

#据说零下8℃#

07:42

@nj沙洲-毕世轍:零下6℃,窗户上都结了冰花,感觉真不错,就差一觉醒来天空飘雪了。



12:09

@南京肉球妈:一看就知道南京今天有多冷!



@多拉C蒙:@南京肉球妈说,这可不是放大镜。这是中午在江宁拍的,冰块出处是单位的水桶,时间是中午!

15:13

@痘痘球V:难得周一来上班,正准备出门,只听到嘭的一声,然后就是碎了一地的声音,我以为小偷进来了,结果跑厨房一看!两块瓷砖掉到地上,碎了一地@痘痘球de老公



@多拉C蒙:这也是冻的吧!

#在路上#

@米团团8706:20分钟了,一站路都没开到,我要考虑下买个小电动了,中央路堵得让人烦躁。 08:16

@姜迅子:在南京,学习氛围浓的地儿,除了学校、图书馆,就属一号线地铁了……网络狗屎,只能埋头看报,偶尔发呆思考人生。 08:44

#过节#

@黄小湖怪:竟忘了今天平安夜,小生活神马的都被工作挤掉了,连带孩子的时间也一并贴补上了。唯一的慰藉就是网上买堆零食犒劳自己@多拉C蒙你有我苦吗 17:16

@南京音乐台叶帆:全城快乐生蛋,四轮、两轮、双脚……交织在一起,等了五个红灯我才过了一个艰难的十字路口……生蛋的疯狂让回家的路举步维艰! 18:14

@小半半:你们都去凑热闹噠,我反正在家跟家人一起吃哦,今天吃大白菜烧羊肉,羊肉28一斤呢,还正常啊? 18:23



微记录,你我共同参与的南京生活日志。  
我们每天从汇报的微博中选出注目率前五名,给予每位博主30元话费。亲们,快登录新浪微博@多拉C蒙,话费在他那。

#听我讲故事#

13:40

@球状闪电孙学兵:下午人真的很少,我在这里。

15:32

@球状闪电孙学兵:好吧!我错了,跑步机20.5km时间到油炸带鱼味,紧接着工作人员和我协商赶紧停机拔电源,原来跑步机的焦糊味说是机器冒火了,一个管事的人问我玩铁三的吗?和我商量明儿跑10km换机器可以不?



@奋斗的年糕团:哥,你那机器太次了。我这的,跑满100min,它竟然自动清零,继续战斗,30km都没烧。我打算这周去刷40km,看它能不能烧掉。

#听我讲故事#

11:35

@我不叫小小:老婆喊吃饭,说加了一道菜,快下来吃。我一看,瞬间无语。只放了油盐,活脱一个清炒花菜。算了,我还是去单位吃食堂吧,至少还知道放点蒜泥、干辣椒煽一下呢。  
@多拉C蒙:身在福中不知福,老婆做饭你还敢挑三拣四!

16:07

@\_三七二十一\_:谢谢老公@吃和睡,嘿嘿,@花店刚才来送花的是老板吗?挺帅滴!



@吃和睡:靠,送个花叫你帅哥的??  
@多拉C蒙:@吃和睡说,老婆前几天就把花店名称告诉我了,你说是什么意思?

编辑部故事

办公网上贴出领导述职通知,办公室小C一声惊呼:“那天我结婚啊!”  
“在哪啊”“吃啥啊”“和谁啊”,各种不靠谱提问。有人一刀见血:“你罚款单还没发呢!”引发讨论如下:  
“本部门是不是分两种规格?老一批老办法,后来者按新规。”  
“200元,带孩子老公,吃完再打包。”  
“能否带两个饭盒去?”  
“我在想带几个人去才能收回成本!”  
“各种收不回来。”(本部门未婚美女编辑)  
小C悲愤:“还每人收200块啊,都10年没涨价了啊!”



关于调整公用电话用户计费器资费的公告

尊敬的南京电信公用电话客户:  
为配合政府部门促进城乡协调发展,进一步减少农村电信用户通信支出,我公司将于2013年1月1日零时起,取消固定电话本地网营业区间通话费资费,统一按照营业区内通话费标准执行。  
我公司定于12月24日-12月31日远程对公用电话用户的计费器进行资费调整。调整时,会出现接起电话没有声音,同时计费器上显示“通讯”字样,请放下话筒,通信时间10分钟左右,通信时不要使用电话。调整不成功的用户,电信会统一通知,请接到通知的用户于12月27-31日到计费器维修点(珠江路88号新世界大厦B座2701室)调试费率,联系电话:84732201、84732202。

