日腊八节,南京宁星、南京利之星开展奔驰家族暖冬大行动。南京利之星smart车队从红山路城市展厅出发,载着满满的腊八粥及暖冬用品,开始了一天的奔驰家族暖冬大行动。

据了解,车队的成员都是来自奔驰家族的爱心车主,他们自发地组织在一起,并且得到了奔驰4S店的赞助,沿途为环卫工人

送上了热腾腾的腊八粥、围巾手套、保鲜饭盒等冬天保暖用品。车主的小女儿还亲自为环卫阿姨戴上了红红的围巾,阳光下,充满爱心的笑脸格外灿烂。活动主办方领导现场表示,我们的爱心活动刚刚开启,后续还会有更多的爱心车主加入到暖冬行动的队伍中来,为社会各个阶层的人们带去更多的温暖。

海马福美来 冠军车手现场签售

1月20日,海马汽车“冠军之旅·南京站暨CTCC冠军车手岁末签售会”活动在南京海马龙汇店举办。海马福美来车队车手林立峰亮相现场,为消费者亲笔签名。在现场,林立峰除了讲述新福美来于CTCC赛道急速胜出的秘诀外,还为到场车主答疑解惑,分享独家驾驶技巧,讲解用车、购车知识。除新福美来冠军版外,参与

签会的消费者购买其他任意福美来车型,皆享受了最高1万元的现金优惠,这一促销力度对于海马汽车来说颇为少有。此外,海马骑士经典版也同期热卖,超值售价仅需10.58万。所有购车消费者,还都参与了年货抢go、互动游戏等,超值好礼给现场消费者送去了额外惊喜,整个现场轻松愉悦,消费者踊跃订车,销售场面火爆。



福田汽车 启动全新服务标准

2012年12月24日,福田汽车集团&福田戴姆勒汽车2013商务年会在北京九华山庄召开,在商务年会现场,福田汽车集团服务总监宋术山携全国优秀服务商代表共同揭幕“福田汽车产品名牌工程——服务新篇章”,启动全新服务标准——“三全服务、四化建设、五个无忧、六大统一”,为用户提供全生命周期的一站式优质服务体系。据了解,“三全服务”内容包含

三方面,即“全过程、全周期和全方位”;“四化建设”是指服务“规范化、亲情化、个性化和专业化”;六大统一是指“统一服务理念、统一服务形象、统一服务标准、统一服务流程、统一服务培训、统一服务配件”,通过以上服务标准的具体实施,实现“五个无忧”,即“救援无忧、维修无忧、配件无忧、关爱无忧、诚心无忧”。追求客户满意度的最大化。福田汽车目前拥有国内规模

最大的自建呼叫中心,全天候值守服务,5000余家服务网络覆盖全国,确保了服务的及时性;国际先进的PMS、EPC、WMS三大信息管理系统,实现全球配件中心(CDC)、区域配件中心(RDC)、服务站(专卖店)三级配件供应体系库存一体化管理,配件渠道畅通无阻,保障配件的充足;强大的培训体系,专业的维修技师,成就行业领先的维修团队。

东风日产 南京裕通店巨惠贺新春

金蛇狂舞,龙年岁末。春运已悄然开始,回家之路却一票难求。等待团圆的你,或许急需给自己添置一辆小车,去安排一场家人共聚的团圆饭。东风日产宝铁龙裕通在这岁末团圆之时,三重年终大奖,全系现车供应,签署提车承诺书,确保您在春节前能够开新车,过“新年”。

一重礼:春节用车保障 签署提车承诺书-全车系现车供应! 合同

签署时间内,未提车裕通赔偿1000元并退还定金或给予订车客户每天100元赔偿,直到提车为止。

二重礼:赏车订车 以礼相待-订车礼 送毛绒座椅套+豪华泰国游+万元车用装饰礼包;来店礼 春联三套装,更多年货等您来;老友礼 保有客户到店可领老友卡,续享好礼,转介绍购车/置换赢积分。

三重礼:新轩逸、骐达祈福版-新轩逸、骐达祈福版空降南京,巨

惠全城!

客户的信赖一直是我们持续前行的动力。此次新年到来之际,日产宝铁龙裕通店带来实实在在的关怀,再次让消费者切身感受到日产裕通的品质、服务、品牌所带来的全方位No.1体验。无论是对于有车一族还是待购一族,我们将贴心让消费者轻松购车,尽享优惠,赢得新年“头道彩”。

付蕾

《汽车零距离》

江苏新闻广播唯一一档汽车栏目
每周日16:44 全省收听

南京FM93.7 徐州FM95.9 扬州FM107.1
镇江FM92.7 南通FM99.2 连云港FM96.0
淮安FM91.2 宿迁FM94.4 苏州FM95.3
泰州FM106.0 盐城FM107.8

“爱心直通车”是由《汽车零距离》发起的,本月活动主题“爱心帮帮”,我们将在全省各地投放爱心车辆,如需要帮助与搭车,我们将免费送您到目的地。

即日起购车开瑞优优加长版

送3年交强险
后箱长度2.6米
适合各种木工板和建材产品

贷款首付30%,免利息,免手续费
南京人外地人都可办理

南京宁亚汽车销售有限公司花雨路店
花雨路17号 025-52635029
南京宁亚汽车销售有限公司大明路店
大明路204号 025-52616036 52616057

Power Daily A37V39 最高优惠

37000元

大优惠 出手可得

2013年1月1日-1月31日,购买荣威Power Daily A37V39车型,最高享37000元的现金优惠!
现金优惠14,999元,送购置税,送保险,送上牌,送保养,送维修基金!

SUSUN 南京南特联汽车销售服务有限公司
新店地址:栖霞大道中心村1号,明庄广场(百安居对面)
销售热线:025-85406771 85436582 85329656

20%低首付 两年0利率

不凡经历 从“融”拥有

Jeep、克莱斯勒系列
岁末促销饕餮盛宴
订车享豪礼

Jeep
克莱斯勒系列

情暖银装 迎冬献瑞

购起亚MPV赛领2.0瑞普特惠9.98万起

本公司长期代办厢式货车营运证

20周年纪念

朗驰中华&金杯 4S店地址:南京市光华路石门坎172号(海福巷东)
旗舰店销售服务4S店 销售热线:025-84279251 84279261 服务热线:025-84279293

新春贺岁 吉利全系列 新年团购会

即日起至1月31日进店均可享受团购特惠

工厂特供
“厂”价直销

英伦SC7系 超智导航版
原价 61800元
特供价 53888元

英伦SC7系 尊贵导航版
原价 68000元
特供价 58888元

南京联润全球鹰4S店 销售热线:025-52632179 地址:大明路九龙新村505号

帝豪 新春贺岁,购五星帝豪享六重好礼

一、看车礼 二、订车现金优惠礼 三、提车装潢礼
四、新车用油礼 五、零利率,零手续费

即日起至1月31日进店均可享受团购特惠

安全基因 五星家族

详见店堂公告
南京钩生帝豪4S店 地址:大明路113号/南京江宁汽车4S园临麒路 销售热线:025-52626396