

新街口停车场持刀抢劫案告破 歹徒下手前多次踩点 专盯开车购物的女人



快报相关报道

针对此案，警方提醒广大市民，尤其是女性，夜间如果孤身一人走在路上、去取车、回家走在楼道中，一定要观察是否有可疑人员跟随，特别是开车门、房门前，要提高警惕，如果发现可疑人员可报警求助，此举有利于震慑犯罪分子。另外，警方也提醒各停车场管理方，应在夜间派人巡逻，发现可疑人员可以上前问一问，这样也能震慑犯罪分子。

10月23日晚上近10点，新街口一停车场发生抢劫案件，一单身女子取车时被人持刀抢劫（详见10月25日现代快报B2版报道）。记者昨天从白下警方获悉，抢劫嫌疑人已于26日晚落网，作案前曾多次到案发现场附近踩点。

10月23日晚上近10点，王小姐在新街口一停车场被人持水果刀抢劫1300余元。白下警方走访调查发现，嫌疑人曾多次在案发现场附近出现。通过缜密调查，警方发现家住鼓楼的徐某有重大作案嫌疑。10月26日晚，专案组民警在徐某家附近守候了近11个小时后，一举将他抓获。

徐某今年40岁左右，有盗窃、赌博前科，目前无业。经审查，他交代了自己的作案经过。案发当晚，他在新街口几个高档商场附近转悠，寻找作案目标。晚上近10点，徐某看到王小姐孤身一人从商场出来，向停车场方向走去，便悄悄跟了上去。等王小姐上车后，他

便拉开车门上了车。上车后，徐某将刀架在王小姐脖子上，还拿出事先准备好的胶带，想要捆绑王小姐的双手、封住她的嘴。不过，他这一举动遭到王小姐的激烈反抗，双方在拉扯中，徐某不慎划伤自己的手，流了不少血，当时就有些慌了，又害怕耽搁时间太长，会引来周围群众，便抢了王小姐的包夺路而逃。

徐某在作案前曾踩过点，案发前两天，他多次在晚上来到案发现场附近，观察周边停车场的作息时间，谋划逃脱路线。此次作案，他特意选在停车场没什么人的时候。在他看来，到高档商场购物又有私家车的人都是有钱人，而且女性的防范、抵抗能力较弱，她们是最好的作案目标。

目前，徐某因涉嫌抢劫罪已被白下警方刑事拘留。

通讯员 白景轩
现代快报记者 陶维洲

严正公告

尼彩手机工厂店是尼彩科技集团缔造的具有划时代创新意义的品牌直营模式，其核心价值是颠覆传统手机经营模式，通过规模生产和销售模式创新，砍掉所有的经销商，把手机从自己的工厂直接到自己的工厂店直销给消费者，最大限度地减少了生产和销售成本，使得手机零售价格比同行直降60%以上，尼彩手机因此被消费者赞誉为史上性价比最高的手机，尼彩手机工厂店也因此在一年多时间内从一家店发展到近6000家店，创造了中国品牌手机快速发展的新奇迹。

令人愤慨的是，部分利益熏心、不守行规的手机厂商公然跟“风”仿冒尼彩手机工厂店。据尼彩企业维权律师团在全国各地调查取证，目前市场出现了多种多样的假冒尼彩手机工厂店，为了“傍”尼彩，它们不仅在店招的装修风格、颜色、标识等刻意模仿，更有甚者，竟然无中生有地将自己店面门头故意改装成“泥彩手机工厂店”、“尼采手机工厂店”、“泥采手机工厂店”等视觉上以假乱真的手机工厂店。更有甚至直接把店面改装为“尼彩手机工厂店”干起了“挂羊头卖狗肉”的勾当。此举不仅严重侵害了尼彩科技集团的合法权益，更给消费者带来了欺诈和伤害。

令人痛心和自疚的是，由于企业内部监管不力，致使尼彩手机部分地区的渠道负责人违规私下发展了加盟代理商，这也违背了尼彩手机工厂店“从工厂到直营店”薄利多销的核心经营理念，使得终端零售价格被人为抬高，给消费者带来了不应有的消费负担。

