

重点

280位出生于长三角地区的上榜富豪的平均年龄为53岁。其中最年轻的是滨江集团的戚加奇及鱼跃医疗的吴群,都年仅24岁。吴群是江苏上市公司鱼跃医疗的少东家,身家11.03亿元,典型富二代。现代快报昨天连线吴群,其表示出现在富豪榜中无所谓也没压力。

□现代快报记者 张波

最年轻富豪 24岁身家11亿

■现代快报连线鱼跃医疗“少东家”
 ■吴群坦言很多隐形富豪比我有钱



资料图片

最年轻富豪很低调

很多没上榜隐形富豪比我有钱

对于富二代这个词,吴群也没有特别敏感。“我不觉得这个词是贬义,我接触的富二代都是一些很不错的人。”吴群表示:“其实还有很多隐形富豪,他们都没上榜,他们的财富更多,所以我没什么压力。”

吴群告诉记者:“今年开始负责鱼跃医疗苏州公司的新品研发。”此前,他在英国生活了7年,回国后在索尼实习,虽然索尼的工作和家族企业毫无关系,但吴群表示希望在不同行

业学习不同的知识。

最近一个调查报告,说很多富二代并不想接父辈的班。不过吴群告诉记者:“以前也想过做别的行业,觉得自己不一定要子承父业,但现在我对这个行业很有兴趣。”目前,吴群已开始接触企业的一些决策,逐渐学习管理企业。

吴群喜欢玩微博、喜欢交友。记者问及吴群的择偶标准,他显得有些不好意思,表示没有考虑过这个问题。

什么人最容易暴富

企业主、炒房者、职业股民

根据榜单,亿万富豪以企业主、炒房者和职业股民为主。

亿万富豪中企业主的比例占总人数的75%。炒房者在亿万富豪中比重占15%。房产投资占他们总投资的65%左右,自住房产价值占比20%左右,现金及其他资产占比15%,拥有价值200万以上的汽车。无论是炒房还是开发商,都是靠房子赚钱,从榜单来看,房子成就了众多富豪。

另外,亿万富豪中还有不少职业股民,比重也达10%。可投

资资产占其所有资产的将近80%。他们拥有2000万以上的房产和200万以上的汽车。

和亿万富豪相比,除了企业主、炒房者、职业股民外,千万富豪多了金领这一类型。金领包括大型企业集团的、跨国公司的高层管理人员,他们拥有高额的年薪及年终公司分红,是打工一族中的高收入人群,这部分人占到了15%。他们拥有价值500万以上的自住房并多数拥有第二套,并拥有50万以上的汽车。

富豪如何炼成

炒房9年 40万滚到千万

“去年一年房地产政策面特别不好,所以我没有买也没有卖。”炒房的曹女士资产从40万滚到了千万。

曹女士回忆说,按2003年的房价水平,40万可在南京城区买一套不错的房子,不需贷款。不过,她把40万分开,买了两套房子,分别都贷了款。2003年到2007年她拿下几套房产,2008年和2009年买了几套。

在曹女士的房产中,有城中的商住两用楼,有酒店式公寓,也有大户型和商铺。近期,曹女士又蠢蠢欲动,“如价格合适还会考虑继续买。”

信息 快递

保险衔接养老社区 泰康人寿“签”出第一单

11月19日经保监会批准,泰康人寿获得中国保险行业第一个养老社区投资试点资格;今年2月泰康人寿针对养老社区的运营特征,设计了“乐享新生活养老金保险(分红型)”并向保监会进行了备案,为保险产品与养老社区的结合做好了保险方面的准备;如今,泰康人寿正式推出涵盖“乐享新生活”和泰康之家养老社区的养老计划——“幸福有约终身养老计划”,开创性地将传统养老保险与现代养老社区结合在一起。业内专家认为,该计划的问世,在延伸保险产业链条、延伸保险资金运用和延伸保险产品功能方面做出了开创性的探索。

用保单分红入住高端养老社区

笔者了解到,“幸福有约”计划中的保险产品“乐享新生活”是一款养老年金保险,缴费起点为200万元人民币,分为一年期趸缴和十年期期缴。提供从约定年龄开始、按月领取的年金,满足了养老的日常生活费。年金在85岁之前保证领取,85岁之后客户可继续领取至终身。另外,还可提供备选的一次性领取生存金,可作为养老生活的启动资金。此外,该产品还可以附加终身医疗保险、终身重疾保险、高额定期寿险和高额意外保险,满足客户的多方面保险需求。

