

新能源车家族日渐壮大 “新能源车险”呼之欲出

本周,比亚迪e6纯电车上市!这是继丰田、凌志之后,又一个加入新能源车家族的品牌。据悉,随着油电混合、电动汽车等新能源汽车的相继问世,一路走红,南京车险市场也开始蠢蠢欲动,多家保险公司透露,专有的新能源车险已现雏形,正在等待审批面世。

买了新能源车却为投保犯愁

“最近,丰田、凌志、宏达推出了几款油电混合的车型。”车迷小祖是个环保主义者,他告诉记者,在日本和中国香港已经有不少人开始用新能源车了。

在朋友的推荐下,小祖通过一家4S店预订了凌志的一款油电混合车型。趁车子没到手,小祖想对比几家车险价格,搭配一下实用的险种。结果,问了数家保险公司,都碰上了拒保的尴尬。

记者从南京为数不多的几家接受预订的4S店了解到,新能源车还未达到一定普及率,市场需求很小,因此需要投保的车主,目前还只能选择传统车险,而且与传统车型不同,新能源车很难通过4S店渠道投保。

为此,小祖很无奈,他说:“现在有的保险公司说只给保交强险,有的连交强险都难保。我原本还想有针对性地选择更适合新车的商业险种,眼下却只能为投保犯愁。”

专有的新能源车险已具雏形

“目前,我们还没有针对新能源车车主的备案。”一家知名财险公司车险部高级专员王先生告诉记者,按照公司规定,他们承保的所有车辆,必须是由发动机驱动的机动车辆。而对于非发动机式的车辆,还无法被定义为汽车,所以很难承保。他坦言,新能源车以电源驱动,“就像电动自行车无法承保一样。”对于不在承保范围的这类车辆,该公司业务部门还从来没有办理过。

不过,记者从人保财险、平安车险这两大业内的龙头企业了解到,他们并没有对新能源车型完

全拒保。人保南京市公司相关负责人表示,新能源车型完全可以投保传统车险,“我们对承保范围车辆的理解是能够在车管所上牌成功的车辆,均可投保。”平安产险的相关人士也指出,新能源车车主可以投保传统车险。该公司的研发团队也开始关注新能源车险的市场,相关产品已初具雏形。

此外,记者还在采访中了解到,天平汽车保险公司已经率先开发设计了一些针对新能源汽车的保险条款。“总公司产品研发部已经将产品设计成功,并上报保监会。正式批准后,就将推广面世。”天平汽车保险江苏分公司市场部倪姓负责人对记者说。

新能源车险未来会相对便宜

据透露,虽然新能源汽车的成本比普通汽车高,出险后的理赔金额也会相应增加,但不会因此而上浮费率,反而有所优惠。原来,根据设计好的专有新能源车险条款,费率中新引入了里程数、排放量等因素。即行驶里程越多保费越高,行驶里程越少则保费越低。一定程度上,是依据排放标准的高低给予费率优惠。

这一点,与传统车险的费率计算以车辆年限、购车车价、出险次数为基本依据不同。据粗略估算,以小祖预订的凌志车为例,同为新车投保,“新能源车险”的费率会比传统车险更优惠。

对此,一家财险公司的新渠道部经理表示,新能源汽车正处于市场推广的初级阶段,为车主提供优惠的车险费率,不失为有效的托管手段之一。“在国外,专有的保险产品针对动力系统提供特殊的保险附加产品,还将保费收益中的一部分用于公益事业,提倡更多的车主使用新能源汽车。”

快报记者 谭明村

情报站

信托业规模超过公募基金

据统计,11月14日-18日共发行了28只信托产品,总规模63.9亿元。发行产品数量与规模同比上周大幅下降;产品平均期限同比上周下降15.4%,收益率下降3.2%。

因为民间理财需求急剧爆发,信托业今年发展迅速,管理规模超过基金业,如证券投资类信托、PE、基金等。展望未来,信托业或可迎来一个相当长的发展机遇。

案例	投资门槛	期限	预期年收益
央企(合格投资者)	50万	1年	8.5%-9%
银行理财产品	30万	1年	7%
省级新区上市公司担保	300万	1.5年	11.5%-12.5%
补充企业流动	100万	2年	11.5%-12.5%

案例	投资门槛	期限	预期年收益
鼎艺艺术品私募基金一号	300万	3年	30%
定向增发项目(三期)	100万	1.5年	30%

活动预告:第一理财网与极元财富将邀请国内知名理财专家,于12月11日举办第6次《信托产品选择以及风险判断》理财沙龙。因场地有限,敬请预约。
电话咨询:4008200418

025-84271085
现场咨询:金鹰国际21楼C4



周六,中兴大厦6楼有场留学交流会 澳洲领事馆官员解读留学政策

孩子准备明年去澳洲留学,如何进行资金规划及选择学校?本周六,中信银行南京分行出国金融中心将在中山路348号中信大厦六楼举办“澳洲留学生成功经验交流会”,除了邀请澳洲学子分析留学成功经验、澳籍华人讲述名校求学之路及就业指导外,还将邀请澳洲领事馆官员现场解读最新的留澳政策。