为了维护尼彩科技集团和特别是广大消费者的合法权益，尼彩科技集团法务部现作如下严正公告：

1、在保留合法维权和追求侵权者责任的前提下，严重正告那些违法刻意假冒“尼彩手机工厂店”的厂商和经营者，立刻停止一切侵权行为；

2、为了维护消费者权益，尼彩科技集团不惜斥资数千万元，对全国所有的尼彩手机工厂直营店进行肃整，对严查合格的手机工厂直营店授予有“煤老板”头像标志和亲笔签名的特别铜牌（见右图）；如无此铜牌和亲笔授权证书，一律不是正宗的尼彩手机工厂店，提请消费者注意识别，以免受骗上当；

3、鉴于仍有部分违规加盟的“非直营的”尼彩手机工厂店，不听劝阻，不受管理，仍然私自抬高尼彩手机销售价格的现状，尼彩科技集团决定以价格武器血洗加盟商，强制“清理门户”：将所有尼彩功能手机在工厂价的基础上，一律降至贴本的99元—399元区间，直至所有违规加盟店关门为止；

4、欢迎广大消费者积极举报非法侵权尼彩工厂店，并欢迎对验收合格挂牌的尼彩工厂直营店进行价格监督，对举报属实的消费者，尼彩科技集团将给予1000—10000的现金奖励；

5、投诉监督热线：400—108—9977。



2012年10月29日
法制办

70岁的王奶奶得糖尿病好几年了，她在电视上看到南京一家诊所的广告，称用中药治疗糖尿病效果好，而且没有副作用，没有依赖性，于是，王奶奶来到这家诊所治疗。吃了一个月的药后，血糖降得很快，王奶奶很欣喜，觉得终于找对了地方。但血糖降得太快，也引起了王奶奶家人的怀疑，他们将中药袋煎剂送到药监局检验，被告知该中药里还有西药成分。近日，这家诊所的3个坐诊医生杨晓敏、李浩、叶晓德因涉嫌生产、销售假药罪，被白下区检察院批捕。

宣称中药治疗糖尿病 暗地里却掺西药，处方代号ABC 3个医生因涉嫌生产、销售假药罪被批捕

争取回头客，中药里掺西药 提疗效

广西人杨晓敏今年50岁，2009年应聘到这家诊所当医生。40岁的李浩、42岁的叶晓德比她晚一些进的诊所，3人都是主治糖尿病的医生。在诊所上班，他们是按底薪3000到3500元拿工资，再按开药处方的0.5%—1%拿提成。

这是一家私人诊所，来看病的人并不多。2009年底，门诊部曾在电视上做过两三个月关于治疗糖尿病宣传的广告，病人依然不多。2010年底，门诊部又在电视上加大宣传力度，称中药治疗糖尿病，能够有效控制血糖，调整身体机能，预防和治疗并发症。这一宣传吸引了一些患者，但几个医生很快发现，如果糖尿病人光吃中药，降糖效果不太明显，这样复诊率就会降低，会影响到门诊部的名声，更直接影响收入。

于是，杨晓敏提议，在中药里面添加西药，这样疗效来得快。她把这个想法跟承包糖尿病科室的王方提了出来，王方说可以先试试看。杨晓敏和李浩商量后，便决定实施。

用字母开处方，瞒住买药人

中西医结合，不是简单地把中药和西药混在一起，必须经过严格的剂量控制和一定的技术手段才能实现。杨晓敏等人当然没这个本事，他们的做法很简单，直接在中药里掺西药。

为了瞒住患者，他们就用字母以及数字来代表西药和数量。ABCDEF，每个字母各代表一个糖尿病人常用的西药，英文字母后面的数字代表该西药的粒数。但是处方上只开中药，西药是不反映的，病人无法

看出来，只有门诊部的人才能看得出处方里的秘密。

为了进一步让病人蒙在鼓里，门诊部还提供中药免费代煎服务。负责煎药的小李根据处方上的英文字母和数字去药房拿药，然后磨成粉放在中药里一起煎。病人拿到手的都是煎好的药，根本无从得知药的成分。如果不满意等，门诊部还有快递服务；如果是外地的病人，还可以打电话联系开药，将钱汇到诊所承包人的账户，就能收到煎好的中药。

卖假药每天提成超百元

由于掺了西药，门诊部卖出去的降糖药见效很快，再加上“掩耳盗铃”的好服务，病人们口口相传，慕名前来治糖尿病的人越来越多，杨晓敏等3人的收入也日益增多。每天下午，他们都会到收费处，算好自己开的处方金额，拿走现金提成，每天至少提成上百元。

