

今年一季度的开局对于被誉为“中国B2C第一股”的麦考林而言并不顺利,一季度显示净亏损420万美元。受累于这组数据,麦考林前日跌破1美元;与此同时,由于纳斯达克“一美元退市规则”,在麦考林刚刚上市一年半之后,不得不面临退市风险。

中国B2C纳斯达克上市第一股巨亏 麦考林跌破1美元 面临退市

由麦考林出现亏损的事实看来,业界的说法是,这两年电子商务行业表面的繁荣掩盖了背后的危机。企业往往牺牲利润以低价吸引流量,加速规模扩张。此前电子商务行业的商业逻辑的最终目的在于拖垮对手,从而提高行业毛利率。这样惨烈的竞争背后却是“不健康”的财务数据。

在今年一季度,同大部分电商企业一样,麦考林开始削减广告费用。麦考林一季度的电子商务业务也是在这一情况下开始下滑。麦考林的财报显示,由于麦考林减少了互联网广告,从而导致月度平均独立访问用户人数减少,最终导致了网络平台业务净营收的下滑。在财务数据开始下滑之后,麦考林遇到的资金吃紧问题就凸显了出来。今年一季度麦考林净亏损420万美元,同比扩大7.6%,公司在一季度结束之后,现金储备约5290万美元,上一季度该数字约为6070万美元。

一方面是必须要开始降低成本,麦考林财报显示,一季度已经缩减营销成本和管理成本,当季毛利率38.2%,同比上涨2.1%;但另一方面,在麦考林缩减成本之后,直接影响到了其销售额。如何在两方面进行平衡成为麦考林的当务之急。另外一个令麦考林头

疼的问题在于,麦考林由于此次财务数据下滑,其股价也跌进了“一美元区”,成为国内首个赴美上市电商“一美元股”。

此前,由于美国当地的集团诉讼以及此后中概股被做空等多个因素,麦考林股价一度下跌九成,并最终在1.1~1.5美元的区间徘徊了半年有余。其股价最终没有守住一美元底线,在前日跌破了一美元,收盘为0.92美元。

根据纳斯达克退市标准规定:有形净资产不得低于200万美元;市值不得低于3500万美元;净收益最近一个会计年度或最近三个会计年度中的两年不得低于50万美元;公众持股市值不得低于50万股;公众持股市值不得低于100万美元;最低报买价不低于一美元;做市商数不得少于2个;股东人数不得少于300个。上市公司如果达不到这些持续上市要求,将无法保留其上市资质。而其中“一美元退市规则”指出,上市公司的股票如果每股价格不足一美元,且这种状态持续30个交易日,纳斯达克市场将发出预亏警告,被警告的公司如果在警告发出的90天里,仍然不能采取相应的措施进行自救以改变其股价,将被宣布停止股票交易。

据《每日经济新闻》

一季度广告收入 腾讯首超新浪居首

随着2012年第一财季报告的陆续发布,国内在线媒体格局再次发生变化。据各家的最新财报显示,今年一季度腾讯网络广告业务收入达8580万美元,首次超过新浪,后者同期营收为7850万美元。

随着国内网络媒体平台排名重新落定——腾讯、搜狐、新浪分列前三,腾讯成为国内最大在线营销平台的中国网络媒体格局已经形成。尤其是在竞争最激烈,最受关注的微博业务,财报数据显示腾讯微博日活跃用户数已是新浪微博的两倍。综合

苏宁微软达成进一步合作共识

西雅图时间5月15日,苏宁电器集团董事长张近东、总裁金明受邀来到微软总部西雅图,与微软CEO史蒂夫·鲍尔默、全球资深副总裁张亚勤举行会晤,双方在智能手机、Windows正版、共建零售体验店等方面达成合作共识。

近几年来,苏宁与微软双方高层互动频繁。本次会晤主要围绕中国消费市场、零售市场发展趋势,以及未来的合作规划等相关领域,双方重点探讨了PC、手机、电视产品在中国各级市场的消费特点、销售

