



南京小微企业金融服务示范银行巡礼

## 浦发银行“吉祥三宝” 助推中小企业腾飞

在多年服务中小企业的实践中,浦发银行总结出,为中小企业提供金融服务,一是要有专属的产品和服务流程,二是要有综合平台和多方支持。基于此,2012年浦发银行正式向市场推出了其针对中小企业金融创新服务模式——银元宝、银通宝、银链宝(合称“吉祥三宝”)。

### 独创“吉祥三宝”送给中小企业

近年,响应国家号召,浦发银行针对中小企业的金融业务发展迅猛。截至2011年底,浦发银行中小企业表内外授信总额累计达到9810.45亿元。与2010年底相比,中小企业表内外授信业务增长31.46%,授信客户数增长28.87%。其中,小企业贷款增量和增幅均高于2010年水平,小企业贷款增幅达到49.79%。据浦发银行南京分行相关人士介绍,2012年该行针对中小企业业务再度创新模式,将中小企业业务发展的重点领域定位为:园区、交易市场和供应链上下游。“‘吉祥三宝’模式是针对特定领域、有共性需求中小企业金融服务的创新模式,包括银元宝、银通宝、银链宝三

种,分别针对园区中小企业、交易市场(流通流域)中小企业、供应链上下游中小企业。”

### 今年力争支持中小企业4000余户

与传统小企业金融服务不同,“吉祥三宝”模式在服务理念、产品组合、业务流程等方面都有显著服务优势,具有多方携手、汇聚优势、批量开发、专属流程、点面结合五大特点。以“银元宝”为例,旨在打造一个开放多边携手共进的开放平台,由商业银行、担保公司、开发园区、政府财政和政策支持、VC/PE携手加入,给出最适合企业的融资方案。

上述人士告诉记者,为确保“吉祥三宝”的服务模式推广,浦发银行强化了对各分行的业务指导,同时还配套了专项规模用于“吉祥三宝”项目,确保对三大领域中小企业融资需求的支持。

据悉,在这一服务理念 and 模式的指引下,2011年,浦发银行已与1037个第三方伙伴建立了合作关系,合作模式下开发客户数量6000户。2012年,浦发银行将着力开发300个“吉祥三宝”项目,力争为超过4000户中小企业提供融资支持。

现代快报记者 刘果



南京小微企业金融服务示范银行巡礼

## 中行江苏省分行 创新助推小微企业发展

“没想到,我们这样的小企业,也能第一时间拿到贷款,中行江苏省分行真是解了我的燃眉之急。”南京一家企业主的话,说出了不少小微企业的切身感受。据了解,中行江苏省分行在推广“信贷工厂”的过程中,充分借助中国银行的商业银行、投资银行、证券、保险等多元化业务平台,发挥境内外机构联动的海内外一体化经营优势,为小微企业提供全方位的金融服务。

### 体制创新,开通小微专享通道

作为“中银信贷工厂”模式的首批复制行,中行江苏省分行率先成立中小企业部,辖内12家二级分行则成立中小企业业务中心,并向重点管辖支行派驻钻石营销团队,形成了“省行设部门、分行设中心、支行有团队”的管理架构。

在此基础之上,中行江苏省分行将原来分散在各个部门、涉及中小企业信贷的职能物理集中在一起,实现了各业务职能间的无缝对接,使中小企业的融资需求可以得到快速响应和处。数据显示,截至2012年3月末,中行江苏省分行小微企业贷款余额为284.54亿元,小微企业贷款客户数

为5979户,分别是中小企业专营信贷机构成立前的7.1倍和7.3倍。

### 产品创新,金融服务量身定制

小微企业若想通过银行解决融资难问题,离不开与之匹配的创新金融产品。中行江苏省分行发挥“江苏省外经贸企业融资风险专项资金”承办银行的优势,创新推出“外贸通”产品。

平均不超过7个工作日的办理速度、低于市场同业的利率定价、适当的额度放大机制——“外贸通”针对外贸小微企业特别制定的简化的业务办理流程 and 优惠的定价模型,一经推出就广受欢迎。截至目前,共有341户企业通过这一产品获得贷款15.25亿元,户均447万元。

如果说,“外贸通”是支持外贸型小微企业“走出去”,那么,“科技贷”则是帮助科技型小微企业渡过难关。自2011年1月中旬中行江苏省分行“科技支行”在南京地区成立以来,已成功为32户科技型企业提供了2.12亿元贷款资金,其中贷款500万元以下小微企业客户占比达到53%。

现代快报记者 刘果  
通讯员 倪萌 王剑



南京小微企业金融服务示范银行巡礼

## 南京银行新增贷款 一半投向了小企业

“小企业是我们——天然的盟友,生存的土壤。”在位于南京市游府西街2号办公楼的南京银行小企业金融部入门处,这样一句话赫然在目。据悉,小企业已经被定位成南京银行的战略性业务。数据显示,该行小企业贷款新增额占同期全部贷款新增额连续两年在50%以上。

### 在服务小企业3900多户

放眼国内商业银行,将支持小企业业务发展作为立行之本的并不多,南京银行就是其中的一个。自2006年起,该行设立了小企业专营机构,形成了“专业团队+特色支行”的服务模式。目前,除了总行小企业金融部直管的科技支行外,南京银行在南京8家中心支行都有小企业金融部,18家特色支行配备了小企业服务团队。

截至2012年一季度末,该行全行小企业授信余额579.57亿元,有授信余额户数3915户,小企业贷款余额288.64亿元,占该行全部贷款(1064.99亿元)的27.10%。

“2010年,我行小企业新增贷款额比2009年增长89%,2011年比2010年增长60%,连续两年小企业贷款新增额占同期全部贷款新增

额比例超过50%,也就是说我们行每年新增的贷款一半以上都投给了小企业。”南京银行小企业金融部副总经理杨青伟告诉记者。

### 今年新推“科技精英贷”

近期,为进一步提升专业专注水平,南京银行总行夏平行长亲自率队,调研走访了部分纳入“创业人才321计划”的科技创业家创办的科技企业,征求创业家的意见,力争为其提供“保姆式”的全方位金融服务。针对目前已经纳入“321计划”的48位“科技创业家”,南京银行量身定制了“一对一”金融服务方案,目前已为其中10余位科技创业家发放贷款近亿元,且70%以上为信用贷款。

在“鑫智力”基础上,南京银行在业内率先推出了针对国家“千人计划”“江苏省高层次创新创业人才引进计划”及“创业人才321计划”的“科技精英贷”。科技精英贷主要包括“精英研发贷”“精英创业贷”“精英消费贷”三种产品,只要符合准入条件的科技人才均可从南京银行获得最高不超过500万的个人授信额度,期限为两年,循环使用。

现代快报记者 刘果  
通讯员 崔宁



科技精英贷

助智慧的精英  
跃成就的巅峰

精英创业贷 / 精英研发贷 / 精英消费贷

鑫智力“科技精英贷”,以三款创新性产品为您提供最高500万额度的资金支持,助您攀越成就的巅峰!

详情请浏览 [www.njcb.com.cn](http://www.njcb.com.cn) 咨询电话 96400

