

磁条卡成本仅几毛钱 不安全? 专家称保护好密码就能防盗刷

快报探访:江苏已发150万张金融IC卡,安全性高但成本也高



近期,磁条银行卡的安全性再度成为关注焦点。记者了解到,到2015年,全国银行金融IC卡将取代磁条卡。而截至今年一季度,江苏省内银行已发行150万张金融IC卡,省内99.9%的POS机、58%的ATM机都已经完成改造,可支持芯片卡。江苏省内地方性商业银行中已有4家获得发行金融IC卡的资格。

□现代快报记者 王海燕



资料图片

磁条卡成本仅几毛钱

昨日有媒体报道,一张磁条卡的制作成本仅4毛钱左右。记者昨日就此采访了南京一家专门为银行机具提供IC卡兼容改造的科技公司负责人,这位负责人表示,磁条卡安全性的确不如IC卡芯片卡。“磁条卡的读、写很简单,其原理就像录音磁带一样,只要有读磁条卡信息的设备、写信息的设备,那么磁条卡信息可以随便读写。”

一位侦查过系列银行卡盗刷案的警方人士称,只要带有磁条的卡,比如超市会员卡等,只要通过读卡器读出磁条信息,再通过复制器写入空白磁条,就可以“克隆”一张银行卡。当记者问及银行卡不是有密码保护吗?这位负责人表示,密码只是交易时才会保护,但是读写磁条卡信息时,是没有任何保护的。也就是说只要磁

条卡信息被读写了,再知道你的密码,就可以交易了。而如今网上有很多卖家,公开出售“银行卡复制器”,声称可以复制银行卡。另外这位负责人向记者证实,磁条卡的成本只有几毛钱,材料决定了其安全性不高。

对于有人认为磁条卡很容易被复制,所以磁条卡中存款不能超过1万元的说法,上述人士称:“虽然我是搞技术的,但是我现在用的还是磁条卡。磁条卡虽然容易被复制,但是我觉得密码保护是关键。”

这位负责人称,其实很多人不知道如何保护自己的密码,一些人的密码是被骗子给骗走的,或者是上一些虚假网站信息给泄露了,其实只要保护好密码,卡中的资金还是很安全的。即使卡被复制,也要密码才能消费。

江苏已发150万张金融IC卡

据人民银行南京分行介绍,从全国情况来看,截至2012年第一季度末,全国POS终端已有97.4%完成改造,可受理金融IC卡POS终端总量达到514万台;各商业银行已累计布放ATM总量37万台,其中可受理金融IC卡的ATM约占ATM总量的50.1%;全国累计发行金融IC卡3270.2万张,较去年年底增长828.9万张,增幅约34%。

“我们从去年开始,就不断地接到银行的单子,对ATM机进行技术改造,让其升级为可兼容IC卡的服务。”南京一家科技公司告诉记者。记者昨日从人民银行南京分行获悉,目前全省33.6万台POS机改造率高达99.9%。现有的3.2万台ATM机,58%已完成改造。截至2012年一季度,江苏省金融IC卡发卡量达

150万张,主要由工商银行和中国银行发行。江苏省地方性商业银行中已获得发行金融IC卡资格的有4家,分别是江苏银行(借记卡)、南京银行(借记卡)、江苏紫金农村商业银行(借记卡)和苏州银行(借记卡)。

据了解,江苏的IC卡应用范围也在不断扩大。南京正积极推动在部分街道开展金融IC卡便民支付试点工作,在农贸市场摊位安装能受理金融IC卡的非接触式POS终端,让市民像上公交车一样,轻轻挥一下,就可以买菜回家。此外,南京地区还将拓展金融IC卡在停车场、便民食品店、早餐店的应用,在社区服务店布放银联便民支付终端,实现金融IC卡圈存以及公共事业缴费、信用卡还款、购买汽车票等便民支付服务。

IC卡不易复制但成本高

“IC芯片卡和磁条卡不一样,很难被复制。”上述科技公司负责人称,IC卡是智能卡,卡里是有芯片的,无论是读还是写IC芯片卡的信息,都需要验证一些信息的,这其中就有密钥保护,“密钥一般是16个字节的数字,长度很长,很难被破译。”

