

“南京奥体中心4月26日起停车开始收费:白天8元/次,夜间6元/次。”昨天上午,“@建邺物价”发出的这条微博引起不少市民关注。对于常去奥体的车主们来说,停车费是省不到了。针对车主质疑停车费为何按次收而非按时,物价部门表示,这是公司为方便管理特地申请的。而快报记者也从南京奥体中心经营管理有限公司了解到,收费时,可能小型车白天、夜间统一收费5元/次。

□现代快报记者 钟晓敏 张瑜

奥体中心后天起开收停车费

小型车可能每次收5元

○发布

根据南京奥体中心经营管理有限公司所发布的公告,为进一步规范南京奥体中心机动车停放管理,给广大市民提供更好的健身环境和休闲场所,经南京市物价局、市停车办核定,从4月26日起正式实施停车收费。

奥体停车场将收费

奥体中心的停车场共有泊位1760个,实施全天收费之后,小型车白天每次收费8元,夜间每次6元,而大型车则是白天每次12元,晚上每次10元(白天时间段为8:00~20:00,其他时间段为夜间时段)。另外,车辆进入

停车场15分钟之内免费。

“@建邺物价”发出这条微博后,引发不少关注。“以后去奥体看球赛、看演唱会,车主就要多掏钱了。”不少网友讨论说,28日还打算去看舜天的球赛,那时候就没法享受免费停车服务了。

○疑问

免费停车场突然要按次收费,对那些经常去奥体健身、休闲的人来说,要掏的钱还不少。市民朱先生有晨练的习惯,每天早晨7点,他都会开车前往奥体中心,先将车停在奥体停车场,然后自己绕着环形路跑两圈,这个习惯他已经坚持两年多了。此外,朱先生还在奥体中心办了健

身卡,每周都会带爱人一起去打羽毛球。

“我每天晨练,属于非消费健身,以后交停车费的话,我就得额外多掏不少钱。”朱先生有些无奈,“这么算下来,我一个月至少要掏100多元停车费了。”

其实,让不少网友质疑的是,为何奥体中心停车场要按次

收费,而非按小时收费。“为什么不是按小时?平时我去游泳、打球也就一两个小时,按小时收费也花不了几块钱,可按次收费的话,停车费要比新街口还贵呢!”一位网友说。

还有人想知道,如果来奥体中心看演唱会、看球赛的话,收费是否会暂时取消?

○解释

昨天下午,快报记者从南京市物价局了解到,南京奥体中心经营管理有限公司此前提出了对停车场收费的申请,经物价局核定符合相关条件,已核定审批。

到底为何按次收费,物价局的一位相关负责人表示,奥体中心经营管理有限公司最初申请的就按次收费。“他们公司根据特殊需求申请,因为奥体经常搞大型活动,按时间收费,要对停

实际收费比公示低

车卡一张张核对,极容易引起车辆积压,公司认为不方便管理。”这位负责人指出,为方便管理停车问题,这家公司特地申请了按次收取停车费。

随后,快报记者又联系了南京奥体中心经营管理有限公司,物业管理部停车办一位姓火的工作人员告诉记者,他们确实要从26日开始收费,但正式实施的收费标准可能有变化。正式实施后,他们对小型车的实际收费

标准要比公示的价格低一些,不论白天还是夜间,收费标准将统一为5元/次。

这位工作人员还表示,对于在奥体中心消费的客户,公司也会给予不同优惠,比如在奥体中心消费健身的客户,实际采取的收费标准将统一为2元/次。此外,公司还给奥体中心区域内的酒店发放了优惠券,在酒店消费的顾客,可以凭发票到前台免费领取停车券。



制图 李荣荣

■相关新闻

南京西站售票大厅重新启用 变成代售处,要收5元手续费

快报讯 (记者 毛丽萍)“五一”小长假即将来临,为了方便市民购票,昨天,三月下旬暂停客运业务的南京西站售票大厅重新启用。这让附近居民十分欣喜,不过,一些前往购票的人却买了一肚子的“气”:要付5元钱手续费。

