

■商机快递

七成人群遭遇亚健康

谢氏导平仪瞄准健康产业商机

优质的创业项目不仅创造财富，也在创造社会价值。兼具上述双重属性的健康产业项目正在国内得到迅猛发展，以突破亚健康难题为己任的谢氏导平仪目前正在通过我能网创富工作室招募代理商，详情可登录我能网，在“我能创富”频道查询。

最新数据显示，目前我国20—45岁的城市居民中，亚健康人群高达七成，并呈现“低龄化”趋势，心烦、焦虑、失眠多梦、腰酸背痛等无明显诱因的生理症状让城市居民苦不堪言。据谢氏导平仪器有限公司负责人表示，谢氏导平治疗仪始于针灸，采取物理治疗，对颈肩酸痛、眼疲劳等症疗效率达90%以上。

如今，第一家谢氏导平治疗仪样板店于南京市汉中门大街胜棋里社区成功开业，该经营场所负责人表示，第一家样板店不仅是为了解决更多市民的亚健康困扰，也希望让准加盟商们可以更加直观地了解项目，加盟谢氏导平治疗仪投入小，利润回报高，投资人仅需在社区里选择一户50平米左右的民房，公司会为其提供设备以及技术培训，即便是首次创业者也能很快上路。 撰文 马京苏

■创富训练营

这里传授创富真功夫

拨打84783332可报名参与

创富训练营是由我能网创富工作室推出的全新服务品牌，已成功开班两期，近50位学员顺利毕业，正式踏上创业之路。“参加了训练营，认识很多不同行业的精英人士，大家都是奔着一个目标在学习，可以说这里就是我的创业之家，在创业路上遇到问题，我都会想到创富训练营。”目前大部分学员正运用在训练营中掌握的知识技能进入到筛选项目的阶段。

创富训练营的讲师团由资深行业专家和成功创富者等组成，小班教学，满员即开班，欢迎有创业创富意向或正在创业中的投资者报名参与。

■创富训练营课程表

课程A(16课时)

1.创业者基本素质；2.商机挖掘把握；3.市场调研入门；4.创业者投入与产出分析(基础)

报名电话:(025)84783332

报名地点:南京市白下区正洪街18号东宇大厦2714室

百人集聚创富会觅商机

专家传授门店选址“秘诀”；项目多元，“老面孔”依旧受捧

昨日下午1:30，广受投资者青睐的我能网第70期创富会在南京洪武北路55号置地广场8楼会议室如期举行，数百位投资者齐聚一堂，通过创富大讲堂和创富见面会了解到最新、最热的创富商机和市场动向。

■创富大讲堂 专家分享门店选址“四步曲”

时下，创业自己做老板已经形成一股热潮，但是创业的过程并非一朝一夕之事，需要涉及到选址、融资、进货、销售等诸多环节，如果能选到有利位置可谓是打响了创业“第一炮”。

“门店选址有四步，依次是人决定、商机决定、顾客决定、最后店铺才能决定”，在本期的创富大讲堂中，江苏创富指导专家服务团首席专家王伟与在座嘉宾分享了自己多年的实战经验，并辅助别开生面的实例，引来现场投资者频频掌声。

开门店需要“傍大款”

开门店往往需要“借力打力”，也就是所谓的“傍大款”，“我们经营门店时，可以借助别人的人气，从中找到自己的顾客。”王伟说。为了让理论可以更加通俗易懂，王伟还列举了1元冰淇淋店加盟大型超市成功经营的事例。不过王伟仍然强调，“有些项目以前或许成功，但是现在还能不能再做呢？这要看时机。”

学会把握消费者心理

对于诸多投资项目而言，人气往往决定了回报率，要想聚集人气，除了可以“傍大款”外，还有诸多“窍门”，比如红绿灯、上下坡、人的习惯走向等。“很多人在等红灯的几十秒时间里，都会左顾右盼，如果你的店铺选在红绿灯边上，就容易给顾客留下深刻的印象。”王伟对消费者心理的研究，让投资者们感叹不已，



