

苏宁易购“三免”转型全电商

八成参会品牌供应商将入驻

在电商“开放平台大战”日趋白热化之际,7月5日,苏宁易购“开放平台战略发布暨2012供应商大会”在南京举行。记者了解到,苏宁易购在全网电商开放平台中首个推行“免年费、免平台使用费、免保证金”的“三免”政策,受到与会供应商青睐,当天有超过80%品牌供应商与苏宁易购签约或达成合作意向。

“开放式”平台助推苏宁去电器化

早在今年的4月份,苏宁就已经提出了“去电器化”的发展战略,在苏宁看来,开放平台战略的发布,是其去电器化的助推器。苏宁电器副董事长孙为民表示,此次苏宁易购供应商大会的

召开,一是见证开放平台战略的发布,二是期望与更多的非电器类供应商达成合作,加速苏宁去电器化的进程。

记者了解到,电商行业现有的开放平台主要依托用户流量、技术工具、第三方支付等几个资源模块为供应商提供服务,而拥有实体商业网络基础的苏宁易购则对供应商开放了更多且具有吸引力的资源模块。

据了解,此次苏宁易购从报名的近3000家供应商中筛选出上千家供应商代表,主要覆盖品类包括百货、图书、日化、虚拟产品、运动产品、小家电、OA办公用品等,完全颠覆了原来以大家电、3C为主的供应商组成。首批入驻苏宁易购开放平台的供应商品牌将会共享“苏宁”品牌、市

场推广、流量、系统、支付、物流和售后服务七大稀缺商业资源平台。

“三免政策”吸引80%参会厂商入驻

此次苏宁易购全面开放的态度和拥有的稀缺性的商业资源平台,对供应商有着十足的吸引力,尤其是“免年费、免平台使用费、免保证金”的“三免”政策使得此次苏宁易购开放平台的进驻率达到了80%。

回归零售本质,基于多年对市场、消费者需求、商品的深入研究,精准定位、合理定价,此次苏宁易购创造性提出了“免年费、免平台使用费、免保证金”的“三免”政策,而这些收费项目通

常是其他电商开放平台主要的盈利模式。

区别于传统的平台无限制招商模式,苏宁易购还创新提出了“区域独家制”,免费的进驻成本、低廉的运营成本和更多的品牌保障,到会的厂商给予了积极的响应。截至记者发稿前,参加大会的供应商中有80%已与苏宁易购现场签约或是达成了合作意向。

同时,苏宁电器执行副总经理李斌表示,根据开放平台规划,苏宁易购将与确定入驻的供应商自有ERP系统进行全流程直连,实现数据信息的实时传输,同时开发API标准接口,涵盖商品、订单、价格、促销、库存、仓储、配送、售后等信息数据,实现实时共享。现代快报记者 刘德杰

速览

中信重工今天上市

中信重工(601608)昨天发布首次公开发行A股股票上市公告书。公司将于7月6日在上交所上市。公司本次A股公开发行的股份数为6.85亿股,本次发行完成后总股本27.4亿股,发行价为4.67元,发行市盈率为16.19倍。

公司主要从事建材、矿山、冶金、电力以及节能环保等行业的大型设备、大型成套技术装备及大型铸锻件的开发、研制及销售,并提供相关配套服务和整体解决方案。

现代快报记者 赵士勇

神火股份大股东增持

距5月31日拿到证监会核准非公开发行的批复已有一个多月,但神火股份股价连续下跌两成的颓势,令其筹划一年之久的定增计划遇到了障碍。就在其股价距离发行底价仅一步之遥时,大股东神火集团终于“出手相救”,试图力保定增成行。神火股份今日披露,控股股东神火集团于昨日买入公司股票350万股,以每股8.84元的均价计算,神火集团共斥资3094万元。

据原预案披露,公司拟以不低于13.46元/股定向增发不超过1.6亿股,募集资金19亿元。但神火股份自5月31日掉头向下后,在一个月左右的交易时间内,神火股份股价下跌超过20%。昨日,神火股份收盘报于8.93元,高出其定增底价8.32元不足一成。现代快报记者 朱文彬

两券商6月业绩下滑

西南证券和兴业证券双双于昨日晚间披露6月经营数据。受大盘持续低迷影响,两家公司的经营业绩均出现不同程度下滑,西南证券再现亏损。

数据显示,西南证券在6月实现营业收入-134.18万元,净利润-1860万元,而在5月这两项数据分别为1.3亿元、2943万元。这是公司自今年3月首度“赤字”以来的二度亏损。兴业证券6月实现营业收入1.4亿元,净利润2743万元,环比5月分别下滑39%、67.2%。现代快报记者 王晓宇

23亿大单似“闲置” 宇顺电子上半年业绩盈变亏

退潮后才知道谁在裸泳。一纸23亿元订单让宇顺电子疯狂六涨停,而后却萎靡不振,原因何在?公司今日公告点出关键之处“订单的实际执行程度较低”。

4月24日,公司公布半年报业绩预告,“2012年1至6月归属于上市公司股东的净利润比上年同期增减变动幅度为-30%至20%之间”;股价应声而跌。今日公司对上半年业绩预告作出修正,由盈利变为亏损3500万元至4000万元。公司同时表示,预计下半年度销售情况将进一步趋于好转,并对经营业绩产生积极影响。现代快报记者 黄智勇

海南海药董事违规交易

据深交所短线交易情况披露,海南海药董事兼高管许力宏于7月3日以19.9元/股的成交价减持公司7万股,并于同日以19.84元/股买入公司5000股,根据《证券法》规定这均属违规操作。

