

前程招聘专版



南京·北京·上海·广州·深圳·武汉·西安·杭州·成都·昆明·济南·大连·沈阳
青岛·重庆·哈尔滨·长沙·合肥·宁波·苏州·福州·长春·东莞·郑州·天津·香港

非特别说明信息一周有效, 前程无忧提醒您: 政府提示用人单位不得向求职者收取任何费用

鹏科金属制品(南京)有限公司

鹏科金属制品(南京)有限公司为外商独资企业, 主要生产金属文件柜、更衣柜和货架、车间用金属工作台, 同时销售优质和高性价比的办公桌、电脑工作站等办公家具。本公司因生产运营需要, 诚招以下人员:

- ◆下列工种熟练操作工: 折弯, 数控冲, 冲床, 剪床, 压力焊, 喷塑。多名, 年龄 20-40 岁, 待遇面议。
- ◆电工: 1 人, 男性, 年龄 30-50 岁, 高中以上学历, 3 年以上工作经验, 有电工操作证。
- ◆机修: 1 人, 男性, 年龄 30-50 岁, 高中以上学历, 10 年以上机修维修经验, 有电工证优先。
- ◆产品设计工程师
职责: 新产品设计及材料、样品制作跟踪, 老产品改善。
要求: 1. 年龄 25-50 岁, 大专以上学历, 机械设计或机械设计专业; 2. 二年以上办公家具设计工作经验; 3. 熟练操作 CAD/SOLIDWORKS/PHOTOSHOP/OFFICE 软件; 4. 能看懂英文图纸者优先; 5. 具有钢制办公家具成柜设计工作经验者优先。
- ◆工艺工程师
要求: 1. 大专以上学历, 材料加工或机械类专业; 2. 从事钣金加工工艺相关工作 3 年以上, 熟悉钣金产品加工流程, 有箱体、机柜产品和钢制办公家具产品工作经验者优先; 3. 熟悉一般金属的热处理工艺; 4. 熟悉各类剪板机、折弯机、冲床等钣金行业常用设备; 5. 具有团队合作精神, 善于沟通, 协调能力和责任心强。
岗位职责: 1. 编写工艺和作业指导书; 2. 进行产品原料相关方面的计算; 3. 设计厂房的工艺布局; 4. 工艺改进和提升; 5. 工时和成本核算。
- ◆区域销售经理(北京、浙江): 2 名, 大专以上学历, 年龄 28-35 岁。
资历要求: 1. 办公家具、五金、地产等建材行业 3 年以上销售管理经验; 2. 具备行销特质, 良好的沟通能力; 3. 有相关建材类代理商发展经验者优先; 4. 可适应经常出差, 全身心投入自己所辖市场者佳。
任职要求: 1. 会使用 CAD 绘图及较强的 PPT 制作及沟通技巧; 2. 有较强的人脉关系经营能力。
岗位职责: 1. 负责公司下达的年度销售目标完成; 2. 对区域重点项目工程进行直销; 3. 负责对所辖代理商进行开发和维护; 4. 协助代理商培训, 提升商品知识与销售技能; 5. 协助代理商谈判大宗; 6. 总部与代理商联络窗口; 7. 经销商之调查与分析; 了解竞争对手的销售模式与政策; 8. 负责回款工程项目的整体完成情况并评估。
- ◆货架项目销售经理: 1 名, 大专以上学历, 年龄 28-35 岁。
资历要求: 1. 货架行业 3 年以上销售管理经验; 2. 具备行销特质, 良好的沟通能力; 3. 可适应经常出差, 全身心投入自己所辖市场者佳。
任职要求: 1. 会使用 CAD 绘图及较强的 PPT 制作及沟通技巧; 2. 有较强的人脉关系经营能力。
岗位职责: 1. 负责公司下达的年度销售目标完成; 2. 对全国重点货架项目进行直销; 3. 协助各地销售经理跟踪货架项目; 4. 提供各地销售经理货架相关的培训, 提升公司内部的销售知识与项目销售能力; 5. 货架行业的市场调查与分析, 收集竞争对手的信息; 6. 负责回款货架项目的整体完成情况并评估。

公司网址: www.pencochina.com 最新投递邮箱: pengco_hr@163.com 联系电话: 56225178
地址: 南京市溧水航空工业园(江宁东康 396 号天力驾校对面)



因业务发展需要, HUGO BOSS南京地区诚聘:

Operations Manager (年收入12万元起):

- 三年以上国际服装品牌销售管理经验;
- 熟悉华东地区和南京市场高档服装市场及商场运作;
- 沟通、组织策划能力强;
- 能够带领区域销售团队完成销售指标;

Supervisor (年收入10万元起):

- 三年以上国际品牌服装前线销售管理经验;
- 带领销售团队, 完成销售指标;
- 积极、主动、沟通协调能力强;
- 熟悉南京高档服装市场和商场运作;

Senior Sales (年收入8万元起):

