

“创富在镇江——走进润州”活动圆满结束

项目种类多模式新 投资人热情高涨

5月12日下午1点半,我能网第77期创富会特别活动“创富在镇江——走进润州”在镇江润州区金山街道风车山社区成功举行。创富工作室带来了15个各类项目,为当地投资者提供商机。

投资人兴致高 当地创业政策完善

本次活动由我能网、镇江市人力资源和社会保障局、润州区人力资源和社会保障局共同主办,润州区金山街道人力资源和社会保障服务中心具体承办。为了让润州区的创业者把握这次难得的机会,金山街道的工作人员提前一周就开始挨家挨户的宣传通知,了解创业者的需求。

活动现场有近百名投资者前来寻找创业机会,除了准备创业的投资人,也有上班族前来吸取创业经验。现场还来了不少花甲老人。做小吃的李大爷说:“对其中几个餐饮项目感兴趣,所以就来看看。”有投资人专门从常州、丹阳等地赶来参加创富会。投资人纷纷表示“希望以后还会有这样的创富会举行”。

镇江市作为江苏省“创业型城市”,创业氛围浓厚,有着全面完善的创业扶持政策。润州区金山街道的杨书记介绍,“我们给创业者提供场地、政策、资金、项目推介等各项支持,做到一条龙服务。”

项目种类多、模式新

本次跟随“创富在镇江——走进润州”活动来到镇江润州的15个项目涵盖了餐饮保健、环

保科技、电子商务等各个种类,为当地投资人带来了丰富的创富商机。

其中综合性网络购物平台“返本壹佰网”的项目方就在现场与投资人进行了交流。据介绍,“返本壹佰网”由重庆帅拍科技有限公司自主研发并独立运营,是通过收取加盟商一定比例的服务费再给消费者返利的模式,吸引消费者和商家的购物返本平台。自去年11月份正式运营至今,这种“消费=投资=返本”模式已被越来越多的商家和消费者认可并践行,取得了良好的社会效益和经济效益。据项目负责人介绍,加盟“返本壹佰网”的要求十分简单:具有独立的经营场所;有经营产品和项目;有营业执照及相关经营证件;会员消费额的15%给返本壹佰网用于会员的红利返还及运营的服务开支。这种全新的商业模式和简单的加盟方式引起了现场众多投资人的极大兴趣,投资人纷纷围住项目方进行更深入的了解咨询。

除此之外,利安电超市、外婆九味鸭、贪吃小站、康诚一品电子烟等项目也在现场与投资人进行了零距离对接。值得一提的是,还有不少项目自发前来观摩,希望以后有机会可以与创富工作室合作,通过创富会的平台与更多的投资人共同创富。 曹玉红

第78期创富会本周日(5月20日)举行

第78期创富见面会仍将在大本营洪武北路55号置地广场举行,现场将有6-8个优质项目参与,感兴趣的朋友可报名参加。 报名方式:登录我能网

(www.wonengw.com)——点击“我能创富”——点击右上角报名按钮进入报名页面。 咨询电话:(025)84783471、84783472、58598116、84783332

特别提醒

我能网创富工作室最新信息公布方式

1.我能网:

关于创富见面会、创富大讲堂的相关资讯,包括项目报名的最新进展、项目探店的最新内容以及项目追踪的相关报道、创富活动的最新信息等,我们都会第一时间在网上发布。

欢迎登录我能网(www.wonengw.com),点击“我能创富”进入创富工作室专题页面查询。

2.现代快报:

周一:封面叠;周三:南京的投资者及项目拥有者请关注南京新闻叠,省内其他城市的投资者及项目拥有者请关注封面叠。

我能网全力打造创富商学院,本周五登场 为小企业量身定做 六大课程体系对症下药

5月18日上午,由我能网全力打造的创富商学院将与大家见面。创富商学院为小企业量身打造,通过企业定位、销售、管理、沙盘推演等六大课程,解决小企业经营中可能存在的种种问题,帮助小企业发展壮大。

创富商学院: 为小企业主排忧解难

资金不足、管理不善、营销不当、市场意识薄弱等问题是小企业主在创业探索阶段最常遇到的困难。解除这些困难,扭转竞争劣势,走出发展困境,是目前小企业主迫在眉睫的需求。

“创富商学院”服务于经营时间超过3个月,企业有一定的市场前景和生存空间,力图改善企业目前发展状况,急需资金、管理、市场、营销等方面指导的小企业主。创富工作室依托国际品牌课程体系,结合本地区中小企业主的需求,打造创业扶持课程,为小企业主提供企业经营的方法和策略,提升其企业的生命力和存活力。

六大课程体系: 有的放矢,各个击破

创富商学院的六大课程针对不同需求的企业和企业的不同问题,对症下药、各个击破。创富商学院有三大特点:重体系、讲实用、求实效,让起步阶段的企业经营人士及管理团队有良好的企业经营意识和管理架构,帮助企业迅速成长;从营销到成本控制、沙盘推演,讲究创业者的实际经营技能

与技巧,培养实干型企业家;力求通过培训与实践,使企业有量的提升,质的转化。

(一)营销定江山

营销是企业用来把消费者需求和市场机会变成企业盈利的一种行之有效的方法。创富商学院的营销服务为企业进行需求分析、市场细分和目标市场定位,教会小企业主制定营销策略,包括产品策略、价格策略、渠道策略、促销策略等,帮助学员了解顾客,分析需求,定位市场,通过营销组合,达成良好的顾客满意度。

(二)如何盈利? 销售为王!

