



2月28日,世行行长佐利克在北京举办记者会 CFP供图

## 世行报告发布幕后: 国资委强烈反对

如果不是因为国资委此前的反对,世行报告发布会的规格将会更高,本已列入邀请名单的超百家中外媒体最终也被缩减至十几家。

在发布会现场,佐利克介绍到,世界银行的这项研究的构想肇始于18个月前,并得到国务院副总理李克强的支持,主要议题是面向2030年,甄别和分析中国中期发展所面临的各种挑战。此后,这项研究由财政部牵头,世界银行与国务院发展研究中心(下简称“国研中心”)合

作,经过一年多的研究,得以成文。

知情人士告诉记者,在形成初步报告后,财政部发文至相关各部委会签。教育部、卫生部等部委给予报告高度肯定,认为报告给中国教育及卫生医疗领域的改革与发展提出了很好的建议。唯有国资委提出强烈反对意见,并就此给财政部回文,认为《报告》提出的推进国有企业改革,降低国有经济所占比例的建议违反宪法,并要求与相关机构展开辩论。

财政部就此安排了国研中心专家与

国资委官员进行直接交流。最终,《报告》根据国资委要求做出了大量删改。

上述消息未获得国资委的证实,但国研中心一人士的说法也侧面证实了上述消息。他说,这个报告刚刚完成,其中对于国企垄断写了很多,结果国资委给国研中心发了一封很长的函,逐条批判这个报告,说中国根本不存在国进民退,也不存在国企垄断,国资委严重质疑这个报告的根据和结论。

21世纪网

解密

宏观

### 多党派联合提案 对垄断行业征收暴利税

民建中央、农工党中央和全国工商联共同提交《关于强本固基、维护实体经济坚实基础提案》,这是全国政协历史上第一次由多家党派团体共同合作提交提案。《提案》建议,要加快垄断行业改革和引导民间资本进入战略性新兴产业,拓宽实体企业的发展空间。

《提案》称,实体经济贫血造成的产业空心化正在逐步成为影响中国经济可持续发展的重大潜在风险。当前迫切需要加快垄断行业改革,拓宽实体企业的发展空间,并建议对垄断行业征收“暴利税”,为民营企业提供减税空间。

三党派团体在对实体经济的调研中发现,过度垄断使民间资本投资无门,实体中小企业发展空间严重受限,竞争性行业过度竞争导致大量民间资本游离于实体经济,变成炒资产的“游资”和“热钱”。当前实体经济和非实体经济之间投资回报反差巨大,做实业不如做投机和投资赚钱多,赚钱快。社科院蓝皮书称,在温州1100亿民间借贷资金中,用于一般生产经营的仅占到35%,用于投机和高利贷的资金占比高达60%。

《第一财经日报》

### 外媒称深圳将允许 个人跨境人民币汇款

外媒2月29日援引知情人士透露,深圳市已获准推出个人跨境人民币汇款服务。这是中国推动人民币国际化的最新举措,也是对中国鼓励人民币应用于跨境贸易和投资的政策延伸。

报道援引看过相关指导文件的知情人士消息称,中国央行深圳市中心支行在这份落款时间为2月14日的文件中表示,在深圳开展业务的多家中资银行将获得许可,向深圳所有个人客户提供这项新服务。上述知情人士称,文件中并未说明新政策的生效时间。中国央行则不予置评。

深圳市与新兴的离岸人民币中心香港毗邻,银行业管理人士认为,至少在初期,这项新服务的需求将主要源于那些计划赴香港旅游的人。人民币在香港已经得到广泛使用。

据知情人士称,深圳市这项最新指令将适用于工商银行、中国银行、招商银行、中信银行和华夏银行。

中国境内外的个人很少有合法渠道将海外的人民币资金带回中国。他们通常不得不先将人民币兑换成外汇,然后再将这些外汇汇回中国。

《第一财经日报》

### 发改委官员表态 成品油调价周期有望缩短

随着国家发改委对调价周期调整的明确表态,“22+4%”的成品油定价机制或将迎来新模式。国家发改委价格司副司长周望军日前在被问及“今年我国将开展哪些资源能源产品价格改革”时表示,成品油将完善价格形成机制,缩短调价周期,改进调价操作方式,提高机制运行透明度。

我国现行的成品油调价机制主要为国际市场三地原油价格连续22个工作日移动平均价格变化超过4%时,有关部门即可相应调整成品油价格。此前关于定价机制改革的传言一直未断,其中调价周期从“22天”缩短至“10天”或“14天”均曾成为猜测的方案之一。

厦门大学中国能源经济研究中心主任林伯强认为,只有在国际原油价格走低时,缩短现行的22天周期才能见效。“在油价上涨时缩短周期,国内成品油与世界市场共荣共损,价格也将上扬。往下走的时候才能让国内消费者受益。”中国能源网首席信息官韩晓平也认为,相比于22天的周期而言,4%的调价标准由于幅度过大,需要累积时间更久,在改革方面更显示急迫。

《北京商报》

### 微言快语

**@百度推广:**【市场经济就是相对聪明的人伺候相对笨的人】张维迎教授说企业家就是伺候消费者的人。百度不仅要伺候好4亿网民,还要伺候好40万企业客户。市场经济就是相对聪明的人伺候相对笨的人。“我没有乔布斯聪明,乔布斯聪明,所以他发明了iPhone手机来伺候我。”消费者每天都在投票决定谁输谁赢。

**@郭田勇:**赖小民总裁说,我国国有银行由于经营不善曾一度面临“技术破产”。我说,不少人总喜欢戴有色眼镜看待民间资本,认为他们不懂金融。其实我们不妨给民间资本点机会,让他们办几家银行,看看他们会不会比国有资本办得更差。

**@当当网李国庆:**企业上市,该让大家赚钱。在当当上市前,我给CFO的考核指标是上市后发行价涨跌30%是合理的。而当当网上市16美元发行价,最高涨到30多美元,上市后几个月还保持在24美元左右,这能说明我们给投资人留的是骨头和渣滓吗?我不该批评投行吗?