但记者在采访中了解到,在金融IC卡推广中,成本是一个重要的难题。南京一家银行信用卡部负责人称,目前一张IC卡的制作成本在12元-15元之间。一家科技公司称,随着IC卡的发展,现在IC卡的成本也有低于10元的。但是比起几毛钱的磁条卡,显然是贵多了。

南京一家银行相关负责人告诉记者,该行目前累计发行IC卡约40万张,占全部信用卡发卡量的三分之一左右。“但对于银行来说,每发行一张IC卡,银行就要承担十几元的成本。“现在信用卡开卡不收费,年卡只要

刷几次就免了,换卡时又不收费了,所以成本全都得银行负担。也不是所有卡发出去都能正常使用起来,能给银行带来收益的。”

其实对于银行来说,从磁条卡迁移到芯片卡,最重要的还不是一张十几元成本的芯片卡,更重要的是技术系统的改造费用。“现在一家银行,根据规模不同,对机具的改造费用少则几十万,多则数百万。”据其介绍,现在仅他们公司就已经接到几十家银行设备改造的合同。

一家银行相关人士表示,他们还碰到过客户反映,IC卡到了国外,甚至有些地方没法刷的情况,他们后来只好又推荐客户办理了磁条卡,如果在外国小店刷了,觉得不安全的,建议客户回国后,再换一张卡。

“IC卡不能受到客户欢迎,最关键的还是要看IC卡的使用环境改造得怎么样。”业内人士称。

速览

私募QFII清仓地产股

面对不确定的政策风险,嗅觉灵敏的部分大型私募以及QFII基金动手清仓地产股。与此同时,部分依然坚守地产的公募基金,在过去一个月的时间内,净值遭遇大幅下跌。

“地产板块的硬伤较大,尤其是看不清的政策风险,当房价开始上涨后,我们清仓了前期重点配置的地产股。”一家规模较大的私募基金人士对记者表示。事实上,最新一期QFII中国月报显示,一向侧重于价值投资的QFII基金也开始清仓地产。当月最大的变化是,对于曾经一度被看好的中小型地产股,在最新一期的投资中开始受到了一定程度的忽视,除了万科还有指数型的基金在配置外,许多地产股已经开始从QFII组合中销声匿迹。在大型私募和QFII清仓地产股的同时,部分公募基金却选择了坚守其中。 现代快报记者 婧文

西南证券终止 吸收合并国都证券

中国首例上市券商同业并购案于昨天宣布终止。西南证券6日晚间公告称,由于在新形势下交易双方对证券公司当前价值判断存在差异,故西南证券决定终止吸收合并国都证券。

根据此前公布的方案,西南证券拟通过向国都证券股东新增发行股份的方式吸收合并国都证券,西南证券为吸收合并方,国都证券为被吸收合并方。 据中证网

7成“金股”组合 上半年跑赢大盘

每年年初,不少券商都争相推出各自的“金股”组合,但以被推荐“金股”后期的走势看,券商“看走眼”的情况时有发生。今年上半年情况如何?金融界统计数据显示,19家券商推荐的25组金股组合中,有18组金股组合上半年跑赢大盘,占比超过七成。

数据显示,今年上半年,浙商证券推荐的金股组合最高涨幅达35.04%,中邮证券、南京证券两家券商推荐的股票组合最高涨幅也达到了30.40%、24.35%的好成绩,排名第二第三。而若以平均涨幅看,本地券商南京证券推荐的金股组合上半年平均涨幅达11.16%,在25组组合中排名第一,所推荐的个股也都有不错的涨幅。

通讯员 仲祺丽 现代快报记者 刘芳

南大光电 今天登陆创业板

深交所近日发布公告,南大光电将于8月7日在创业板上市,确定本次发行价格为66元/股,对应市盈率为18.86倍,发行价创今年以来新高。

公司证券简称为“南大光电”,证券代码为“300346”,本次发行1257万股,发行后总股本为5027万股。其中网下发行数量占本次最终发行数量的50.91%,即640万股。公司主要从事光电新材料MO源的研发、生产和销售,是全球主要的MO源生产商。 据新华社

