

案例1**未曾入住已现折旧**

高价购买了城东招商紫金山1号一套208 m²复式样板房的陶先生发现，样板房美轮美奂的装修并未通过民间验房师锐利的双眼。

翘楚验房机构首席验房师韩常龙在这套样板房中发现，本该以全新状态交付给业主的精装修房，已经在看房人的频繁拜访之下有所折旧。柚木地板上布满了

被高跟鞋等钝物制造出来的小坑，墙纸则因为返潮而发霉，需要大面积替换，卫生间的部分大理石地板同样存在开裂现象。对于这些折旧，招商紫金山1号工程部王立强先生承诺：“我们会尽最大努力为业主申请对部分装修材料进行替换，但因为部分墙纸现在已经买不到，石材地板不同批次之间可能存在色差，木地板的更

换则成本较高且极易破坏下面的地暖设施，所以按原样恢复的难度极大。”

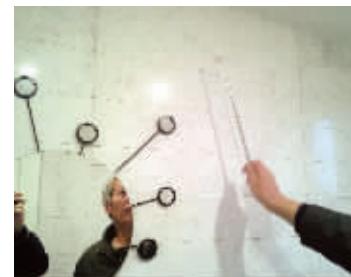
此外，该样板房在下水管道方面也存在较为严重的渗漏。卫生间墙面贴砖则有大面积空鼓，需要返工重做。所幸，由于该房源需到明年4月份才正式交付，目前开发商仍有较长时间进行积极处理。



地板被划花



插座未接地



墙面多空鼓

案例2**渗水严重殃及邻居**

吴女士最近买了江宁某楼盘的样板房。一直满怀期待盼着交付后可以拎包入住，谁料验房师发现，该样板房渗水、开裂、霉变等问题竟然比邻居的毛坯房还要严重，吴女士一家也因此陷入了长期的维权斗争中，入住计划也被搁浅。美梦变成噩梦，实在伤神。

记者在该房源中看到，厨房、阳台、卫生间等位置因为管道密集，渗水问题尤为严重。其中厨房因为长期潮湿，已经导致橱柜发

霉；阳台下水管道渗漏则直接造成顶棚腻子层层剥落；卫生间与厨房位置严重的渗水问题甚至让楼下的住户无辜被淹，进行到一半的装修工作也被迫停止。室内的墙纸也已霉变、翘起。

电路方面，该样板房则存在强弱电距不合规范、插座缺少地线、弱电箱智能模块缺失等基本错误。原本承诺发票齐全、可全国联保的冰箱、空调等家电，也因开发商将购物发票遗失，一并失去了质量保障。儿童房的挂壁式空

调安放严重不合理，被隐藏在吊柜里面，不仅浪费能耗，也影响制冷、制热效果。

在厨房，置业顾问一直声称的“品牌橱柜”柜门则严重变形下垂无法正常实用，验房师轻轻一拉，整扇柜门顺势“散架”脱落，柜门背后露出破败的瓷砖、杂乱无章的管线以及凹凸不平的混凝土，完全一副毛坯状态。

此外，室内顶棚及吊顶的石膏板严重开裂也让吴女士胆颤心惊。

原因探究**样板房怎成负面教材**

翘楚验房机构韩常龙先生透露：“样板房的首要功能是展示，而非居住。这导致其造价跟居住价值并不一定成正比。”在多次为样板房验收之后，他发现，“为了从视觉上营造空间更开阔的感觉，样板房的装修可能刻意缩小床的尺寸，隐藏空调等电器设备，简化电路的排线，省略厨房燃气报警装置。

而对于一些看房人注意不到的视觉死角则草率处理。这些做法都有可能影响房屋的实用性、耐久性。”

而在样板房最常见的“管道”问题上，韩常龙则解释：“样板房的装修往往比其他房源先行一

步，而且需要在空间布局上迎合设计师的各种理念，因此下水管道、煤气管道、电路布局可能与同一栋楼的其他房源无法完全准确接驳，易引发渗漏、电器故障等问题。”

吴女士则结合自己的遭遇评价：“样板房看起来很漂亮，但说白一点就是一个华丽的壳子，一捅就破。现在我们全家都后悔买了样板房。”

仙林某楼盘总监则有不同意见，他认为，样板房的质量跟开发商的定位和追求有很大关系，并非所有楼盘的样板房都存在严重的质量问题，品牌项目仍然值得信赖。

置业提醒**全面考察样板房性价比**

在不少业主看来，样板房家居设计品位出众，而丰富的软装细节、高品质的装修用材都极易让人动心。购买一整套样板房意味着可以省去了高昂的设计费、装修费，同时也为业主节约了过渡期的时间成本，交付即可拎包入住享受高品位的家居生活。

前述陶先生的妻子向记者表示：“我现在怀孕，等新房交付，就希望全家搬进去。如果自己装修，我担心甲醛味太重对宝宝的健康有影响。”如果排除质量问题的困扰，一步到位购买样板房确实优势明显。

然而，开发商对于样板房的要价也不低。以陶先生购买的招商紫金山1号为例，一套208 m²的复式，毛坯价格约为400万元，样板房价格则为480多万元，相当于全套装修价格约80万元，折合每平方米的装修成本约为4000元。

