

小学生给全班同学送礼 过个圣诞节,至于这样吗

昨天是圣诞节,这股“洋风”也刮进了小学校园。家长吴琼(化名)表示,平安夜那天,读一年级的女儿班上有位同学,给全班孩子都送了圣诞礼物。不少家长还带来材料,义务布置教室。吴琼很困惑:过个圣诞节,需要这样吗?

现代快报记者 王颖菲

家长不认同

“圣诞节也不是什么大日子。”从一开始,吴琼就没想过要过节。但平安夜那天,老师群发给家长的短信,让她有些吃惊:“老师说,班上一个同学给每个小朋友送了一件小文具做礼物,老师谢谢她,并祝她节日快乐。”

下午去接孩子时,她更是惊呆了——很多家长带着东西,把教室

布置一新。“其中一个家长对我说:‘你们的孩子,就是我的孩子。’老师就站旁边,让我非常难堪。”她只得带着女儿匆匆离开。

老师后来解释,自己并不赞成孩子送礼的行为,但家长已经送来了,不发也不好。不过,吴琼始终觉得,过个圣诞,需要这样吗?

学校不提倡

不少家长与吴琼的意见一致,

“没必要,意义何在?”他们觉得,这样的做法,可能会在班上带起送礼的风气,但也有相当部分网友认为“没什么”。“只要是自愿的,就开心接受呗。”不过他们也补充,“如果是自己手工做的小礼物,那就更受欢迎。一定鼓励自己的孩子也做个好玩的送给对方。”

张女士的孩子在夫子庙小学上二年级,她告诉现代快报记者,这两天,班上并没有孩子、家长,给同

学或老师送礼,只有一个家长代表“家委会”,给每个孩子送了颗糖。

成贤街小学的俞浩森老师表示,在他们学校,过圣诞节,从来没有孩子集体送礼;而家长给老师送礼的,更是没有听闻。只是偶尔,有的孩子过生日时会带一包糖果,给大家分享,并不会大手大脚。“虽然不好硬性反对,但学校不提倡孩子送东西,主要是不希望孩子之间形成攀比的风气。”

网言微语

圣诞节 美国学生会送礼



“月亮之上……”准备的礼物

“月亮之上……”一家在美国生活,她发帖称,美国圣诞节送礼很温情:

圣诞节到了,朋友提醒我要给老师准备礼物,说圣诞节是唯一可以给老师送礼的时机。上周五,碰巧我去学校给老师帮忙,目睹了送礼的浩大场面。

首先是包装,非常讲究,都是圣诞图案的包装纸,外面扎了漂亮的丝带和小花,然后装进圣诞图案的纸袋里;其次是内容,有的孩子送的是巧克力,有的送护肤品,有的送妈妈烤的饼干。还可以送礼卡,但金额不超过25美元(超过25美元据说就是受贿);再次是送礼的方式,是大大方方、光明正大的。孩子们拎着礼物上学,亲手送给老师。老师给孩子一个大大的拥抱,表示喜欢和感谢。

国美跨年狂欢季 家电抄底好时机

元旦前后是全年家电旺销高峰,同样是抄底好时机!据了解,国美已向全球数百家厂家发出数十亿元的采购招标函,联合全球500大电器厂家,于12月28日至1月6日举办“跨年狂欢季”。届时,五百大电器品牌,奏响“低价进行曲”,更有抽奖、送赠、返现等一系列优惠层出不穷,预计活动期间让利将超过千万资源!

全线品牌协奏

千万让利大跨年

日前,从南京国美方面获悉,国美“跨年狂欢季”即将于12月28日盛大启动。国美相关负责人表示:目

前南京国美备货已全部到位,国美将携手五百大电器知名厂商同台竞技,十大品类全线降价,千万让利回馈顾客,此外,国美还为消费者准备了丰厚的跨年豪礼。据悉,这是国美2012年度最后一次冲击销售目标、大规模普惠让利行动,不仅新品、特价品、主流畅销品货源充足,而且全线电器品牌都进行了价格上的普遍下调,平板电视、手机、电脑、冰箱、洗衣机、小家电等众多品类让利幅度平均高达30%,最高让利突破50%,活动整体让利高达千万。

届时,彩电、冰洗、空调等传统大家电将主要以全品类折扣、特惠特价

机型形式送优惠,50智能3D大平板低至3000元,三门冰箱跌破1500元,而厨卫、小家电等生活家电则主要采取降价、买赠等方式为消费者带来优惠,电暖器低至200元以内。

更让消费者感到惊喜的是,除了价格方面,国美在活动方面也有很大的吸引力。12月31日,国美还将开辟团购专场,邀请广大市民一起守岁迎新。目前南京国美紧急加增的送货车辆已全部就位,千名员工严阵以待,为元旦促销做好最后的准备。国美一改过去独立制定销售计划的模式,让厂家自主地做出计划,这种模式得到了厂家的一致认可,诸多的供