记者了解到,经历前两年低潮,今年澳洲留学再度升温,澳洲政府也出台了相关利好政策。“此时正值澳洲学校开始放假,留学生回国,而准备来年去澳洲留学的家庭也开始全面准备了,我们这次专门邀请澳洲领事馆官员到场为客户就最新留澳政策做权威的解读。”中信银行南京分行出国金融中心副总经理袁兴桥表示,该中心成立10年来在出国留学方面积累了大量的资源,本周六下午2点将举办

“澳洲留学生成功经验交流会”,供家长与留澳学生、澳籍华人、澳洲领事馆官员面对面交流,为孩子出国留学提供帮助。

据介绍,中信银行是澳洲移民局认可的中介银行,中信银行和澳洲领事馆还有留学贷款的合作协议。

为此,学生若不能及时提供半年以上的银行存款资信证明,可以通过中信银行,以该行存款质押的方式申请出国留学贷款,再由中信银行出具留学的贷款证明和资信证明,以此作为保证金确保留学人员顺利取得留学签证。

据悉,12月份中信银行南京分行出国金融中心还有六场留学讲座,包括12月17日“中信银行出国留学课堂”、12月25日“中信银行美国留学生、家长交流会”等,读者均可报名参与。

(刘果 程迟)

交行首家贵金属旗舰店开业

11月28日,交通银行江苏省分行贵金属销售及回购中心在南京中山北路124号正式开业。据悉,这是交通银行在全国的首家贵金属销售及回购中心,也是南京地区第一家商业银行旗下的集销售、回购、展示、交易于一体的高规格、标准化的贵金属旗舰店。

当前黄金市场活跃,广大客户购买或投资黄金的需求日渐旺盛,变现渠道是投资者的一大困扰,交通银行江苏省分行贵金属销售回购中心应运而生。据介绍,除了回购交行“沃德金”外,其他鉴定成色在99.5%以上的黄金产品也在回购之列,只是回购价格不同;回购交通银行售出的沃德投资金条,则当日黄金基

础价格-3元/克;交通银行售出的其他非投资金条类产品,则按当日黄金基础价格-8元/克;非交通银行售出的其他黄金产品(成色Au99.95或以上),则按当日黄金基础价格-10元/克进行回购。

交通银行个人金融部总经理陶文表示,作为国内较早开展贵金属业务的银行之一,交通银行已构建了涵盖实物类、交易类、融资类和理财类的产品体系,本次成立贵金属销售及回购中心,进一步打通了黄金产品从投资到变现的全部流通环节,未来交行贵金属销售及回购中心将在全国主要城市陆续开设新的网点。

(刘果)

>> 快报金融帮办热线84783629持续开通;更多资讯请点击iPad版《精品周刊》

保单代签名,白缴了4年保费

此情况可办理“变更签名”,“隔代投保”需谨慎

“本想做件好事的,我用自己的退休金分别为儿子和孙子投了一份保险,隔了4年保险公司才告诉我,因为合同是由我代签名的,无法履行,这可怎么办啊?”近日,读者周先生打进金融帮办热线84783629求助,言词中止不住扼腕叹息。

成年人保单,代签名不生效

据周先生介绍,他4年前为儿子、孙子分别投保了一款终身寿险(分红型)。按照保险条款,每份保险年缴保费为1万元,须连续缴5年。眼瞅着再缴最后一年,就能享受保险返还金和分红了,周先生却在今年续缴保费时被告知:因为保单上被保险人(周先生的儿子、孙子)签名是由周先生代签,而《保险法》规定,“年满18周岁的被保险人,必须本人确认签名后,保单合同才能生效,否则视为无效合同”,所以周先生的儿子和孙子的保险合同一直没有真正生效。

“我投保时,儿子、孙子都已满18周岁,可保险业务员没有告诉我要亲自签名这回事。”周先生回忆,当时两张保单被保险人的签名确实是由他代签。由于违反投保流程,保单无法生效,自己已缴的8万元保费不但拿不到应有的分红,一旦出险,也几乎没有赔偿的可能。

对此,他十分懊恼,要求保险公司给予全额退保。

随后,记者联系了承保的保险公司。该公司相关负责人核实了情况后表示,周先生反映的情况属实,保单为无效合同。应周先生的要求,承担所有责任,给予办理全额退保手续。

大部分险种禁止“隔代投保”

据了解,在保险公司的业务中,代投保业务并不在少数,而大多投保人并不清楚“年满18周岁的被保险人,必须本人确认签名后,保单合同才能生效”的规定。

对于周先生的遭遇,信诚人寿江苏分公司南京本部讲师李敏建议,目前,保险公司都有“变更签名”业务,周先生可以通过承保的保险公司办理“变更签名”业务。被保险人只需携带本人身份证等相关证件前往保险公司网点进行办理即可,不收取费用。成功办理“变更签名”后,保单将正式生效。

泰康人寿江苏分公司南京第一服务部业务总监朱春林也提醒说,在给人投保时,还应特别谨慎“隔代投保”。目前,很多保险公司为防控风险,大部分险种都不允许隔代投保了。换言之,代投保业务的投保人只能是投保人的直接监护人。

快报记者 谭明村



本版制图 张冰洁