

# 食用油提价“急吼吼” 食品价格或上涨

观察

去年以来至少已经试图调涨三次的食用油企业再次“按捺不住”。金龙鱼、鲁花、福临门等品牌的花生油开始陆续提价,其中涨价幅度最大的鲁花涨幅在15%左右。业内人士分析,原料花生价格高位运行、花生油利润率低是此次花生油价格上涨的主要原因。但由于食用油涨价将在一定程度上影响餐饮、食品等下游行业的产品定价,对下半年部分食品定价造成压力。

油脂巨头益海嘉里证实,金龙鱼品牌从7月初调价,涨幅在8%左右,此次调价的品类为花生油一个品类。价格调整为全国范围内,从生产企业到经销渠道、批发商以及终端卖场的价格调整完成需要一定的时间周期,预计为二至三周左右。

事实上,去年年初,金龙鱼、福临门等品牌曾以原料价格上涨为由拟提高小包装花生油、菜籽油价格,经过国家发改委约谈后才暂缓涨价。到了去年8月,随着金龙鱼宣布对豆油、菜籽油和调和油等3个品类上调价格5%左右,其余食用油品牌纷纷跟进,形成了一轮食用油涨价潮。今年4月,金龙鱼等食用油生产商再传涨价信息,菜籽油和花生油涨幅在8%左右。

新华社全国农副产品和农资价格行情系统监测数据显示,与今年4月5日相比,7月6日,全国纯花生油价格上涨8%,山东、北京等省、市涨幅更是超过10%。相比去年,全国纯花生油价格同比涨幅约17%。7月14日价格为130.63元,创监测以来最高,与监测最低点的价格相比,全国纯花生油价格上涨近五成。



漫画 俞晓翔

专家和业内人士分析,原料花生价格高位运行、花生油利润率低是此次花生油价格上涨的主要原因。

卓创资讯分析师张志华分析指出,一方面,年后花生价格一直处于高位,虽然二季度花生价格有下行的走势,但整体价格仍然偏高;另一方面,陈年花生即将进入收尾阶段,前期价格偏高,导致油厂原料库存一直充足,花生油企业整体开工率不高。

业内人士介绍,花生的出油率在40%至50%之间,一般仅为43%左右;一般情况下是2吨花生生产1吨花生油。按目前每吨油料花生仁11000元左右计算,仅生产1吨花生油的原料成本就是22000元,而目前花生油的平均批发价是每吨21500多元,这导致花生油压榨企业尤其散装油压榨企业亏损严重。

在当前花生供应“青黄不接”时,油厂库存压力反而更大:目前距离新花生上市还需要近两个月的时间。但即便花生9月上市,油厂收购意愿也不会即刻火爆。高水分含量的花生容易霉变、出油率低,新花生水分含量为30%左右,这远远高于我国油厂收购的平均水平10%。所以油厂目前库存需要接近3个月的生产消耗,压榨压力较大。

东方艾格食品行业分析师马文峰分析称,基本每次食用油价格上涨后,作为下游行业的餐饮业、食品业等使用油脂较多的食品价格都会有小幅跳高。去年以来食用油几轮调涨下,包括康师傅等方便面企业,面包新语、巴黎贝甜、85度C等西饼店都曾因“上游食用油涨价”对旗下产品进行调价。

上海市商业经济研究中心首席研究员齐晓斋认为,食用油作为居民生活必需品,其涨价会影响到居民对物价的实际观感,对恩格尔系数较高的低收入人群来说更是如此。应强化低保标准和价格补贴与物价上涨的联动机制,尽可能减少基本生活品价格上涨对低收入群体的影响。

据新华社

## 微言快语



屈宏斌

汇丰大中华区首席经济学家

上个月的亚洲数据显示出口在第二季度经历了小幅反弹之后再次面临大幅下滑的风险。二季度是否为亚洲经济增长的谷底目前仍然存疑。经济见底与否取决于中国国内需求对刺激政策反应的速度。

新浪微博



贺铿

全国人大财经委副主任

财政要准备过一、两年“紧”日子,要量入为出,严格用财政绩效评估。要严格监督,防止“横征暴敛”。提高居民收入,减轻企业负担是使当前经济走出困境,转向健康、自主增长的唯一办法,这对财政的压力已经很大。当前不宜增加财政负担,绝对不可以实施所谓更加积极的财政政策,去扩张政府投资。