应商更加积极地支持国美,不仅针对国美“新年购物狂欢节”这一主题策划了自己一系列特色活动,同时还为促销活动提供了更多更好的新品和精品,真正在销售上取得了双赢的效果。

据了解,在此期间,南京国美将集中优势资源,联合知名厂家,全力冲刺年底销售,因此今年元旦全城联动的优惠活动势必成为南京国美岁末最为强劲的一次。

小家电3C产品热销

圣诞节的到了,使得小家电、iPhone5等3C产品成为节日消费的

热点。走访国美卖场了解到,活动期间有不少消费者选择豆浆机、咖啡机、精品剃须刀等电器产品作为送给亲朋好友的圣诞礼物,在国美品牌豆浆机价格更是低至199元。此外随着季节变化,国美价格低至几十元的电暖器,价位在2500元左右的除湿机以及300元左右的干衣机也是当下消费者抢购的热点!

而iPhone5在国美自首发以来,一直备受消费者青睐。国美积极备货,保障货源充足。消费者来国美不仅可选购裸机,还可选择联通、电信合约版“0元购机”优惠,不少年轻消费者青睐选购iPhone5作为圣诞、元旦礼物。

五星电器元旦开通企事业单位年会礼品采购绿色通道

临近年末,各单位的年会礼品采购工作也正忙得如火如荼。五星电器针对这部分消费群体专门开辟绿色通道,由门店店长、商管经理、品类柜长和家电顾问组成,并公布年会礼品采购专属电话025-83758831,全程接待、选购并跟踪配送。

五星电器介绍将通过五大举措为各单位提供一站式解决方案。首先,礼品定制。针对各品牌3C新品已上市便迎来热销,五星将促销资源集中在消费者需求最高的高端智能手机、平板电脑及win8系统笔记本电脑、单反相机和可拍照即

时上传到网络的智能相机上。同时,五星家电顾问会根据您的预算、预期效果和礼品档次提供礼品定制服务。其次,低价保障。五星精心挑选2000款礼品7折起售,并开启“全城价保,差价赔付”(凭有效证件),带给消费者价格上的保障。例如:神行者平板电脑一款799元,索尼微单相机NEX-5R可翻转180°自带WiFi功能仅售4808元……特价机海量供应。再次,开通年会礼品“送货上门”绿色通道,市区内快速配送,24小时内预约安装。第四,开通礼品采购专属电话025-83758831,提供全程一站

式服务。第五,提供增值税发票,方便报销。

此外,五星电器 & 百思买移动也推出丰富多彩的促销活动:即日起至2013年1月4日消费者凭五星 & 百思买移动老发票,每天上午11时前可享全场附件7折优惠。凡办理126-226元iPhone5套餐的消费者即可加2元换购BH-108蓝牙耳机及RF粉丝超薄A5保护壳;办理286元及以上套餐加3元可在以上基础上多得RF手机高透保护膜一个。同时,凡购买任意Win8手机即可获赠价值149元REMAX移动电源。

顺水 SPA 温泉:顺风又顺水

“和会所”是一家集顺水SPA温泉、南京私房菜、私家休闲农庄三合一的尊贵、健康、品位养生的休闲场所。而顺水SPA温泉更是一家服务周到、关注全方位的休闲养生会所,自今年9月28日开业以来受到很多政要、商界成功人士的青睐。

位于鼓楼区金陵大公馆西北角的顺水SPA温泉,有着设计师精心挑选的上等红木家具、进口大理石、纯羊毛手工地毯、德国汉斯格雅淋浴设施,充分展现了中国传统文化与现代奢华的完美结合。会所总面积约4000m²,硬件豪华,软装也是充满文化气氛,名家字画、远

古玉器瓷器尽收馆内,置身其中,仿佛沐浴在儒、释、道三家的修身养性的气韵中。南京最高档餐饮顺峰酒店楼下也可直达,寓意宾客客来则生意兴隆,事业和生活顺风又顺水。

拥有多间风格各异的独立水区和分别带有盥洗间的休息包间是顺水SPA温泉的匠心独到之处。贵宾们从沐浴到保健,直到出门,可在各自的独立空间里体验,无需担心被打扰。每间水区采用干湿完全分离,同时提供各式水疗与干湿蒸浴。值得一提的是,顺水SPA温泉专门关注到了都市成功女性,水区独立并带干湿蒸房和大泡池,SPA房设有单独泡浴、椭圆浴缸和120注

泡泡浴缸;印尼技师精湛的美容与SPA按摩、上海丽池的指压与油压、北京的双疗等。中医经络养生与轻松SPA美容水疗相结合贯穿了顺水SPA温泉健康、养生的主题。

“和会所”旗下的私家农庄位于江宁西瓜之乡的横溪,占地千亩,三面环水,风景极佳。农庄内有各种有机蔬菜瓜果,散养的鸡鸭,鱼塘是鱼虾,还养有只喂玉米与地瓜的黑猪。顺水SPA温泉的会员可同时享用会所旗下千亩农庄的有机食品,家庭配送服务,以及居家休闲、水库游钓、美食、旅游垂钓、采摘等尊贵礼遇。

和会所旗下的顺水SPA温泉不愧堪称是政要、名商成功人士的休闲养生乐土!

