

证券业再迎副部级董事长 中投副总汪建熙空降申万



继中金公司董事长李剑阁之后,证券业又将迎来一位副部级的董事长。记者日前从申银万国获悉,中投公司副总经理汪建熙当选为申银万国证券非执行董事兼董事长,其董事长任职资格也早已获核准。而申银万国原董事长丁国荣将调回中央汇金公司,担任证券机构管理部主任。

据《证券时报》



汪建熙 资料图片

申万明年冲刺上市

受制于“一参一控”政策,汇金系券商一直难以借助上市实现快速增长。有关汇金系券商整合股权的消息早已不是空穴来风,但因历史原因以及人事关系复杂,整合一直难见效,也因此,中投公司似乎对由汇金自主推动的整合失去耐心。

“楼继伟在2010年中投集团年终系统内部大会上曾点名批评了汇金系券商的发展滞后问题,并且面见多家券商董事长专门听取了汇报。”一位不愿具名的人士告诉记者。

汪建熙的到来,意味着中投公司将直接插手解决汇金系券商的整合难题。事实上,他的空降消息早在一个月前已开始在申万内部流传。

“看着国泰君安、国信证券等券商都启动了上市进程,申银万国自身一直不见动静,自然等着着急了。”上述匿名人士表示,“就汇金系券商内部而言,申银万国上市目标最早确定,所以中投公司针对申万的手术便率先启动了。”

丁国荣去年底透露,到2013

年,目标要基本形成证券控股集团框架,力争实现公司上市,核心业务在国内市场排名前五名。到2015年,要完善证券控股集团组织架构,形成以资本市场为依托的金融产业链,公司核心业务力争进入行业前三名。

对于申银万国而言,要在明年完成上市,需要做的准备工作还有很多,但可以预见的是,汪建熙的到来,意味着申万的变革才刚刚开始。

汇金系券商整合提速

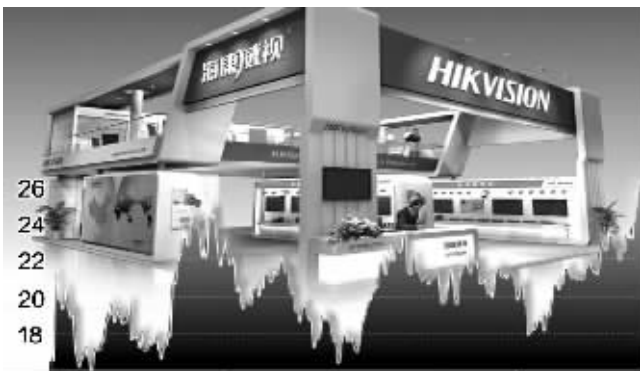
不仅如此,汪建熙空降申万还意味着汇金系券商整合大幕正式拉开。

截至目前,汇金公司间接控股银河证券,直接控股申银万国、中投证券,与此同时,其全资子公司建银投资亦控股宏源证券、中金公司,并参股中信建投、齐鲁证券和瑞银证券,堪称国内证券业的最大地主。

对于汇金系券商而言,整合旗下券商股权,不仅关系到汇金公司的投资战略,更影响到证券行业的未来版图变化。因此,汪建熙空降申万自然引起了市场多方猜测,到底是什么样的整合需要中投公司派遣这样一位副部级高官来执行。

“汇金系券商整合方案里曾有一个构想,即将旗下2至3家券商合并,建建成国内证券业的巨无霸券商,但这一构想实施难度较大,需要强有力的上层主导背景。”一位汇金系券商内部人士透露,“具体的方案构想就是依托银河证券或者申银万国。”

事实上,从汇金系券商内部来看,中金公司个体较为特殊,银河证券内部问题较为复杂,加之其他公司体量较小,选择从申银万国突破则更具有示范效应。随着汪建熙的到来,中投公司依托申银万国整合汇金系券商的战略日趋明晰。



海康威视上市以来走势 制图 李荣荣

“洋河超五粮液”情景再现 海康威视 500亿市值超中兴

今年2月8日,洋河股份的市值首超五粮液,白酒江湖再起风云。

4个月后,信息设备板块也悄然杀出了一个“洋河”:海康威视颠覆通讯龙头中兴通讯市值第一的地位。而在一年前,中兴通讯的市值一度抛开海康威视400亿之远。海康威视是如何赶超的?中兴通讯又是怎么了?这背后,关乎通讯行业的深刻变化以及各方力量的微妙较量正在进行。

海康被指暴利

6月8日,海康威视以501.80亿的市值,首次取代中兴通讯登上信息设备行业市值第一的宝座。截至6月14日,海康威视市值已领先中兴通讯20.5亿。券商人士惊呼“太不可思议了,两者品牌、技术、实力都不在一个级别”。海康威视董秘刘翔则表示,“这是市场行为,不便评述。”

海康威视主营安防产品,于2010年5月28日登陆中小板。彼时的海康威视只是一家资产58.24亿、营收规模21.01亿、盈利7.06亿的公司,上市当天的市值为409.65亿,与中兴通讯的690.50亿市值仍相距近300亿。

上市仅两年,海康威视发展迅猛。资产规模扩张至81.18亿,营业收入增长1.5倍(52.32亿),净利润翻了一番(14.81亿),市值甚至超越了中兴通讯。

目前中兴通讯资产规模达1034.98亿,相当于13个海康威视;营业收入为862.54亿,相当于16.5个海康威视。然而中兴通讯一度冲上900亿的市值已缩水400亿,中兴怎么了?