杨晓敏等人供述，他们也知道这么做是不对的，但没有想过会有什么后果，在给病人开处方后，还会“负责任”地告诉他们如果低血糖要怎么处理。医疗专家说，一般中西医结合的药品，都会在说明书中标明常见的不良反应和注意事项，如果在病人不知道的情况下，往中药里加入西药成分，很可能使病人超量服用，造成药物中毒。生产、销售属于处方药的假药，更容易对人体健康造成严重危害。

所幸，当杨晓敏等人被查处时，还没有患者的身体健康受到严重影响。近日，杨晓敏、李浩、叶晓德因涉嫌生产、销售假药罪被白下检方批捕。

（文中人物系化名）
通讯员 缪凌燕 卜向敏
现代快报记者 陶维洲

小三上门逼婚扑了空 路遇情人老婆挥刀就砍

王征和杨梅家住六合，有一个儿子，夫妻俩工作也不错。他们是对恩爱夫妻，杨梅一直这么认为，直到她发现了自己最不愿相信的事：丈夫和王慧好上了。

她质问丈夫，他承认了，“我是和王慧有那个关系，有十多年了。”夫妇俩都有50岁了，到这把年纪才知道丈夫有外遇，杨梅又生气又憋屈。

王慧是王征的同事。“说起来，她也是我同事，以前我和我丈夫是同一个单位的。”考虑到孩子快上大学了，杨梅忍住了，没有选择离婚。可她没想到，丈夫依然和王慧有往来，“王慧以前有家庭，前几年离婚了”。

王慧多次催王征离婚，甚至跑到他家

里去闹。今年初一天的深夜，王慧再次去找王征，准备谈离婚的事。但这次，她扑了个空，王征家里没人。回家路上，她撞见了杨梅。她一直认为，王征不能离婚，就是因为这个女人。于是，她主动走上去。没说上两句话，两人大吵，随即扭打起来。

王慧从包里摸出一把刀，向杨梅砍去。路人看到刀，也吓得不轻，没敢拉架，赶紧报警。民警拉开了情绪激动的两人，王慧被当场抓获。杨梅中刀后，头面部及双手多处受伤，构成轻伤。

案发后，王慧因涉嫌故意杀人罪被六合检方提起公诉。目前，此案还在进一步审理中。

（文中人物系化名）
现代快报记者 刘旌 通讯员 陆检

今天开始，来血拼吧！



继2012年6月6日台资控股的大洋百货在台湾证交所挂牌上市之后，从今天下午开始，大洋百货再次聚焦在镁光灯下，这次是为了大洋百货的周年庆。为了在年报上拿出亮眼业绩，大洋百货此次周年庆备受关注，推出全年最大活动力度，针对大洋百货的VIP会员作出专场折扣。

“18家门店同时推出周年庆活动，集团总部对此非常重视。”大洋百货新街口店相关负责人透露，去年同期周年庆营业额达2亿元，今年营业额预计可突破这一数字。“我们给予供货商最优惠的条件，全店600多个品牌，数十万件商品同时参与活动。”

在大洋百货一楼的员工通道，眼下堆满了大大小小的包裹，不少专柜的开票台已经被尚未拆封的纸箱“包围”起来。“我们拿出了最

齐全的货品，调动了最优秀的销售员。”百丽大元新街口店有关负责人表示，对这场周年庆的销售“非常期待”。

“这周钱包是捂不住了。”在大洋忙着“踩点”的白领黄敏说，她已经看好了两件冬装和一双冬靴，作为大洋的VIP会员，她觉得这次的活动格外给力。大洋百货将在10月30日下午15时至10月31日推出“VIP会员专场”，凭VIP会员卡可9.5折再参加商场和专柜的活动，成为本年度最大力度的会员回馈活动。

据悉，店庆期间大洋百货将最多设置90个收银台，“经过专门的培训，收银员点钞速度可达1分钟200张。”大洋百货有关人士，上周专门进行消防演练，“一旦发生意外能够确保消费者的人身安全。”

大洋百货周年庆期间营业时间也有所调整：10月31日营业时间为9:00—23:00；11月1日营业时间为9:00—23:00；11月2日、3日营业时间为9:00—凌晨1:00；11月4日、5日营业时间为9:00—23:00。何冬蕾、路军