

赚老百姓的钱不如赚材料商的钱

“大全包”模式,你心水吗?

听说过半包装修、全包装修、装修套餐,你是否也听说过“大全包”装修呢?所谓“大全包”装修,就是将家具、家电、软装饰品等统统纳入家装公司服务系统的一种全新的家装模式,是真正意义上的“全包”。据“大全包”模式的倡导者面对面装饰董事长童铭介绍,“大全包”模式的核心就是通过整合资源、集中采购,将最低的价格、最完善的服务带给消费者。而从其面世后的市场反馈情况来看,“大全包”模式很受消费者青睐。

□本版采写 现代快报记者 王燕



面对面装饰设计图片

市场扫描 两天到场800多户家庭 “大全包”创下签单奇迹

今年上半年,家装市场整体低迷,这已经成为业内公开的秘密了。可就在这样的市场背景下,有一家家装企业通过一场活动两天就接待了800多户家庭,并且签单率也是相当可观,创下了新的签单奇迹。这个企业就是面对面装饰,这次活动就是在6月9日、10日举办的“大全包模式全国首场解析会”。

据记者了解,活动当天有不少首次到场咨询就直接签约的消费者。那么是什么打动了他们,促使他们争相下单呢?

江宁天鹅湖花园的业主张先生告诉记者,他打算7月份开始装修。看到“大全包”的宣传,半信半疑的他决定到活动现场一探虚实。“我家的房子是180平方米的双层复式,我先后找了几个公司比较价格,一个本地家装企业给我的半包报价接近90000元,之后我又咨询了一家外地企业,它们在半包的基础上,可以帮我代购一部分主材,半包价格约100000元。而面对面设计师给我的大全包报价是301516元,包括家具、家电、软装等,打过折后是270387元。”张先生说他觉得很划算,所以参加活动当天就毫不犹豫地面对面签约了。

商家解析 优惠、省心、专业 “大全包”成功三大诀窍

“其实,现在消费者都很理性,在选择家装公司时,不再过分强调某一方面,而是全面比较家装公司的综合实力。”面对面装饰董事长童铭说,面对面在行业首推“大全包”模式就是为了更大程度体现装修性价比。“业主既然把工程全包给了家装公司,自然不想再为装修烦神。装修不仅仅是比较价格,更要比较服务和便利。”

自去年推出“取消人工费”以来,面对面装饰就在不断整合上下游产业链,将家具、家电、软装饰品等统统纳入公司的服务系统,打造真正意义上的“全包”,通过集中大量采购,将最低的价格带给消费者。根据粗略测算,业主选择“大全包”模式装修比选择半包再自行选购家具家电,至少可省20%~30%的费用。除了优惠外,大全包模式的好处是可以为业主提供设计、配置、选材等全方位的服务,让家装业主少费精力。据童铭介绍,目前,面对面设计师已经将近期交付的重点楼盘主力户型都提前做了全面、专业的设计方案。“当然,这些是共性的方案,如果消费者感兴趣,我们的设计师还会与报名业主提前联系,免费上门量房,并大致了解业主喜好、

生活习惯等,然后有针对性地做出设计方案,再与业主有的放矢地沟通设计方案等。”

专家点评 向上游而非下游赚钱 资源整合的力量无限大

从取消人工费到推出大全包,很多人怀疑面对面装饰这些举措的真实性。对此,童铭解释说:“这都是资源整合的结果,我们正在不断转变思路,从向下游赚老百姓的钱改为向上游赚材料商的钱。去年我们推出取消人工费,就是通过整合主材商实现的。今年的‘大全包’则是在去年基础上的再次升级,随着公司客户数量的不断增加,我们集中采购的优势越来越明显,主材商给我们的价格也在不断突破底线。”

目前面对面装饰的合作材料商已基本涵盖所有装修环节,从水管电线到地板、瓷砖、卫浴、橱柜、门,还有窗帘、墙纸、软装配饰、家具、家电。在这些与面对面合作的材料商中,有不少是材料工厂,“这样就会尽可能地减少中间环节,降低成本”。童铭的这种想法得到了不少业内专家的认可。专家指出,只有不断加强主材商的整合,扩大采购规模,才能把装修的性价比不断提高,把更多的实惠返利给消费者,最终将大全包模式的优越性体现到极致,真正赢得市场。

友情链接

“大全包”超惠订货会 主材家具疯狂让利

原价3213元的板木结合卧室床(1.8米×2米),面对面客户价只要1607元;原价4810元的板木结合两门衣柜,面对面客户价只有一半;原价6299元的三星46寸液晶彩电,面对面客户价只要4870元……端午节期间,面对面装饰将针对新老客户推出“主材超值优惠计划”,在“大全包”的基础上,联合知名主材家具品牌额外给出折扣,让你在端午节享受一个别样的“主材盛宴”。

据了解,参与此次活动的的主材商几乎涵盖所有装饰品类:地板、瓷砖、卫浴、橱柜、门、水槽、窗帘、墙纸、软装饰品、家具、家电等数十种、数百个品牌,千余种产品。端午节期间,面对面将特别针对签约客户举办一场优惠力度前所未有的“主材订货会”。届时,业主除了可以享受“大全包”正常优惠,还可以享受到面对面联合主材商额外专供的超值优惠,幅度在20%~30%。宜华家居、皇朝家具、五星电器等都将拿出多款超值产品,商家们承诺高一罚十。

时间:6月22日—24日
地点:南京市规划建设展览馆一楼3C家居体验馆(原江苏展览馆)

设计 施工 建材 软装 家电 家具 舒适系统
整体家居解决方案 超强供应链 综合品质多

面对面装饰
FACE TO FACE DECORATION

Q: 为什么?

为什么那么多的装修客户选择面对面装饰?

A: 面对面装饰创新推出“装修大全包”帮客户平均 节约 28350 元

全国集团采购统一物流,秒杀传统全包、传统套餐。真正调控装修价。

6月22日-24日 南京规划建设展览馆一楼 “大全包”业主专场选购解析会

家装大全包大型主材、家电、家具订货会同期盛大举办,欢迎签单业主拨冗参与!