



25岁的逍客车主何先生打来电话:信用卡越来越普及,各种联名信用卡也层出不穷。但怎样才能选择到最适合自己的卡种、享受到最大的便利和实惠呢?我连续出差,机票、酒店、吃饭基本都是刷卡消费,但到银行的信用卡积分商城一看,2万多的刷卡金额攒下的积分才只能换一条小毛巾,实在叫人失望。如果积分能拿来养护我的爱车逍客就好了!

一卡双积,车主high起来

信用卡作为一种支付工具正在成为国家经济中必不可少的交换手段,同现金和支票相比较而言,它能够为消费者和商户带来更多的便利,充分地体现出信用卡的优越性。而联名卡是发卡机构与营利性机构合作设计发行的银行卡,卡片上加印联名机构的名称或标识,持卡人除了能享有一般的银行卡服务外,还能在该联名机构内享有特殊服务。

东风日产和建设银行联名推出的车主联名信用卡就从消费者心底出发,创新地把“信用卡”和“汽车售后服务”结合起来,成为业界首张车厂与银行联名的会员信用卡。它凭借“一卡双号”和“一卡双积”的特色,除了在专营店消费可积累东风日产会员积分外,信用卡在外的每笔刷卡消费也能每月自动按千分之三的比例兑换为东风日产会员积分。这样一来,车主在日常消费中不知不觉就可实现会员积分的积累,从而在东风日产专营店进行增购、换购、保养、维修或精品等消费的同时,便可以以1分=1元的比率,直接享受现金折扣。由于积分兑换不设上限,车主积累了多少积分即可减免多少钱,完全把优惠回馈给消费者。

何先生购买的是东风日产逍客,在去东风日产4S店进行正常的维修保养时,顺便申请一张东风日产车主会员信用卡,即可在全国任意4S店尊享相应级别的会员待遇,包括获得会员积分和享受会员价或折扣等。何先生再回店保养的时候就可以立即使用会员积分减免部分费用。多重便利和优惠聚沙成塔,东风日产车主联名信用卡将持卡车主的实惠落到了实处。



本期帮主

王辰
销售顾问



2010年加入宝铁龙裕通店,从事销售服务顾问工作,为人热情、诚恳,专业知识扎实,工作能力极其出色,南京区域销售冠军。

链接

东风日产
宝铁龙裕通专营店
地址:南京市浦口区柳州北路2号
销售热线:025-58591999
服务热线:025-58591900

背后的故事

东风日产和建行于2012年5月起合作推出业界第一张车主会员联名IC信用卡,功能与服务双向升级,让您倍享超值礼遇:

1. 信用卡、会员卡双卡合一
2. 刷信用卡攒会员积分
3. 保养工时折上折
4. 2012年新办卡客户核卡60天内信用卡刷卡消费可获双倍积分(6%)

资讯

10月27日-10月28日在宝铁龙裕通店开展周末购车惠。

活动内容:

1. 活动当日来店即送100元美食抵用券;
2. 金融按揭享首付、免利息、免月供服务(指定车型);
3. 购天籁或SUV车型享4000元现金置换补贴;
4. 购新轩逸指定车型独享3000元现金节能补贴;
5. 天籁10台特价车型最低85折优惠;
6. 阳光全系+999元升级为DVD导航版;
7. 全系指定车型享现金优惠;
8. 订车即送价值1000元阳澄湖大闸蟹礼盒

海马车队 斩获天马山站双冠



10月14日,中国房车锦标赛2012赛季第七站在上海天马山结束。海马福美来车队夺得厂商杯冠军,海马福美来车队车手谢欣哲表现强悍,继珠海站之后再次得分站冠军,海马车手林立峰获得季军。

比赛开始阶段,波澜不惊,车手们都在按照车队赛前制定的计划有条不紊地行进。海马车手谢欣哲在向第一发起冲击的同时,海马车队的其余三辆赛车都紧紧地咬住其他赛车,伺机超越。精彩的一幕在第八圈出现,海马车手林立峰在赛道中段看准时机,凭借高超的车技和赛车灵活的过弯能力,率先切入内弯,随后在倒数第二弯,海马车手陈旭、何子贤同时在内道超越,终于,海马车队赛车成功将所有赛车都甩到了身后。海马车队精彩的集体超越引发了看台上海马车队助威团的阵阵欢呼。

