

盘点A股市场十大“高帅富”

重点

高毛利、高现金、高股价、高分红……在如今上市公司业绩整体面临下滑的情况下，A股市场仍有一些公司保持着令人羡慕的盈利水平，成为股市“高帅富”。

□据《新闻晨报》

1 贵州茅台就是“奢侈品”

贵州茅台可谓A股典型的“高帅富”，其高达91.57%的销售毛利率，可谓让诸多白酒厂商“羡慕嫉妒恨”。与服装、电子设备等行业不同，存货对贵州茅台而言是一块具有巨大升值潜力的资产，且从过去的年份来看，每年都以不小的速度升值，成为收藏市场的抢手货。某种程度上，“贵州茅台”已成为中国市场少有的奢侈品，奢侈品的特点则是借着品牌的高附加值从而获取暴利。

贵州茅台的2011年年报显示，公司实现净利润87.63亿元，每股收益8.44元，而公司每股经营活动产生的现金流量净额高达9.78元，这意味着在不少行业和公司面临“讨债”的时候，贵州茅台不仅不愁销，而且现金回笼能力相当强。

2 重庆路桥高毛利率只是表象

此前关于高速公路乱收费、暴利的批评不绝于耳，重庆路桥高达91.14%的毛利率算是撞到了“枪口”上，而这一毛利率可以与贵州茅台比肩。2011年重庆路桥实现

营业总收入3.98亿元，净利润3.56亿元。

不过对于令市场震惊的高毛利争议，重庆路桥董秘张漫曾接受媒体采访时表示，路桥公司成本核算比较特殊，单纯用毛利率来判断公司的经营状况是不全面的。据了解，路桥行业特点是建设期投资额大而经营期直接成本较低且稳定，按照我国会计准则，财务费用将计入当期损益，但并不计入当期营业成本。而路桥公司财务费用远远超过当期营业成本，因此路桥公司的毛利率虽高，但净资产收益率并不高，重庆路桥的净资产收益率为18.85%，远低于91.14%的毛利率。

3 尤洛卡 榜上“煤老板”

在机械设备这样的实体制造行业中，能获得高达77.37%的毛利率，实在难能可贵，尤洛卡就是其中一家。2011年尤洛卡的财报显示，去年分别实现营收和净利润1.74亿元和8625万元。

从公司的业务来看，尤洛卡也算是半个“煤老板”，其口号是“为煤矿安全保驾护航”，主营业务是为矿井地质灾害、煤与瓦斯突出监测设备的研发与生产，矿用化学注浆材料的研发等。

4 广联达 毛利率“两市之最”

近乎百分之百的高毛利率，信息服务商广联达让贵州茅台也甘拜下风。2011年财报显示，广联达销售毛利率97.46%，不考虑ST公司，堪称“沪深两市第一高”。

从业务来看，广联达的主要产品是工程造价软件，根据招股书的披露，它是我国最大的工程造价软件企业，在该领域的市场份额高达53%。

5 锦江股份 转型后“轻装上阵”

毛利率达87.59%，这在A股餐饮旅游行业中算是“翘楚”了。自2010年资产置换之后，锦江股份主营转变为“经济型酒店业务和连锁餐饮投资业务”，综合毛利率大幅提升，经营性资产盈利能力显著增强，且随着2011年世博经营的高峰，毛利率这两年保持在80%以上。

6 安信信托 遇好光景，员工收入高

金融行业，今年以来一直被认为是“高利”行业，安信信托则是典型，93.36%的毛利率令市场咋舌。“现在信托公司员工的公司甚至超过了基金公司，直逼银行业。”一业内人士对记者表示，信托公司通常都比较小，几十个人，与基金、银行等金融同业比，信托行业通常矮一截儿，但去年随着融资需求的大规模上升，行业“爆发”，员工的收入都相当高。

安信信托是A股上市的3家信托公司之一，财报显示，公司在职的员工总数只有59人，实现净利润1.95亿元，相当于平均每人创造的利润达到3300万元。职工的费用(含薪酬、福利、社保、公积金等)从2010年的6075万元，提到2011年的1亿元。

7 包钢稀土 今年风水转到这儿

在不少有色金属同行仍处于“亏损”且挣扎时，包钢稀土却有着“万绿丛中一点红”的惊艳，其2011年净利润34.78亿元，销售毛利率达到72.79%，成为目前披露年报中有有色金属行业中毛利率最高的公司。在中国甚至全球产业升级转型，新兴战略产业开始崛起，包钢稀土从此有了“扬眉吐气”的机会，“稀土”变得名副其实，公司股价超过70元。

8 冠昊生物 医药股中的“战斗机”

综观A股毛利率居前的个股，可谓满眼尽是医药生物股，而冠昊生物，这家去年7月才上市的次新股，则以93.86%的毛利率而独占鳌头。实际上，公司的主要产品是实现对人体缺损组织进行再生性修复。这类行业是“吃苦在前，享受在后”，新产品从研发到获国家食品药品监督管理局批准的产品注册证，周期相当长，鉴于此，冠昊生物似乎完全有理由获得超过90%的毛利。2011年公司的研发投入占营收的比例达16%，实现净利润4042万元。

9 深圳华强 电子商务发力

在众多的商业贸易公司中，深圳华强的销售毛利率似乎一直处于领先的水平，2011年达到62.38%，而2010年甚至超过70%。就公司的财报来看，深圳华强超过七成的营业收入来自电子市场的运营，即通过出租、合作或自建在全国多个城市开办电子专业市场，经营面积30万平方米。不过随着电子商务的兴起，公司拥有“华强电子网”，通过会员套餐、竞价排名、广告等业务提供各种增值服务，去年网上销售收入达到1.03亿元。电子商务行业的激烈竞争，公司如何独辟蹊径保持超越行业领先的毛利率，令市场格外关注。

10 潜能恒信 勘探行业“新秀”

国际油价长期处于高位，“石化双雄”依靠对资源的垄断长期获得高额利润，但在垄断之外，一些“靠技术吃饭”的勘探开采行业景气度高涨，潜能恒信2011年的毛利率就高达78.22%，成为勘探行业上市公司中最高的。

从2011年的营收来看，潜能恒信营业收入和净利润分别为1.25亿元和7714.5万元，在巨头抢占主要市场份额的石油开采领域，公司只能算是一个小公司，主要的股东都是个人。有分析师认为，在国家鼓励民营资本进入油气勘探开发领域，与国有石油企业合作开展油气勘探开发的背景下，潜能恒信的前景预计仍然会美好。



热烈庆祝

杭州银行南京分行成立两周年

两周年真情回馈，感恩有您一路相伴!

为感谢广大客户的支持与厚爱，杭州银行南京分行即日起免收百灵鸟信息服务费、个人及企业网银的数字证书工本费、年费、证书补发费、证书展期费；2012年12月31日前免收ATM跨行、异地取现手续费和个人网银同城跨行转账手续费。