

12:00 快报记者 贾磊为你报道

补习班又火起来了,家长很纠结: 孩子在这条路上停不下来了

为了宣传,每一个补习班都绞尽脑汁——有些名气的,在论坛上发海量帖子吸引眼球;靠近学校的,则拿着印制精美的海报,不厌其烦地发给家长;还有些补习班,努力地挤进南京每一个中小学校的贴吧和论坛,发帖子宣传自己,“师资力量强大,显著提高成绩。”

南京中小学生的学生们还没迎来寒假,补习班已经悄然行动了。

五花八门的教育培训,又火起来了

在西祠胡同的某假期辅导相关的版上,前几页都已经被各大培训机构占据了,这些帖子大多发表在圣诞节前后,瞄准的就是即将迎来寒假的中小学生们。

大部分补习班都瞄准了学校所缺失的部分——小班制、一对一辅导、个性化定制辅导方案或者外教。“5-6个学生的小班,每节课收费60元,寒假我们的培训时间大概是10天,一共600元。”一家培训机构的接待老师,语气里充满热情,她告诉记者,来教课的老师,都是来自南京中小学、活跃在一线的教育工作者,“经验丰富,实力雄厚”。一对一则是更高级的“服务”,在各个补习班里,这个价格大约是每小时130元。

“可以先来试听一下,满意再付款。”电话里,每一个“老师”都竭力推销着自己的产品。

除了这些延续学校课程,以提高考试成绩为主的辅导班,在诸多的广告中,还有不少以“提高兴趣”为主的辅导班,记者了解到,2012年1月17日的寒假还没来到,已经有不少焦急的家长预订了位置。就像一家辅导中心的一位老师说的,“最好快点报名,寒假本来就很短,要是班报满了,就没有名额了。”

不得已参加补习的,不在少数

“我不是想让孩子参加补习班,可如果不参加,一个寒假下来,成绩立马被落下了。”在调查过程中,不少家长跟记者说起这句话,语气里满是无奈。

赵女士的女儿在河西银城小学上三年级,语文和数学成绩还算不错,但英语有些跟不上。原本,

赵女士并没有打算在寒假里给女儿报班的,但禁不住同一个群里其他家长的劝告,她试着拨通了一家在山西路的补习班的电话,“小孩子英语很重要,这时候学好语法,基础就打牢了。”听着对方电话里的言语,赵女士赶紧给女儿报了班。

与赵女士不同,田女士给儿子报班纯属“自愿”,“儿子平时在班里就是顶尖的学生,而且生性好强,万一个寒假成绩落下来,他自己压力太大。”田女士说,自己也心疼儿子,但在这条路上已经停不下来了。这个寒假,她不止帮初三的儿子报了所有科目的补习班,而且还报了钢琴和书法班。

不是每一个孩子都愿意在寒假里参加补习班的。在中华中学的贴吧里,就有学生在补习班的广告帖子后面留言,“我想要一个完整的假期。”

确认对方办学资质,谨防骗子

在一家可以发布教育培训机构信息的网站上,这样醒目地提醒着每一个求学者,“一、请确定对方的办学资质,以防混淆学历性质、虚假宣传等诈骗行为。二、要求预付定金、汇款或网上交易等方式请勿相信,谨防上当受骗!”

就像这家网站顾虑的那样,每一个假期里,参加补习班被骗的,不在少数。

“以往确实有些被骗的人,但(补习班)应市场需要而生,既然有市场需要,我们也不好插手,只能引导规范。”南京市教育局信息办的工作人员告诉记者,对于校外补习班,一定要认准对方的办学资质,这些机构在教育局里都有备案。南京教育局每年的中、高考结束后,都会在南京范围内的民办教育机构中,遴选出一批信誉好的单位,做成表格供人参考。

19:00 快报记者 马乐乐为你报道

下月,上市新房不到2000套 可售房源已经高达55474套

新房难卖,库存步步走高,不少楼盘已经停止宣传准备过年。据统计,明年1月份南京楼市只有十来家楼盘推出不到2000套新房源。截至昨天傍晚6点半,网上房地产显示,南京楼市可售房源已经高达55474套,再创新高。

