



“给美庭庆生,领万元礼金?”没错!美庭家居将于6月23日在石林家乐乐家拉开其9周年庆典的序幕。美庭家居董事长徐振宇借助快报《居家》向南京市民发出邀请:“不管你有怎么样的装修需求,都能在美庭家居得到满足!”据悉,庆生活动期间,美庭不但不需要到场的你出礼,还会倒送你万元礼金。只要你签约美庭“全项套餐”,即可获赠10000元东鹏现金抵用券。

□本版撰文 现代快报记者 王燕

6月23日、24日,签约美庭“全项套餐”,赠送万元东鹏抵用券

# 一网打尽各种装修需求

## 半包&全包 两种模式供你选

众所周知,美庭家居自2003年成立以来,一直走在行业的前端。美庭独具特色的精装套餐推出后,更是让南京家装进入平价时代,受到众多业主的追捧。

徐振宇在接受记者采访时说,美庭一直按照自己的发展思路和既定目标往前走,在加速品牌建设的同时,力争为业主提供最高性价比的服务。“作为品牌公司,我们就要做品牌公司应该做的事情。对于老百姓而言,装修是一件很辛苦的事情,我们推出精装修套餐就是让老百姓装修不用那么麻烦,不用那么辛苦。”徐振宇在解释精装套餐推出的原因时说,这种全新的套餐模式相比半包和传统意义上的全包,更加方便也更加实惠,因此,精装套餐一经面世就大受追捧并令不少家装公司争相模仿。

2012年,家居行业整体相对低迷,各大家装公司纷纷调整营销战略以抢占市场份额,美庭作为备受南京市民青睐的家装公司,早在今年之前,就已做足功课,铆足劲迎接新年之战。美庭家居南京区域总经理胡勤荣介绍说,2012年,美庭将把精装全包作为其核心竞争力予以着重打造。

“与一些小家装公司的套餐不同,美庭的精装全包套餐极具灵活性,也更加人性化。”胡勤荣分析指出,市场上的一些“山寨套餐”可能会存在价格噱头,尤其是材料供应环节,浪费现象极为普遍,而美庭的精装全包套餐具有极大的材料供应优势,“跟我们自身相比,也有了很大的提升。”胡勤荣说,“以前美庭的材料多来源于经销商或是代理商,今年则采取了大单采购模式,直接从厂家人货。这样一来,省去了物流、代理费等很多中间费用,更大程度地降低了消费者的购买成本。”

当然,在力推精装套餐的同时,一直以“生活设计专家”闻名南京家装市场的美庭家居也不会放弃半包模式。“喜欢自购材料的消费者,仍然可以选择这种模式,我们的设计师绝不会让您失望。”胡勤荣告诉记者,美庭家居9周年期间,不论是精装套餐还是半包模式,都有大幅度的优惠,任消费者按需选择。

## 新房&老房 质量服务皆无忧

受多重因素影响,近几年,二手房装修的份额在整体家装市场中正在稳步提升。市场的变化和业主的需求,也令越来越多的品牌家装公司开始重视二手房装修市场。

二手房装修和新房装修有一定的差异性,不少进行二手房装修的消费者都面临墙体拆除、水电改造、改变不合理的空间布局等问题,而拖延工期、实际装修效果与设计图不符、增项过多、施工管理混乱等问题更是让二手房业主头疼不已。美庭家居在妥善服务新房装修业主的基础上,也面向不少二手房装修的准业主和业主进行了广泛的市场调查,并在总结分析之后制定了一套专门针对二手房装修的报价体系和管理体系,以品牌家装公司的信誉为担保,以精湛的施工工艺为质量保证,为广大二手房业主提供量身定做的家装服务。

“我们目前有多个专门针

## 婚房&老人房 贴心设计专为你

随着80后集体奔三,这部分人的买房装修需求在急速释放。与60后、70后不同,婚房装修的主力军——80后更爱张扬个性,如何服务好这个群体也是不少家装公司的重要课题。

美庭家居的设计师经过多次开会讨论,特别总结了多种适合婚房的装修风格。美庭家居设计二部经理李欢环指出,结婚是一件复杂的事情,装修房子只是其中的一个环节,年轻人希望能够张扬自己的个性,做到与众不同,但也不想太过复杂,所以现代简约风格最受欢迎。另外,很多婚装业主都还比较年轻,经济实力有限,一些太过昂贵的设计也无法实现,这也是现代简约风格成为大多数婚装业主的首选。“至于个性化的一面,我们设计师会帮助他们通过色彩、材质等几个方面来满足。”此外,李欢环还透露,混搭也是不少年轻人