腾讯微博

宏观

## 国内8成多晶硅企业停产 中国对美多晶硅双反调查

继5月17日美国对中国“双反”初裁裁定之后,中国在多晶硅领域的“双反”立案已经拉开序幕。7月17日,多位多晶硅业界人士向记者证实,中国商务部已确认在多晶硅领域对美国发起“双反”立案,对韩国发起反倾销调查,企业方面已经被要求递交更为完整的申诉材料。

本次多晶硅双反调查,由数家国内多晶硅企业于3月共同向商务部提交申请,这些企业为:保利协鑫、赛维LDK、大全新能源等。此次申诉获得了商务部方面的积极回应。

2011年,中国总计进口多晶硅6.46万吨,同比增长36.00%,取自零售与长单的平均值约40美元/公斤计算,涉及进口金额为25.9亿美元。其中,自美国、韩国进口多晶硅占六成。1-5月份中国累计进口多晶硅3.4万吨,再创历史新高,累计进口额达到9.6亿美元。

受美国、韩国等国多晶硅低价进口影响,自2011年9月以来,国内80%中国企业已停产,影响波及整个行业超过500亿投资,造成失业人数超过5000人。

据《21世纪经济报道》

## 各国对美债热度仍不减 中国5月增持52亿美元

美国财政部17日公布的数据显示,中国5月增持美债52亿美元,总额至1.1696万亿美元。中国已连续两个月增持美国国债,总计增持256亿美元,其中4月中国增持204亿美元美国国债。

总体来看,5月外国债权人持有美债总量创纪录地达到5.264万亿美元,较4月大幅增加542亿美元。纵观2012年前五个月,外国债权人持有美债总量一直呈上升趋势。

由美财政部公布数据显示,前3名的美国债持有者均在5月进行了增持。其中日本5月增持154亿美元,总额达1.1052万亿美元,直逼中国持有量,继续保持美国债第二持有国地位。第三为石油输出15国,5月持有量由4月的2571亿美元增至2609亿美元,合计增持38亿美元。

7月9日由世界黄金协会发布的最新世界各国/地区黄金储备排行榜。其中中国储量为1054.1吨,排名第六。黄金储备占外储比例在前20名中最低,仅占1.6%,对此引发关于中国外储冷对黄金大买美债的争议。

综合

## 部分央企去地产业化进度慢 国资委改论调不强求

国资委“退房令”已有两年多,78家央企中还有部分没有完成退出已是事实。而在市场成交不活跃的时期,国资委虽坚称“退房令”不变,但开始谈论“尊重市场规律”,似乎意味着,对于动作慢的央企将“不强求”。

记者从北京产权交易所了解到,今年上半年,主业非房地产央企出让房地产项目仅13宗,其中不乏出让金额不太高的“边角料”。

北交所集团董事长熊焰表示,与去年相比,央企通过交易所转让房地产项目的热度已经下降了,同时由于受国家宏观调控的影响,买家需求也不旺盛,出现了项目不好接盘的局面。

2010年3月国资委下达的“78家主业非房地产央企退出房地产行业”的命令,不但执行力度有所减弱,且部分央企两年多尚未退出的事实也得到宽限和默许。据熟悉央企经营状况的人士称,当前国企利润的下滑,央企持有的优质物业能够在一定程度上弥补主业的不足,这也是央企“退房”步伐实质性减慢的原因之一。

据《第一财经日报》

## 有点八卦

### 总监病逝欠150万药费 国有银行强迫员工捐款

“原项目总监陈××同志,因病医治无效在北京去世。除正常医保报销外,尚有150万元开支无法报销,特向各部门员工发出募捐倡议……”近日,广州某国有银行的员工遭遇了一次“被捐款”。虽然没有明文规定每位员工都要为总监的病逝出资,但员工均被告知“捐款”的参考标准为:普通员工500元、干部1000元、部门老总1万元。

记者在内部员工提供的《关于为陈××同志病逝捐款倡议书》中看到,陈××为该银行的“老人”,工作三十多年,逝世时仅59岁。生病期间,他实施过换肝手术,花费了大量的费用,“除正常医保报销外,尚有150万元开支无法报销,陈××同志爱人已退休,孩子尚无正式工作,考虑到其家庭的实际困难,除组织上按照有关规定进行适当补助外,特向总行各部门员工发出募捐倡议,为失去亲人的家属送上抚慰”。

