

# 法国乐朗招商势头强劲

即将亮相糖酒会,优厚政策吸引经销商前往观展

## ■编辑提示

2012年春季糖酒会将于3月23日在成都世纪新城国际会展中心召开。此次糖酒会云集了全国各大酒类品牌参展。法国乐朗品牌进入中国市场后首次参展。于1号馆T1021乐朗展厅将结合“分享”以及“珍藏”概念,以现代简约主义和法国古典风情相融合的氛围,使参观者体验和分享乐朗的品质以及尊贵,也使各方对乐朗的亮相充满期待。



# 不要过分迷恋哥 哥只是个传说

——葡萄酒分数前,学会淡定!

可能去一般的葡萄酒零售店购买酒品,还没有那么深的感受。但是在越来越专业的葡萄酒酒庄形式的零售场所,消费者可以听到更多关于葡萄酒分数的介绍。不知从何时起,导购员不但向你推荐葡萄酒的口感、产地产区和年份,还会顺带着告诉你世界级评酒师们对该款酒的打分。分数,开始成为葡萄酒品质高低的直观说明。诸如罗伯特·帕克他们的打分,也决定了一瓶葡萄酒的命运。但分数不是唯一的参考,因为它有时候也许并不真实。



## 葡萄酒大师身陷“索贿门”

去年末,《品醇客》杂志作家吉姆·巴德在其个人葡萄酒博客中登出了几份邮件,其内容大意是:西班牙葡萄酒协会主席兼创始人、西班牙葡萄酒学院院长潘乔·坎波向西班牙酒厂收取4万欧元,用以贿赂《葡萄酒倡导者》杂志杰伊·米勒博士,以期后者能够为西班牙胡米亚产区的葡萄酒打高分。

被曝光的有两封邮件,其中一封是胡米亚产区葡萄酒生产商协会秘书长Asevin写给该区葡萄酒厂家的,大意是潘乔·坎波大师将邀请米勒博士来胡米亚产区的葡萄酒厂旅游和品酒,但费用将由葡萄酒厂负担,费用总额是4万欧元。另一封是潘乔·坎波写给一个区域型葡萄酒组织的邮件,信中说:米勒已定行程外的私人访问是很少的,而且收费也不会低于4万欧元。就是这两封邮件的披露使得米勒博士和坎波大师陷入了“索贿门”。

## 都是分数惹的祸

虽然邮件一经曝光,罗伯特·帕克和西班牙葡萄酒研究院都极力反驳针对米勒和坎波的指控。但毋庸置疑,这次的“索贿门”事件影响很坏。

对于有一定品酒经验的葡萄酒爱好者来说,在选购比较昂贵的葡萄酒时,总是先询问:这款酒帕克给了多少分?也许在葡萄酒的世界里,分数的力量远远超出人们的想象。酒庄根据分数来定价,酒商及收藏家根据分数来分配自己的库存,消

费者根据分数来选酒。

由于帕克在世界葡萄酒行业中业已奠定的地位和权威,毫不夸张地说,帕克评为90分以上的葡萄酒,只要价格的涨幅不是太离谱,是绝对不愁销路的。

分数成了大家评价葡萄酒的重要指标。事实上,西班牙葡萄酒的国内市场近期表现很疲软,大量葡萄酒积压,西班牙的葡萄酒厂商急于将酒出口。从这一角度猜测,西班牙葡萄酒业出现“索贿门”事件也就不足为奇了。

## 酒质高低也要看综合素质

理想的情况下,分数的高低是为了反映酒质量的好坏,不管酒的风格如何。然而,实际上并非如此。很多评酒师都有自己的喜好,而且很喜欢将其考虑进去,所以当遇上自己喜欢的风格就会给高分,不喜欢的则会给低分。

最经典的例子便是罗伯特·帕克喜欢酒体饱满强劲的酒款,所以一般而言,这类酒更能得到他的青睐。如著名的帕维庄2003就是一款备受争议的酒,罗伯特·帕克给了它95分(100分满分)的高分,而简西斯·罗宾逊只给了它12分(20分满分)。

所以,酒质究竟如何,最终还要消费者自己评定才行。评酒师的分数仅仅是一种参考,消费者不应盲目追随,而是应该学会如何判断一款酒的质量,从而建立自己的衡量标准。其实,一款平衡、香气集中、余韵悠长的酒就是一款好酒。

快报记者 笪颖 实习生 彭何



## ■相关链接

### 乐朗优厚政策,诚招全国经销商

据法国乐朗销售负责人介绍,为保证消费者品尝到真正的法国原装葡萄酒,乐朗葡萄酒摒弃了其他进口品牌粗装进口然后二次瓶装的方式,而采取了在法国封装、原瓶运输、原装封口的方式,在酒瓶、瓶塞的细节上,也极其考究,成本昂贵,更利于葡萄酒的保存,最大程度保证了美酒始终如一的风味。