新年变眼盛宴 抢到就是赚到!

南京最大牌美眼机构——丹凤眼,近日推出的“198元祛眼袋/眼袋/黑眼圈三选一”再加上“当场见效,无效退款”的过硬承诺,放平时想都不敢想,抢到就是赚到!
不开刀,不打针,鱼尾纹、大眼袋、黑眼圈不见了
“真的已经看不出来皱纹了!”

周女士指着刚刚做完护理的眼角对笔者说,“这机器可太神奇了!这么来回按摩理疗几十分钟,就能把皱纹弄平,比医院里的整形手术都不差,还不用挨刀子、吃苦头!”
抽奖赢LV,手气好别错过!

据介绍,现在报名,就还有机会参加定于2013年1月22日举办的

“丹凤眼·名媛答谢会”。据透露,答谢会当晚将邀请香港无线五虎将之一的汤镇业、西游记中唐僧的扮演者徐少华等众多明星。“我们准备的抽奖礼品很丰富,包括:LV、Prada,力争让大家都不要空手而归,开开心心地玩,开开心心地回。”相关负责人告诉笔者。

小天鹅 35 年金牌品质 聚惠好礼喜迎元旦

小天鹅品牌历经35年发展,目前已经成为世界上极少数能同时制造全自动波轮、滚筒、搅拌式全种类洗衣机的全球前三大洗衣机制造商,这都源自小天鹅洗衣机优秀的品质和贴心的服务。

小天鹅滚筒以高洗净比、大容量耀世全球,夺得美国《读者文摘》金奖。小天鹅纯臻、智臻自动投放连续上市刷新洗衣行业新纪录,做到“一次自动添加,百次精准投放”。小天鹅独特的自动投放系统,能在

洗涤过程中,根据衣物重量、洗衣程序等因素,自动添加相应剂量的液体洗涤剂 and 柔顺剂,将洗衣机的智能化升级到一个全新标准。该技术凭借智能科技的创新突破,荣获“2011年度中国家用电器技术创新奖”。以其独有的洁净新标杆科技,成为洗衣行业的传奇神话,真正实现智能家电节能洗、静音洗、全能洗的创新科技。

小天鹅洗衣机日前推出的“整机三年包修”服务,极大地推动了整个家电行业服务水平

的提升。

元旦将至,小天鹅各大卖场为消费者准备了多重好礼,购买小天鹅水魔方、滚筒洗衣机还可尊享更多超值让利和惊喜。其中一款7公斤大容量的彩色变频烘干滚筒限量推出,原价7498元,元旦惊喜节能补贴价4998元,该滚筒有变频、烘干、银离子、空气洗等高性价比功能,是目前市场上为数不多的高性价比滚筒,数量有限,有需求的顾客抓紧购买!

苏庆春

海鲜礼盒 首选金世尊

节日来临,年底已至,很多消费者都在为采购礼品奔忙着,不少商家也纷纷推出各种礼包礼盒,从而提高了年前礼品市场的热度。如今的消费者在选择春节礼品时,不仅注重产品的品质和价格,更注重产品的个性与时尚。位于龙蟠中路75号的“金世尊”门店,在继直销阳澄湖大闸蟹之后,推出的海鲜大礼包又成为众多消费者手中的品牌好礼。

强强联手 品质保证

据了解,金世尊海鲜与舟山沈家门国际海鲜渔场强强联手,强档推出了2013年度“海鲜大礼包”系列产品,大量现货直供南京市场。据悉,近日购买金世尊海鲜大礼包还有好礼相送,现货及礼券都在火热销售中。“购买春节礼品大都是送给亲友的,所以礼品质量一定要有保障。”据现场购买金世尊海鲜礼包的王先生说,买海鲜礼包一定要认准品牌,品牌海鲜才更有放心品质,送礼也更有面子。

精确定位 多款任选

金世尊海鲜大礼包的热销,也使

得市场突破了节日送礼“老三样”。“烟、酒、茶都是很陈旧的礼品,已经很难给人们一种新年新气象的感觉,现在很多人更愿意给亲友独到的健康礼品。”据了解,今年金世尊海鲜礼包分为398型、588型、898型、1288型、1888型和2688型六款型号,可供消费者自由选择,通过准确的市场定位,最大限度地满足不同消费者的需求。每一款金世尊海鲜大礼包中都有的舟山渔场深水生态大黄花鱼,是国内最有名的海水鱼类,为中纬度近海罕见的长寿鱼种,可以说是中国海鲜之最,深受南京消费者的喜爱。春节来临之际,将金世尊海鲜大礼包作为表达心意的礼物,送给父母或者亲朋好友,礼到情谊也就到了,毕竟绿色、生态的金世尊海鲜更代表着一份健康祝福。