### 有点花边

## 三星家族上演争产剧

韩国首富家族的內斗开始扩大,三星电子董事长李健熙的兄弟姐妹中又有一人起诉他。李健熙被起诉的原因是他的兄弟姐妹们认为他隐瞒了父亲的部分财产。

两周前,李健熙的大哥李孟熙提起诉讼,要求获得三星旗下多个子公司总价值约7,140亿韩元(合6.35亿美元)的股份,其中主要的一家公司是三星人寿保险。周一,李健熙的二姐李淑熙也对他提起了诉讼,要求获得约1,960亿韩元的股份。李孟熙和李淑熙都称李健熙拿走了父亲留下的部分财产,将其藏在别人名下,而没有告诉他们。

一些业内观察人士认为,三星家族內斗的种子早在数十年前就已种下,当时三星帝国的创始人李秉喆将三子李健熙选为自己的继承人,而忽视了将家族财产和企业传给长子的儒家传统观念。 WSJ博客

## 香港富豪郑裕彤退休

1989年便曾经宣布过“退休”的香港五大富豪之一郑裕彤,接班安排一波三折,直到去年周大福顺利上市,才终于铺平接班之路。新世界发展昨日宣布,年届86岁的郑裕彤不再任主席,正式退休。

被誉为“现金牛”的郑裕彤私人旗舰周大福珠宝,去年底在市道不佳时降低市盈率抢上市,金融界传闻称郑裕彤是在为退休做安排,但很快被郑家人否认。然而周大福刚上市两个多月,郑裕彤便宣布正式退休。他在新世界的主席及执行董事职位明天起将由儿子郑家纯接替,而郑家纯原本的董事总经理职务,则将由现任的执行董事、郑裕彤嫡孙郑志刚及公司总经理陈观展同时兼任联席总经理。

香港前五大富豪中郑裕彤是年事最长,也是最早宣布退休的一位。同为83岁的长和系主席李嘉诚、恒基主席李兆基的身体状况和退休计划近来也备受关注。 新浪

一线

### 公车改革或招致报复 车企进军欧洲将受阻

据外电报道,继中国新版公车目录锁定自主品牌车型之后,欧盟商会发表言论称,作为回应,中国车企进军欧洲的大计或将面临受阻。

2月24日晚,中国工业和信息化部官网发布《2012年度党政机关公务用车选用车型目录(征求意见稿)》。公务用车采购车型目录中均为自主品牌车型,包括合资企业自主品牌车型和国外车型全部落选。

2月27日,欧盟商会秘书长丁凯在北京通过电话宣称:“一个行业不要指望在本国之外受到欢迎,倘若该国家对这一行业开始采取闭关措施。”丁凯警告称,欧洲国家向中国长城汽车和吉利汽车开放投资的情况可能将不再重演。欧洲商会将同会员一起评估中国公车改革带来的影响,并有可能正式敦促欧洲国家政府采取反制措施。

近年来,中国车企进军欧洲的势头逐渐兴起。吉利汽车2010年收购沃尔沃汽车,长城汽车保加利亚工厂今年2月21日开张,成为中国车企在欧洲首家正式工厂。 综合

### 城商行IPO遭冷处理 上半年可能机会不大

“今年上半年,城商行能成功IPO的机会不大。”一位靠近监管部门的人士对记者表示。

14家城商行及农商行出现在IPO(首次公开发行)审批名单引发市场对城商行IPO即将开闸的猜想。不过监管层对此十分冷淡。“对于城商行而言太多风险与问题尚未有定论,在其解决之前谈IPO都为时过早。”一位靠近监管部门的人士对记者表示。

而广东地区一家城商行负责人也对记者表示,尽管该行已经递交了IPO申请,但目前没有任何反馈。“我们自己也不太看好今年上半年能有进展,监管层里对城商行上市采取的是冷处理政策,材料能报进去的,但也只能压着。”该负责人对记者称。

有分析人士指出,城商行IPO募集的资金就是用于补充资本金进行扩张,如今异地开设分行被叫停后,城商行的IPO不符合募集资金将用于主营业务的相关规定。“即使是今年监管层也不会轻易地放开城商行扩张的步伐。”上述监管人士明确表示。 南都

### 华为收入超320亿美元 逐渐缩短与爱立信差距

据国外媒体报道,华为公司称2011年收入超过320亿美元,正逐渐缩短与爱立信的差距。

华为董事会成员及企业业务部门总裁徐文伟在世界移动大会接受采访时表示,华为去年收入增长11%。通过移动设备的销售及公司业务的增长,他们完成了预期的利润目标。

据悉,华为2011财年总营收超出法国电信公司阿尔卡特朗讯同期总营收的50%,而爱立信2011财年的销售额为2270亿瑞典克朗(约合345亿美元)。华为CEO任正非表示,为达到1000亿美元的销售额,华为提高了云计算、商业计算服务、智能手机以及平板电脑的销售目标。

徐文伟表示,由于云计算及其应用服务的支持,网络从终端设备到基础设施都正在融合。华为将来会是信息与电信系统领域的佼佼者。

徐文伟说,企业业务部门销售额的增长速度将慢于预期,到2015年,销售额增加150亿美元是比较现实的目标。 综合