

调查

返利,是让多少买家动心的一个词,如今却又让多少买家痛心。日前,福州百分百商城利用“返利”概念进行吸钱传销的违法行为曝光。昨天,返利网、乐返网等返利网站纷纷发表声明,与百分百的模式“划清界限”。记者发现,其实类似百分百的网站还有不少,有的甚至赤裸裸表示,只要不断有人投钱,就能拿到返利。实际上,正规返利网站和那些骗子网站有一定的区别,消费者稍加留心不难分辨。

□现代快报记者 张波



资料图片

返利网站 噱头背后有陷阱

■福州百分百商城崩盘,多家返利网站声明与之划清界限
 ■快报记者调查发现,几百元就能做个返利网站,但骗子横行、良莠不齐

■事发

福州百分百商城崩盘

日前,“福州百分百商城”关闭,涉嫌违法传销,相关负责人被捕。

5月28日深夜,百分百商城位于福州的办公总部遭会员聚集哄抢;29日凌晨一则“福州百分百返利网高层携十多亿逃跑”的消息在网上流传……百分百商城,这个打着“返利”旗号的网站瞬间就消失了。

据了解,从全国各地赶来报案的受害者络绎不绝,目前福州警方已经立案侦查。百分百商城目前在全国有加盟代理商6000多个,会员数量达20万,波及全国23个省市,以福建当地最多。

根据当地报道,5月初,“百分百商城”在福州举行全国招商大会,当时场面很大,有上千人,也有从江西、广州、浙江等地来的会员。参加庆典的每个会员不仅拿到了网站的徽章而且还有礼品。“百分百商城”的董事长姚建清、总经理宋一鸣还对近阶段的工作进行总结,表示将与国内知名高校合作开发技术平台,扩大网站规模,让更多的会员获得更多的利润。庆典当日,只要有会员愿意

成为代理商的可以享受“加盟优惠价”,打五折,吸引了许多会员当场签约,成为地区代理。在投入资金后,会员收到每日返利,直到5月18日左右,一些会员就再也没有收到返利了。

运营百分百返利商城的企业是福州谊生科技发展有限公司(下称谊生公司)。工商资料显示,谊生公司成立于2011年12月23日,注册资本1000万元,属软件行业,经营范围则非常庞杂,包括日用百货、建材等数十个行业。公司法定代表人原来为姚建清,今年3月31日和5月24日先后变更为冯游旺、高伟平。而股东也历经两次变更,从姚建清、何花月变更为冯游旺、范宝玉,再变更为高伟平和柯奇敏。

据一些会员称,姚建清于2011年5月份开始通过“百分百购物商场”网,以收取5%手续费的方式发展代理商和加盟商,并吸收会员资金,承诺100天回本,400天净赚的高回报“钱生钱”盈利模式。

南京警方目前尚未接到相关报案。

■喊冤

此“返利”非彼“返利”

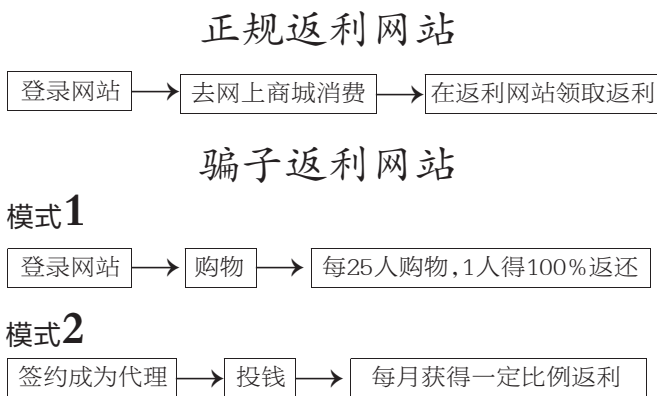
都是以“返利”来吸引人,福州百分百商城的关闭也给目前还在正常营业的一些返利网站带来了麻烦。

乐返网发了声明,称“福州百分百事件”本质就是非法传销的一个团体,与乐返网等第三方购物平台没有任何相像之处,只是利用了“返利”概念,致使广大消费者和第三方购物平台受损。乐返网表示,网购选择返利平台一定要慎重,乐返网是经中国互联网信息中心认证的“可信机构”,这不仅仅是一个标识,更重要的是消费者识别虚假网站的依据,乐返网网站正下方,有图标链接,

消费者可以点开链接查看乐返网的真实验证信息。此外,乐返网是经国家工业和信息化部备案的网站,信息真实可靠。网站下方有链接,有备案号,方便点击查看。

另一家返利网昨天也发出声明,认为本起事件个别媒体将“返利网”与事件中的“福建百分百商城”混淆,对“返利网”及整个第三方导购返利行业造成了严重的负面影响。返利网的公关部负责人张灿向记者表示,从目前来看,网站的流量和订单没有太大的影响,不过,对整个行业而言,有一定不良影响。