在比赛现场,海马汽车副总经理、销售公司总经理吴刚表示:“能够和助威团的车主们一起见证这一辉煌的时刻,非常高兴,我相信,最后一站,海马车队一定会有更好的表现,力争实现卫冕。不仅如此,海马车队的优异表现一定会让我们的车主对海马产品更加有信心,从而进一步增强对海马品牌的忠诚度。今后,也一定会有越来越多的用户加入海马的大家庭,一起谱写自主品牌更大的辉煌。”

东风日产新一代轩逸 超级款待 旗舰家轿



悦试悦惊喜 东风Honda 现金+油卡全意回馈

不久前权威汽车评级机构J.D.Power亚太公司发布了最新的2012年中国售后服务满意度指数研究(CSI)报告,东风Honda以887分(满分1000分)的成绩位列第二。东风Honda坚持“心的服务、心的满意”,充分贯彻“三个喜悦”(购买的喜悦、销售的喜悦、创造的喜悦)的企业理念,不断提升产品品质,并以超出顾客期望的优质服务感动顾客,让顾客获得购买的乐趣和喜悦。东风本田旗下CR-V、思域、思铂睿、思铭和艾力绅,多种车型,必有一款适合顾客的选择!

领先的品质、高品质的服务、高保值率的车型,如果再加上精彩纷呈的主题活动,估计已经没有几个人能抵挡这样的多重诱惑了。现在东风Honda“金秋献礼 悅试悦惊喜”活动正在开展,到店试驾即送多功能太阳能手机充电器,购买2.0L思域和思铂睿更可获赠五项主险和24期双零利息特别礼遇!全系最高让利5万元,更有油卡+装潢精品大礼包重拳出击,全意回馈!Honda品牌车主增购东风本田车型即享1000元油卡!同时东风本田老客户转介绍购车,老车主即送2000元油卡,新车主送1000元油卡;Honda品牌车主置换CR-V、思域、艾力绅可获1000元油卡,置换思铂睿更可赠2000元油卡,任意品牌车型置换思铭都可赠500元油卡。

东风日产宝铁龙裕通推出新老车主“安全保障承诺”

东风日产宝铁龙裕通以行致谢,强力推出新老车主“安全保障承诺”,为广大消费者送上了一份厚礼。在即将成就400万台产销规模之际,东风日产从客户价值出发,为新老车主献上厚礼。即日起,无论是400万保有车主还是未来新购车客户,均可免费享受东风日产推出的“安全保障承诺”。

该承诺的核心内容是,在特定意外事件背景下,由第三方恶意造成的车辆损毁以及人身伤害,东风日产将承担车辆全额损失以

及相应的人身伤害补偿。值得关注的是,惠及超过400万新老车主的安全承诺在国内汽车行业里尚属首次。其覆盖之广、力度之大,更是彰显了东风日产作为领军车企的气度和魄力。

第22届西祠(奥体)金秋万人购车节火热报名

第22届西祠(奥体)金秋万人购车节,将于11月3日-4日在奥体西便门广场启幕。西祠万人购车节已经是南京车市的知名车展品牌,自2009年至今已成功举办21届。“像买萝卜一样买汽车!”也已成为千万网友购车宝典!9月刚刚结束的第21届西祠(奥体)秋季万人购车节,两天狂卖650台!创造惊人销售奇迹!应广大市民要求,第22届西祠(奥体)金秋万人购车节即将盛大开展!

本次车展除了参展汽车厂商提供的专属团购价及丰富购车礼包之外,主办方另外精心准备了三重大礼!一、上门礼:精美礼品,来就送;二、购车礼:现场购车就送泰国豪华游和10000元装潢礼包;三、购车惊喜大抽奖:现场购车抽奖,百分百有奖!总价高达五十万!奖品包含境外豪华游、现金加油卡、GPS导航仪、倒车雷达、折叠自行车、全车进口膜、多功能充气泵等丰富的用车用品。

我的幸福 我驾驭 试驾东风风神A60

10月21日,南京地区东风风神启辰专营店在句容宝华山森林公园举行了“我的幸福 我驾驭”对比试驾体验营活动。车主们对东风风神A60车况信息进行了详细的了解。同时对其性能有了更加真实的体验。