昨天,南京西站的售票大厅重新启用了。走进大厅,记者看到格局跟原来一模一样,大厅西侧六个售票窗口一字排开,由于购票的乘客并不多,因此只开放了一个窗口。虽然购票速度很快,但记者发现一些市民拿着票却一脸的不高兴。“在站里购票还收手续费,你说这是怎么回事啊?”市民黄先生拿着两张刚购买的票,南京到上海,

手续费10元,“我家就在这附近,今天看到西站又可以买票了,小高兴了一下,没想到变味了。”李阿姨也一脸的懊恼:“不知道啊,早知道要手续费就不在这买了,沪宁线上的车票又不紧张。”呆了10分钟,记者发现,一些市民看到要手续费,排了队的也退出来掉头走了。

南京站相关负责人告诉记者,南京西站的售票大厅已经不是车站售票大厅,而改为火车票代售处了,“车站售票是4天,但现在的西站预售期是10天。”确实,记者发现,西站售票大厅其实已经改了门头,门口张贴着“火车票代售处”六个大字,而代售点收取5元一张手续费符合铁道部规定,并不违规。

网传1912易主 公司澄清:只是寻求合作

1912换东家? 寻合作?

昨天下午,一条与南京1912有关的微博在网上流传。发帖者是一位上海的地产人士,其在微博上表示,南京1912被收购。这条微博很快引起了人们的关注。有网友表示,曾经听说南京1912与外地企业接触过,但不清楚下文。很快有网友点出了“绯闻对象”:1912几年前就在寻求商业整合,有可能是新城发展中心入股。

就在人们纷纷打探消息时,南京1912官方微博辟谣了。微博称:一九一二集团一直寻求强强联合之路,聚拢产业链核心资源,打造全国首席主题文化商业地产。合作是为让1912更具魅力,为社会提供更丰富的休闲空间,为大家在1912更有城市荣誉感。但目前合作尚未确定,

1912更不会易主。

南京一九一二集团董事长李天成肯定地表示,“1912不可能卖掉,我们从来就没有卖掉的打算。1912发展至今,我们也在不断寻求更好的发展模式,如果能采取强强联手的模式也许能为项目未来的发展带来更好的空间。”

一德集团有可能注资?

既然要合作,就离不开合作对象。那么“绯闻对象”新城发展中心又是一家什么样的企业?

通过百度搜索可以发现,新城发展中心是南京新城发展股份有限公司的项目,而该公司是江苏一德集团的下属企业。江苏一德集团的网站上介绍,该集团先后参与和主导了南京城市“一卡通”、南京报刊亭系统改造工程,其下属的江苏一德商业置业管理公司已经在南京玄武区打造了明

城汇商业街区项目。

对于是否要与1912合作,一德集团董事长陈俊昨天下午不愿多说,只表示“这事还没定,有确切的消息一定会马上向大家通报”。不过在提到南京1912时,他评价说,毕竟是江苏的知名品牌,希望能发扬光大。

据了解,资本运作也是一德集团的强项,有业内人士分析,陈俊所说的“发扬光大”很可能意味着合作方式就是一德集团向“1912”注资。

二房东身份制约发展?

“南京1912街区光鲜亮丽的背后也有自己的辛酸。”一位知情人告诉快报记者,1912开业至今快8年了,总统府附近从原先的默默无闻变成如今的“城市客厅、文化名片、品位地标”,包装和运作功不可没,但事实上这些大量

的努力并没有反映在1912公司的业绩上。

“1912做得很成功,但是弱点也很明显,那就是一直在当‘二房东’角色。”一位资深的商业地产人士评价说。以太平北路的1912街区为例,这个项目所在地块的所有权归属于总统府,一九一二集团只是承租者,其盈利也只能来自承租与出租之间的差额。

“因为1912这种形式的商业地产,在扩张中公司承担的绝不仅仅是‘二房东’的角色,只有公司成为‘地主’,才能让公司健康发展下去。”业内人士分析指出,一九一二集团采取自持物业之后,对1912的品牌和形象都更有好处,而随着物业的升值,公司也可以采取出售部分物业的方法来增加现金流,进而加速扩张。

现代快报记者 马乐乐



资料图片