中国电信股份有限公司南京分公司  
2012年12月25日

关于环亚企业旗下公司  
股权事宜的声明

最近一段时间,个别别有用心之人通过各种途径散布对南京冠宇建材实业发展有限公司及南京冠宇置业发展有限公司的一些不实及对该公司不利的言论,恶意诋毁该公司名誉,严重侵犯了该公司的合法权益,造成重大的经济损失。

为澄清事实,江苏东恒律师事务所经授权郑重发表声明如下:

2009年12月,该公司原仅有的两大股东就股权转让事宜通过竞价程序后由环亚亚乐国际投资公司(现股东)收购另一方在该公司的全部股权。整个股权转让活动委托江苏东恒律师事务所全程主持,均按照《中华人民共和国公司法》相关规定,高度自愿,公平公正,原股东双方已依法依规办理完毕股权转让手续,并无任何经济纠纷及股权争议。

今后如发现对于蓄意中伤该公司的言论,该公司将依法采取必要措施,以阻止此类恶意攻击行为的继续发生。

特此声明!

授权人:南京冠宇建材实业发展有限公司  
南京冠宇置业发展有限公司

声明人:江苏东恒律师事务所  
执业律师:赵仁明

2012年12月22日

苏宁元旦促销 12月28日全国1700店率先启动

元旦假期即将到来,更新换代、馈赠亲友的购物需求迅速攀升,不少消费者早早拟好了新年要购物的清单。据悉,12月26日是中国最大的家电连锁企业——苏宁电器创立22周年的庆典日,恰逢元旦假期前夕,为此,苏宁电器全国范围近1700家门店将联动促销,打造2012年最厚盛宴。各地苏宁超级团购将在12月28日在全国百城同步启动,届时,将推出多重让利计划,汇聚众多国内一线家电品牌联合让利,回馈广大消费者。

苏宁于12月21日启动的跨年促销季首战期间,苏宁线下1700店与线上易购联动,双线协同发力市

场,取得了瞩目的销售业绩。记者从苏宁电器了解到,上周末线下门店同比增长十分明显。易购方面,订单增长量和物流配送量,基本保持在十倍增长左右。作为苏宁跨年季促销的第一战,初战告捷凸显了苏宁后台的优势,在其他电商以及实体店为物流、仓储、售后服务等问题头疼的时候,苏宁却泰然处之。近年来,苏宁一直坚持“前后台协同 后台领先”的发展战略,锻造了涵盖仓储物流、信息系统、人才团队的世界级管理运营平台,并积极推进适应电子商务业务的全自动化仓库建设,增强核心竞争力。针对苏宁首战的销售数据分析,苏宁内部人士表

示,大部分的消费者对现在的促销仍持观望态度,相对圣诞的促销,元旦的促销力度才是消费者更加期待的。即将来临的元旦促销表面是对商家销售能力和产品价格的考验,背后则是对其物流、仓储和售后服务能力的考验。对此,苏宁的后台优势则是商战的最大保障,苏宁高层领导也承诺在元旦期间将最大限度的满足消费者的服务需求。

距跨年还有8天时间,笔者连线苏宁采购总部高层了解到,苏宁早在1个月前就与三星、LG、海尔、美的、海信、长虹、索尼、夏普、西门子、诺基亚、摩托罗拉、苹果、联想等数百家合作厂商进行了洽谈和签

约,总计签署了数百亿的单月采购大单,涉及彩电、冰洗、空调、通讯、电脑、生活电器等热销品类。在本次元旦采购备货中,各大品牌普遍给予了最畅销的机型货源和价格政策,其中有30%是特价产品,25%是苏宁定制包销的高性价比产品。与此同时,还有诺基亚 Lumia920、iPhone5、三星 GALAXY Camera、iPad Mini等潮流新品加盟,届时数万款市场主流畅销商品全部参与本次的跨年狂欢,这次全国总店庆和元旦促销盛典,苏宁定位于为消费者创造前所未有的优惠惊喜,因此苏宁联合厂商大幅度实施优惠让利。  
据悉,即日起至1月4日,消

费者持招商银行、建设银行、农业银行、广发银行信用卡至苏宁门店购物满额将可享受“0利息、0首付、0手续费”的分期付款优惠。同时在12月24日至12月31日,苏宁电器还将在全国范围开展平安夜、圣诞节、总店庆及跨年等多场岁末超级团购,届时,数百家一线家电品牌将联合进行超值让利。此外,苏宁全球第一生活广场——新街口Expo超级店将在29日全新开业,5000万的资源投放,5万台特价机型,将全面拉低消费者的购物成本。同时开业加上元旦促销,双重优惠资源的叠加将确保新街口Expo超级店开业期间绝对的优惠力度和促销优势。