



# 贵州茅台集团

# 携手茅台集团 共享千亿财富

## 2012年茅台集团投放南京市场40吨白金酒计划配额 开发5家白金酒礼行授权专卖

贵州工业强省战略白酒产业赫然在列，省委省政府要通过加速发展、加快转型、推动跨越，努力做到“未来十年中国白酒看贵州”，以茅台为龙头，打造包括白金酒在内的黔酒优秀品牌。凭借黔酒资源优势、环境优势、文化优势、技术优势，全面攻克并占领中国中高端白酒市场，力争进入白酒市场第一大省行列。在这一战略方针的指引下，2010和2011两个年度茅台集团在全国成功开办白金酒礼行350家。应更多中高端酱香酒爱好者的强烈要求，鉴于酱香酒资源稀缺性，2012年茅台集团投入南京市场40吨白金酒计划配额，限额开办5家白金酒礼行授权专卖，现白金酒礼行加盟预审工作已全面开始。

### 白金酒是茅台集团的核心品牌

贵州茅台是中国酱香型白酒的鼻祖，作为中国高端白酒，外交用酒，茅台始终供不应求。2011年贵州省提出黔酒发展战略：“未来十年中国白酒看贵州”，以茅台为龙头，打造包括白金酒在内的数项优秀品牌，实现跨越式发展，振兴贵州白酒产业。

白金酒填补了不断涨价后的中高端酱香酒市场空白，全面拓展中国中高端酱香酒市场，让更多的消费者喝上酱香美酒。2009年到2011年，经过三年努力开拓，白金酒迅速占领中国中高端酱香型白酒阵地，成为茅台集团的核心品牌；成为中国中高端酱香酒的代表品牌；成为中国酒业全国化新的高端品牌。

### 白金酒礼行

#### 是茅台集团授权建立的白金酒全国连锁专卖店

白金酒生产基地在贵州省仁怀市茅台镇茅台镇工业园区。白金酒由茅台集团著名酿酒大师，曾经为多位国家领导人调制茅台镇三遍远观仁怀自酿制，真品质、真高纯、真放心。为了保证白金酒的真品质，白金酒酱香型白酒只在白金酒礼行专卖。白金酒礼行是2010和2011年中国酒行业增长速度最快、成功率较高的连锁商业模式之一。

白金酒礼行——是白金酒的销售阵地，经营酱香型白酒，酱香型健康养生酒、茅台白金葡萄酒等茅台白金佳酿，茅台集团，品质保证。

白金酒礼行——是茅台集团个性化酒定制中心，贵宾接待，政务商务，企业定制，个人定制（婚庆酒、祝寿酒、满月酒、金榜题名酒等），茅台集团量身定制，尊贵尊享。

白金酒礼行——是酱酒的稀有酒行，白金茅台，白金窖藏，白金高端茅台等白金酒高端系列，历久弥香，具有极大的收藏价值。

白金酒礼行——是茅台集团在全国各地授权建立的白金酒连锁专卖店。

白金酒礼行——是白金酒直通地方的纽带，从茅台酒庄直通全国白金酒礼行，无任何中间环节，真品质、真放心。



## 白金酒礼行 成功可以复制

白金酒的战略合作伙伴，大多来自全国实业、电力、能源、化工、房地产、金融、投资等领域的精英人士。敢于大胆和非酒水领域的人士合作，白金酒是第一家，这种形式的强强联合、优势互补，让白金酒的战略合作伙伴无一例外的获得了丰厚的利润回报和社会效应。各战略合作伙伴通过与茅台集团白金酒礼行的合作，利润更加丰厚，事业更有面子，社会影响更大。白金酒礼行，升级财富，升华人生。

#### 白金酒礼行江苏江阴海澜店周总

加盟白金酒礼行我看重的是白金酒的品质和价值。能够加盟白金酒礼行是我们遇到了贵人，人们常说看家，看家点，看正行，就是成功的一半。我们海澜集团是服装界的领军品牌，茅台集团则是白酒的领军品牌，海澜集团和茅台集团强强联合一定能创造更大的市场价值。作为海澜集团的子公司，白金酒礼行海澜专卖店不负众望。经过两年的运作，海澜各专卖店开发个性化定制企业超过200家，成为苏南市场的一颗璀璨明珠！

#### 白金酒礼行河北石家庄乐仁堂店臧总

我以君子不推酒，后来随着我的生意越做越大，实际酒地越宽广，我发现酒是商务交往和政务交往中不可或缺的情感载体。酒，品质、

酒也是一个成功人士的品位体现，于是一直以来寻找一个品牌，品质、品质可以和我以及我的企业相匹配的白酒来精心运作，加盟白金酒礼行是个很好的商机。不但使我投资经营美酒，事业人缘兼备，而且还忘了我无限美好的事业前景！

#### 白金酒礼行山东威海店徐总

通过三年多来的市场运作，白金酒在威海市场有了突飞猛进的发展，自己积累了财富，拓展了人脉，朋友也喝上了茅台集团的好酒，威海的很多企业都用咱们白金酒作为企业接待用酒。希望今年白金酒在威海市场越做越大，打开我事业发展的新局面，成就我事业的新高峰。未来，我将更加珍惜与白金酒合作的机会，共同打造白金酒营销的神话！

#### 白金酒礼行浙江永康旗舰店傅总

经营白金酒礼行之前曾从事过生产、投资等多个领域，财富增长一直不太理想，与白金酒合作之后，凭借茅台的品牌，白金酒的品质以及多年建立的人脉资源，使自己的事业财富迅速扩大。所以，我计划投入更大的资金和精力，紧跟茅台集团，将白金酒礼行永康旗舰店打造成百年老店！

#### 白金酒礼行广东惠州店冯总

我对茅台酒、茅台文化、茅台文化都十分喜爱，茅台集团白金酒也非常认可，凭借多年敏锐的商业嗅觉，我选择了白金酒礼行，并投入大量资金悉心经营，在我的餐饮产业中每个房间都有茅台的元素和白金酒的产品展示，除此之外还在小店内进行大量的品鉴活动，得

到商界朋友和社会人士的一致认可，喝白金酒在高端商务圈里已经成了一种风尚。虽然我的礼行还没有开业，但是春节前一个团购就是300件白金酒万事如意！在与茅台合作的这段日子里，我整合更多的社会资源，也收获了事业的财富。

#### 白金酒礼行河南长葛旗舰店李总

加盟白金酒礼行这一年取得了很好业绩，这与白金酒的茅台品牌，白金品质以及公司超前的营销模式分不开。我这个人爱做就做最好，今年上半年计划应客户要求白金酒会所，同时配备有高端特色餐饮和会议室，今年做河南第一，明年做全国前五名！我希望把白金酒礼行当做一项事业，做天做地！做久做长！

### 只有符合以下条件才能加盟白金酒礼行 (市区30吨3家, 高淳5吨1家, 溧水5吨1家)

- ◆具有广泛社会影响力的人脉资源
  - ◆认同茅台集团白金酒礼行的经营理念
  - ◆具有良好的社会信誉
  - ◆具有充足的资金
- 茅台集团白金酒礼行评审委员会将对有意向加盟白金酒礼行的各界朋友，进行公平、公正的资质审核