对二手房的精装全包套餐,价格十分优惠,还能帮消费者打造出极佳的装修效果。”胡勤荣说,不管是局部改造还是全套翻新,美庭家居的二手房装修服务都能让业主大呼满意。

据了解,很多住宅由于年久失修,都会存在室内涂料油漆脱落、五金件损坏、水电老化等问题,不仅维修费用高,问题往往还很难解决。为了更好地服务业主,美庭家居还推出了“便民服务卡”。拥有这张卡,即可享受美庭家居提供的免费维修服务,省心、省力、省钱。作为美庭的特别服务,“便民服务卡”不仅提供给二手房装修的业主,新房业主也一样可以领取,并通过拨打400-18-28800电话预约享受装修维修服务。

另外,考虑到许多家装业主急于装修入住,美庭家居还能为此部分业主提供“49天快装”的服务,在保证工程质量的基础上,极大地缩短了工期。

的选择。“在一种风格中融入更多其他风格的元素,这样可以给人更多自由发挥的空间。”

另据李欢环介绍,早婚族和晚婚族的装修需求也略有差别。一般来说,“早婚族”(28岁以前结婚的)或者是在未来5年内都不打算要孩子的人群,在婚房装修上更追求时尚个性的风格,地中海、欧式、乡村田园等家居风格都是他们喜爱的;而一般“晚婚族”(28岁以后结婚的),则更多地考虑到婚后不久就要从“二人世界”变为“一家三口”甚至“三代同堂”,这些人群在装修婚房时,更看重实用功能。

与婚房装修一样,近两年,老人房的装修需求也逐渐增大。服务这个特殊的群体,美庭家居的设计师也都十分细心周到,尽量避免玻璃、镜面的设计,减少不必要的装饰,增加更多扶手或者提高电源开关的位置等细节设计都是关键。

## 优惠链接

### 签约美庭 即可获赠万元现金券

“给美庭庆生,领万元礼金?”没错!美庭家居将于6月23日在石林家乐乐家正式拉开9周年庆典的序幕。只要你签约美庭“全项套餐”,即可获赠10000元东鹏现金抵用券,而且东鹏现金抵用券没有任何消费限制,可在最低成交价的基础上购买瓷砖和洁具。

为什么优惠力度这么大?美庭家居董事长徐振宇说,因为美庭家居希望把9周年庆打造成一个能在行业留下深深烙印的盛会,另外,借助9周年庆这样一个契机,全面让利南京消费者,对美庭来说也具有重大意义。

美庭自2003年成立至今,已经进入第9个年头,马上就进入第10个年头,在这近十年间,不少家装企业要么销声匿迹,要么改头换面了,而美庭这个品牌,却发展成为南京市民心中的一面金字招牌。“自去年8月起,我们便不断策划组织各种活动,8月‘扮家会’,9月老房主题展,10月首推‘家装召回’,‘49天拎包入住’等,今年上半年,我们也没闲着,3月实体样板房展示会,4月家居狂欢节,5月全城爱·音乐派对,这一场场盛会都在业界产生了不小的影响,也回馈了广大消费者。”徐振宇说,美庭即将迎来新的十年,想要在新的十年发展更好,离不开南京市民的支持。

“我们把优惠放这么大,就是为了最大化地对利消费者,以表达我们对多年来一直支持和关心我

们的消费者的感谢之情。为此,我们特别通过现代快报《居家》向打算装修的读者发出邀请——美庭9周年庆生活动期间,签约美庭全项套餐即可获赠10000元东鹏现金抵用券,还有多重实惠豪礼!”

1. 签约美庭“全项套餐(新房和老房)”客户,即送10000元东鹏现金抵用券(可购买东鹏任何产品,可在店面成交价基础上直接抵用);
  2. 签约美庭“半包”客户,即送合同决算额的10%东鹏现金抵用券(可购买东鹏任何产品,可在店面成交价上直接抵用);
  3. 签约除上述全项套餐和半包以外的客户,即送2000元窗帘消费券(海人布艺);
  4. 合同决算额满60000元,另加送光芒油烟机+灶具(208-98+G29x)或苏泊尔油烟机+灶具(U501+Qs503)。
  5. 活动期间,交500元定金,送光芒电压力锅一台(定金可冲抵工程款)。
  6. 每户+280元,橱柜柜体全部升级为万华无甲醛柜体板。(套餐客户)
  7. 每户+300元,原有复合地板都可升级为盈科巴洛克仿实木强化地板。(套餐客户)
  8. 套餐客户可享99折优惠;
  9. 半包客户可享98折优惠。
- 活动地点:石林家乐乐家  
活动时间:6月23日-24日

本版图片均为美庭家居设计效果图