面对面装饰的资深顾问刘先生分析：“80万元的价格，足够为一套200 m²的联排别墅完成全套软装。”业内人士则建议，样板房装修成本难以估算，建议购房者结合自身实际需求进行综合考量。装修并不一定越贵越好，符合自身需求和审美情趣才最重要。

他们缘何逃离别墅回归主城？

“持墅者”掀起返城潮

自今年9月份以来，大平层成为南京楼市销售的主角之一。而令人赞叹的成交数字背后，其实涌动着“回归主城潮”：一批持有别墅并居住在别墅的人群，纷纷到主城置业，选择逃离郊区重拾主城生活。在过去10多年中，别墅一直是终极居住形式，是潮流所向。如今，这些持墅者，缘何又义无反顾地回归主城？

在菲尼克斯国际公寓，记者见到了两位回归主城置业的业主。一位是江苏知名画家，另一位是房地产业内人士。他们都在郊区购置有别墅。在限购之下，他们仅有一个再次购房的机遇。不过，他们回归主城买房的理由却大相径庭。

今年下半年，大平层异军突起，成交数据直线攀升，甚至出现排队买房的盛况。下关区某滨

江楼盘，自9月12日以来，两个多月销售500多套；明故宫某科技大宅，80多平米的小户型和180多平方米的大平层今年很快售罄，仅剩少量150多平方米的房源。而西临秦淮河、东靠龙蟠路的菲尼克斯国际公寓，同样成为高端购房者青睐的主城大宅。

近期，某专业房产网站调查显示，四季度置业需求中，结婚购房这类刚需客开始减少，只有19.32%，而改善型需求占到了34.78%，另外投资购房也出现了抬头，占到了32.36%。而今年年底之前，将有千套大平层杀入楼市，遍布南京江宁、城东、城中、河西四大板块。

这一次主城大平层畅销的背后，一个不可忽视的现象正引发更多开发商的关注——回归主城生活已成财智精英的新潮流。原本逃离主城，向往别墅田园生活的人们，开始怀念起主城的繁华和便捷，于是纷纷回到主城买房。

以近日备受关注的菲尼克斯国际公寓为例，该项目的业主或准业主中，大多是手里有好几套房子，几乎都在郊区购置有别墅。“有的业主正考虑卖掉手中的别墅换成主城大平层，而有的则打算继续持有别墅，卖掉手中其他房源添一套城中品质大宅。”

针对别墅业主回归城市中现象，笔者最近展开调查。



室内设计实用、大气

声音**真正的宁静生活源于内心的平静**

未与曹先生谋面，便知道他是江苏国画名家，且头顶众多光环：江苏知名的画家、南京书画院副院长、南京市政协委员、国家一级美术师。曹先生的画作里，古韵清远，笔墨精微，流露出心静如水、情涌如泉的意境。正如生活中的他，有近乎偏执的生活品位：只喝井水泡的茶，喜欢吃自己种的蔬菜，喜欢吃素，喜欢心静如水的生活方式……

这个在生活细节上苛求完美的画家，对住宅的选择讲究格调

和品位。前些日子，原本住在江宁某别墅的曹先生，却决定在主城的菲尼克斯国际公寓新购置了一套大平层，此举让一些朋友深感不解，“难道他要放弃田园生活投身浮华？”对此，曹先生认真回答道，“真正宁静的生活在于内心的平静，即便在闹市，也可以享受平静生活。这个楼盘以黑白为主色调的气质令我喜欢，简单大气，就像国画，黑墨与留白就能诉说大美。又像《蒙娜丽莎的微笑》，色

调、构图简洁，却是永恒的经典。”而生活方便，是曹先生选择菲尼克斯国际公寓的第二个理由。曹先生经常有应酬，夜归后就住菲尼克斯，“太方便了！楼下就是只对业主开放的主题餐厅，朋友聚会、工作待客不出楼就能解决。项目西边就是历史悠久的秦淮河，还可以东眺紫金山，以后作画的时候，想想这些沉淀着掌故的历史故地，会有很多感触。”

国画名家曹先生

繁华区域资产增值最有保障

规划变数较大，投资风险高。菲尼克斯这个地段倒是没得说，地处龙蟠中路与常府街的交会处，享受新街口、夫子庙、瑞金路三大商业商圈覆盖的便捷，关键是现在性价比高，毛坯单价2.6万元/平方米左右。新街口周边明年开盘的几个新盘，都是做精装，单价多超过3万元/平方米，有的甚至超过4万元/平方米。

俞先生坦言，他在很多城市都有置业，一般都选择城市成熟板块。在南京，虽然河西、江宁等地不断有新的商业副中心崛起，但

是新街口的地位不可撼动，而如今在新街口方圆3公里范围内，在售的高品质房源不多，有自己独特品位和气质的楼盘，只有菲尼克斯国际公寓让他心动。

“从专业角度看，看似越简单，越考验工艺水平，需要将项目的整体设计、户型的面积和安排、装修风格的设计和施工的精细化做到了极致。看起来不起眼，可是非常用心在做。特别是在很多的细节上，有种让人找到家的舒适感觉。”

地产人俞先生



外立面效果图

撰文/周映余