

# “铁公鸡”卷钱急

高鸿股份与私募签协议：认购定增保15%收益

再过不到半个月，高鸿股份的12亿定增就过了发行有效期。在高鸿股份定增发行进入最后冲刺阶段，记者获得一份相关秘密认购协议，协议凸显高鸿股份四处“找钱”的窘态。协议内容显示，定增项目的认购方将获得不少于15%的投资收益。就算如此，多家私募机构在收到此份协议时，均对此项目不感兴趣，甚至有机构人士分析其定增失败的可能性很大。

## 15%收益，机构还是没兴趣

2012年5月30日，高鸿股份正式拿到证监会批文，核准其11.64亿元定增申请，发行有效期为六个月。此次，高鸿股份拟以不低于6.12元/股向不超过十名的投资者发行不超过2亿股股份。

今年7月，高鸿股份股价曾在增发底价之下徘徊，最低探至5.92元/股。截至11月15日，其股价收于6.68元/股，较增发底价仅高出9个百分点。如今六个月有效期将至，高鸿股份却迟迟不发。此次酝酿一年多的定增，是否能开花结果？

近期，记者获得一份有关高鸿股份此次定增的秘密认购协议。按照协议条款，认购方至少可以获得15%的定增收益。“项目比较难发，公司大股东利用这种条款确保发行成功。”一名上海的保代人士告诉记者，这种案例在定增中也有先例。由于批文烂在手里，无论是对公司还是保荐券商来说都会造成损失，所以冲刺阶段公司和券商都会用尽

一切手段寻找认购方。一名收到此认购协议的私募人士向记者透露，他们收到高鸿股份的认购协议是券商朋友介绍的。

但是，这份认购获15%收益的对赌协议并没有打动机构投资者。上述私募人士坦然地向记者表示，这个项目他们没怎么深入研究。据他介绍，私募在研究定增项目时也需要更多结合基本面进行研究。“基本面不行，获得最大超额收益也只是15%的收益，而且存在道德风险。”

“就是个心理安慰吧，我们不认为这种承诺有用。”另一位收到高鸿股份认购协议的私募人士表示，对于高鸿股份这种国有控股企业来说，需要国资委同意才可以做相应的风险补偿。“我们只看到了协议，没有看到国资委点头的文件，如果只是上市公司高管和其他股东在搞，我们觉得很难兑现。如果最终拿协议去伸张权利，结果也只能是双输。”



资料图片

### ■公司背景

## 12年不分红的“铁公鸡”

这是高鸿股份上市以来的第三次定增。第一次是2007年的2.3亿元，第二次是2009年的4.64亿元。相对其向资本市场“圈钱”的频率，其给予股东的回报，着实让人大跌眼镜。自1999上市以来，其仅在上市当年给予股东分红回报，是A股著名的“铁公鸡”。

有业内人士分析，高鸿股份是以炒作定增的概念闻名市

场。“股性很强，走势很妖，消息很多。”一位阳光私募投资总监表示，他身边很多朋友都炒过高鸿股份，但都是个人投资者，机构对它的兴趣不大。

Wind数据显示，截至今年3季末，其流通股东中已没有了基金的影子。此外，同花顺数据显示，券商研究员针对其发布的最新一份研报还停留在2010年3月。

### ■项目分析

## “二锅头兑水”，无亮点

此次高鸿股份定增11.64亿元，计划将2.8亿元投向企业信息化系列产品研发升级与产业化项目、4.6亿元投向电子商务项目、3.8亿元移动增值业务升级扩容建设及数字新媒体内容采集与运营项目。据悉，目前高鸿股份电子商务平台是高鸿商城。有分析人士指出，高鸿商城融资已超过10亿美元的京东商城，但至今还没有盈利。

“二锅头兑水。”一名通讯行业研究员告诉记者，高鸿股份这

次定增募投项目没有任何新鲜亮点，似乎仅仅是为筹钱而发。的确，2010年以来高鸿股份资金链一直很紧张，其经营现金流持续为负。Wind数据显示，2010年—2012年前三季度，经营活动现金流分别为-4957.04万元、-3.6亿元、-1.2亿元。

此外，持续紧张的资金链也使高鸿股份债台高筑。2010年—2012年前三季度，其资产负债率分别为53.57%、53.22%、63.67%。据《理财周报》

# 鞍钢股份6年3调折旧 明年增利9亿难改ST危局



鞍钢厂区 资料图片

鞍钢股份日前发布公告称，公司决定从2013年1月1日起对部分固定资产折旧年限进行调整。其中，拟将部分房屋、建筑物资产的折旧年限从30年调整至40年；拟将部分传导、机械资产的折旧年限从15年调整至19年；拟将部分动力资产的折旧年限从10年调整至12年。

这已经不是鞍钢股份第一次对固定资产折旧调整。虽然这能一定程度改善鞍钢股份的盈利能力，但考虑到此次折旧执行期从明年开始执行，如果这家企业今年继续亏损，将面临被ST处理的危险。