汇源果汁 曝出商标使用纠纷

炒得沸沸扬扬的王老吉商标案仍在继续,如今,被国人熟知的饮料企业汇源果汁也打起了商标官司。

据媒体报道,此次商标授权纠纷缘于汇源饮用水与云南香格里拉卡瓦格博饮用水有限公司于2011年7月15日签署的合作协议。

在汇源和卡瓦格博签订合作协议后,后者开始引进设备筹备生产“汇源六分子水”。据卡瓦格博董事长祝强介绍,汇源的行为导致卡瓦格博公司损失约1120万元。

就上述纠纷发生之后,在香港上市的汇源果汁也发布了对外澄清公告。

公告显示,尽管合作协议列明双方共同发展汇源品牌的饮用水业务,公司并无就任何汇源商标的特许使用权达成协议。同时,云南卡瓦格博并未按合作协议履行若干付款责任,因此,汇源饮用水有权终止协议而无须对云南卡瓦格博作出任何赔偿。 据《证券日报》

建华管桩成全球最大管桩制造商 华东片区产销量为集团之首

建华管桩是建筑基础工程材料——预应力混凝土管桩全国最大的生产商,1993年2月创建于广东省中山市小榄镇。目前,集团公司按地域分四大片区在中国的14个省、2个直辖市和1个自治区建立了34处预应力混凝土管桩生产基地,建华管桩的年生产能力达1亿多米,市场占有率达35%以上,已经连续十五年稳居全国同行业产销量冠军,并成为全球最大的管桩制造商。其中华东片区产销量居四大片区之首,共7个生产基地,产量达7千万米。

积极推广管桩新国标

管桩老的标准制定于1992年,产品多年没有进行升级换代,已经不能适应建筑行业的发展,作为管桩行业的领军企业,建华管桩多年来积极参与管桩新标准的制定。管桩新国标于2009年发布,2010年开始实施,建华管桩华东片区率先进行升级换代,完成新国标的生产改造,并开始致力于新国标的推广

宣传,先后在全国组织设计单位、管桩用户、施工单位进行了近百次的管桩新国标推广活动,推动了产品的更新换代。

建华人时刻牢记自己的企业使命——让建筑更安全。保证产品质量始终是建华坚持的原则,建华管桩产品的质量一直是管桩行业的标杆,有着一如既往的良好口碑,也是市场众多用户始终坚持选择建华管桩的基础。

建华集团在十几年的快速发展中一直致力于技术创新,华东片区在强大的技术团队支持下通过不断的技术改造与研发,在生产工艺流程的先进性、生产自动化程度、新产品开发、节能降耗等各个方面均处于行业领先地位。

建华管桩华东片区,在新产品的研发方面加大投入,带领行业向前发展。先后与东南大学、同济大学、南京工业大学等众多高校开展合作,共同研制开发预应力高强混凝土支护桩、抗震桩、抗拔桩、抗震桩等新型产品,服务客户,服务行业,服务社会。

加快推进产业化发展

战略发展上建华管桩横向与纵向并行发展,加快推进集团产业化进程,致力于发展成为一流的全方位混凝土构件生产商。纵向上建华管桩积极发展上下游产业,从上游产业矿山、减水剂、PC钢棒、陶粒等到下游产业物流等建华管桩已经形成比较完整的产业链。

横向上建华管桩先后研发了多种新型混凝土构件,其中陶粒轻质混凝土条板已经全面面向市场推广,得到政府相关部门与市场的一致认可。

华东片区积极发展集团的产业化发展战略,已经在江苏镇江建立了一个陶粒轻质混凝土条板大型生产基地,总投资1亿多美元,在江苏其它地市与安徽等地还有几个生产基地相继在筹建中,新型环保节能产品的研发与生产源源不断地为华东片区注入新鲜的血液,为集团的快速发展提供强大的动力。

综合