面对冷清的市场,很多开发商已经放弃了“战斗”。搜狐焦点网统计,明年1月份有新房源入市的楼盘有17个,推出房源还不到2000套,“低价”依然是2012年楼市开启的主旋律。从分布区域来看,江宁以7家楼盘的数量成

为绝对主力,降价也成为大多数楼盘的一致选择。

由于1月份的下半个月有春节长假,因此元旦将成为楼盘争夺的焦点。昨天领到700多套房源销售许可的托乐嘉放风称将在1月2日开盘,由于此次被命名为ihome的小户型房源创下近期江宁地区房价的最大降幅,市场关注度不小。另外,骋望骊都、旭日学府、阳光帝景等多家楼盘都将在元旦开盘,其中骋望骊都和阳光帝景都在前期的基础上为了冲销量而进行大幅降价。

11:00 通讯员 柳辉艳 快报记者 刘峻为你报道

5年不能好好吃饭,喝水都堵 留神,贲门失弛缓症危险

年仅33岁的何美芳(化名)5年来一直进食困难,严重的时候,有时连喝水也堵,咽下去的东西仅到食道里打个转,又立即吐了出来,一年暴瘦20斤,还导致贫血。她这是得了什么怪病?

何美芳后被诊断为贲门失弛缓症。前不久,她找到南京鼓楼医院消化科主任邹晓平。邹晓平介绍,这病通俗地说就是位于食管和胃之间的肌肉(食管下括约肌)一直处于紧张状态,在进食时不能开放,从而阻止了食物顺利通过食管进入胃内。

经内镜下食道括约肌切开术是2009年发明的一种新治疗

办法,5天前,邹晓平和副主任医师凌亨生为何美芳实施了手术:利用内镜在食道中上段黏膜上切开一个“窗口”,再顺着食道从黏膜和肌层之间打开一条“隧道”到达贲门位置,将贲门处的内层环形肌切断,手术大约进行了40分钟。2天后何美芳就能正常饮食,那种一吃就堵的感觉也消失了。

值得关注的是,贲门失弛缓症患者食管癌的并发率为0.3%~20%,显著高于一般人群。因此,如果长期出现进食后胸口闷堵,吃进的食物容易原样吐出,应尽快到医院检查,一旦确诊贲门失弛缓症,应积极治疗以防恶变。



苏宁跨年全城钜献 精彩盛惠齐分享

作为12月份的最后一周,本周长达六天的上班日让人更加期盼元旦的来临。元旦三天假期,不少市民已经做好了节日安排,其中不能错过的一项绝对是趁着各大商家打折促销的时机去淘一淘中意的各类年货。苏宁电器为抓住年末最后一轮大规模家电市场,从本月27日开始开启了长达9天9夜的元旦促销盛宴,带你一起跨年2012。无论是10倍岁末大增值,还是各类丰富多彩的团购活动以及银行、异业强势助阵,都将让你在岁末年初挑选到最划算最满意的家电年货产品。

跨年团购夜 越夜越精彩

为了满足各类不同消费群体的

需求,每年苏宁电器都将在岁末开展各类跨年团购活动,以便感恩回馈在这一年广大消费者对苏宁电器的支持。今年也不例外,12月30日苏宁电器将在新街口店、商茂广场店、山西路店开展内部员工及VIP会员感恩团购会。内部员工和广大会员作为苏宁成长不可或缺的重要力量,在这样一个特殊的日子里将获得苏宁提供的最优惠的产品和最诚挚的服务。12月31日三大店也将分别联合南京广电集团、西祠胡同以及七大银行开展团购活动,每场团购都将从不同方面惠聚不同优惠。届时,南京娱乐频道当家主持人姗姗和电台DJ小龙将亲自莅临新

街口店现场,和你“韶一韶”家电年货的那些事儿,让你欢快享受购买家电的乐趣。此外,还有iPad 2底价“0元竞拍”,谁的呼声高,iPad 2当场送给你!商茂广场店将继续沿袭人多力量大的优良传统,西祠大熊猫将带领众网友将“砍价”进行到底。现场更有9元取暖器、99元平板电脑等你来拿。即日起点击www.xici.net线上报名,来就送精美台历,热门团购机型砍价不留余地。山西路店将在招商银行、中国建设银行、中国工商银行、中国光大银行、中信银行、交通银行、广发银行七大银行的鼎力助阵下开展银行团购,6期或12期分期享受免首付、

