

环比分别涨0.06%、0.05% 南京6月份新房二手房携手翻红

中国指数研究所发布数据称，百城房价终结“九连跌”；专家称阶段性“市场底”来了

楼市的连续放量，让房价不肯跌了。中国指数研究院昨天发布的《6月份中国房地产指数系统百城价格指数报告》显示，6月份百城住宅均价环比上涨0.05%，这是百城均价连续9个月下跌后首次止跌。在二手房方面，十大城市房价全部上涨。报告指出，6月份南京新房价格环比涨0.06%，二手房价格环比涨0.05%。

□现代快报记者 马乐乐

■全国

6月百城房价终结“九连跌”

百城价格指数报告显示，今年6月全国100个城市新房平均价格为8688元/平方米，环比5月上涨0.05%，其中45个城市环比上涨，55个城市环比下跌，结束了自2011年9月以来的连续9个月环比下跌态势。与上月相比，本月环比下跌的城市个数减少18个，跌幅在1%以上的有12个城市，涨幅在1%以上的有11个，较上月增加3个。

同比来看，全国100个城市新房均价仍然是下跌的，跌幅为1.90%，比上月扩大0.37个百分点。北京、上海等十大城市住宅均价为15429元/平方米，环比上月上涨0.75%，与去年同期



制图 李荣荣

■分析

阶段性“市场底”是买房机会

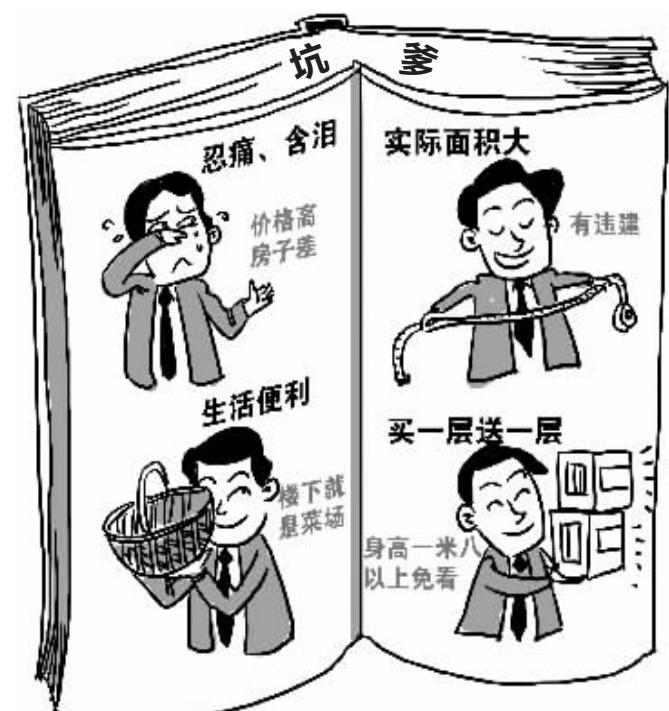
同策咨询研究中心总监张宏伟认为，6月份全国房价“止跌微涨”有三方面原因：首先，房价环比上涨的城市数量较上月有所增加，房价涨幅靠前的城市（均价较高）的均价涨幅程度（造成的结果）超过房价跌幅城市，造成的全国房价在结构性上偏向上涨；第二，近期由于降价、营销活动等多方面因素，一线城市高端豪宅成交量放量，从整体推动城市房价上涨，客观上带动全国楼市均价止跌微涨；第三，部分楼盘降幅收窄也是导致房价整体上止跌微涨的原因之一。

房价“止跌微涨”会带来继续大幅反弹吗？张宏伟认为很难。

他表示，今年1—5月份甚至整个上半年，全国包括一线城市在内的房地产投资、开发企业拿地规模、也包括整个商品住宅市场的销售面积和金额，大多数还都处于同比去年负增长的市场局面，因此，整体上开发企业资金面相对较为紧张的“基本面”并没有改变，“止跌微涨”还难说会造成房价立即反弹或形成“买涨不买跌”的市场局面。

不过他认为，尽管当前由于楼市政策“微调”，成交量逐步回暖，房价持续下跌的动力正在逐步消失。“从这个角度而言，购房者应该抓住这个阶段性‘市场底’购房，尤其是要抓住开发商‘策略性降价’的时机。”

■二手房“黑字典”



漫画 俞晓翔

买二手房先学“黑字典” 买过的来看看你中枪没有？

绿化好=多杂草，物业好=多个看门的，地段好=房子一般不好……不少人买二手房时常常会被房主或中介打出的广告语雷到，有网友就根据这些总结出一份“南京买房黑字典”，将二手房里“坑爹”的词汇一一解剖。

□快报记者 马乐乐

南京惊现“买房黑字典”

7月1日晚，网友“青衣墨子”在自己的微博里贴出了一份名为“有才网友发布：南京买房黑字典”帖子，里面对二手房交易中常见的广告语都作出了雷人注解。

有的是“卖房心情”，例如“忍痛、含泪”：价格高房子差；“房主出国急售”：房主多半刚贷款买了学区房；“急用钱”：风水很差。有的配套描述，例如“生活便利”：楼下就是菜场；“强调是学区房”：基本不要谈居住环境；“距离地铁口100米”：实际距离地铁口1000米。有的是对房子本身的描述，例如“实际面积大”：有违建；“送露台、送院子”：违建没盖成；“买一层送一层”：身高一米八以上免看。

