

金楼市



不少房地产从业人士提到年终奖只是一声苦笑。

受访人士多数不愿意提及房企名称，且回应较为一致，2011年的年终奖比2010年缩水了30%~50%，甚至更多。多家房企的管理、行政人员只是多发了一个月工资意思一下，有些抠门的企业，中层管理者也只发了几百元的购物卡。除了几家业绩突出的央企、上市房企，多数房企从业者的年终红包“凄凄惨惨”。

□快报记者 杨连双

失约年终奖

房企中层管理者只收到几百元购物卡

今非昔比 多数房企年终奖缩水

在南京有三个项目开发的一家房企，春节给员工放了半个月的长假，其策划经理描述，直到春节放假前一天，都还不知道有没有年终奖发，最终每人只多发了一个月的工资。

据了解，房企的销售人员一般没有年终奖，销售员收入完全根据业绩考核，视个人成交、签约、资金到账率等要素拿佣金。而房企的策划、管理、行政以及中高层人员则在日常收入之外有年终奖。

河西一家楼盘的策划主管透露，往年到了年底，“公司都是直接发现金，连行政人员都是万元起步带红包回家，今年主管级别也只拿了几千块。”

而在记者随机约访的近20家房地产企业从业人员中，这种“多发了一个月工资”、“拿了几千块”的企业占到半数以上，有不愿意透露年终奖数字的人士表示，2011年的年终奖只

拿到了前一年的50%左右。

羞于出口 最惨的只发了几百元

“南京房地产从业人员2011年年终奖水平已经远远落后于苏、锡、常地区，更不要提上海了。”记者了解，龙湖地产常州公司年终奖最少的一位员工拿到4万元，而一个分管销售的经理级别中层则拿了30万元。这种情况在南京则属凤毛麟角。

一家房企分管策划的经理告诉记者，即便在南京，不同背景的企业年终奖发放情况也不同。业内人士通过交流对比发现，一般央企、大型上市企业的年终奖较为稳定，基本与前一年持平或者缩水幅度不大；在私企中，来自广东、浙江等地的房企年终奖也相对有保障，“房子卖得不好，老板年终发点钱鼓励一下”；其他房企就不能比了。

据可靠消息，南京还有几家房企员工过年前一毛钱年终奖都没有拿

到，有的公司托辞称年后发，有的公司可能根本就不发了。一位苏皖系房企的中层管理者过年只拿到了几百元的购物卡，他告诉记者，“朋友问起年终奖，根本都不好意思提。”

也有特例 央企年终奖相当诱人

逆市中仍能维持强劲的销售力和高水平的年终奖的，恐怕要数几家企业、上市房企了。

去年中海地产南京项目的销售额突破30亿元，是南京住宅市场的销售冠军。中海地产员工的年收入也备受同行艳羡。据企业知情人士透露，去年凤凰熙岸提前2个多月超额完成了销售指标，公司上下精神振奋，“年终奖不仅没有缩水，反而涨了”。

地处城东的保利紫晶山去年单个项目销售18亿元，在销售普遍低迷的2011年业绩突出，项目负责人也坦承各级员工年终奖相较2010年并没有缩水，部分员工的年终奖在10万元左右甚至更多。



漫画 俞晓翔

i金楼市

以下内容详见“现代快报精品周刊”

1月31日，一楼盘单日销售套数胜过南京楼市春节期间全部销售量。节后第一周，这样的热销楼盘非止一家。这能称作是行情“龙抬头”的标志吗？……

快报记者杜磊报道

改善性需求节后释放

i金楼市B2

近日，北京、上海、武汉等地相继调整了普通住房标准，调整后普通住宅的范围扩大了不少。以上海为例，标准调整后，普通商品房比例将由原来的80%上升至94%。……

快报记者周彤报道

三城市调整普通住宅标准

i金楼市B3

节后第一周摸底南京各大售楼处，记者在仙林板块、桥北板块的热点楼盘发现，目前的销售维持平稳，优惠同样如此，传说中的再降价在哪里呢？……

快报记者肖文武 见习记者陈思雨报道

售楼处难觅更大优惠

i金楼市B4