昨天下午创富见面会现场

纷纷表示获益匪浅。更多有价值内容，您可登录我能网，搜索能人“王伟”，查看他的回答和博客，若有创富路上的疑惑和问题，您可以在能人“王伟”座席中，点击“问TA”向他提问，王伟专家将第一时间回复。

■创富见面会 项目多元，“老面孔”依旧受捧

在此次创富见面会上，创富工作室依旧为广大投资人网罗了多个领域的潜在项目，不仅有为大众带来“美”的新畅然专业祛痘机构，还有“老面孔”皇觉氏解酒产品等热门项目，让在场投资人“蠢蠢欲动”。

创业门槛低 解酒产品受追捧

随着人们生活、工作的需要，酒已经成为必不可少的调剂品，诸多解酒产品也应运而生，面对如此巨大的发展空间，投资者怎能错失良机？创富见面会现场，皇觉氏解酒产品华东地区负责人项先生介绍，“解酒魔汤是我们公司最新研制出的第六代解酒功能性食品，其采用姜黄原料，护肝养胃，对人体无副作用，深受饮酒者的喜爱。”

面对在场投资人的热烈回应，项先生表示，“我们公司不收取任何保证金和加盟费，拿货即

■第71期创富会本周日举行

3月18日下午1:30，第71期创富会将在南京市洪武北路55号置地广场8楼举行。不论你是手握商机的项目方，还是想要创富的投资者，欢迎报名参与3月18日举办的“我能创富”系列活动。

报名方式：登录我能网(www.wonengw.com)—点击“我能创富”—点击右上角报名按钮进入报名页面。

咨询电话：

(025)84783471, 84783472

84783332, 58598116

稿件及图片由我能网提供

撰文 陈孔萍 马京苏

■我能网法律帮办

丈夫借钱妻来还？要看他把钱用在哪

我能网法律帮办律师帮您解答消费经济疑惑

欠债者入了牢，追债人是不是可以向其妻子要来钱？新空调一切正常，就是不够暖和该怎么办？针对网友和读者比较关心的消费者权益维护、经济纠纷等问题，近日，来自中银（南京）律师事务所的我能网“法律帮办”律师陈建华，值守我能网(www.wonengw.com)和96060热线，给予大家详细的解答。

丈夫借钱，妻来还？

网友“悠长假期”提问：借给朋友五千块钱，对方写了欠条。后来朋友坐牢了，现在想要回这笔钱，请问我可否向他妻子要回欠款？

我能网“法律帮办”律师陈建华回复：如果你朋友借钱是为了夫妻共同生活，可以要求其配偶对你的债务承担连带责任。如果你朋友把借的钱用到了其他方面，像赌博等非法事情上，那他妻子就没有义务偿还。

新空调不制暖，怎么办？

网友“幸福快乐”提问：在商场买的空调，制热效果非常差，不到十平米的房间，空调开了几个小时基本没反应，打电话让师傅上门检测说机器正常，只是效果不理想。要求换机，商场不同意，请问我该怎么维权？

我能网“法律帮办”律师陈建华回复：首先买家和商家属于合同关系，建议你找相关比较权威的检测部门进行鉴定，如果达不到应有的效果，可以通过诉讼解决。

撰文 田雪亭 吴慧慧

■下期预告

本周五(3月16日)10:30至12:00，我能网“法律帮办”将继续开通热线电话96060和我能网(www.wonengw.com)网上服务通道，值班律师信息将会于本周公布。欢迎广大读者届时拨打热线或登录我能网参与。

温暖随行 安全同在

3·15
我们倾听
您的烦扰

现代快报 96060



当“安全”这个名词
被推到风口浪尖接受大众考问
值3·15之际
快报再掀维权风暴
期待您的参与！

或许您在美容预付式消费中“碰壁”。或许您担忧着一日三餐，又或许您茫然于扑朔迷离的理财消费陷阱。我们愿意倾听您的故事，帮您解决困扰。即日起，拨打快报热线96060，进入“消费安全绿色通道”。我们与您共同关注消费与安全。

参与方式 1.拨打快报热线“96060”，诉说您消费安全的故事与困扰
2.快报记者将及时追踪核实，通过96060回馈平台告知您解决方案及结果

活动时间：2012年3月15日