这个帖子很快引起了网友的围观。“太狠了！”有网友说，这个帖子里作出的注解虽然有不少言辞苛刻，但很多的确就是二手房中介经常打出的口号，发帖者很可能就是从业人士。还有网友表示，对照这个黑字典里的内容，自己“中枪”过。

“青衣墨子”解释说，自己在一家网站担任“二手房买卖”版主，这个帖子是一位网友发到版里的，自己觉得很好玩就转发到微博上。

市民：二手房忽悠太多

“很好玩，但也挺写实的，有的二手房中介的宣传太坑人。”正

在到处看房的市民张小姐说，自己已经看了不下10套二手房，有几次当时就感觉被坑惨了。

张小姐说，有一次中介大力向她推荐城东一套房子，“120平方米”均价才1万出头，而那附近的价格一般都在1万5。“我到那人家去一看，是顶楼，感觉面积根本没120平方米，谁知道房主把我带到楼顶说上面的露台随便我怎么用，原来是要我在楼顶搭违建，我当时气得转身就走。”她说，中介太不负责任，居然与她一样也是第一次去房主家看房。

有过购买二手房经历的市民小孙看过这个帖子之后则是会心一笑。“淘过二手房的人都会有类似的感受吧，只有被忽悠多了才会懂。不过，卖房的人当然只会夸了，又怎么会说房子不好呢？有时候买卖双方认知也不同吧。”

据了解，开发商和代理商在销售商品房时，工商部门对其广告宣传有一些限制性规定，这使现在开发商的广告忽悠已经不那么严重，而二手房方面全凭个人和中介在网上发布或者嘴说，名不副实的现象其实并不少。

正因为如此，少数二手房中介已经在自律。例如南京有二手房中介宣传“真房源”，即保证推出的每一套房源均为真实且附有照片，并对虚假房源给出了举报和奖励规则。不过，对于广告语是否存在忽悠，目前还没有哪家中介有明确规定，只能靠买房人自己擦亮眼去斗智斗勇了。

■南京

新房：5月止跌后6月微涨

百城价格指数报告显示，南京6月份新房价格样本平均数11910元/平方米，环比上涨0.06%，同比仍下跌2.97%。

值得注意的是，国家统计局发布的5月份70个大中城市房价变动情况，南京房价止步于“十一连跌”。6月份是上半年的最后一个月，去年一些开发商为了完成半年度销售任务曾经在6月份降价跑量，然而这一幕在今年6月份似乎反了过来：一些楼盘早已完成半年甚至全年销售任务，根本不急着推新，反而是买房人跑步入市，一不留神让6月楼市销量再创限购后的历史新高。

如果光看数字没感觉的话，那么具体一些区域内的典型楼

盘，就能看到从年初到6月份房价的走势：万科金色领域年初均价10000元/平方米，现价11000元/平方米；威尼斯水城年初7600元/平方米，现价7800元/平方米；金地自在城八期春节后首次开盘8000元/平方米，现价8300元/平方米；保利梧桐语从年初的8500元/平方米到现在的8700元/平方米。

江苏省房地产协会研究所所长李智说，无论从统计还是从实际感受，6月份南京房价微涨已成共识。“刚需和改善加速入市会让楼市成交维持在高位，价格可能仍会有微涨，但是现在缺乏大涨的基础，而且如果房价大涨势必会招致中央的干预。”

二手房：房主涨价很直接

在二手房方面，房主涨价起来可比开发商直接多了。此次的百城价格指数报告增加了二手房指数，结果发现6月份十大城市二手房价都在涨。报告显示，6月份十大城市主城区二手房环比上涨0.26%；杭州涨幅居前，环比上涨1.20%，武汉、南京、成都和天津涨幅在0.1%以内。

在报告中，南京的主城区二手房6月份样本平均价为16296元/平方米，环比上涨0.05%，同比仍下跌5.59%。这个数据与365网站的一份统计相印证。该

网站摸底南京五大板块47家重点小区，结果发现6月份有35个小区报价上涨。

南京链家地产市场部经理舒莉莉说，自二季度以来，南京二手房成交均价已经连续三个月维持在13000元/平米左右的水平。由于新房上市量有限，未来主城区二手房市场比两江区的上涨压力更大。

“如果下半年单月成交继续保持在4000套以上，价格将全面止跌，并呈现稳中有升的趋势。”她预测说。

■相关

个人住房信息 40城市已联网

7月1日，住建部相关人士表示，截至6月30日，全国40个城市个人住房信息联网工作已经达标，未来该系统或将扩大到500个主要地级市，也就是说，个人名下到底有几套房，通过这套系统一查就可以知道了。

记者了解到，目前个人住房信息联网系统在北京、成都设有南北两个数据中心。联网后，住建部将对各城市房地产交易、个人住房产权信息变更等进行实时监控。但记者也了解到，虽然目前已40个城市联网，但有一些一线城市并没有被纳入，而且联网系统何时正式运转目前也不得而知。

证券时报网