



交通银行“展业通” 专为科技型小企业定做

2012年初,南京市出台科技创新新政——“科技九条”,鼓励推动全市科技人员离岗创业、在职创业,在校大学生休学创业。交通银行江苏省分行顺势而为,在去年推出专属科技支行基础上,在全行范围内掀起了全面服务中小型科技企业,大力发展科技金融的热潮。

500万元贷款救了一家企业的急

贾经理是一家主营公智能化管理系统研发和实施企业的负责人,2011年其公司与南京市公交系统签订了多份合同,负责对其下属几十条公交线路进行智能化改造,合同总金额超千万元。面对突然而来的业务订单,贾经理有喜有忧,因为他知道以公司现在的规模,凭借自有资金根本无法满足前期购买原材料和人力的投入需求。这时,朋友向他推荐了交通银行科技支行,该行信贷业务人员为其量身设计了一套将抵押和应收账款质押担保相结合的组合融资方案,发放了500万元的短期流动资金贷款。从业务受理到贷款发放整个流程仅用了10多天。

事实上,像贾经理这样的被交行眷顾的小企业主还有很多。据了解,交通银行江苏省分行去年8月成立了科技支行,截至目前,累计服务中小型科技企业20多户,发放科技创业贷款超过4000万元。

为科技型小企业定做“展业通”

在上述案例中,贾经理之所以能及时从交行拿到救急贷款,归功于该行新建立的一套高效的内部服务机制。例如,在流程设计上,交行科技支行除了设立专职的信贷客户经理、支行行长,还特别配备了一名专职信贷审查员和具有授信审批权限的审批员,从而使得原有冗长的审批流程缩短到只需4人签批,时间节省60%以上。

同时,交行科技支行创新推出了专项信贷和结算的金融服务品牌“展业通”,该品牌拥有生产经营一站通、贸易融资一站通、工程建设一站通、结算理财一站通、厂商联动一站通、个人投资一站通等六大组合套餐及多个产品系列。数据显示,2012年一季度末全辖展业通贷款余额189.39亿元,比去年同期增44.75亿元。

交行江苏省分行相关人士表示,今年以来,该行以科技支行为专营,牵头全市18家中支,70家网点全面铺开中小型科技企业的服务工作。

现代快报记者 刘果 通讯员 孙兆斌

转变观念送服务 南京

面对小企业请贷,三年之前,银行会说:“不能因为你缺钱,我就得贷给你,你要符合条件。”

如今,银行会说:“只要你有成长性,我可以为你定做产品,让你可以拿到贷款。”

短短几年,小企业融资难的问题虽然没有根本改观,但点滴变化还是让不少小企业主如沐春雨。而这背后,更多的是银行观念的重大转变。

被动承担到主动抢占市场

郭经理是南京一家电力科技公司的老板,如今已经是交通银行江苏省分行“南京留学创业人员CEO俱乐部”金融服务计划的一员,享受银行提供的科技型小企业专项贷款支持。他谈起当前南京小企业贷款环境时最大的感触就是:“像我们这样的企业,尤其是以前,想从银行贷款想都不敢想。如今,一切皆有可能。”

南京汉中路上一家银行网点的副行长告诉记者,早几年,

风险收益不匹配导致少有商业银行会主动重视小企业金融业务。尽管之前国家曾一个接一个出文件要求金融机构加大对小企业的扶持力度,但大部分银行都是被动地在做,小企业融资难问题难以实质性改变。

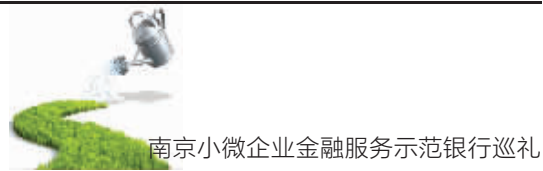
“现在情况不同了,国家的文件不再是负担,而是金融机构翘首以盼的春雨,因为银行已经开始认识到小企业金融的大势所趋,开始主动抢占市场。”他表示,锁定小企业业务恰恰成就