- 男性身高175cm以上, 女性身高165cm以上;
- 二年以上知名品牌产品销售经验;
- 性格开朗, 形象气质佳;
- 积极向上, 热爱销售, 团队意识强;

Sales Trainee (年收入6万元起, 接受应届生):

- 男性身高175cm以上, 女性身高165cm以上;
- 性格开朗, 形象气质佳, 语言表达能力强;
- 积极向上, 热爱销售, 团队意识强;
- 有国际品牌服装、高档酒店工作经验或有英文基础者优先;

薪酬福利:

固定底薪·销售奖励·补充津贴·带薪年假·社会保险·在职培训·晋升发展
工作时间: 每天工作7小时, 每周工作6天

请将个人简历、学历证书复印件、照片等资料邮寄: 南京市白下区洪武路26号
天丰大厦808室, 电子邮箱: hrshz@rainbowgroup.com.cn(发送电子简历时标题请注明“地区和职位”)。合则约见, 资料恕不退还。 深圳荷花芭蕉有限公司



南京登泰实业有限公司 江苏鑫盾科技有限公司

南京登泰实业有限公司, 隶属于江苏中业慧谷集团, 是集资产经营、世界品牌代理、销售为一体的多元化综合性企业。公司多年来, 成功承建了南京奥体中心、常州奥体中心、嘉兴体育中心、合肥体育中心、济南奥体中心等跑道、塑胶地板及运动地板工程。公司以打造精品, 经营品牌, 诚信至上, 互利共赢的指导方针, 服务客户, 造福社会。公司以人为本、科学管理, 凭借着优秀的人才、完善的服务及卓越的经营业绩快速而稳健的发展。现诚邀优秀的您加盟, 与登泰及旗下子公司共谋发展、共享成功、共创辉煌。

◆江苏苏南区域销售经理(2人)◆江苏苏北区域销售经理(2人)

◆安徽省区域销售经理(2人)◆浙江省区域销售经理(2人)

工作内容: 负责公司的销售任务, 完成销售计划。

招聘条件: 3 年以上相关工作经历, 熟悉国内市场, 具备较强的市场敏锐洞察力与市场分析能力, 性格开朗, 善于沟通, 勤奋敬业, 有责任心, 品行端正, 亲和力强, 形象好。能独立开展业务工作, 有一定的客户资源, 市场拓展能力强, 能与客户进行良好的沟通。有体育跑道销售经验优先。

工资组成: 底薪+提成+公司各项福利; 底薪为 3000-4500 元/月。

◆工程部项目经理(3人)

工作内容: 全面负责施工现场的管理、工程资料、工程质量及材料控制工作, 处理解决施工现场各种问题, 协调与工程甲方及监理单位的关系。

招聘条件: 25-35 岁, 工民建或市政专业大专以上学历, 有二级建造师以上资格证书, 有 3 年以上相关工作经历, 熟悉现场施工管理流程及程序, 能适应出差工作, 为人正直诚实, 吃苦耐劳, 工作责任心强, 现场沟通协调能力强。了解体育跑道、橡胶地板安装施工工艺者优先。

以上人员一经录用, 公司将提供优厚的待遇和福利。

应聘南京登泰公司职位者请将个人简历、资格证书、身份证复印件等相关证明材料发至邮箱: weiwei2707@126.com, 联系电话: 66671890、91、92、93。或者邮寄至: 南京中山东路 288 号新世纪广场 A 幢 38 层, 南京登泰实业有限公司综合部收。邮编: 20002。

江苏鑫盾科技有限公司系集团旗下的全资股份制公司, 随着公司不断扩大经营范围和规模, 凭借雄厚的实力背景于今年三月成功获得日立、阿洛卡两大品牌彩超江苏、安徽两省总代理权。现业务拓展诚邀以下人员加盟:

◆总经理(1人)

任职资格: 医疗、行政管理、企业管理等相关专业本科及以上学历; 8 年以上相关职位工作经验; 有较强的组织、领导能力、决策能力; 有医疗器械或者医药制药领域工作经验者优先。

◆销售总监(2人)

任职资格: 大专或以上学历, 五年以上销售管理经验, 具有销售、管理能力; 优秀的市场开拓能力; 能适应出差; 具有丰富的市场资源、医疗器械销售经验者优先。

◆区域经理、销售代表(若干)

任职资格: 大专或以上学历, 三年以上销售管理经验, 具有销售、管理能力; 良好的沟通技巧, 市场开拓能力; 能适应出差; 具有丰富的市场资源、医疗器械销售经验者优先。

◆彩超应用医生(2人)

任职资格: 大专及以上学历临床医学、影像学相关专业学历; 三年以上相关工作经验, 能准确进行彩超超声诊断, 熟练掌握本专业医疗仪器的使用; 沟通能力强, 语言及书面表达能力强; 有良好的团队合作精神, 能适应出差。

应聘江苏鑫盾公司者请在两周内将应聘资料发邮箱:

guofeng0703@sina.com

联系电话 13913999685/52881022, 联系人: 陈女士。