据透露,虽然总行机关工会发布的倡议书并未写明捐款细则,但在单位内部却自行制订捐款标准并通告员工:普通员工500元、干部1000元、部门老总1万元。员工刘小岩说,单位也曾经为社会弱势群体发出捐款倡议,但从未有过这样的“强制性、标准化”的规定。

眼看着捐款期限一天天临近,身边的同事都按标准捐钱,“听说如果不捐钱,会被领导请去谈话”。为怕产生不必要的麻烦,囊中羞涩的刘小岩也捐了款。据了解,多数员工都按照部门定下的标准如数捐款,只有少数捐了低于标准的。

记者就此事咨询了广东大同律师事务所律师朱永平。他表示,强制捐款的行为,实际上违反了《合同法》,“这种口头协议已经构成了一种合同,但它是胁迫后达成的,没有遵循平等原则。”朱永平说,涉及合同,主管部门为工商局。无论是哪一种类型单位的员工,一旦有这种遭遇,都可以向其上级部门或工商局投诉。

据新华网

一线

## 新余政府表态“三不”原则 赛维或谋求国有化

日前召开的新余市八届人大常委会第七次会议,审议通过了市政府关于将江西赛维LDK公司向华融国际信托有限责任公司偿还信托贷款的缺口资金纳入同期年度财政预算的议案,引发地方政府帮助企业还贷的巨大争议。

记者近日从新余市副市长贺为华处了解到,新余市对于赛维的资金支持并非无条件,而是需要赛维资产做抵押。针对上述议案,贺为华解释说,该议案并不意味着未来地方政府会无条件地以财政来帮助赛维偿还债务。“凡是发放信贷,谁是融资主体,就应该由谁来偿还。融资的主体是赛维而不是地方政府,地方政府不会帮一个民营企业还钱。”贺为华一再强调,企业的运营不能依靠政府,新余市政府不担保、不入股、不还债。

而近期,记者还从多方获悉,赛维可能正在谋求国有化,但具体方案没有公布。一位赛维内部高管透露,周五省领导将到新余参会,届时可能会有决定赛维命运的消息宣布。

据《21世纪经济报道》

## 国内航空业遭遇“严寒” 三大航企业绩预减超50%

中国国航18日发布中期业绩预告,预计2012年上半年净利润同比下降超过50%。几日前预告了中期业绩的南航和东航也同样遭遇业绩“滑铁卢”,上半年净利润下降均超50%。

公告显示,航空出行需求放缓、航油价格上涨以及汇兑收益减少是三大航中报业绩大幅下滑的主要推手。“在欧盟主权债务危机、美国经济增速偏弱、亚洲经济下行等因素影响下,中国民航业目前的经营形势可能比2008年国际金融危机时更加严峻。”国航董事长王昌顺此前表示。

不过,随着行业供需失衡逐步得到改善、客货运需求逐季回升以及近期油价的持续下跌,上半年业绩惨淡的国内航企有望在下半年打个翻身仗。

瑞银证券分析师也认为,7月的航空客运需求同比增速将明显提高,预计东航、南航国内旅客量同比增长将超过8%,国航达到7%,明显好于第二季度的增速。鉴于低航油价格也有望持续,预计第三季度航空公司主业利润有望同比持平或增长。

据《中国证券报》

## 中国惠普IPG总裁离职 惠普欲在华反制联想

惠普与联想的PC争夺战将从中国本土开始上演。周二,惠普内部邮件称,原惠普全球副总裁、中国惠普IPG总裁钱越离职,接管他职位的是刚上任不久的原联想HTK区域总经理、现任PPS中国区总裁仪晓辉。

一名惠普内部员工称,仪晓辉在中国惠普的主要工作就是想想方设法提高惠普在中国的PC市场占有率。数据显示,2011年第四季度,惠普在中国的PC市场占有率仅为5.3%,落后于联想、华硕、宏碁、戴尔,位居第五,联想以32%的占有率遥遥领先。而在2010年,惠普中国的PC市场占有率还紧随联想,位居第二。

Gartner数据显示,2012年第二季度,全球PC出货量8750万台,惠普以14.9%的市场占有率仍位居第一。不过,今年第二季度,联想全球PC占有率达14.7%,与惠普相差无几。

在这种逻辑下,惠普不会再轻视PC业务,并且开始考虑与联想在正面战场竞争以稳定PC份额,而惠普将这个战场选在联想大本营——中国。

据《第一财经日报》