

## 6成受访者想换房，大户型成香饽饽 托乐嘉将力推大户型

11月南京楼市改善型大户型开始唱主角，而在整个2012年一直成为热点的刚需市场却突然集体失声，甚至遇到刚需市场均无推盘供货不足的情况。根据House365的最新调查显示，62.96%的受访者“想换房”。改善型市场回暖，让敏感的开发商动作频出。江宁三山老牌大盘托乐嘉，在10月底推出44套偏刚需产品很快告罄。最新消息显示，该盘将于近期推出改善大户型。

### 改善型房源成香饽饽 托乐嘉将转型卖大户

最近，南京楼市沉寂多时的改善型大户型产品开始集体发力，众多大平层和底跃、叠墅产品热销，江宁方山板块某楼盘的大平层和叠墅产品一天销售8成。根据House365的最新调查显示，62.96%的受访者“想换房”。对于现有住房不满意的客群需求大量存在，这也成了当下开发商纷纷主攻改善型客群的原因所在。

改善置业人群的爆发，让一批刚需楼盘也纷纷转向卖大户型。江宁知名刚需大盘托乐嘉城市广场，在近期的刚需小户型热销之后，后期将主推改善型大户型。“年内虽然还有100多套89、101 m<sup>2</sup>的房源上市，但接下来的众望组团的推盘中，会转型主推大户型。”该开发商销售负责人告诉记者，虽然以大户型为主，但在11月份仍有89、101 m<sup>2</sup>偏刚需类产品的上市。无独有偶，而江宁大学城一带原本主打刚需小户型的多家楼盘，后期将以大户型产品为主力。其中一家楼盘宣称，后期新房源多在150平方米以上。

### 刚需房也紧缺 为何转型卖大户型

据了解，托乐嘉一直是江宁最受欢迎的刚需楼盘之一，其刚需产品每次开盘都不愁卖，今年7月和10月底，该盘两次推新，均几天内售罄。虽然近期改善产品走俏，但刚需房也供不应求，为何开发商要转型卖大户型？

对此，有业内人士分析，90 m<sup>2</sup>以下房源

的购房者多为刚需，这部分群体对价格十分敏感，稍有变动就会影响到销量。涨价会引发迟疑，降价则会引发观望。而有能力购买大户型的大多是改善型客群，这部分人更注重项目的品质和服务，开发商只要在前期做好工程、后期做好物业，就能更加轻而易举地实现高利润房源销售。而后者对其来说显然更可控。

就托乐嘉追求溢价转型改善客群的举动，一些业内人士认为可以理解，因为在房地产市场，传统大盘在收官阶段，随着土地价值的不断攀升，楼盘的整体开发水平达到顶峰，外部因素也有了相应的价值实现，如地铁的通车、配套的成熟、学区的完善等。所以后期做改善产品，拉高价格提升利润也是正常的销售举措。

### 为抢眼球 挖湖、造园还送车位

据托乐嘉城市广场的一位负责人介绍，为了此次提升品质，开发商不仅围绕楼栋开挖了内湖，在建筑的立面上更是运用了石材等更名贵的材料，保守估计光建筑成本就得上去1000元/m<sup>2</sup>。“预计这一组团在造价上，成本要多投入近1亿元”该负责人告诉记者。

让购房者惊喜的是，11月托乐嘉的新房源，面积为89、101、129、138 m<sup>2</sup>。客户预约全城启动，预约客户开盘可获赠车位。免费送车位让不少购房者欣喜不已，“10月底那批房子我中意的户型被抢光了，这次要发动亲戚朋友帮忙抢房去了。”在城南某企业工作的邝小姐兴奋地表示。

**咨询热线:52129988**



好声音有标准，好住宅同样有标准。如果说对刚需而言价格是首位，对刚改而言则更注重全能均好性。究竟有哪些是刚改换房时应考虑的标准呢？我们为您归纳总结了几点：



## 刚改换房有标准：配套、交通、环境、户型、品牌 建发善水湾：全能宜居家，改善惊喜价

### 第一，居家自住，生活配套要齐全

刚改换房都是自住的，每天都离不开柴米油盐等琐事，因此小区周边成熟商业配套最为重要，尤其是超市、菜场，如能在步行范围内则生活可以很省心。改善型置业，若无成熟配套，实难称之为“改善”。

### 第二，交通要多元便捷

刚改家庭大多都有孩子老人，他们的交通出行是必须要考虑到的。因此换房最好能在交通便捷的主城区内，如果能临近地铁，则更加适宜老人孩子出行。

### 第三，要以前瞻性眼光选户型

限购时代，梯度换房不仅会提高置业成本，也会在一次次搬家、装修中耗费财力精力。因此对刚改而言要有长远眼光，比如提前考虑父母年纪大了会不会搬来同住，最好能提前在空间上预留一定的变通性。

## 苏宁雅悦：城市中心，精致生活

新街口47—140 m<sup>2</sup>精装酒店式公寓热力发售中

2012年，在素有“中华第一商圈”美誉的新街口核心，苏宁雅悦占据南京市场上最好位置的酒店式公寓，目前正全城热力发售中，受到众多高端圈层人士以及投资客的青睐。

苏宁雅悦，独家打造“1分钟垂直生活圈”，只需一分钟，商务谈判、宴请、办公，娱乐生活，不同场景各种生活瞬间切换。新街口苏宁电器广场，携六大业态，集餐饮、娱乐、休闲等多种形态打造苏宁全球第一家电生活广场；法国雅高集团旗下高端酒店品牌诺富特(Novotel)，是具有国际一流水准的现代化商务酒店；住在苏宁雅悦，精彩人生角色一分钟切换，为层峰人士精心打造。