颇为蹊跷的是,或为规避短线交易风险,或基于其他原因,海南海药7月4日公告称,在“短线交易”发生当日,即7月3日,公司收到董事许力宏递交的书面辞职报告,其因个人原因辞去董事职务,辞职后将不在公司担任任何职务。据接近上市公司人士分析,许力宏一直在所持海南海药股票进行减持,本次“短线交易”可能是其一时大意所致。现代快报记者 朱方舟

上半年422家公司遭高管减持

歌尔声学半年被高管减持52次

今年以来上半年,高管减持可以说是相当凶猛。根据同花顺iFinD数据统计,截止到7月4日,两市共有422家公司被高管减持2137次,套现金额达386亿元。

其中,浦发银行被减持套现金额位居首位,高达47亿元;攀钢钒钛被套现金额为21亿元;海康威视被套现金额为16亿元。此外,华天科技被17位高管减持43次,张化机被17位高管减持33次;歌尔声学遭减持次数最多,被10位高管减持52次;其次是信邦制药被5位高管减持34次。

□据《证券日报》

422家公司不被高管待见

根据同花顺iFinD数据统计,截止到7月4日,沪深两市共有422家公司被高管减持2137次,套现金额达386亿元。此外,这422家公司共计被减持34亿股。

按照被减持套现金额来看,有5家公司被减持套现金额超过10亿元。其中,攀钢钒钛被减持2.13亿股,套现金额高达21亿元。海康威视被减持套现金额为15.69亿元,华丽家族被减持套现14.99亿元。

实际上,攀钢钒钛一直是被减持的重灾区,其大股东套利获利的目的也很明显。

攀钢钒钛一季报显示,公司第三大流通股东中海信托在过去一年半时间里累计减持了2.86亿股公司股份,以11.92元的均价计算,其套现总额高达

34.1亿元。中海信托在2009年4月买入攀钢钒钛,买入成本大概在9.56元-9.62元之间,以本次披露的卖出均价计算,获利超过6.6亿元。

一般来说,上市公司高管大举减持的动机不外乎三类:一是对公司前景不看好或信心不足,大多表现在解禁即减持或控股股东减持的个股上;

二是为了公司的后续运作、股权激励等做准备,典型个股如华丽家族;

三是套现获利,这一动机是最为普遍的,中海信托减持攀钢钒钛、华茂股份减持广发证券都属此类。

“上市公司如此大幅度的减持有套现圈钱走人的嫌疑。”有分析人士认为。



漫画 俞晓翔

歌尔声学半年被减持52次

同花顺iFinD数据还显示,截止到7月4日,按照被减持次数来看,今年上半年,歌尔声学被10位高管减持52次,套现金额为2.29亿元;华天科技被17位高管减持43次,张化机被17位高管减持33次。此外,今年上半年被减持超过20次的公司有13家,被减持10次以上的有61家。

歌尔声学在今年上半年的减持大军里可以说是最引人注目的一家公司。据同花顺iFinD数据统计,包括副董事长、副总经理、监事会主席等在内的多位高管从4月24日开始,轮番减持。其中,副总经理孙伟华和孙

红斌减持最为频繁,在两个月内分别减持了10次。

此外,公司实际控制人姜滨弟弟副董事长姜龙套现数额最大。5月29日,姜龙通过大宗交易减持330万股,套现9603万元。这笔减持也是今年歌尔声学众高管套现金额最大的一笔。

有分析师表示,歌尔声学未来增长乏力,估值过高是公司高管轮番大幅减持的原因之一。

上市公司股东或者高管减持自家公司股票,往往被投资者解读为不看好公司前景。而在弱市背景下,大幅减持更是有套现出逃的嫌疑。

据新浪财经

上交所鼓励中小企业登陆沪市

业内猜测实为与深交所正面“抢生意”

在数次试探“国际板”引入海外上市资源无门的大背景下,上交所开始与深交所正面“抢生意”。上交所总经理张育军周三在一次座谈会明确表态,将通过制度设计,鼓励更多中小企业登陆上交所。而众所周知的是,此前的上交所的定位在于打造大蓝筹的主板市场,中小市值公司归属于深交所的中小板与创业板平台。业内猜测这意味着上交所与深交所的IPO竞赛进入了白热化阶段。

上交所招揽中小企业

据上交所总经理张育军介绍,为进一步发挥交易所优势,上交所制定了《中小微企业服务工程纲要》,搭建上市公司与中小微企业的沟通平台,服务中小微企业,鼓励更多的中小企业进入上交所市场。

数据显示,A股上半年IPO募集资金695亿元,不到去年同期1607亿元的一半,这也是自2009年IPO重启以来,首次整个半年度出现50亿元以上超级大盘股IPO的空窗期,同时也是IPO融资额最少的一个半年度,但拥有中小板与创业板的深交所却交出了

漂亮的答卷:2012年上半年,深交所IPO数量为88宗,位居全球之首,占全球总数的21.8%,77.06亿美元位列全球第三。这也是上交所为何要急于通过制度设计,“讨好”并吸引中小企业上市的根本原因。

深交所早有应对之策

而上交所之所以要急于吸纳中小企业成为融资资源,业内人士认为,根本原因在于“说好的国际板”年内推出的希望落空,一方面,新股发行制度的改革、股市制度规则还需要进一步修缮,以便与国际市场对接,另一方面,市场低迷的行情,以及欧债危机的风

险,都使得国际板的推出被无限期押后。国企、央企改制上市已基本完成,海外资源引入又遥遥无期,上市资源匮乏的上交所,只好打起了中小企业的如意算盘。

值得注意的是,面对上交所的“叫板”深交所早有准备。深交所日前发出通知称,为了适应中小板发展,拟扩充股票代码区间,在现有“002001-002999”区间段基础上,启用“003000-004999”作为中小板股票的新代码区间,相当于在目前中小板的基础上扩张了3.39倍,中小板超常规发展的制度空间已经留出。

据新浪财经