“客户在享有保险利益的同

时,还可以享受到由泰康之家提供的保证人住养老社区资格。”泰康人寿专家表示,保险合同产生的利益可用来支付社区每月的房屋租金和居家费用。在养老社区,客户将享受包括居住生活、餐饮、医疗护理、文化娱乐、健身运动等全方位、多层次的高品质养老生活。

养老社区旗舰店后年投入使用

泰康之家养老社区由泰康人寿子公司——泰康之家(北京)投资有限公司倾情打造,计划建成国内第一家大规模国际一流标准持续关爱社区。该社区由国内外著名设计机构联袂设计,其国外设计团队的项目分布在全美49个州,全球43个国家。目前,泰康之家养老社区北京旗舰店已经破土动工,计划2015年正式投入使用,预计总容量约3000户。

自2002年泰康人寿创新推出“爱家之约”产品和“一张保单保全家”的品牌理念,到“买车买房买保险——新生活三大件”和中产阶级生活方式的理念升华,再到今天创新推出“幸福有约”计划,实现“一张保单,一辈子的幸福”,泰康人寿不断地延展保险“人文关怀”的产业属性,致力于让生命的每一个阶段都流光溢彩,演绎出动人乐章。

陶菲 谭明村

信诚人寿整合升级四大增值服务

秉承“聆听所至,信诚所在”的经营和服务理念,信诚人寿整合升级四大增值服务,信诚尊享客户只需拨打4006-505-505,即可享受切实援助。

全球紧急救援服务:信诚尊贵客户在离开居住地旅行或公务出差途中,均可通过服务热线联系信诚紧急救援中心。可满足从“目的地天气状况咨询”、“紧急翻译协助”、“证件遗失协助”到“紧急状况下安排客户返回居住地”等各种援助需求。

专享电话医生服务:每天上午8点至晚上8点,信诚人寿的健康关爱热线都会为信诚每一位VIP客户开放。客户在热线中所提出的医疗问题,均

是由专业的全科医生负责在线解答,提供一对一的电话医疗关爱服务。

驾车关爱服务:客户在驾驶途中,汽车发生故障时,可立即致电信诚紧急救援中心,要求中心提供维修店信息,或者代为联系紧急维修/拖车事宜等。

尊贵礼遇服务:信诚VIP金卡客户可通过热线电话咨询、安排商务计划,策划自驾游路线,欣赏高雅的艺术展或聆听悠扬的乐曲,现场观看精彩的体育顶尖赛事,定制国内外知名的奢侈名品,还能为远在世界各地的亲朋好友递送鲜花、巧克力,送上诚挚祝福。

谭明村 曹欢欢

买电视不要急! 6.1-6.3 TCL 率先启动 节能补贴 + 厂家补贴

电器行业即将实行节能补贴,但节能补贴的具体细则仍未颁布。为使消费者提前享受节能补贴,6月1日至3日,TCL将在全省启动“惊心动魄大惠战,双重补贴达千元”双重补贴活动,消费者只需预交少量定金,即可领取节能补贴卡,享受包括国家节能补贴和厂家专项补贴在内的最高达千元的双重补贴优惠。

5月15日,“坐享云端智控天下——2012年智能云电视标准升级暨六星智商认证发布会”在京召开,工信部消费电子产品信息化推进委员会、国家广播电视产品质量监督检验中心、中国电子商会、TCL、中怡康等机构联合发布了《智能云电视行业标准

2.0》,同时,首次对外正式公布了智能云电视六星智商评测结果,TCL五大系列3D智能云电视产品全线通过六星评定,一举树立了智能云电视的行业新标杆。

2011年8月,中国彩电业集体推出智能云电视至今,TCL从成为智能云电视领军企业,到参与发布《智能云电视行业标准2.0》,从率先独家获得六星智商认证,到代表中国彩电企业首次进入全球LCD电视机占有率前五名……,这些成绩的获得都是源于消费者的认可,而此次在国家补贴的基础上,率先启动的最高达千元的厂家补贴活动是对消费者认可的回馈,使消费者享受到实实在在的优惠。

中国邮政储蓄银行 POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA **南京市分行**

便捷贷

咨询热线: 96086

<p>个人经营性贷款</p> <p>小企业贷款</p> <p>个人小额贷款</p> <p>个人消费贷款</p>	<p>一次授信 十年有效 最高授信 500万元</p> <p>担保灵活 额度循环 最高授信 1000万元</p> <p>快速放款 无需抵质押 最高授信 10万元</p> <p>额度充裕 手续简便 最高授信 500万元</p>
---	--

全国客服电话: 95580 WWW.PSBC.COM