苏宁雅悦酒店式公寓作为城市综合体

重点推出的业态之一，65年产权，民用水电，极大降低生活成本。推出约47—140 m<sup>2</sup>复合面积段，可住可投资，更精心甄选汉斯格雅、博夫曼、西门子、摩恩、科勒、大金等国际顶尖精装品牌，让你的中心区资产价值飙升。

购房者买房只是瞬间的决定，住房的体验却是长久之事，选择专业贴心的物业公司，保证品质的生活就至关重要。苏宁雅悦聘请高力物业全程贴心服务，前台增值服务甚至能代订有机蔬菜、宠物美容、老人护理、家具保养咨询、居家设备修缮等，以“酒店式的服务，公寓式的管理”为服务理念，必将吸引无数商务精英的眼球。

品鉴专线:8320 8888 / 8335 6666

项目地址:南京市白下区淮海路68号

## 苏宁睿城：擎起国际化智慧未来

苏宁置业，专注于中国高端综合地产的开发建设，以建筑城市的世界影响力为己任，布局鼓楼新江东，以全球领先的前瞻规划理念，钜制南京主城首席超级城市综合体——苏宁睿城，构筑引领南京未来发展的核心源动力。

南京自古至今一直担当区域重要城市的角色，目前是长三角经济圈的核心之一，城市经济不断发展，功能格局日益完善，高新产业也日渐成熟。在此时代契机下，依托南京鼓楼高校密集、科技人才汇聚等优越性，长三角首席中央科技区(CID)应运而生。

正如美国“硅谷”的诞生，给世界树立了高智企业集群样板——随着南京CID的加速发展，长三角智力产业“极点”形成，城市地位与国际影响力将更上一层楼。

秉持地产开发与城市建设共赢的企业理想，中国综合性高端地产领袖品牌苏宁置业，以全球视角恢弘钜制“苏宁睿城”，成就南京主城中央超级城市联合体，打造融“智慧企业基地、国际绿色人居、酒店商业配套”为一体的“一站式”中央硅谷生活城。

项目打造智力产业总部集群“苏宁慧

谷”，最大化聚集高科技企业及人才产生合力；品质住区“苏宁银河国际社区”，解决数十万精英后顾之忧，更全方位提高周边民众的居住品质；商业旗舰“苏宁广场”，进一步推动区域商业、商务氛围，提升商业档次。三大组团相互依托，完美担纲南京CID发展的核心动力之源。

苏宁睿城全新高端组团“苏宁慧谷”，深悉世界500强级领袖企业办公、休闲需要，整合国际化办公发展趋势，打造长三角地区前所未有的智慧生态总部基地——苏宁慧谷。

组团主体由多栋170—300米高的写字楼围合而成，局部打造11米极致挑高入户大厅，办公层高全部达到国际顶级标准的4.2米，项目自身高端商业配套“苏宁广场”。

与此同时，苏宁慧谷运用呼吸式幕墙、新风系统、江水热源泵空调系统等生态环保技术营造舒适、高效环境，以楼宇自控系统、通讯及办公自动化系统等全方位智能体系营造多元自动化办公场所，以景观水系为主体的水生态系统升格商务氛围，成功开创了南京办公形态的崭新高度。

品鉴热线:025 - 83352888

拨打85550888加入免费看房团

## 碧桂园·欧洲城免费看房明日出发

本周日，碧桂园·欧洲城免费看房团就要正式出发了，自全新精装高层正式面市以来，碧桂园·欧洲城就受到了南京市民的广泛关注，如今，这一全新品质大盘进入开盘倒计时，要亲身感受这座超越想象的五星级的家，明天，就跟随免费看房团一起到碧桂园·欧洲城现场见证。

碧桂园·欧洲城本次主推的二期精装高层78—138平米洋房在设计上依旧秉承着以人为本的理念，

其空间布局在注重舒适的基础上，结合现代的时尚元素，力求精致实用。同时，开盘当天的精装折后均价仅为3888元/m<sup>2</sup>，78 m<sup>2</sup>温馨两房总价低至20多万元，而社区门口即有滁宁快速通道连通长江隧道，宁滁快速路(南京段)正在火热动工中，并计划将于2013年10月全面通车，届时20多分钟便可自驾直达纬七路过江隧道，为追求品质的刚需群体吹起一场“幸福风暴”。碧桂园·欧洲城的社区景观也

是来访市民提前体验幸福优居生活的重要部分，数千平方米的室外泳湖，三大主题社区广场、五星级酒店以及近60米直径的海神喷泉等都是这座超高品质生活之城的景观配套。

南京楼市过去的黄金十年在河西上演，荒芜变富饶的造城奇迹成就了今天河西的恢弘巨篇。如今碧桂园·欧洲城携高端配套及海量房源入市，将为河西向西片区带来数万人流，未来的百万大城已初显

雏形。建设一个地处都市圈“价值洼地”的万人大城，利用大城居民强大的消费能力和辐射范围，带动区域经济发展，对板块内的城市化进程带来无可估量的巨大推动力，或将上演南京楼市下一个黄金十年。

### 特别提醒

拨打85550888，即可报名参加本周末碧桂园·欧洲城免费看房团，碧桂园·欧洲城2期78—139平精

装折后均价3888元/m<sup>2</sup>（仅限开盘当日），即日起认筹，交1万元诚意金，认购时抵3万元购房款！绝版166—173平玲珑双拼仅30席，首付22万起，3万抵6万火爆认筹中，现场看房、购房均有好礼相送！

报名截止时间:11月9日中午12:00

特别说明:必须拨打热线报名，以便确定人数安排车辆。报名结束后，工作人员将及时与您联系，告知发车时间和发车地点。

85815959、85816060