

“他帮我写了4年家书,我忘不了他” 失散44年的老战友找到了

家住盐城响水县滨河桃园小区、今年69岁的退休工人王其能,怀里总揣着一张与战友合影的旧照片,他希望能有生之年与当年的战友见上一面,一起回忆并肩战斗的峥嵘岁月。为了找到失散44年的老战友季立成,他在盐城响水网发了寻人的帖子。昨天,王其能老人高兴地告诉现代快报记者,他已经和老战友联系上了。

□陶展文/摄



王其能向记者展示他珍藏了44年的老照片

战友教他学写信

1965年8月,22岁的王其能在一人当兵全家光荣的号召下毅然参军。当时他的家乡隶属于连云港市灌南县,他在灌南党校学习了两天后,坐上汽车来到了阜宁县益林镇某部队新兵连,在这个时候他认识了战友季立成。他们在新兵连的4个月里在一起训练、生活,后来从徐州坐了两天的火车一起来到陕西宝鸡下了连队。

虽然季立成比王其能小4岁,“但他倒像个大哥哥一样一直照顾我,我们同在一个班,同住一个宿舍,同睡一张大通铺,同干一样的活。”王其能回忆说,第一年,他与季立成一起到西安

北果去修军用机场,第二年又到西安谣村修机场,第三年再到甘肃清水清海工河修机场,最后他们回到驻扎在黄源的部队学习,直到1969年3月复员分开,从此两人便断了音讯。

王其能老人回忆说,和季立成在一起当兵的四年当中,1967年和1968年自己因表现突出连续两年被评为五好战士,1968年季立成也获此殊荣。“我只有小学四年级的文化,想家时想写信也不知如何写,在新兵连第一封给家中的信就是季立成帮我写的。四年中每次给家里写信报平安,大部分都是我口述,季立成帮忙代写”。王其能说,在具有初中文化的季立成的帮助下,最终自己也学会写信了。

44年忘不了战友情

“当年我俩经常在一起聊理想、抱负,聊我们的将来。”王其能说,铁打的营盘流水的兵,转眼就要告别部队,在离开部队前一天的晚上,我俩约定以后相聚,上火车后因为人太多,没来得及留下具体的地址就走散了。

回到家乡后,王其能到原响水县麻纺厂上班,然后娶妻生子,但是他从未忘记季立成挑灯帮他书写家书的一个个感人场景,他发誓一定要找到当年的老战友。在王其能老人家里,一直珍藏着以前在部队时拍的老照片,这也是他和季立成等战友唯一的合影。王其能老人告诉记者,他已经忘记这张相片在哪里

拍的,但相片上每个人的姓名和大概家庭住址他却没有忘记,尤其是经常帮他写家书的季立成,他清楚地记得他是淮安涟水人。

“子女都已经成家立业了,寻找老战友的脚步我没有停歇。”王其能说,在工厂时曾通过厂里的供销员帮他四处打听,也多次去连云港灌南和淮安涟水等地寻找他的战友,但都未能如愿,这一寻就是44年。

网络发力帮老兵圆梦

“听说网络可以找人。”王其能带着收藏了44年之久的老相片来到盐城响水网。11月下旬,响水网爱心板块发了标题为《季立成淮安涟水人,我的好战友你在哪里,我们44年没有见面了》的帖子,“11月21日中午,老战友季立成就从浙江打来电话,并跟我取得了联系。”

“离开部队后,我在青海某石油公司上班,并在陕西结婚生子,儿子在浙江上大学,后来在浙江嘉兴工作定居,我现在也退休了,随孩子一起来到了浙江,身体目前很好。”季立成告诉王其能,自己也非常想念他,希望早日相聚。

昨天,王其能老人在电话里告诉记者,这次他还找到了其他战友的信息,他们打算把其他战友联系上,年底在响水或者淮安举办一次战友联谊活动。

火车轧不死 毒药毒不死

徐州沛县有只“狗坚强”

徐州沛县人黄先生在沛县便民论坛上发布了一则关于“狗坚强”的帖子,一只小狗两次被火车轧过、一次被狗贩子用毒药毒过,还有若干次小灾难。历经多次“鬼门关”的小狗,仍然活得好好的。这是一只有着什么样传奇经历的小狗?

据黄先生介绍,他是沛县张庄镇司庵村人,这只小狗是邻居孙先生喂养的,有五六年了。去年10月份,小狗跑到村边的铁道上,结果被驶过的火车轧断了一条腿。“我亲眼看着邻居倒拎着它回了家。当时估计是活不了了。”让黄先生惊讶的是,没过几天,他看到这只少了一条腿的狗,在村里撒欢地到处跑。

今年2月份小狗又到铁道边玩耍,结果尾巴被火车轧掉了。两次大难不死,它在同村狗类中很快“名声远扬”。村民们还给这只瘸腿没了尾巴的小狗,起个外号叫“狗坚强”。

不过厄运仍笼罩着它,在尾巴被火车轧掉两个多月后,馋嘴的“狗坚强”吃了偷狗人撒下的诱饵,口吐白沫,危在旦夕。孙先生给它灌了不少肥皂水。奇迹再次发生,“狗坚强”又一次成功“闯关”。