主因可能是利润率低下。尽管资产规模、销售额不在一个重量级,2011年中兴通讯、

海康威视分别实现了20.60亿、14.81亿的净利润,两者的差距不太遥远。从净利润率的角度,中兴通讯的净利润率仅有2.39%,达到了上市以来的最低点;而海康威视的净利润率却高达28.31%。

“从技术含量讲,中兴的技术比海康好,只是具体应用不同。中兴面向运营商,而海康的客户是政府,盈利能力甚至超过银行,这是不合理的。”北京券商人士提出质疑,“国企背景给它带来了非公开招标的超额收益甚至是暴利,但一旦过了安防行业高速发展的阶段,它的市值应该会回归。你看,连副董事长龚虹嘉都在高位减持,不看好长期发展。”

折射通讯行业格局动荡

中兴通讯市值被海康威视超越所折射的,正是通讯行业正在经历的深刻变化,传统的通讯行业正在走下坡路。

据记者统计,中兴通讯历年的盈利增速维持在30%以上,2011年却出现了巨大变化。去年中兴通讯只有20.60亿的盈利,同比下滑36.62%。到了今年一季度,中兴通讯实现净利润1.51亿,仅增长18.53%。类似的,华为2011年的净利润仅有116.47亿,大幅下滑52.85%。

行业低迷,蛋糕不会快速变大,周期性长、增速降低、运营成本提升等一系列问题被骤然放大。“中兴、华为等企业,近年都投入大量资金用于4G网络建设,无线终端(手机)市场研发与营销,海外市场开拓等,巨大的资金消耗加上整体下降的市场环境,两家企业利润下降并不奇怪。”通讯行业内部人士向记者解释,“但倚仗雄厚的实力,现在的投入未来应有回报。”

据《理财周报》

信披违规涉及金额超28亿 亚星化学被罚逾百万

“屡教不改”的亚星化学又一次遭到处罚,证监会向公司及包括原董事长陈华森在内的13人开出了总额112万的罚单。

亚星化学今天公告称,6月15日公司收到了证监会的行政处罚决定书。公司存在的违法事实包括,2009年至2010年11月间不到两年的时间内,亚星化学与大股东亚星集团存在多项未公开的非经营性资金往来未入账及担保行为,涉及总金额超过28亿元,且公司未履行及时披露上述信息的责任。

本次证监会开出的罚单,除针对亚星化学的50万之外,其他均指向原公司相关人员。其中,原公司董事长陈华森被给予警告,并处20万元罚款,去年12月辞职的原公司董事、副董事长周建强等人被处以各3万元至5万元的罚款;值得注意的是,公司的独立董事周洋、韩俊生、王维盛及今年5月辞职的独立董事陈坚均在受罚名单之中。

亚星化学的违法违规行由来已久,此前也有专业人士指出,亚星化学违规行为恶劣,已经构成虚假报表,是一种欺诈行为。

现代快报记者 郑培源

破解科技型企业融资难 工行引入专家顾问

很多科技型小企业从事研发的新产品、新技术,很多在市场上是第一次出现,或者是闻所未闻的,这种情况下,如何判定这家企业有没有发展前景、产品有没有市场潜力,对银行而言也是个考验。记者从工行了解到,工商银行江苏省分行打造合作平台,成立了科技金融专家委员会,聘请省内外学者、专家,为工商银行发展科技金融提供顾问指导,使得工商银行能够迅速、准确地了解到科技型小企业的潜力和前景,更好地为南京市科技型企业提供金融服务。

今后,除了传统金融服务外,工行还将进一步扩展到提供上市发债顾问、金融租赁、信托理财、直接投资及股权私募(PE)等投资银行服务,最大限度地支持南京科技型企业的发展壮大。

通讯员 王晓璇

现代快报记者 王海燕

焦点科技推采购平台 台塑携亿万采购订单入驻

旗下中国制造网跻身国内外外贸电子商务平台前三名后,南京本地上市公司焦点科技近期又有了大举动。去年年底,焦点科技推出了采购平台——百卓采购网,并在近期迎来了一名“贵客”。昨日,台湾最大的民营制造业集团台塑正式入驻百卓采购网大买家专区。自此,台塑在大陆地区的所有采购案件将在百卓采购网大买家专区同步发布,为广大中小企业带来亿万订单。百卓采购网事业部总经理透露,百卓采购网即将成为焦点科技持续发展的新平台,将来会与中国制造网一同成为焦点科技的两大电子商务平台。

现代快报记者 刘芳 通讯员 陈畅

格力电器领衔

"2011年度中国轻工业百强企业"

日前,中国轻工业百强企业发布暨提升国际竞争力高峰论坛在北京举行。会上,中国轻工业联合会授予珠海格力电器股份有限公司等100家企业“2011年度中国轻工业百强企业”称号。

格力电器发布2012年一季度报告显示,一季度格力实现营业总收入200.88亿元,同比增长16.29%;净利润11.73亿元,同比增长25.56%,超出市场预期。

日前,“2012-2013年度中央国家机关空调集中采购项目”中标公告发布,格力空调再次凭借领先的技术优势、卓越的产品质量和优质的售后服务,在激烈的竞争中脱颖而出,一举获得家用定速、家用变频、基站空调、商用空调、精密恒温恒湿机房空调等“五包全中”的优异成绩,也是唯一连续三年均夺得“大满贯”的空调企业,再次证明了格力空调在品质、技术、服务等领域的绝对领先优势。

中国邮政储蓄银行 南京市分行
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

便捷贷

咨询热线: 96086

个人经营性贷款

一次授信 十年有效 最高授信 500万元

小企业贷款

担保灵活 额度循环 最高授信 1000万元

个人小额贷款

快速放款 无需抵押 最高授信 10万元

个人消费贷款

额度充裕 手续简便 最高授信 500万元

全国客服电话: 95580 WWW.PSBC.COM