这次引进的乐朗2007年古堡酒曾获得过国际葡萄酒赛及法国布拉伊国际葡萄酒大赛大奖,每一款都具有特别证书和编号,均有独一无二的专业性。

目前,乐朗品牌的招商工作正如火如荼的进行中,稳步推进的销售在江浙甬商迅速产生了巨大影响力,让更多的人产生了经销乐朗品牌的想法。据了解,乐朗乐阳将会在此次糖酒会期间推出了较为优厚的招商政策。乐朗的负责人说:对于合作伙伴,乐朗根据区域的不同对经销商的资质要求也会有所区别。除了资金实力还需有一定的社会资源和人脉关系,以及仓储条件和配送能力,但乐朗并不拘泥于过往的经验,无论有没有经销葡萄酒的经验,只要认同乐朗品牌理念,有资金和资源,乐阳都欢迎加入。

法国乐朗经销商在接受采访时说道,他之所以钟情于法国乐朗,除了其源自波尔多左岸梅多克地区的优良品质,还有一个一直以来所秉承的葡萄酒文化使者的理念。据了解,原先传统的白酒经销商面对如此火爆的葡萄酒市场也纷纷加入,一些其他行业的精英也表示对乐朗葡萄酒经销商感兴趣。

## 18世纪法国名庄,传承贵族品质

乐朗酒庄位于波尔多左岸梅多克地区,所在的土地原属于法国的一个贵族。经过法国历史学家Olivier Lescure先生考证,18世纪,这片土地属于Gramont公爵七世,这点已在存于巴黎档案中的1771年土地房契契约中得以证实。骨子里流淌着贵族血统的乐朗酒庄,历经几个世纪的发展,仍然秉承法国贵族的高贵与优雅,在葡萄的种植和葡萄酒的酿造上,始终如一地坚持高品质、高水平。

为了进一步提升乐朗葡萄酒的品质,沈东军不但保留了乐朗酒庄的原有员工,还邀请世界知名酿酒大师、拉菲酒庄、木桐酒庄、拉图酒庄、玛歌酒庄酿酒顾问埃里克先生(Eric Boissenot)成为其首席酿酒师。乐朗酒庄在土壤、设备、包装等各方面不遗余力地进行提升。而沈东军自己也时常亲临酒庄,监督生产的各个过程。



**LAULAN DUCOS**  
法国乐朗

营销/加盟热线:400 880 3909  
025 5248 6988



## 每天喝八杯水 不如吃水果?

近年来,民间流传着一条美容的诀窍:要想皮肤水润,每天坚持8杯水。但是,英国《每日邮报》近期报道称,许多皮肤科专家认为上述理论根本不可信,因为人类的皮肤中只有最外层能保持湿润。比起单纯喝水,吃水果对于延缓皮肤衰老更重要。

《每日邮报》记者亲身体验,在六个星期内喝下126瓶矿泉水,每天三瓶,甚至在度假旅行中也不例外。同时,她没有改变日常的护肤措施:使用高强度的维C活力乳之后,接着涂上SPF=50广谱防晒霜,日常饮食也与平常一样。然而,六个星期后,当试验前后的面部照片由化妆审美学家丽塔·拉布斯仔细检查过后,认为只有眼角的皱纹有细微的减少。事实上,图像分析显示她的皱纹范围甚至比以前略有增多。

伦敦西部克兰利诊所的皮肤科医生尼克·洛博士解释道:“喝水跟皮肤保持湿润程度的关系不大。能让皮肤保持湿润的东西是皮肤屏障,它在皮肤的最外层。”如果这个屏障是完整无缺的,它将阻止水分从皮肤流失。所以保持皮肤润泽的方法不是从内往外,而是从外部着手。如果拥有正常的皮肤屏障,它就将尽可能地保持皮肤湿润。

更早之前,宾夕法尼亚大学的戈德法布教授也曾质疑过8杯水的

排毒养颜说法。他表示,排毒,本来就是肾脏的功能,跟喝水多少没关系。虽然缺水会使皮肤硬度降低,但没有临床实验证明多饮水能改善皮肤状况。

但是中国营养学会发布的新版《中国居民膳食指南》和《中国居民平衡膳食宝塔》,则支持“6杯水”的理论,建议人们每天饮水1200毫升,约6杯水。不过,这一建议是从保持体内水与排出水平衡的角度出发的。

比起单纯喝水,皮肤科医生和“包容性”健康专家霍华德·穆拉德博士认为,吃水果和沙拉是一种更加有效的方式,并且这对控制衰老过程至关重要。

他们认为,“当我们吃新鲜的水果和蔬菜时我们所消耗的水分不仅仅是简单的水,这些水由食物的结构包裹,当我们渴了时它会稳定缓慢地释放出来给我们提供水分,而这恰好是我们应该消耗的那种水。”

南京王春美容院的技术总监魏楠表示,从美容的角度来说,喝水和吃水果不冲突,二者应该同时进行。因为水是生命之源,有利于帮助人体代谢和排毒,减少黑色素的沉积,提亮肤色,而吃水果则有利于补充多种维生素,达到美白、淡化色斑的目的。

快报记者 笪颖