占比、未来趋势,以及微软中国战略与规划,包括电子商务、科技转型在内的苏宁未来发展规划等问题。“中国消费市场具备巨大基数和较高成长性。”张近东表示,互联网与物联网融合的时代已经到来,苏宁正进行智慧转型,大力发展网购渠道,转型多元化经营,加快云数据中心建设,增强云计算能力,支撑企业的科技转型。今后,苏宁愿与微软加强合作,实现销售与服务一体化,创新云服务模式,共同拓展中国市场。

作为中国零售业的杰出代

表,苏宁在电子商务和科技转型方面的发展及规划令人印象深刻。鲍尔默表示,他对苏宁在中国市场推动Windows正版普及表示感谢,并表示中国消费市场潜力巨大,希望与苏宁总部加强直接对话与更深入的合作,微软也将在产品首销、市场推广等方面给予苏宁更大支持。此次会晤,双方在推动Windows正版普及、Windows8及Windows Phone首销推广、微软零售体验店建设等方面达成共识。

现代快报记者 刘德杰



资料图片

鲜明对比

今年首登美股电商业绩飙升

今年首个登陆美国纳斯达克的国内电商唯品会近日发布第一季度业绩,一季度公司净营收实现1.013亿美元,同比增长250.7%;毛利率由2011年同期的17%增加至21.2%,同比增24.7%,在电商行业中表现突出。由于销售额的大幅提升,一季度唯品会非公认会计准则经营损失率由2011年同期的14.6%,改善至6.5%。

公司采用独特的“闪购”模式,一季度在客单价、重复购买率、订单数量方面实现大幅提升。公司一季度活跃用户人数为100万人,同比增加247.2%;总订单数量为310万份,同比增加276.4%。而根据艾瑞资讯2012年第一季度国内电商市场调查报告,一季度受传统淡季、供求放缓、进口政策调整等因素影响,电子商务占比份额最大的B2B行业交易增长环比出现下降,影响了整个电商行业的发展,电商交易增长呈现疲软之势。

此外,唯品会仓储物流成本在第一季度已下降至不到总收入的17%。机构预测,随着会员数量、合作商户和订单总额的增长,唯品会有望在2013年实现扭亏。

“电商本身没有问题,它代表着未来零售业的发展方向。所谓过冬,更多指电商企业之间的竞争加剧,弱者过冬,强者迎春,行业将进入洗牌期。”唯品会董事长兼CEO沈亚指出。

针对近期电商价格战,多位资深电商专家指出,快速发展的电商行业,不仅竞争激烈,而且鱼龙混杂,价格只是消费者作出购买决策的重要因素之一,并非全部。“一个客户愿意重复购买包括三种条件:第一是信任,第二是便宜,第三是服务。电子商务行业发展必将经历新一轮优胜劣汰,‘拼价格’只能带来短期效益,实现规模化运营和差异化竞争才能赢到最后。”

据《中国证券报》



17日10:00外汇牌价

货币种类	现汇买入价	现钞买入价	现汇卖出价
美元	630.58	625.65	633.23
港币	81.19	80.54	81.52
欧元	801.97	785.06	808.41
日元	7.8367	7.6714	7.8996
英镑	1002.32	981.19	1010.37
瑞士法郎	667.57	653.62	673.2
新加坡元	497.15	486.86	501.54
瑞典克朗	87.95	86.14	88.75
加拿大元	622.04	609.17	627.53
澳大利亚元	625.6	611.85	630.37

天天出彩

体彩 22 选 5(12131 期)

中奖号码:01 05 15 21 22
奖级 中奖注数 每注奖金
一等奖 26 注 19163 元
体彩排列 3(12131 期)

中奖号码:5 8 6
奖级 中奖注数 每注奖金
排列3直选 15340注 1000元
排列3组选3 0注 320元
排列3组选6 15041注 160元
体彩排列 5(12131 期)

