

年货调查·商家篇

商家备战年货市场



家电卖场:凭车票送礼券

近日,记者从家电市场了解到,从本周开始,南京各大家电卖场已经开始陆续进入春节促销期,家电市场热销的3C产品成了抢手货。智能手机热销,尤其以苹果iPhone系列、三星Note系列等搭载Windows 8操作系统的新品手机受消费者的欢迎。有的商家还推出了一系列更加温情的活动,如针对春节最热门物品“车票”推出特别营销活动,消费者凭车票即可领取50元现金券,除部分样机不参加外,可谓全场通用。

超市篇:旅行装备写入年货单

据悉,苏果将投入60亿货源、高达5万种货品备战春节市场。其中,肉类、水产、禽蛋、水果的供应充足,猪牛羊肉备货8000吨、禽类备货4000吨。此外,家乐福多种会员商品已经上架,涵盖了超市的大部分商品,价格比非会员商品便宜20%。春节假期出游的人不少,市民采购年货中还包括箱包、洗护用品旅行装等出游装备。

现代快报记者 刘德杰 蒋振凤

大市场:干货的销量增加了5倍

在大市场经营干果生意的施老板说,干货走量非常快,大约是平时的3到5倍。施老板表示,现在消费者更看重品牌。经营烟酒等商品的俞老板表示,现在烟酒销量大约是平时的两到三倍。

家乐福推出利润分享计划

针对目前的员工培训与晋升机制,家乐福从2013年1月1日起向员工隆重推出“利润分享计划”,该计划意在激励公司所有员工努力工作为公司创造更好的业绩,公司根据每一位员工业绩的完成情况,拿出一部分利润与所有员工共同分享,公司业绩完成越多,员工奖金拿得也就越多。

据家乐福相关负责人介绍,已过试用期,截止至奖金发放当月仍然在职的员工,都可以参与到“利润分享计划”中。

家乐福中国区总裁兼首席



执行官唐嘉年表示,此次家乐福“利润分享计划”将于2013年1月1日在国内各门店中开始推行。届时门店将以各种形式在员工中宣传,包括通过各类预告片、员工动员大会来征集员工的各类金点子。唐嘉年强调,零售业的核心是团队,家乐福决定启动员工利润分享计划,拿出公司的一部分利润,来回报团队的努力,意在使员工关注公司利益,增强团队合作精神,带动同一群组的员工朝着同一目标一起工作,提高员工对公司目标的使命感。

年货调查·民俗篇

老南京年终民谣:二十三糖瓜粘;二十四大扫除;二十五磨豆腐;二十六炸肉圆;二十七宰鸡鸭;二十八白面发;二十九满香斗;三十日坐一宵;年初一去拜年。糖瓜粘是指腊月二十三祭灶用供品糖瓜粘灶公嘴巴,让他“上天奏好事,下地保平安”。满香斗是请香敬神,守一宵是守岁。现代快报记者 何冬蕾

26.5万人网上买糕点

民俗专家:以前一捆柴也是年货

吃货追捧传统食品

记者通过网络调查了20位消费者,大家都觉得越来越没有年味了。对于这些已经成为消费主力军的70后、80后来说,愈发希望回归传统,寻找最具“老南京”特色的年货商品。

来自淘宝网的统计数据证实,纪录片《舌尖上的中国》带动了民间传统小吃的回归。今年年货的热销品中,像“糍粑”“酥饼”“绿豆糕”等传统糕点强势回归,位居热销榜单第四。最近7天,共有26.5万人购买过传统糕点,成交额高达1992万元,相比去年增长1.2倍。

“还记得小时候吃的‘欢喜糖’,又香又脆,现在都不知道去哪儿买。”江敏提升到了副处级,他开始有些心思来安排生活,在他看来,现在过年气氛远不如儿时隆重,“过年工作上应酬挺多,突然想吃小时候吃过的年货食品,却不知道去哪儿买。”

曾经带捆柴火去拜年

南京文史专家苏洪泉说,欢喜糖是老南京春节必备货品。“欢喜糖并不是大家通常以为的炒米糖。”苏洪泉说,制作欢喜糖要用两天的时间,工序也较复杂。要用上好的糯米,温水淘净,在太阳下晒去水分,第二天用细砂翻炒,再用筛子把米筛出来。选择笔筒粗的毛竹剖开,去掉竹节,把炒制好的糯米与糖稀和在一起后,放在竹筒里搓圆,口感脆脆香香,“尤其是小朋友最喜欢了,寓意也好。”

老南京过年时,去亲家拜年要带一捆劈好的木柴,“以前烧的是土灶,带柴火去拜年,有祝主人生活红红火火平平安安的寓意。”在苏洪泉记忆里,跑马灯的演出很久没有看过了,这是只有在过年时才有演出,时间也限于正月的头三五天。“现代人生活节奏太快了,这些年俗也慢慢要消失了。”

GIANT 捷安特电动车130型48V12AH

以旧换新

130型 铅酸车 48V12AH 换新价 1798元 特惠价 1998元

133型 铅酸车 48V20AH 换新价 2198元 特惠价 2398元

830R型 锂电车 48V10AH 换新价 2998元 特惠价 3198元

购车赠丰厚大礼

1H车新电瓶全电组电机壳等 以旧换新九折 数量有限 换完为止

杨公井捷安特专卖店 山西路捷安特专卖店 捷安特GCW龙江店 江宁捷安特专卖店

太平南路197号 84417417 中山北路178号 89611227 龙园西路5号 57711337 上元大街700号 51181410

●中华路专卖店 中华路258号 ●大中路专卖店 建康路470号 ●水西门大街203号店 ●瑞金路店 瑞金路1号 ●新百六楼

●江宁店 东新南路388号 ●梅山店(绿风路388号青德里对面) ●富苑北京8号店 ●板仓街8号店 ●和燕路7号店

●大厂店 金丰华四楼 ●江浦店 文德西路1号 ●六合店 山阳115号店 ●大厂店 江苏开发区西大街1号 56370058



会员购物满200元

可得20元

家乐福购物卡1张

米、油、电动车、家电、大家电除外(单笔消费限小票一次使用,每天可卡最多可得2张购物卡,此卡在获得当日起算二天生效,详情请见店内信息板)

促销日期:2013年1月18日-1月20日



 <p>海欣珍鲜鱼丸 (6种口味) 一斤装</p> <p>会员价 8.80元/袋</p>	 <p>赣南脐橙</p> <p>会员价 2.98元/500g</p>	 <p>大白兔奶糖 227g</p> <p>会员价 9.90元/袋</p>	 <p>奥妙净蓝全效高浓度/水清莲香洗衣液 500gx3</p> <p>会员价 10.90元/袋</p>	 <p>雀巢中老年奶粉900g</p> <p>会员价 77.50元/袋</p>
 <p>福临门东北大米 10kg</p> <p>会员价 61.80元/袋</p>	 <p>苏泊尔好帮手不锈钢双层复底蒸锅26cm</p> <p>会员价 99.00元/个</p>	 <p>整理箱 57x40x30cm</p> <p>会员价 29.90元/个</p>	 <p>康佳LED37F3300E LED背光液晶电视</p> <p>会员价 1999元</p>	 <p>飞利浦电磁炉 HD4925</p> <p>会员价 299元</p>

活动日期: 2013年1月11日至1月21日

购买全场保暖内衣 单张收银小票 每满100元 立减30元

(海报商品除外,会员独享)

您可携带身份证至家乐福南京5家门店的会员卡中心现场免费办理会员卡

家乐福南京5家门店: 南京大桥店, 南京大行宫店, 南京长虹店, 南京河西店, 南京大华店