

速览

贵州茅台控股股东增持45万股

贵州茅台周二晚间公告称，公司控股股东中国贵州茅台酒厂(集团)有限责任公司于12月11日增持公司股份45.25万股，占公司总股本的0.04%。

本次增持后，茅台有限公司持有公司股份6.42亿股，占公司总股本的61.80%。公告显示，茅台有限公司拟自本次增持之日起算的未来6个月内，从二级市场上继续择机增持公司股份，累计增持比例不超过公司已发行总股份的1%(含本次已增持部分)。茅台有限公司承诺，在增持期间及法定期限内不减持其持有的公司股份。

据全景网络

牵手联合博姿

南京医药募资10.6亿

12月10日，南京医药向大股东及联合博姿非公开发行议案获股东大会高票通过。根据公告，关于南京医药股份有限公司符合非公开发行股票条件的议案以97.56%的同意票数获通过。此次股东大会通过的相关决议显示，南京医药以5.2元/股的价格，向控股股东南药集团及联合博姿控股子公司Alliance Healthcare发行2.04亿股股份，募资10.6亿元。募集资金净额中8亿元将用于偿还公司及全资子公司的银行借款，剩余部分将全部用于补充公司流动资金。

本次定向增发发行完成后，南京医药总股本将增加至8.97亿股。南药集团将持有公司26.94%的股份，仍为公司控股股东。南京医药认为，本次定向增发发行筹措资金将有助于解决制约公司发展的资金瓶颈，降低公司资产负债率和财务费用支出等。

据证券日报

江苏两上市公司遭股东减持

近日，沙钢股份、科斯伍德两家江苏上市公司均遭持股5%以上股东减持。其中，沙钢股份遭股东中国高新投资集团公司通过深交所集中竞价交易系统和大宗交易系统累计减持1608.49万股，占公司总股本的1.02%。苏州科斯伍德亦遭持股5%以上股东盛建刚通过深交所大宗交易系统减持380万股。

减持后，中国高新尚持有沙钢股份10271.51万股，占公司总股本的6.52%，仍属于公司持股5%以上的股东。科斯伍德公告显示，股东盛建刚通过深交所大宗交易系统出售了380万股，减持均价为8.15元，减持比例为3.45%。减持后，盛建刚持有科斯伍德284万股，占股份总额的2.58%。现代快报见习记者 刘元媛

湘财证券创始人卷入离婚纠纷

近日，湘财证券创始人陈学荣被其原配夫人杨颂勋实名举报，指陈学荣在长江期货吸收合并湘财祈年期货一事中，隐瞒了自己身为湘财祈年期货实际控制人的事实。由于杨颂勋和陈学荣正在进行离婚诉讼并面临财产分割，因此杨颂勋认为陈学荣的上述行为属于转移侵占夫妇共同财产，要求长江期货有限公司立即停止吸收合并湘财祈年期货。

据公告显示，长江期货将以2.2亿的价格收购湘财祈年期货100%股权，而2012年上半年湘财祈年期货的净资产9287.7万元，注册资本为1.1亿元。以注册资本计算，湘财祈年期货的股东有望获利1.1亿元。

据悉，陈学荣曾经是湘籍券商的“超级牛人”，一手打造、掌控湘财证券超过15年，直至在其手上盛极而衰。而长江证券目前答复称，收购湘财祈年期货一事“进展一切正常”。目前杨颂勋和陈学荣的离婚诉讼尚处于双方举证期限内，法院在收到双方证据后择日开庭。

据《投资快报》

娃哈哈 日子苦哈哈

营收增速连续三年下降，产品青黄不接

“做生意赚钱就是硬道理。”在12月1日娃哈哈集团召开的2013年销售工作会议分省讨论汇报会上，娃哈哈集团创始人和董事长宗庆后对在座的数千名经销商如此说。不过，2012年，这家还在扩张的中国最大的食品饮料生产企业也开始面临着一些问题：老产品销量下滑、新产品未及时跟上、经销商过度压库、价差体系不稳定等。“大家共同努力，生意做得越好，钱赚得越多。”宗庆后最后说道。

娃哈哈的烦恼

娃哈哈正经历着一些“烦恼”。“尽管增长幅度不高，但我们还是在增长。”宗庆后对经销商们说。“可销售产品太少，老品牌销量下滑，新品牌突破不力。”许多经销商反映。

另一重烦恼来自娃哈哈的销售网络。“这两年一直在纠结这个问题(网络问题)，”宗庆后说，“以浙江来讲，网络开发偏多了，到现在都觉得偏多。”