中奖号码:5 8 6 6 3
奖级 中奖注数 每注奖金
排列5直选 52注 100000 元
体彩 7 位数(12075 期)
中奖号码:7 8 0 6 5 2 2
奖等 中奖注数 每注奖金
特等奖 0 注 0 元
福彩 3D 游戏(2012131 期)

中奖号码:5 2 7
奖等 江苏中奖注数 每注奖金
单选 2320 注 1000 元
组选 3 0 注 320 元
组选 6 4177 注 160 元
福彩 15 选 5(2012131 期)
中奖号码:1 2 6 8 14
奖等 中奖注数 每注奖金
特别奖 0 注 0 元
一等奖 113 注 2996 元
福彩双色球(2012057 期)

红球号码:3 5 19 21 27 31

蓝球号码:4
奖级 中奖注数 每注奖金
一等奖 3 注 10000000 元

快3销售 中奖报告单
江苏快3玩法2012年5月17日
销售额:18885258.00元
中奖注数:261384注
中奖金额:9175586.00元

体彩鸡毛信

大乐透送出2注799万元头奖

周三晚开奖的体彩超级大乐透第12056期,福建、河南彩民各获1注头奖,每注奖金799万元。明晚开奖前,大乐透奖池高达3.86亿元,2元可中1000万、倍投可中近4亿,敬请彩民朋友把握时机! (苏猩)



诚招苏州、无锡、常州广告代理 电话:13002581905 订版电话:025-68677256

北大荒物流
南京 ⇔ 青岛 天津
025-85665077 85574678
手机 13675182777

青岛中企达物流
无锡 ⇔ 青岛全境
0510-83278533、18651567883
热线:4000580807 无锡广石路胜杰停车场

必尔翔物流
南京 ⇔ 武汉
湖北专线 特快直达
承接全国各地厂家整车零担配载业务
025-85657518、1321888834 刘经理

通喜物流
南京 ⇔ 全国各地
本公司专业从事大中型机械设备、高档实木家具
化工、涂料、塑料粒子、食品、饮料、长途搬家、
搬厂、货运运输业务,长期承揽厂家运输业务
●可提供 4.2 米、5.2 米、6.2 米、7.2 米、8.5 米、
9.6 米、13 米等多种优价回程车,不够整车可配车
服务电话:13770779915

双帝货运
上海 天津 云南 黄石 无锡 山东
河北 浙江 江苏 河南 广西
承接零担整车大件,包厂运输业务
大量提供 6.2-17.5 米优价回程车
85078247 13801592035

金奔物流
专业大中型机械设备运输
南京 ⇔ 全国各地
025-85560309、13951625085
<http://www.njinben.com>

子函货运
南京 ⇔ 漳州 杭州
受理全国各地整车零担业务
电话:68526166、传真:68526133
18761677559、13813997510 谢

宇峰物流
南京 ⇔ 广东、福建特色往返专线
24小时热线:4006380900
电话:13851630087、13515118937
另:回收各类废旧物资

南京天纵运输公司
南京 ⇔ 上海
专线直达·天天发车
025-85783303、13705166657

一诺物流
海口专线
海南
电话:1865183677、13914571777

创宇物流
南京 ⇔ 全国
服务价优、代办保险、代开正规运输发票
025-85572840、13851690571

宁青物流
青岛 专线
025-85692481、0532-84821091
18851191833、南京幕府东路 106 号

全省版 覆盖 广告热线:025-84519772
信息涵盖:各类公告、启事、招聘、招商、
房产、贷款、转让、销售、遗失

招聘信息
高薪
单身私企繁忙,急聘私人助理及公关,诚实
稳重,会照顾人,责任心强,户籍年龄不限,
白天晚上可兼职,签合同+保险,双休,有
诚意面谈。合格上岗,13405831338 白姐

高薪
本人单身,聘私人别墅管理
员,6500 元 / 月,需体健,包
吃住。有意者与本人面谈。
15261428076 魏女士

商务信息
公立医院合作
由: 13390906790
巨腾贷款个人、企业(5—
5000 万),资金雄厚、下款快速。
025-83311879