免手续费、免利息的三零分期优惠,让你畅享轻松无忧购物。

刷卡分期购 尽享崭新2012

在今年十一期间,苏宁电器就联合各大银行开展了刷卡享三零活动,购物满1500元的低价门槛以及分月返还的轻松付款方式让此活动大受欢迎。在购物需求大增的岁末,苏宁电器本次也联合了各大银行让元旦购家电的消费者缓解资金压力。其中工商银行、建设银行、交通银行、光大银行、中信银行可享受单件购物满1500元享3期或6期零首付、零利率、零手续费,招行享6期或12期三零优惠。广发银行在三大店刷卡满2000元

送精美餐盒,上海银行信用卡满1000元送乐扣两件套。

除了各大银行的助阵支持,苏宁同步联合南京各大知名餐饮、娱乐、影楼机构为广大苏宁会员提供一系列优惠服务。岁末作为贺岁电影的爆发期,凭苏宁会员卡在金逸影城、中影国际影城、工人影城看电影可分别享5折、6折和最低票价9折的优惠。看完电影,约上三五好友,也可在Agogo KTV、麦田 KTV 等娱乐场所享受免费欢唱或打折优惠。同时即日起至2012年1月4日,顾客在苏宁电器购物可享受30天超长双倍价格保障,让你不用担心价格差异而到处比价,直接省心实现一站购物。

逾10万乐购仕会员火爆预约引全城期待

中国首家乐购仕生活广场 12月31日揭幕

随着12月31日乐购仕生活广场银河店盛大开业的时间日益临近,全南京消费者对其关注的热情也燃烧到了顶点,而乐购仕特别开设的活动咨询热线4008-586-586也每天收到上百个相关的咨询电话。笔者在进行走访时发现,在接受访问的市民中近八成消费者表示对乐购仕生活广场这样一个创新型的生活广场非常期待,会特别等到12月31日乐购仕生活广场银河店开业之际一品乐购仕精心烹制的家电饕餮大餐。笔者在现场走访时得知,

截止目前,竟然已经有超过10万人办理了乐购仕的会员卡,如此高的关注度在业界还是少有的。

办卡即送5分,4次机会抽取千元大奖

笔者在银河店外看到,会员招募以及“预交定金10倍翻”的活动办理点人气相当火爆,“办会员卡有什么好处哇?”“积分可以抵现金吗?”“欲办卡的群众纷纷问道。”“只要您办理会员卡就可以首先得到5积分,而且还可以有4次机会在我们店里的积分抽奖机上抽奖呢,每次最多可以

抽中1000积分!”我们的会员卡1积分就可以在购物时直接抵1元现金,而且还可以兑换免费停车券”,现场工作人员一直处于忙碌状态,积极热情地回答办卡顾客的疑问。

另外据笔者了解,凭乐购仕的会员卡还可以享受金钱豹9折、中影国际影城6折、AgogoKTV8.8折等更多超值优惠,难怪吸引如此多的人热情办卡。

预交定金10倍增值,最高抵用1000元

除了实惠的会员政策吸引大家的

关注外,笔者看到现场消费者对预交定金办理也是相当热情。现场工作人员告诉笔者:“确实没有想到会员卡办理情况会如此火爆,为了更好地答谢南京市民的支持,我们又推出了预交定金10倍增值计划。”

原来,市民只要在办卡时预交一定金额的定金,就可以在开业期间购物时获得10倍的回馈,开业期间购物最多可以享受预交100抵用1000元的优惠。乐购仕相关负责人告诉笔者,目前的预交定金活动与开业期间其他促销活动可

以同时参加,而且乐购仕生活广场作为南京首家外资家电连锁企业,所有的促销活动一定全部在明码标价基础上操作,让消费者真正放心购买。

据统计,现在预存的总数已经超过了2000笔,随着开业时间的临近,相信这一数据还会不断地创造新的记录。”同时乐购仕方面也提醒消费者,预交定金活动在29日就要结束,欲办理的市民一定要抓紧最后几天的时间参加,以便开业期间获得更多实惠!