正规返利网站与骗子返利网站流程对比图



■对比

正规返利网站

作为电商入口
本质是“导购”

最初,返利网站都是作为一些电子商务网站的入口,给一些电子商务网站带来订单。张灿告诉记者,以返利网为例,“我们和400多家网站在线上合作,给这些商户带来订单,商户则给我们一些佣金,我们再将这部分佣金的大部分以返点的形式返还给消费者。”也就是说,消费者购物还是和天猫、京东、当当这样的网站发生关系,而只有当购物结束后,返利网站才会将所获得的佣金返还给消费者。

淘宝方面也表示,的确和一些网站有合作,合作模式大概是通过这些网站吸引更多的流量,然后会有返点给这些网站。张灿表示,这种返点打入消费者的账户,一旦要提取,将在1~4个工作日内到账。整个过程中,消费者还是在合作商户那里购物,并不和返利网站产生交易。张灿表示,目前在国内市场比较活跃的正规返利网站大约10多家。

南京大学电子商务专家周耿博士告诉记者,这类返利网站目前也不少,不过生存空间较小,通过广告、返点来盈利,因此利润率相对都较低。一位律师对此表示,返利网站本质上是购物导航网站,它的核心价值就是为合作的购物网站带去订单,这就要求自身要有庞大的用户和流量,而且用户粘性要比较高,为了实现这一目的,一般都会通过对返利提现来绑定用户。

骗子返利网站

要求发展下线
更像传销

和上述返利网站相比,福州百分百商城的模式完全不同。实际上,在网上一搜,就会发现,以“返利”为噱头的网站很多。一家网站称在南京招募返钱卡加盟商,在介绍中提到,消费返钱这一终极促销模式可以快速提高商家的营业额,消费者到赠送返现证的商家去消费,每消费满100元,返钱网就会返赠给消费者100元现金。此外,该网站的介绍中提到,每25个人消费,就有一个人能领到返现。也就是说,有25个人成为会员,才能有一个会员领到钱。

南京大学电子商务专家周耿博士表示:“这和非法集资、传销没什么区别。”获得返现现金所需的周期会非常长,在这个过程中资金链断裂的风险很大。一家网络公司的负责人告诉记者,这种返利消费看起来很诱人,相当于不花钱就买到东西,但这里存在一个问题,就是现金不是立即返还的,需要排队领。这里面有个时间差,不少网站就是采用一个速战速决的营销活动,在短时间内大量发展会员,然后卷款潜逃。上述负责人表示,这类网站的成本很低,几百元钱就能做一个,前期会员都能得到返利,以减少消费者疑虑。这类网站一般都收取入会费,然后被要求发展下线。张灿表示,这类网站也以“返利”“返钱”为名,其实是挂羊头卖狗肉。

■教你一招

要“拉人来交钱”往往是骗局

一家电子商务网站的相关负责人告诉记者,其实那些骗子网站并不难识破,稍微留心就能辨别得出来。

他表示,一般这类网站都会提到“高额返利”或者是“零投入”之类非常具有煽动性的话,有的网站会提出“帮助推广也一样能获得返利”,也就是说,只要拉人来交钱给网站也能获得返利。这就和传销很像了。面对这类网站,消费者应该多留心,因为那很可能是个骗局。

无论是福建百分百商城,还是上述的返钱卡,最初都会给加入者尝到返利的甜头,但随着加盟者形成规模,人数增加,老板就可能人间蒸发。即便老板坚守,但这样的网站,不断返利,一旦没有新鲜资金进入,也有资金链断裂的危险。

与此同时,上述负责人表示,这么多人上当受骗,一方面是在国内有很多投资者,或者很多消费者赚钱心切,而投资渠道有限。不过,他认为,不少消费者还是心存贪念,对这种骗局也心存侥幸。

■专家说法

返利网站亟待监管

此外,目前电子商务还缺乏有效的监管,除了一些大型B2C网站,目前网络上很多网站是不在监管范围内的,这也给一些骗子网站可乘之机。上述电子商务网站负责人表示,现在互联网还处于一个自律的状态,可以说是法律真空区。不过,他认为,这种企业自律行为,不能维持太久,因为互联网发展太快,如果没有法律约束,很容易“越轨”。

返利网站最近几年才兴起,最初都是以获取网络商户佣金的形式生存,但目前尚没有明确的法律法规针对这种新的经营模式进行规范。他认为,当务之急是一方面对名目众多的返利网站进行整顿,另一方面要对返利营销模式作出规范,什么样的返利网站模式是合法,什么样的返利网站模式为非法,要做出明确的规定。

不仅是返利网站,目前我国在互联网这个领域有太多法律盲点。他表示,没有有效的监管,就没有行业的共同繁荣,“光靠自律肯定不行,这个行业门槛低,谁都能来做个网站,一旦上网,又没有实体,很难控制。”因此,他认为,一方面行业要有规范,另一方面,要把互联网纳入法律范畴。