近年来，娃哈哈在各地逐步推行二套网络，即市场发展到一定阶段后，产品链长，经销商精力、实力跟不上公司做深做细的要求时，在第一套网络的基础上重新开发经销商，分产品经营形成的销售网络。另外，娃哈哈近三年的发展速度虽然仍保持平稳增长，



漫画 俞晓翔

但增速连续三年下降。

解决之道

在杭州，娃哈哈开始执行这样的策略：经销商已经开发的成熟品种不去动，而对于那些销售偏低的产品、经销商又不愿再做的就拿出来做二套网络，或者跟一些新品结合开发。同时，在现有经销商不变的情况下，找新的有能力的经销商以新产品进行试点，成功后再在整个市场全部铺开。

一名经销商告诉记者，部分地区库存压力较大，为了回款和完成销售指标，部分经销商进行低价处理，打乱了娃哈哈市场价格体系，如果发生这种情况，按照娃哈哈联销体协议规定，轻则进行罚款，重则将取消联销体资格。

据《第一财经日报》

相关新闻

宗庆后不设副手被戏称“老爷子”

在娃哈哈，部分管理人员都亲切地叫宗庆后为“老爷子”。据娃哈哈内部人士透露，目前娃哈哈并没有副总经理，“全国170余家子公司的负责人，全部直接向宗庆后汇报。”“老爷子非常勤奋，每天早上7点多钟就到单位，晚上最早都是10点下班。”娃哈哈内部人士告诉记者。

今年67岁的“老爷子”视娃哈哈为命，“目前没有说何时退休，反而多次说，干到不能干为止。”

据《第一财经日报》

中集B转H股行使选择权截止

中集集团B股转H股顺利进行，中集集团总裁麦伯良表示，由于B股市交易量不活跃，融资功能淡化，同时由于集团现时海外业务收入占比近三分之二，因此来港上市可吸引高质素投资者，有利知名度，对集团日后发展有利。中集董事会秘书王玉群则表示，B股股东行使现金选择权昨日截止，当前来看只有少量选择现金，大部分投资者仍然看好公司前景。

麦伯良指，早于3至5年前已有B股转H股的计划，不过集团当前无融资计划，未来集团派息政策为将不低于30%。他又称，内地证监会、港交所及证监会针对B转H的创新方式都很支持，料未来有质量的B股公司会根据业务需求选择转为H股。麦伯良介绍称，集团的多元化业务涵盖9个板块，包括集装箱、LNG设备、海洋工程、金融租赁、轨道交通及房地产等。

据新浪财经

格力股东曝六亿套现

董明珠出手变经销商格局

一则第二大股东短线交易的公告，引发了格力电器众多投资者的恐慌。12月7日，在上证指数大涨的背景下，格力电器这只逆势创出了2008年来新高的股票，却在当日开盘就暴跌超过8%，公司股票全天放巨量成交21.7亿。异常交易的背后显现出事情显然不是二股东短线交易这么简单，实际上是不经意间显露了二股东减持2733万股的信息，按22元/股的价格算，套现超过6亿。

对于此次股东减持，上市公司的公告称“因自身资金需要”。而随着销售规模上千亿，格力电器对经销商队伍进行微调已经是常态化事项。“董明珠(格力电器董事长)是做销售起来的，对于销售网络的建设调整很看重。”某基金研究员称。据证券时报网

*ST关铝重组告捷

黄木秀父子2亿元豪赌垃圾股

12月10日，*ST关铝公告称，其发行股份购买资产并募集配套资金相关事项，已于12月7日成功通过并购重组委审核。至此，*ST关铝目前距离恢复上市已仅一步之遥。

大功即将告成，于*ST关铝暂停上市前夕，累计动用逾2亿资金建仓的超级牛散黄木秀、黄俊虎父子，亦将在潜伏近一年后，享受财富翻倍的快感。据重组报告书显示，*ST关铝2012年摊薄后每股收益0.48元，对应有色金属行业25.66倍的平均市盈率，*ST关铝复牌后价格有望达12.32元，则黄木秀父子所持3265.37万股对应的市值约为4.02亿元，较当初建仓成本浮盈约91.42%。

据悉，从2010年二季度首次现身*ST关铝，到暂停交易前跻身公司第二大流通股股东，不到一年时间里，黄木秀动用逾2亿资金建仓一家暂停上市股，给传统的价值投资者上了尴尬的一课。据《21世纪经济报道》

