



贵州茅台集团

茅台集团 诚征战略合作伙伴

2012年茅台集团投放江苏省100吨白金酒计划配额 开发10家白金酒礼行授权专卖

贵州工业强省战略白酒产业赫然在列，省委省政府要通过加速发展、加快转型、推动跨越，努力做到“未来十年中国白酒看贵州”，以茅台为龙头，打造包括白金酒在内的黔酒优秀品牌。凭借黔酒资源优势、环境优势、文化优势、技术优势，全面攻克并占领中国中高端白酒市场，力争进入白酒市场第一大省行列。在这一战略方针的指引下，2010和2011两个年度茅台集团在全国成功开业白金酒礼行350家，江苏成功开业52家（其中2011年度营业额超千万的礼行已达到15家）。应更多中高端酱香酒爱好者的强烈要求，鉴于酱香酒资源稀缺性，2012年茅台集团投入江苏省100吨白金酒计划配额，限额开办10家白金酒礼行授权专卖，现白金酒礼行加盟预审工作已全面开始。

白金酒是茅台集团的核心品牌

国酒茅台是大酱香型白酒的鼻祖，作为中国高端礼送、外交用酒，茅台酒始终供不应求。2011年贵州省提出黔酒发展战略：“未来十年中国白酒看贵州”，以茅台为龙头，打造包括白金酒在内的黔酒优秀品牌，实现跨越发展，振兴贵州白酒产业。白金酒填补了不断涨价的中国高端酱香

酒市场空白，全面拓展中国中高端酱香酒市场，让更多的消费者喝上酱香美酒。2009年从2011年，经过二年努力开拓，白金酒迅速占领中国中高端酱香白酒阵地，成为茅台集团的核心品牌；成为中国中高端酱香酒的代表品牌；成为中国酒业全国化新高端品牌。

白金酒礼行

是茅台集团授权建立的白金酒全国连锁专卖店

白金酒产地在贵州省仁怀市茅台镇茅台镇酒厂区内。白金酒由茅台集团著名酿酒大师，经多年反复试验精心研制而成。白金酒（道地纯生香白酒，真品质、真尚香、真放心。为了保持白金酒的真品质，白金酒酱香型白酒只有白金酒礼行专卖。白金酒礼行是2010和2011两个年度中国建设速度最快、成功率最高的连锁商业模式之一。

白金酒礼行——是白金酒的销售基地，经营酱香型白酒、酱香型保健养生酒、茅台白金酒向酒等茅台白金酒配，茅台集团，品质保证。

白金酒礼行——是茅台集团个性化酒定制中心，贵宾接待，政务商务，企业定制，个人定制（婚庆酒、祝寿酒、满月酒、金榜题名酒等），茅台集团量身定制，荣耀尊享。

白金酒礼行——是茅台集团在全国各地授权建立的白金酒连锁专卖店。

白金酒礼行——是白金酒直通地方的纽带，从茅台酒厂直连全国白金酒礼行，无任任何环节，真品质，真放心。

白金酒礼行——是酱酒中的稀有酒行，白金至尊、白金典藏、白金尚品系列白酒白酒系统，历久弥香，具有极大的收藏价值。



白金酒礼行 成功可以复制

白金酒的战略合作伙伴，大多来自全国实业、电力、能源、化工、房地产、金融、投资等领域的精英人士。敢于大胆和非酒水领域的人士合作，白金酒是第一家，这种形式的强强联合、优势互补，让白金酒的战略合作伙伴无一例外的获得了丰厚的利润回报和社会效应。各战略合作伙伴通过与茅台集团白金酒礼行的合作，利润更加丰厚，事业更有面子，社会影响更大。白金酒礼行，升级财富，升华人生。

白金酒礼行江苏江阴海澜店
海澜集团嘉祥国际贸易有限公司 **周总裁**

选择白金酒礼行最重要的就是白金酒是茅台集团的又一有力品牌，能够加盟白金酒礼行是我们进行了，人们常说经营，经营点，经营行，就是成功的一半。我们海澜集团的每位企业家是精英中的精英品牌，茅台集团则是白酒领军品牌。海澜集团与茅台集团强强联合一定能创造更大的市场品牌价值，白金酒海澜集团店不费众望，经过两年的运作，白金酒礼行海澜集团店在2011年营业额超过1700万，成功开发个性化定制酒超过200家，成为海澜集团公司的又一主要利润增长点。白金酒礼行的未来，我们非常看好。
地址：江阴澄江中路118号海澜国贸大厦

白金酒礼行苏州观前旗舰店
苏州宏盛投资集团 **王董事长**

苏州宏盛投资集团成立于1999年，是一家集金融、房地产开发、物业管理于一体的综合型企业，一直专注于苏州商业地产开发。在苏州先后开发了物地发展、和泰广场、观前一号等著名商务楼盘，成为苏州当地商业地产的典型代表。公司以上海、苏州、投资长三角为己任，经营理念明确，经营步伐稳健，连续几年来，集团销售收入稳步增长。上海国家综合企业实现了盈利。2011年，宏盛投资集团茅台集团白金酒礼行项目单笔收入1000万。2012年计划后继续投资2000万，目标是打造苏州地区白金酒礼行第一旗舰店，给苏州人民带来更多真品质，高品质酱香美酒。
地址：苏州市干将东路666号和基广场

白金酒礼行吴江旗舰店
吴江日报总编辑 **徐总**

“酒文化与中国文化渊源，源远流长与优秀品牌合作”。茅台集团白金酒礼行项目的顺利启动，进一步延伸拓展了投资文化传统产业的发展领域，提升了品牌文化内涵和服务业的发展层次，提供了增值服务发展，服务市民生活的平台和条件；也为打造吴江文化传统集团奠定了更加坚实的基础。茅台集团白金酒礼行项目的顺利启动，把优质低价的茅台集团美酒引进到吴江，把高品质的国酒享受带给吴江市民，让吴江市民买美酒，品美酒，爱上美酒，大大提升生活品质。茅台集团白金酒礼行项目的顺利启动，也是海澜集团与优秀品牌深度合作，服务发展，服务社会，实现双赢的创新举措有益探索。
地址：吴江市松陵镇永康路767号

白金酒礼行宜兴旗舰店
宜兴金帝贸易有限公司 **史总**

一年前，我一直在苦苦寻找适合自己的发展项目，幸运的是在酒子晚报看到了茅台集团白金酒礼行的加盟信息，真说不说酒，但凭着业务不断壮大，发展势头迅猛，我毅然决然加盟白金酒礼行中心地区。宜兴市场在半年内成功开业了4家，除金帝、富林、和桥四季分店，今年计划新增溧东、城北、周城、张湾四季分店。白金酒礼行宜兴店2011年营业额突破1000万，2012年计划营业额突破2000万。把茅台集团白金酒礼行打造成为宜兴市中高端酱香白酒的第一品牌。
地址：宜兴市滨南南路46号

只有符合以下条件才能加盟白金酒礼行

- ◆具有广泛社会影响力的人脉资源
 - ◆认同茅台集团白金酒礼行的经营理念
 - ◆具有良好的社会信誉
 - ◆具有充足的资金
- 茅台集团白金酒礼行评审委员会将对有意向加盟白金酒礼行的各界朋友，进行公平、公正的资质审核