了一批中小商业银行。

例如,2009年下半年,中国民生银行明确提出做“民营企业的银行、小微企业的银行、高端客户的银行”的战略定位。同期将小企业作为全行战略业务的还有南京银行,该行将小企业视为“天然的盟友、生存的土壤”。2011年,这两家银行均将50%以上的新增贷款投向了小企业。此外,战略转型中的广发银行也提出打造中国最高效的中小企业银行,计划至2015年,全行实现中小企业贷款占比进一步提升至60%以上。

面对中小银行抢占先机,以往看不上“芝麻”的大型国有商业银行,也开始把小企业业务作为行内新业务拓展的一个重点。在去年8月份南京首批挂牌的7家科技支行中,工、农、中、建、交五大行均在其中。据记者了解,上述银行在南京还设有专营小企业金融的部门。

为了提高审批的效率,金融机构还在内部审批、风控上



南京农行专营平台 一站式服务小微企业

多年来,中国农业银行江苏省分行营业部充分发挥点多面广、产品丰富的主流银行优势,努力探索和解决小微企业融资难问题。截至2011年末,该行小微企业贷款余额24.33亿元,较上年末增长6.85亿元,增幅约39.18%;小微企业贷款客户287户,较上年末增长78户,增幅约37.32%。

专营平台,一站式专业服务

近年来,农业银行江苏省分行营业部专门成立了小企业金融服务中心,并在部分区域支行试点设立小企业金融服务分中心,负责小微企业业务的营销与服务工作。

2011年,针对南京市“488”的经济转型目标,该行又成立了针对科技型小微企业的专业化金融服务平台——模范路科技支行。这一专营支行围绕物联网、新能源、工业设计等南京市新兴产业,通过成立专营机构、明确服务对象、推出专属产品、制定专业流程、设立专项补偿、实行专门考核的“六专”模式,为南京市地区的科技型企业提供了更为专业、细致的服务。

此外,该行不断加强与各小微企业聚集的园区主管机构合作,园区主管机构批量推荐信用记录良好、发展前景广阔的小微企业客户,银行进行集中审贷、放款,大大提高了效率。同时,该行还通过引入担保、保险、评估、小贷等合作机构,为小微企业提供“一站式”的金融服务。

专属产品,申办快速又灵活

记者了解到,针对小微企业资金需求“短、频、急”的特点,该行推出了小企业简式快速信贷业务、“金科通”系列产品,自助可循环贷款、多户联保贷款、商铺经营权质押贷款、工业厂房按揭贷款、个人助业贷款、中小企业集合票据等契合小微企业经营特点的专属产品。

其中,“金科通”是中国农业银行江苏省分行为科技支行创新设计的专属系列产品,包括知识产权质押贷款、股权质押贷款、订单贷、应收账款质押融资、担保通、固定通、基金宝等特色产品。该系列产品具备如下优势:一是担保方式灵活;二是授信方法多样,实行订单测算法、权益法、担保等多种方式;三是产品定价机制合理,对优质企业可视情况给予一定的利(费)率优惠;四是还款方式自主,对期限不超过1年的,可采用利随本清、定期付息、分期还款等方式。

现代快报记者 刘果

银行业力挺小企业贷款

定制产品,重塑审批机制

“按照传统模式,企业经营贷款起码要求贷款方三年持续经营,两年持续盈利。仅此一条,就把众多有融资需求的小企业拒之门外。一个刚创业的公司想从银行贷到款,根本不可能。”南京银行小企业金融部副总经理杨青伟认为,优化小企业金融服务的第一步就是打破传统模式,建立一套针对小企业的运营模式及定制产品。

从银行角度来看,小企业自身的不足是非常明显的:一是规模小,在经济波动周期抗风险能力很弱;二是公司治理不完善,财务制度不健全;三是缺少符合条件的担保及抵押物。针对这些特点,南京各商业银行各显神通,一批专为企业开发的新产品涌现。例如,南京银行的知识产权贷款、投连贷、税连贷、创业贷;浦发银行的银元宝、银通宝、银链宝;以及浙商银行的联保贷款、村民保证贷、一日贷、三年贷、全额贷等特色产品。

