

# 三星携手苏宁电器全力攻略2012

6月19日,三星电子全球执行总裁、新任大中华区总裁朴载淳携高管团队造访中国最大的零售渠道合作伙伴——苏宁,巩固三星与苏宁的战略合作伙伴关系,谋求三星在华更大发展。朴载淳与苏宁董事长张近东、总裁金明共议2012年战略课题,重申2012年销售增长50%的战略目标,并围绕线下门店绩效提升、线上苏宁易购合作以及产品专供、CPFR、营销学院、三星苏宁店中店等双方深度合作项目展开沟通,推出一系列举措深化战略合作。

## 朴载淳首站访问苏宁 强化双方战略合作伙伴关系

6月初,原三星电子副社长朴载淳任命为三星电子新任大中华区总裁,赴任后朴载淳即第一时间携三星中国的高管团队造访苏宁总部,这也是其首度造访中国渠道商。朴载淳首先在苏宁电器总裁金明的陪同下参观了苏宁企业展厅,对苏宁的发展历程、转型变革以及取得

的成绩表示高度赞赏。“中国是三星电子最重要的海外市场之一,苏宁是三星最重要的战略合作伙伴,来中国前,多位三星总部高层就告诉我第一时间访问苏宁,这也促成了我今天与大家见面。”朴载淳的开场白道出了三星与苏宁的深厚友谊。据悉,2005年三星和苏宁即实施B2B系统直连,2006年建立SSMS联合营销学院,2010年双方达成百亿销售战略合作,2011年双方启动CPFR建设,2012年启动JBP合作计划……双方的合作是在共同价值观基础上的供应链协同、产品战略、人才培养等全方位的深度合作。

目前,苏宁是三星在华最大的销售商,2011年度三星在苏宁的销售增长近30%,2012年双方制定了销售增长50%的目标,并签订了彩电、冰洗、通讯、电脑、数码等全品类JBP(联合生意计划)合作协议,进一步深化战略合作。苏宁董事长张近东表示,近几年,消费类电子、IT产品零售成为中国零售市场的新亮

点,这为三星这样的全球电子巨头带来巨大机遇,今年上半年,在家电行业并非十分乐观的形势下,三星在苏宁整体销售仍保持较高增长,双方2012战略目标正稳步推进。朴载淳对苏宁推动三星在华发展表示感谢,并说:“在众多三星高层与苏宁建立的良好合作的基础上,我也会在最短的时间内融入并深化双方的友谊。随着家电节能补贴政策的出台,三星电子也将加强中国市场的投入。苏宁是三星电子在华的最大销售商,三星中国战略的实施离不开苏宁,三星将与苏宁紧密配合,挖掘市场机遇,达成既定目标。”

## 电子商务凸显 创新线上线下合作模式

张近东表示,“苏宁面对新的市场形势,明确了科技转型的发展规划,以互联网、物联网技术的广泛应用推动企业转型升级,积极实践线上线下协同发展战略。一方面加大核心实体店、旗舰店的建设和二、

三级市场的绩效提升,并通过乐购仕门店的不断开设进一步提升商品丰富度,提高销售和服务能力;另一方面苏宁也将通过新兴电子商务的发展,来加速转型。”

2011年,苏宁易购销售近60亿元,成功跻身B2C行业前三,计划今年冲刺300亿销售。今年5月,三星官方旗舰店高调进驻苏宁易购,并实现手机、电脑、影音设备、相机、摄像机、彩电、洗衣机、冰箱等全品类产品的覆盖。据了解,上半年,三星在苏宁易购销售同比增长达100%以上,双方在官方旗舰店合作的基础上,进一步明确了2012年度线上专供包销机型的引进规划,涉及彩电、冰箱、通讯、电脑、数码等多个品类,并将围绕消费者需求进行定制机型的生产和研发,丰富产品型号,推出苏宁易购的专供机型,实现三星在苏宁易购的更大销售规模。

双方还约定在7月召开彩电品类的CPFR系统总结和提升会,年内将实现彩电品类CPFR系统的全国上线,并加速推进通讯、冰洗等其他

品类CPFR项目建设;作为双方中高层管理人员联合培养的经典项目“SSMS三星&苏宁营销学院”也将于6月26日在天津开班,开展总监级别培训班,进一步提升培训的层次和深度,加强双方团队的融合。此外,三星在苏宁核心门店开设的涵盖最新最全产品的“三星苏宁店中店”正稳步推进,目前已开始在苏宁上海、南京、北京等核心城市门店开展选址、设计工作,预计“十一”前三星目前最高标准的旗舰店中店就将在苏宁问世。针对国家节能补贴新政,三星将全力并优先配合苏宁产品结构调整,加大三星高效产品在苏宁线上线下渠道的销售占比。

朴载淳表示,三星产品在苏宁门店、乐购仕门店、苏宁易购等多种渠道的全面推进,配合CPFR系统带来的供应链效率提升、联合培训带来的双方团队融合、“三星苏宁店中店”带来的顾客购物体验的提升,三星和苏宁的战略合作必将进一步深化,双方一定能圆满实现2012年的战略合作目标。 刘德杰

## SUNING 苏宁电器

## 科技苏宁 智慧服务

活动时间: 6月21日-24日

# ALL STAR夏季全明星派对

# 端午省钱档 节能明星帮

苏宁端午小长假暨全城会员日倾情回馈



苏宁明星帮  
赵又廷/姚笛



全场指定产品 8.5-9折

大牌在苏宁

惠而浦/法迪欧/伊莱克斯/扎努西/先锋/飞利浦/松桥/约克/三菱重工

## 端午盛宴 会员共享

扎努西 伊莱克斯冰箱 ZBM1380HPA

¥1299

138L 双门冰箱



澳柯玛电风扇 FS-40D20  
经典3片风叶 超静音环保设计

¥99



奥克斯无叶风扇水滴形 WS-005  
安全环保/创意省电 方便舒适/自然凉风

¥399



松下冰箱 NR-C25EM1-WS  
松下原配高效压缩机 按键锁定功能

¥2999



AO史密斯热水器 CEWH-75PEF5  
苏宁独家销售 速热恒温冷合1系列变频

¥3038

## 节能产品 首选苏宁

积极响应国家节能惠民政策 流程正规加速补贴发放

### 国家补贴+苏宁补贴+工厂补贴 三重补贴最高2000元

补贴 400元

¥2799

惠而浦正1.5P空调 ASH-120VN2

补贴 180元

¥2980

约克正1.5P空调 YHFH-120B/N2CS

补贴 180元

¥2269

春兰正1.5P空调 KFR-35GW/VF2d-E1a

补贴 180元

¥2510

志高正1.5P空调 KFR-35GW/A107+N2银

补贴 300元

¥2499

创维32寸3D 32E500D

补贴 400元

¥4590

TCL43寸3D L43E5060A-3D

## 端午特惠 情浓礼更浓

购买指定彩电/空调/冰洗/厨卫累计满额赠32寸液晶/时尚小冰箱等好礼(特价机不参加,单机最高1000元)

粽香飘千里 苏宁3C储值卡

一下 传浓情

苏宁端午浓情推荐,只需一张苏宁礼品卡,送亲友、送员工、送商业伙伴,百万精品尽情选择!

全国苏宁门店均有销售



本版图片以实物为准,活动限指定机型,详情见店堂海报。