针对销售环节,创富商学院将为大家介绍电子商务的基础知识及其在销售上的功能和作用,并通过现场操作演示和销售体验,帮助小企业主认识、掌握电子商务,了解网络营销推广技巧,帮助企业销售业绩突破。

(三)人员管理与团队建设: 达成“1+1>2”的效果

如何管理团队,也是让某些小企业主头疼的难题。“创富商学院”的人员管理和团队建设课程将从岗位设置与职责、人员雇佣与招聘方面着手,帮助学员解决人的管理和团队建设问题,教给小企业主沟通交流与协调组织的技巧,让团队里的每个人都发挥出自己的最优价值,达成“1+1>2”的效果。

(四)企业经营决策

经营决策的正确与否直接关系到企业的经济效益,同时还会影响到企业内部管理是否能够保障企业的正常运转。“创富商学院”的企业经营决策课程包括销售与成本计划(盈亏分析、成本控制)

和现金流量计划(资金供给)等内容,还会涵盖融资方面的知识,帮助学员实现量化管理,建立企业经营体系,正确决策。

(五)沙盘推演,企业模拟

沙盘推演是一种新型的培训方式,通过引领学员进入一个模拟的竞争性行业,由学员分组建立若干模拟公司,围绕形象直观的沙盘教具,实战演练模拟企业的经营管理与市场竞争。创富商学院的沙盘推演课程包括对基本企业周期、供给和需求、如何应对顾客和如何应对多元化市场的模拟,运用国际领先的教学方式,提升课程品质,深度演示企业经营的实质,揭示问题,让小企业主提高战略管理能力,感悟经营决策的真谛。

(六)完成“企业成长规划书”

通过对以上课程的学习,创富商学院将指导学员完成“企业成长规划书”,评估学习效果、预测发展前景,同时创富商学院也将进行培训数据库建设,对学员以后的发展进行成长追踪。

除了这六大课程外,创富商学院还将为学员提供多项服务:定期举办创富大讲堂和创富沙龙,为企业主提供掌握创富信息、了解创业知识、结识人脉、交流经验的机会;让企业主与国内外资源、各大商会、政府部门、创业扶持政策之间实现对接,达成资源的成功嫁接;全面的品牌打造,包括对企业主和企业的大力宣传;投融资培训课程,为企业主提供丰富全面的投融资知识和培训;邀请成功企业家与大家分享和探讨创业经验;邀请法律和税务专家为企业主进行专业辅导等。

启动仪式18日举行 师资团队将亮相

5月18日,我能网“创富商学院”将重磅推出,启动仪式将在置地广场8楼会议室隆重举行。届时,南京大学-纽约大学理工分校创新创业学院执行院长黎怡杭博士将与小企业主们共同交流探讨“创业初期的艰难及化解之道”。

黎院长曾为美国贝尔实验室高级技术主管、北京信必优信息技术有限公司首席科技官,目前是杭州九诺科技有限公司的首席执行

官。

此外,“创富商学院”庞大的师资团队也将在启动仪式上亮相。届时,9位在企业管理、营销推广、职业规划、企业实训、互联网营销等方面颇有建树的专家将与广大小企业主见面。

想要知道更多的“创富商学院”信息,欢迎广大企业主莅临启动仪式现场进行更深入的了解。报名事宜可致电创富工作室咨询。

■参与人群:小企业经营管理者,企业有一定的市场前景和生存空间,企业经营时间在3个月以上,对企业经营状况感到困惑担忧,力图改善与突破者。

■报名方式:1.登录我能网(www.wonengw.com),搜索能人“创富商学院”,点击TA的博客,留下姓名联系方式跟帖预报名。2.咨询电话:(025)58598116、84783332 曹玉红

现代快报
Modern Express

- 原版高清呈现
- 在线快速阅读
- 延伸图文、音视频
- 以《现代快报》丰富资源为依托
- iPhone、iPad和Android系统所有Pad和智能手机均可完美适配

iOS & Android

iPad或iPhone连接用户:进入App store,搜索“精品周刊”,选择精品周刊(或精品周刊iPhone版),点击直接安装
Android用户:登录“http://m.sj.91.com”,在搜索框中输入“精品周刊”,即可下载安装

同一份报纸 不一样的阅读

哈利波特的“魔法报纸”
一份“立体会动”的现代快报

