

快报记者 鲍铭东在市客管处为你报道

明年上半年,郊区公交全面刷卡

票价只跌不涨,鼓扬线等4条线路改造为大站快车

记者昨天从南京市客管处新闻通气会上获悉,市民关注多时的郊区公交线路刷卡优惠乘车、实现“同城待遇”的愿望即将全面实现,在明年6月底前,全面实现郊区公交线路刷卡优惠乘车。

郊区车刷卡分三步推进

根据郊区公交线路刷卡改造的时间表,将分三批推进。

第一批实现刷卡的主要是一票制和分段计价制公交线路,共涉及46条线路,399辆车。这批线路如江宁区公交线路从9月份开始就已经陆续实现刷卡,其余所有线路保证在今年12月底之前都能刷卡乘车。

第二批刷卡改造的公交线路是有人售票线路和部分分段计价线路,共有36条线路,771辆车。其中有人售票线路30条(车辆690辆),包括浦集线等过江线路,将首次采取POS机刷卡。六合、江宁区域需要建设换乘枢纽、进行线路改造的分段计价线路6条(81辆车),包括六合至瓜埠、横梁的公交线等。这批线路实现刷卡优惠乘车的时间节点是明年3月底。

第三批改造的线路主要是“村村通”公交线路,共包括87条线路,623辆营运车,如613路、永汤线等。这批线路保证在明年6月底前实现刷卡乘车。

刷卡改造票价只跌不涨

对此次分批改造郊区公交

线刷卡工作,交通部门要求公交企业刷卡改造工作只能优惠于民、不得提高票价。根据物价部门的批复,这些公交线路绝大部分都维持了原来的票价,少部分线路的票价将有所降低,同时刷卡后还将实现八折优惠,老人卡、学生卡也享受主城同样待遇。刷卡后票价整体都降低,如南洲线票价将由目前的1.5元降为1元,六合至龙袍的线路将由目前的2-3元分段计价,改为全程2元。

据介绍,六合区内部分线路由于现在采用1元、2元或1元、2元、3元的分段计价票制,难以实现刷卡乘车。在不增加乘客出行负担的前提下,六合区交通运输局、六合客运公司正在择地建设换乘枢纽。枢纽启用后,有关公交线路将同步进行改造,一劈为二,总票价适度降低,保证乘客出行换乘方便、经济快速。今后还会采用换乘优惠,进一步降低票价。

4条线改造为大站快车

据介绍,客管部门计划明年一季度将鼓扬线、盐葛线、159路等公交线路同步改造为大站快车,鼓扬线改为大站快车后票价

线路名称	起讫点	实现刷卡时间
摄尧线	摄山星城-尧化门	2011.11.28
龙栖线	龙潭-栖霞	2011.11.28
隆栖线	隆昌寺-栖霞	2011.11.28
玉葛线	玉桥-葛塘	2011.12.18
南栖线	南京站-栖霞	2011.12.18
鼓扬线	鼓楼-扬子乙烯	2012.03.31
盐葛线	盐仓桥-葛塘	2012.03.31
159路	南京长途东站-高新区	2012.03.31
南上线	南京站-上坝	2012.03.31
南汤线	南京站-汤山汽运六队	2012.03.31
汉江线	汉中门-江浦	2012.03.31
浦集线	西水湾-江东方达广场	2012.03.31
浦新线	浦东路-新和源装饰城	2012.03.31
雨乌线	雨花台南门-乌江	2012.03.31
南金线	东山总站-南京火车站	2012.03.31
宁井线	雨花台南门-铜井	2012.03.31
安丹线	安德门-丹阳	2012.03.31
玉六线	六合北站-玉桥市场	2012.03.31
中六线	六合北站-中山南路	2012.03.31

备注:详细郊区公交线路以及实现刷卡的时间请登录都市圈圈网(www.dsqq.cn)查看。

也从4元分段计价降为3元一票制,刷卡同样打八折。相关负责人介绍,鼓扬线主城主要保留鼓楼、南京饭店、盐仓桥等几个大客流站点。此外,南金线也将实施大站快车改造,在目前部分大站快车运营模式的基础上全部改为大站快车,撤掉21个站点,保留18个站点,预计全程缩短时间15分钟左右。

郊区充值将更加方便

为配合郊区公交线路刷卡改造工作,南京市市民卡公司已经分别在浦口(1个)、六合(2个)等地择地建设了相关的服务网

点。60岁以上老人需要办理优惠或免费乘车卡的,需要在社保中心的服务窗口办理市民卡,持卡到市民卡公司的服务网点办理开卡手续后,即可享受优惠或免费公交服务了。市民卡公司负责人表示,明年会新增和优化智慧卡系列的服务网点,让江北、江宁、溧水充值更加方便。

有关人士告诉记者,从目前六合、浦口、江宁3个区的情况来看,有38.2万60岁以上老人将在刷卡乘车推行后直接受益,原本他们即便办了市民卡也无法刷卡乘车享受老人优惠。此外,郊区学生也都将受益于刷卡工程。

快报记者 鲍铭东为你报道

明年新辟5条公交专用道 乘客委员会启动首批调研 广州路交通最大瓶颈是医院停车

明年南京要新辟5条公交专用道,前天一早,快报记者和南京市乘客委员会的其他6名委员就来到广州路,启动了公交专用道增设的首批调研。调研中发现,广州路影响道路交通最大的瓶颈还是医院停车问题,特别是江苏省人民医院和儿童医院门口,成为两个老大难。

