

汽车

放手一搏

从最近车商出招的频次和架势看，把2012年第四季度比作车市决战季一点都不为过。

先说新车。客观地说，从今年的8月底众多车商就加紧了新车上市的步伐。据不完全统计，8月至今，已有80余款新车、改款车型先后上市。因为广州车展的缘故，11月即将迎来又一波新车上市狂潮。从目前各厂商公布的消息看，已有至少30款新车、改款车型将选择在广州车展前后上市。如此一来，不算12月份新车上市的数量，仅九、十、十一3个月，上市新车数量就占到了全年总量的三分之一还多。

再说车商活动。进入十月以来，车商动作频频，诸如试乘试驾、新车品鉴、消费讲堂等专题营销活动多点开花。四季度往往是车商冲量的绝好良机，另外，今年车市“微增长”的态势已定，为了年初估值过高的任务量放手一搏也在情理之中。如此看来，四季度车市活动丰富多样也就不足为奇了。

还有就是价格战的影响。今年车市的一大关键词就是价格战，此战役打得最为惨烈的莫过于豪车市场。动辄降价二三十万，不禁让人发问，豪车到底是怎么了？

部分业内人士对此的看法倒也犀利，各种解释似乎道出其中的端倪。

“受库存及资金链断裂压力，四季度加大价格战力度对于豪车经销商来说也是不得已而为之。”

不管怎样，时间的脚步不会停止，厂商“推陈出新”的事前规划也不会改变。要想完成既定目标，进入四季度，唯有放手一搏了。

白贺



i汽车

详细内容请见“现代快报精品周刊”

ios&Android下载方法

在App store 或安卓市场下载“现代快报精品周刊”，即可阅读！

导读

追问“决战季”系列报道

车市“硝烟味”渐浓

“金鼎奖”评选下月启动

B26

B27

B28

主编 刘云明 白贺
美编 孙月
组版 杨建梅

奥迪A5、S5，多种车型×多种超低利率购车方案

- 低首付、低利率购车方案：首付20%起，尊享3年期贷款利率1.88%
- 低月供、灵活尾款购车方案：1年期低月供188元，尾款50%可做展期或置换新车
- 信用卡双免购车方案：尊享指定银行信用卡24期免利息、免手续费

* 活动为即日起至2012年12月31日，以上方案任享其一。

更多详情请垂询当地一汽-大众奥迪特许经销商或访问一汽-大众奥迪官方网站。

www.audi.cn

Audi 突破科技 启迪未来



一汽-大众

江苏地区经销商：
镇江利运汽车销售服务有限公司 电话：0511-85111111
江苏奔馳风行汽车有限公司 电话：0515-88270000
泰州利正源汽车销售服务有限公司 电话：0523-87878787
淮安市振伟汽车销售服务有限公司 电话：0517-89006566
宿迁市华泽汽车贸易有限公司 电话：0527-88120000
江苏华兴深蓝汽车有限公司 电话：025-52451666 66693888
南京领锐汽车销售服务有限公司 电话：025-85337777
南京恒吉汽车销售服务有限公司 电话：025-53780990
江苏奥驰汽车销售服务有限公司 电话：025-56665666
苏州信诚汽车销售有限公司 电话：0519-85157555
苏州巨捷汽车销售服务有限公司 电话：C519-80980888
苏州利捷汽车销售服务有限公司 电话：0519-81099888
苏州易购汽车销售有限公司 电话：0519-81118000
无锡德尔汽车有限公司 电话：0510-88271000
无锡骏驰汽车有限公司 电话：0510-86228888

常州德同汽车有限公司 电话：0510-81770000
无锡骏孚汽车有限公司 电话：0510-83230000
常熟德悦（苏士）服务贸易有限公司 电话：0512-52730000
第一汽车（苏士）服务贸易有限公司 电话：0512-66560000
昆山日立杰汽车服务有限公司 电话：0512-81857777
苏州市润泽合销售服务有限公司 电话：4001850000
泓泉汽修和汽车有限公司 电话：0512-56960000
苏州沪彩美途汽车服务有限公司 电话：0516-82020000
苏州沪彩美途汽车服务有限公司 电话：0516-82160000
江阴金领汽车销售服务有限公司 电话：0514-87785099 87785088
南通领锐汽车销售服务有限公司 电话：0513-85980000
南通领锐汽车销售服务有限公司 电话：0513-81063888
江苏省镇江市大通汽车维修有限公司（售后服务） 电话：0511-85889565 85907566
徐州市达汽车维修有限公司（售后服务） 电话：0516-87818680