黄先生惊叹“狗坚强”的生命奇迹,将小狗的故事传上了网络。

论坛上,网友们也被“狗坚强”的经历所打动,纷纷评论这是“狗界奇迹”、“有志气的小狗”、“继汶川地震‘猪坚强’后,动物类的第二个生命奇迹”。这只小狗的精神和意志让网友们膜拜。

“这只励志的小狗告诉我们一个道理,坚强地活着是最好的人生态度。”网友“归者”说。 邢志刚

宝丰商博城 投资10亿打造滨海商业“巨无霸”

在江苏滨海,一个投资达10亿元的大型商博城正在崛起。目前,滨海宝丰商博城一期项目正在如火如荼地建设,到10月底已经有三分之二封顶,预计于明年5月份进行试营业。据了解,宝丰商博城瞄准滨海及周边商圈,将打造成一站式商品贸易博览中心。业内人士称,宝丰商博城这一商业“巨无霸”的建成运营,必将增强城市的对外影响力,推动滨海经济社会又好又快发展。



建设中的宝丰商博城

商博城填补商业空白

“这座城市快速发展的势头吸引了我们。”江苏宝丰置业有限公司、滨海宝丰商博城总经理罗宗益告诉记者,他们前后进行了五次深入调研,最终选择落户滨海。

罗宗益说,江苏宝丰置业此前专门从事大型商贸流通市场、城市综合体两大系列的商业地产开发和运营管理,已在上海、江苏、安徽、河

南、浙江等地成功开发20多个大中型商业项目,成功投资运营扬州万都装饰城、万都机电城等多个大型市场综合体。

滨海是一个有着100万人口的城市,临近海港,交通发达。罗宗益说,他们经过深入调研分析发现,滨海及周边尚没有同类型的市场,“综合分析滨海及周边城市经济发展水

平、消费能力,我们认为在滨海建这样一个市场蕴藏着巨大商机。”

罗宗益说,宝丰商博城进入滨海,获得了当地政府的大力支持,从今年年初拿地到现在,商博城的土建工程方面,有三分之二已经封顶。一期项目将于年底前全部封顶,赶在明年的5月1日进行试营业。“这与政府对我们的支持和帮助分不开。”

“6+6”带来新体验

罗宗益介绍,滨海宝丰商博城是他们投入10亿元巨资打造的大型商业项目。板块区域紧靠城市物流园区、北工业园区、主城生活区,紧邻S327省道,距离大客站不足1000米。项目占地182亩,规划建筑面积15万平方米,其中一期项目11万多平方米,建成后聚集1200家经营户,涵盖小商品、五金汽配、服装家纺、商务办公、餐饮娱乐等主流黄金业态。

据了解,宝丰商博城建成后将以先进的经营模式和管理经验,打造成集小商品交易、会展、物流、休闲娱乐等功能于一体的现代化大型市场综合体,成为滨海综合性商贸中心和服务业龙头标杆企业。

“我们是做市场,而不是卖商铺的。”罗宗益介绍说。商博城有至少超过一半的面积不会对外销售,而是对外租赁。他说,江苏宝丰置业凭借十余年来积累的国内外1万余个

知名品牌商家资源,采用创新的6+6商业法则,即采用超前规划、平台互动、双铺经营、物业升级和主流业态组合等六大创举,保证市场成功运营,采用汽车直通二楼的先进设计、超大规模等六大核心要素,保证各方投资者收益。而大体量、一站式商业中心在满足城市发展和群众消费需要的同时,也将会极大地改变滨海及周边地区消费者的消费习惯和观念。

引领滨海现代服务业

罗宗益告诉记者,宝丰商博城建成后,还将做好对经营户的服务工作,“市场做好了,对经营户也有一个交代!”

罗宗益说,宝丰商博城将采用免费班车配合日常运营的举措,即项目正式投入运营后的宝丰商博城班车,将免费提供接送客户服务,这将极大地促进项目快速旺市。另外,宝丰商博城还采用全连廊先进设计,小型配送货物车辆可直接通到

二楼,全面实现客、货、商三级分流,保证市场能够容纳充足人气。商博城上下两层均采用5.4米挑高设计,上下自由分割,可满足日常仓储、办公需要,极大地满足商户经营各方面的需求。“虽然这样增加了我们的工程建设成本,但是我们认为,加大投入成本,方便经营户和客户,对市场的长远发展有好处,这都是值得的!”

前不久,滨海宝丰商博城成立

了东坎镇“宝丰爱心助困基金会”,并在成立仪式上当场捐赠了200万元。

对此,滨海县政府主要领导表示,宝丰商博城是滨海重点打造的城建服务业工程,对加快滨海现代服务业发展有着重要的意义。企业在加快发展的同时,又出资200万元设立“爱心助困基金会”,充分体现了企业所肩负的社会责任。

刘国庆 陶展