针对广州路存在的问题,委员们提出了不少好建议,希望有关部门加大管理力度,解决医院周边的老大难问题。首先,要加强对广州路的管理,不允许车辆在道路上排队等候进停车场,这可以通过路面执勤和增设摄像头曝光等措施来加强管理。其次,为了方便送病人入院,建议在医院内设置一个即停即下的区域。第三,加强信息引导,在医院附近增设电子信息牌,与周边五台山、民防大厦等停车场联动,动态显示可以到周边哪里停车,还剩多少停车位等信息。第四,采取价格杠杆调节,通过差异化收取停车费,以及对长时间停车增加收费,来调节一部分车辆选择别处停车,给医院周边的道路解压。

家电以旧换新系列报道五

以旧换新还剩最后半个月 市民上演“最后的疯狂”

“这几天要忙疯了!”苏宁电器以旧换新服务中心的小王告诉记者,这几天,来办理手续的顾客猛增了好几倍,“为此,我们商场增派了4-5倍的人手,确保顾客能够顺利办理以旧换新。”

记者了解到,以旧换新的末班车效应愈加显著,不少市民朋友赶趟消费。而苏宁电器的销售额也随之激增,南京地区本月销售额同比上升了30%,而以旧换新占比也首次突破了50%。



苏宁专场团购低至7折

以旧换新末班车效应明显 办理顾客激增

“这几天,办理以旧换新的消费者数量每天都以翻番的速度增长。就我们门店而言,每天来办理以旧换新的顾客就有300、400名。”苏宁电器商茂广场店店长凌静告诉记者。记者从南京苏宁了解到,进入12月以来,南京市同比增加了2万多名办理以旧换新手续的顾客,“平均每天就增加了2000多名办理的顾客,极大地拉动了12月的销售额。”

记者昨天在苏宁电器新街口店看到,虽然是工作日,场内顾客人满为患,尤其是以旧换新办理专

区,更是排起了长队。记者随机采访的几位消费者均表示,想趁着政策结束前享受到一些补贴。

苏宁电器南京大区营销负责人孙波透露,这几天苏宁各门店,以旧换新占比首次突破50%,其中,彩电因以旧换新拉动最大,销售占比达到75%。而上周在苏宁电器通过以旧换新带动的销售额,同比增长达80%。苏宁电器某专柜的一名销售员告诉记者,以旧换新的消费热潮从11月中下旬就已经开始了,现在已经进入了白热化阶段。

只剩最后半个月 家电商场促销忙

深受消费者青睐的以旧换新政

策,也受到各家电厂商的一致欢迎。“据不完全统计,2009年以来,以旧换新拉动苏宁南京区家电销售达60亿。”孙波告诉记者,在2009年低迷的经济背景下,以旧换新政策犹如一剂强心针。“这两年来,以旧换新极大地拉动了内需,加速了家电产品的更新换代。”

如今,以旧换新收官在即,各品牌商、家电商场都想抓住以旧换新的“尾巴”,来一场最后的疯狂,冲刺2011年的销售。记者走访南京各家商场发现,各家都针对以旧换新推出了各式活动。其中,苏宁电器更是贴心地在全城范围内开展“家电安全大排查”活动。“很多消费者家里有‘可换可不换’的家电,还能用,但也不知

道有没有毛病。”孙波介绍,这部分消费者不用愁,只要拨打4008365365预约,就可以享受苏宁的免费上门安检服务,检测人员会对顾客家里的老家电作出真实的专业检测。

如果检查到旧家电该更换了,那消费者将得到苏宁工作人员提供的售后上门服务卡,凭此卡购机可获得100元家电抵用券。也就是说,更换旧家电在享受10%的补贴的同时,还能再便宜100块。

苏宁专场团购低至7折 突破2011促销底线

随着以旧换新效应的白热化,各家电商场的竞争也进入到“火

拼”阶段。谁能抓住这2011年最后的一波销售,谁就能打一场漂亮的收官之战。为此,苏宁电器运用其渠道优势,联合各品牌开展以旧换新专场团购,全城三十五店联动,让利幅度达30%,突破2011家电促销底线。

今天起,苏宁电器南京三十五家门店联袂举行以旧换新专场团购,除国家以旧换新政策补贴10%之外,还有团购补贴的10%,岁末苏宁和品牌方合力让利10%,全场所有品牌都参与团购活动,让利幅度最高达30%,产品低至7折,同时团购当晚,购指定电器满15000赠32英寸液晶电视一台。

一方面是消费者空前高涨的消费需求,另一方面是卖场和厂商的积极配合,可以肯定的是,2011年岁末的家电市场竞争尤为激烈,这也正是消费者选购家电的绝佳时机。

写给明年装房子的人 现在买整套家电可省3000多元

每年年底的家电消费热潮中,有不少是准备在明年初拿房的准新人们。在这里要特别提醒这部分新人们,按照目前以旧换新电视和电脑最高补贴400,空调最高补贴350,冰箱最高补贴300,洗衣机最高补贴250算,如果一个家庭要买4台空调、2台电视、1个冰箱、1个洗衣机、1台电脑,合计最高可省3150元。