“针对许多小企业,你无法像对待大企业那样,通过审核其财务报表、业务报表等书面材料来判断其财务经营状况,只能是通过土方法去判断,水表电表使用正常,至少说明厂子在正常运转。”她解释说。

“小企业,大未来,未来

从借款人向合作伙伴转变

采访中,一些小企业的法人代表感叹:“以前银行门槛太高,我们够不上,去贷款首先得看‘脸色’,现在好多了,不仅有银行主动上门提供金融支持,有的还把我们都当成了共同成长的合作伙伴。”

例如,中国银行江苏省分行提出,将小微企业在初创、发展与成熟的不同发展阶段提供包括银行授信、支付结算、财产保险、网上银行以及国际保理、保函、商业发票贴现,甚至股权改革、创业板上市等全方位的持续金融服务。

对此,某银行小企业部的一位负责人说出了银行的考虑:“我们在向小企业客户灌输这样一个观念:不是因为你好、你穷、你需要钱,银行才贷款给你,而是因为你有成长性,我才给你钱。”在南京银行内部办公场所,就经常能看到这样一句话——“小企业是我们的天然盟友和生存土壤”。

现代快报记者 刘果



交通银行小企业财富管理——展业通

小企业拥有巨大的成长潜力与广阔的发展天地,同时也需要多方面的专业支持与周到服务。交通银行「展业通」,深谙小企业的生产经营特点与财富管理需要,提供智慧金融解决方案,为您筑就通向成功的展业之路。

- ☑ 覆盖国内海外的强大网络,随时服务在您身边
- ☑ 经验丰富的金融专家团队,量身订制稳妥方案
- ☑ 科学优化的融资审批流程,满足快速成长需求



您的财富管理银行

客服热线: 95559 www.bankcomm.com

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA
江苏省分行营业部

发挥主流银行优势 助推小微企业发展

质押贷款、信用保险项下贸易融资、股东担保贷款、订单贷款等多个子业务品种,最高贷款额度 1000 万元。

信贷

一、简式快速贷款,适用于各类小微企业,在简化银行内部审批流程、提高贷款审批效率的前提下,主要根据企业抵(质)押物价值和保证人担保能力核定贷款额度,同时将借款人信用等级评定、授信、用信一并办理,可在短期内满足小微企业生产经营所需的流动资金需求,最高贷款额度可达 3000 万元。

二、“金科通”系列产品,是我行针对科技型企业“轻资产”的特点,为解决知识密集型科技企业融资瓶颈专门研发的系列信贷产品。其担保方式灵活多样,办理手续简便快捷,包括知识产权质押贷款、股权

三、自助可循环贷款,是在我行统一授信额度内,为小微企业客户核定一个可撤销的贷款额度,最低起点为 5 万元且为 1 万元的整数倍,在此额度内小企业客户可通过营业柜台和自助设备等渠道自主、循环使用贷款的人民币贷款产品。

四、多户联保贷款,主要适用于大型专业市场、工业园区(工业集中区)等特定区域内的同行业小微企业,在其组成联保小组的基础上,我行对联保小组成员发放的,在借款人不按约偿还贷款本息时,由联保小组成员承担连带保证责任的贷款产品。

五、商铺经营权质押贷款,主要适用于大型专业市场中商铺经营权质押担

六、工业厂房按揭贷款,主要适用于购买规范园区内工业厂房的小微企业客户,以其购买的工业厂房作为抵押,以借款人的经营收入和其他收入作为还款来源的贷款业务。

七、个人助业贷款,主要适用于具有中国国籍且从事合法生产经营的自然人,包括个体工商户经营者、个人独资企业投资人、合伙企业合伙人、小微企业主等,贷款额度不超过 1000 万元。

八、中小企业集合票据,主要适用于 2 个以上 10 个以下、具备一定资产规模及市场竞争力且外部评级在 BBB 级以上的企业法人,融资规模不超过净资产 40%,该产品在银行间债券市场发行,可有效节约融资成本。