“沾光”页岩气 东方电热涨停

昨发澄清公告：未参与页岩气任何业务

因“沾光”页岩气概念，镇江东方电热科技股份有限公司(东方电热，300217)于昨日复牌，开盘便一字涨停报8.71元。10日晚间，镇江东方电热科技股份有限公司(东方电热，300217)发布公告称，与江苏瑞吉格泰油气工程有限公司(以下简称“瑞吉格泰”)签署《战略合作框架协议》，拟购买瑞吉格泰自然股东股份并向瑞吉格泰增资。该公告也被部分媒体解读为“东方电热进军页岩气领域”，致股票涨停。昨日午间，东方电热发布澄清公告表示，瑞吉格泰目前没有实际参与页岩气开发领域的任何业务。

据东方电热10日发布的公

告显示，江苏瑞吉格泰油气工程有限公司经营范围包括石油及天然气工程项目及工艺系统、设备的设计、研发和技术咨询等。在公司未来布局上，东方电热提及，将发挥瑞吉格泰技术优势，积极进军油气装备、页岩气开采装备制造领域等。未来，东方电热将借助地方政府的政策扶持和镇江区位优势，将公司打造成镇江油气工业产业园区的龙头企业。而此举也被部分媒体解读为东方电热将进军页岩气领域。昨日，东方电热复牌，开盘后一字涨停。

随后，东方电热发布澄清公告称，瑞吉格泰相关分离技术可

以广泛应用于石油、页岩气等应用领域，但瑞吉格泰目前没有实际参与页岩气开发领域的任何业务。目前，瑞吉格泰的业务主要集中在石油及天然气的上游油气加工处理领域。

尽管午间已发布澄清公告，下午开盘后，东方电热股价的涨停走势依然未受任何影响。昨天，东方电热以一字涨停报8.71元。对此，有业内人士称，尽管公司业务并未参与页岩气领域，只因公告中提及页岩气，便受页岩气这一爆红概念的影响涨得一发不可收拾，也说明了市场的不合理性。

现代快报见习记者 刘元媛

南京“黄金价格战”持续升温

引发购金热潮，商业市场整体旺销尚不明显

11月22日，一场不期而遇的“黄金饰品价格战”突降南京，中央商场的周大福金饰率先以每克降价60元的幅度拉开大幕。随后，南京多家黄金经销企业纷纷跟进。截止到12月11日，紫金爱涛黄金珠宝交易中心推出金饰品每克优惠80元的最大促销价，而中央商场、新百商场众多品牌金饰优惠幅度基本上也稳定在每克65到70元。

从高高在上的440元左右的金饰品标价，到一下子平均降价15%左右，短时间内引发南京市黄金消费量剧增。据了解，宝庆银楼仅在上周五到上周日三天内，黄金销售额突破一个亿。江苏省黄金珠宝业商会主任李自选表示，“从一方面来讲，商家利润低，消费者可以从中获利；从另一方面来讲，高额销售可以促进企业资金回流。”

业内人士方韦指出，虽然现在国内外经济不是很乐观，但是从本次价格战引发的购金热潮来看，老百姓的购买力还是很强。价格战是老百姓喜闻乐见

的，压缩了商家的利润，给消费者带来实惠，“市场还是很有潜力，关键看商家怎么做。”

那么，本次黄金价格战是否会蔓延到整个商业市场？价格战对整个年末的商业营销是否有促进作用？中央商场的企划部经理李伟告诉记者，上周五中央商场的日销售额为3000多万元，仅黄金珠宝就达到1500多万元。就平常来讲，中央商场的销售额在周五不会超过一千万，黄金促销确实带来了其他销售的一定增长，但增长主要还是集中在黄金品类。“其实我们也想多一些商家参与这类活动，但是由于各个品牌情况不同，我们会从完成销售任务和利润两方面综合考量，跟随市场灵活调整。”李伟说。

现代快报见习记者 周青

云天化百亿重组剑指磷矿“巨无霸”

12月10日，云天化召开股东大会，会议审议通过了包括向交易方购买资产以及本次重大资产重组构成的关联交易等诸多事项。

根据调整后的重组方案，云天化拟向云天化集团、云投集团、江磷集团、工投集团、云铜集团、冶金集团及金星化工发行股份，购买其持有或有权处置的云天化国际100%股权、磷化集团100%股权、天安化工40%股权、三环中化60%股权、联合商务86.8%股权、天达化工70.33%股权以及云天化集团直属资产，并向中国信达资产管理股份有限公司以发行股份和支付现金4000万元的方式购买其合法持有的云南天达化工实业有限公司29.67%股权。但这一标的资产交易价格达137.9亿元的重组仍需获得国有资产监督管理部门以及证监会等相关机构的核准方可实施。据悉，一旦重组完成，云天化磷矿资源储量将跃升全国第一。据《21世纪经济报道》