A60 1.6L汲取全球领先科技,以雄厚的实力引领中级车智能风潮。搭载先进的HR16DE发动机,匹配世界顶级的JATCO变速箱,最大功率可达86kW,峰值扭矩153N.m,90KM等速油耗仅6.1L,其功率、扭矩、油耗达到最佳平衡状态,堪称黄金排量中的黄金典范。A60 1.6L严

格按照五星安全标准设计制造,采用F&R(flexible & rigid)BODY高刚性“太极”车身,能及时吸收并化解碰撞力道,有效保护驾乘人员的安全。同时,配备ABS+EBD+BA、安全气囊、安全头枕等55项主动、被动安全配置,全力为驾乘者保驾护航。无论是智能钥匙&无钥匙启动系统、电动天窗、EPS电动助力转向,还是全自动空调、真皮方向盘、USB+Auxin接口等配置,都将科技与人性化融为一体,提升驾乘愉悦体验。

不只是专业 邂逅都市新力量 深度试驾国产科帕奇

凭借最高3万元的优惠,雪佛兰科帕奇获得了国际品牌SUV“最优性价比”的评价。同时,堪称“人气王”的雪佛兰科帕奇还拥有“专业”的美誉。这使其在SUV市场上持续热销、炙手可热,形成了自己的品牌口碑。按照上海通用对雪佛兰的市场定位来看,不同于大多数城市SUV柔美风情的设计路线,全新科帕奇充满力量感的造型让你第一眼就能感受到美系SUV的强大气场,硬朗造型彰显

时尚都市气息。

坐进车内,才能真正感受到科帕奇“5+2”的大空间优势。相比大多数城市SUV普遍的5座配置,拥有7座配置的科帕奇显然很吸引人。2707mm的轴距和7座的配置比起大多同级SUV而言,在空间上显得更宽余,是个名副其实的SUV“空间王”。

科帕奇的越野“血统”表现出色,无论是在修路的市中心路段,还是崎岖不平的郊外泥泞小道,科帕奇都应对自如。尤其进入高速路段,科帕奇的加速性能及澎湃的动力表现更加让人印象深刻。2.4L Ecotec DVVT发动机的装备使科帕奇的最大功率达123kW,6挡手自一体变速器的应用使其加速过程换挡更为平顺,整体动力输出线性。在低、中、高速状态均表现出优异的加速性能,轻踩油门,就能感受到源源不断的推背感。



小擦小碰不用愁 “汽车微修”多快好省

前些读者看到“汽车微修”一定会觉得是危言,现如今,不论是业内人士还是普通车主,对“汽车微修”的概念已是耳熟能详。“汽车微修”顾名思义就是对汽车小擦小碰的修补。作为“汽车微修”的概念的倡导者——小拇指短短八年时间,遵照“多头好省”的经营理念,已经发展为拥有500多家门店的大型连锁机构,足迹遍布大江南北,并连续获得“中国最具竞争力连锁品牌”、“全国汽修维修行业诚信企业”、“服务质量公众满意的连锁品牌”等多项荣誉。

为何“微修”这个词汇正被越来越多的车主接受?这主要因为传统维修店的维修周期较长,高昂的油漆漆面修复、三大件维修才十块钱,不仅耗时长,而且容易脱漆还有色差,维修成本造成许多不便,但“小拇指”采用的是国际先进的汽车车身局部喷漆技术,能够成

功克服传统技术因解决的色差等问题,而且只要叫三个小时就可以让车主满意地离开。小拇指还率先实行店内推出了“终身质量全国联保计划”,在小拇指做维修保养后的汽车,只要在下次保养之前出现“脱皮、裂纹、变形”等12项状况,就可以在任何一家小拇指门店得到免费修补,小拇指正以多快好省的标准和服务努力为广大车主营造良好的服务感受。

通过多日的市场走访,读者们均发现小拇指在江苏已经开设了多家门店,并且生意非常火爆,“小拇指”正在悄悄地影响和改变着当地车主的生活。

小拇指 SUREMOOV 品质
www.C9090.com 全国咨询热线:400-881-1698