### 账面增利9亿元

一位不愿透露姓名的券商人士向记者表示：“以前跟其他公司相比，鞍钢折旧很多，对公司盈利影响很大，现在等于通过调整站在一条起跑线上。”

此次会计变更预计影响公司2013年所有者权益和净利润分别增加9亿元，预计2013年将比2012年少提折旧费用12亿元。实际上，对鞍钢股份来说，这并非首次调整固定资产折旧年限，其在2008年、2011年均对固定资产折旧有过调整。其中，去年的一次调整，对2011年度固定资产折旧额的影响减少5.18亿元，对所有者权益及净利润的影响增加3.88亿元。

而通过调整固定资产折旧年限为公司增利，鞍钢股份也不是钢铁行业里的第一家。就在今年上半年，新钢股份、南钢

股份、韶钢松山、华菱钢铁、武钢股份等6家钢企先后进行了折旧调整，合计为今年业绩增利超过20亿元。

### 戴帽危险

数据显示，鞍钢股份今年前三季度净利亏损31.7亿元，比上年同期大幅下滑高达1426.36%。而受去年四季度钢价大幅下滑的拖累，鞍钢股份2011年巨亏21.46亿元。

“按照行业现在的表现和公司的盈利情况，鞍钢股份想在四季度扭亏，几乎没有可能。”中联钢分析师胡艳平说。

考虑到上述折旧执行期从明年开始执行，其对今年的公司业绩不会有任何实质性改观。对此，胡艳平称，鞍钢今年如果继续亏损的话，按照规定，明年就要被特别处理，即ST。

据《第一财经日报》

## “跳票”？

中介商身份不明，英唐智控19亿大单恐难执行

时至今日，距公告海外大单已过去了40天，英唐智控仍然没有披露中介商与泰国政府部门相关协议资料的收集结果。英唐智控——一家营收不足5亿元、市值不足15亿元、从未涉足平板电脑的电子上市公司，突然签下两笔合计逾19亿元的跨国平板电脑订单。市场为之疯狂，公司股价因此暴涨逾30%。

然而，细看公司两则语焉不详的公告，诸多疑点顿生：总量19亿元的订单竟是“三无”合同，无明细单价、数量、供货期；实际需求方为泰国政府部门，公司却与两个注册资本仅百万的当地中介商签约。更为蹊跷的是，英唐智控目前尚在收集这两家中介商与泰国政府部门的相关协议资料，即尚不能确定其是否具有代理资格。

基于此，记者分赴泰国曼谷、深圳、赣州采访，了解到该平板采购计划确是泰政府项目，但第一期的供货商为“深圳市希科普科技发展有限公司”。另查泰国政府网站、当地媒体，均未找到英唐智控参与该项目的信息。而公司披露的两个贸易商注册地址，其中一个，记者在曼谷按图索骥却“杳无此司”。

更可设问的是，英唐智控主营一直为生活电器的智能控制器，公告提及的月产40万台平板产能如何从天而降？重重疑点之下，不免让人担忧英唐智控这19亿元大单很可能“跳票”——不能执行。

现代快报记者 郭成林 翟敏

## 新城H股昨日路演

B股去留引关注

继旭辉控股之后，新城发展控股于昨日正式开始全球路演，并确定每股发行价区间在1.45港元至1.79港元之间，总募资金额在2.65亿至3.28亿美元，最快可将于11月29日在香港挂牌上市。

今年以来，多个B股公司试图通过改革解决公司的去留问题，集团整体赴港上市后，新城B股未来的出路也颇受市场关注。由于新城B股目前已完全丧失再融资功能，因此有分析人士表示，中集B目前正在探路“B股转H股”的可能性，未来新城B股是否会通过其H股平台，解决其B股的去留问题，也值得关注。

现代快报记者 朱楠

## 江山股份“落子”泰国 2.1亿收购LADDA集团

江山股份今日公告，公司拟自筹资金不超过2.1亿元收购泰国LADDA集团90%的股权，并在股权转让后择机向LADDA集团增加运营资本2450万元，增资后公司持股比例将升至91%，总投资额不超过2.345亿元。公司表示，本次交易需通过股东大会审议，并需中泰两国政府相关部门批准，预计2013年一季度可完成股权转让。交易完成后，LADDA集团将成为公司合并报表范围内的控股子公司。

现代快报见习记者 王雪青

## 盛屯矿业“借鸡孵蛋” 内蒙古设矿业公司

先与战略投资者合资设立矿业公司，待时机成熟再由上市公司出手并购，战略投资者获利退出，盛屯矿业正通过这种“借鸡孵蛋”的手法扩大在矿业领域的投资。

盛屯矿业昨日公告，为增加优质矿山储备，扩大公司在行业影响力，加强与战略合作方合作，特计划发起设立矿业投资公司，注册资本为1亿元，注册地为呼伦贝尔市，矿业投资公司成立两年后，将注册资本增加至3亿元。现代快报记者 彭飞