

商业消费

现代快报 B11 2012.5.18 星期五

520=我爱你，在这个众所周知的表白日，南京将有8大类4000个左右的商家用行动向消费者表白“爱意”。南京市物价部门表示，从本月20日到10月20日，南京将正式开始明码实价的试点；从10月20日至今年年底，争取完成在南京全面推行明码实价。不难预见，返券时代即将谢幕，让我们一同回顾过去，看看南京、杭州等地零售市场对“返券”情深几许。

□现代快报记者 刘德杰 何冬蕾



旧爱有奇迹 返券很疯狂

2003年，返券促销登陆南京

南京市百货行业协会会长阎永平说，5年前返券促销现身南京百货业。这曾由台资百货企业带进市场的促销方式，最先落地北京、上海等城市，在欧美百货业中很少见。

2003年大洋百货开业之初采用“买300送15”的活动，开业当天销售额达2000万，之后在大洋百货的各大节点促销中都可看到“返券”的影子。受其影响，其他商家也都栽进了“返券”的糖罐。“商家都被返券促销给绑架了。”一位百货业人士告诉记者，南京商业早期是明码实价，没有名目繁多的促销花样，当时传统百货业经营者对此甚至不屑一顾，但“返券”带来的高营业额、高人气和高单价，最终吸引很多百货纷纷试水。

纵观这些年新街口各百货的火拼史，大洋百货历年年中庆及周年庆推出的超大力

度的返券促销力度，必定牵动新街口各大百货商家的神经，引发中央商场的强势应对，金鹰系下的多店联动……激烈的百货促销大战不可避免。其实，针对折扣券、红利券在商场促销中普遍流行时，2005年初的时候，中央商场曾经尝试过“告别返券疲劳，提倡审美消费”的“异类”之举，明确宣称所有商品的减价折扣将采取明示的方式，对消费者做到价格诚信。然而，“销售额的任务压着大家喘不过来气，这成了选择‘返券’的关键因素。”这位百货业人士说。

返券在杭州创造奇迹

据浙江一位传媒人士回忆，杭州满送券起源于1998年国大百货第一次推出“满就送”，此后，杭城商场无一例外陷入“满就送”不断升级的怪圈中，从最初的“满300送50”到2009年杭州解百店庆力度达到“满400减330”。商家和

消费者都深陷其中。

在2005年9月，由于“满送券”对消费者权益的侵害，杭州消协一度提议叫停“满送券”，当时恰逢一家商场搞店庆，临时改变促销活动使得该店店庆业绩大幅下滑，“或许是业内反弹情绪太过激烈，就没有能够继续执行。”

2005年11月16日，银泰武林店店庆力度为“满400送300”，开门前商场六扇玻璃门被卸下，因为守在门口的顾客实在太多了。购物人群太多，专柜只能设置“进口”“出口”，内场堆满了待提货的购物袋，工作人员只能站在柜台上“居高临下”地服务客户。一些品牌专柜不得不临时去仓库补货。据杭州主流媒体报道，时任银泰百货集团副总裁的王岗向媒体表示，银泰武林店单日销售达8210.5万元，“据我们所知，目前国内百货单店单日销售最高的纪录是6000万元。”王岗说。

在2006年3月的一场会议上，记者偶遇时任银泰百货

满300元送160元
满600元送320元
满900元送480元
满1200元送640元



董秘的钟明海，聊起这场促销时，他表示“返券”活动很成功，“我们还会继续做。”无疑，满送券当时如同“毒瘾”，让商家和消费者欲罢不能。但随着消费者的厌倦心理越来越大，满送券逐渐淡出杭州商界。

消费者为返券陷阱埋单

专家表示，返券具有复杂性、硬币性和欺骗性，消费者受到返券的诱惑很容易进行不理智消费，商家最终是得益者。对商场来说，返券促销比打折整体效果好，更易实现整体控制。如原价100元商品，同样是让利50%，如果5折销售的话，该商品的销售额是50元钱，而商家采取“满100返100”的促销方式，消费者以100元的原价购买后，还将会获得该商场100元的返券，这样商场的销售额就达到了200元或更多。

2007年4月21日，宁波出台叫停返券促销的相关规定。

宁波市贸易局营销管理处助理调研员周淑芬告诉记者：“带来轰动效应的满送返券虽给顾客一些实惠，但暴露出购物环境、服务质量、价格诚信、人身安全等诸多问题。”据杭州市消协秘书长杨凌介绍，返券式促销存在着不少弊端：如不明示返券的使用方式，诱导消费者盲目消费；对返券的使用进行各种限制(如返券要分不同时间段使用)；很多柜台不参加返券活动，消费者需要的东西不能用返券购买。

有商业人士直言不讳：“即使返券能促进一时的销售，产生‘泡沫效应’，但这泡沫终有一天会破灭。”2007年，北京拟要叫停返券促销，随着苏州等地拟叫停购物返券，继扬州提出叫停购物返券后，南京将从今年5月20日起试点叫停返券促销，并以全市连锁经营超市、药店以及加油站等8大行业作为首批试点单位，将试点“明码实价”。此举，或将带来百货零售企业营销方式的新的变革。

主编：杨坤 责编：何冬蕾 美编：侯婕 组版：杜敏

苏宁环球购物中心
SUNING UNIVERSAL SHOPPING CENTER

悦动初夏

户外广场活动 活动时间：5/19 晚6:30
地点：中心户外广场 协办单位：英派斯健身
精彩演出与互动等待您的参与！

活动时间：5/18 五—5/24 四 VIP卡正常积分

初夏的感受 时尚商品 男女鞋/男女装/童装
单柜满99 抵50 现金

防晒必备 化妆品 满400减60
化妆品当日单柜现金累计消费满400元减60元现金，满800元减150元现金，以此类推，多买多减。

动感搭配 运动商品 满99减25 现金
单件商品满50元参加活动

超值换购 5/18-5/20，顾客单张小票现金消费满388元加3元可换购绿泉庄散养草鸡蛋6枚装，每天限100份，先到先得。

ESPRIT 满300抵100 现金
JEANS 奢华6折 夏装一件9折 两件8折 全面3折
SS·Sport 七楼特惠区