

“没想到功能这么强大的尼彩手机才卖 399 元! 尼彩手机真是把我‘雷’住了!” 11月16日,在长沙喜来登大酒店,面对来自湖南和全国各地的媒体,面对现场数百名粉丝和消费者,著名笑星大兵袒露肺腑之言!

尼彩手机“雷”住笑星大兵

核心提示:

“你们觉得我能卖多少钱? 告诉你我只卖 20 块!” 11月16日,在湖南长沙喜来登大酒店举行的尼彩新闻发布会上,作为尼彩最新形象大使的知名笑星大兵,一段开场白将现场逗得人仰马翻。大兵“兜包袱”说自己在长沙的演出门票仅为 20 元,但每场演出都是人满为患。而像苹果 iPhone4 一样的尼彩手机只卖 399 元,却引的全国各地排队抢购!“我的相声都是自己创作、自己编导、自己演出,这好比于尼彩手机工厂店的手机自产自销,没有经纪人和中间环节,当然性价比高啦! 所以我也才敢评价,尼彩手机是全世界性价比最好的手机!”

喜结善缘 尼彩“娶”大兵

一个是深受老百姓追捧的著名笑星;一个是深受平民热捧的明星手机。11月16日,笑星大兵牵手尼彩手机在湖南长沙喜来登大酒店召开全国新闻发布会,并以慈善捐助的方式表明了与尼彩手机一起走“平民化”路线,让老百姓得更多实惠的共同价值观。

以“每部手机只赚 10 元”闻名全国的尼彩科技集团,继 i8 手机零售价 399 元挑战行业价格底线之后,已经在全国狂销百万台。在全国尼彩工厂店突破 1000 家之际,尼彩正式宣布向手机品牌连锁业进军,同时决定邀请一贯走亲民路线的大兵作为其全国形象大使。而大兵提出的唯一条件就是,尼彩集团必须同时捐助一位白血病患者,还必须参加大兵的年度慈善计划。而这与尼彩科技集团的想法不谋而合。

发布会上,作为尼彩手机形象大使,笑星大兵主持了手机义卖活动。尼彩集团总经理卢洪波以及众爱心人士慷慨解囊,现场义卖募集到的 70808 元的善款将全部捐献给患病高校学子陈思行。而此前,大兵已经通过自己的义演为陈思行募款 20 万元!

代言尼彩 大兵有话要说

我是被尼彩手机“雷”住了! 当记者问及大兵为何代言尼彩手机时,大兵丝毫没有掩饰对尼彩手机震撼式的赞誉:“我绝对想不到 399 元的手机有这么多的功能,可以毫不夸张地说,尼彩手机性价比绝对是世界第一!”

“我是一个一直努力想让观众花最少的钱,看到最好作品的艺术家! 所以,我的演出都是自己创作、自己编导、自己演出、自己租的场地,这好比于尼彩手机工厂店的手机自产自销,没有经纪人和中间环节,当然性价比高啦! 所以我也才敢评价,尼彩手机是全世界性价比最好的手机!”

大兵还拿出自己正在使用的尼彩 i9 手机说:“我以前用的手机 5000 多块钱买的,而尼彩 i9 准智能手机,样式、功能、质量都不比我那款手机差,可价格却只有它的十分之一还



不到,你说这样的手机值不值买呢?”

“为什么愿意做尼彩的形象代言人? 因为我亲自用过尼彩手机,除了对尼彩产品质量有信心保证,更重要的是尼彩工厂店直营的全新模式,砍掉了所有中间商环节,使得尼彩手机能以抄底的工厂价卖给老百姓,这是一个有未来的模式! 这是一个有未来的企业!”

“公众人物要承担一定的社会责任,代言产品自然要慎之又慎。尼彩手机价格实惠、功能实用、售后到位,对于‘只选对的不选贵的’的老百姓来说再适合不过了。”大兵笑着说道。“如果你们对尼彩手机有什么不满意,可以直接告诉我,我会让你们满

意的! 嘿嘿! 为什么? 因为我是尼彩的形象代言人呐,尼彩如果质量不好,售后让您不满意,我就来批评尼彩,批评了不改正,我就来说尼彩的坏话! 哈哈!”

至于为什么选择大兵做代言? 尼彩集团总经理卢洪波说,之前,尼彩集团也拥有过林志玲、张智霖等形象代言人,内部讨论时,曾经有人又提议过许多明星,但最后大家一致认同大兵最适合尼彩。一是因为大兵一直活跃在电视、电影舞台上,还没有放弃在长沙歌厅为众多当地老百姓表演,这与尼彩坚持“千城万店战略”,深入到县市一级开工厂店,将最便宜实惠带给尽可能多的老百姓,在精神上一脉相承;二是因为大兵在舞台上

的形象鲜活生动,带给观众极大快乐,这与尼彩在做“中国性价比最高的手机”的同时,仍然努力追求手机设计最新潮时尚、功能最完备实用,让购买尼彩手机成为愉快的消费体验,在气质上互相契合。

买手机 便宜真的有好货

在发布会上,靓丽的中外模特演示了尼彩科技集团包括升级不加价仍然只卖 399 元的,像苹果 iPhone 4S 的 i8+, 具有强大语音功能只卖 599 元的尼彩 K10 语音王手机;只卖 699 元的大屏触控尼彩 i6 手机,和只卖 499 元的准智能尼彩 i9 手机……

“买了尼彩手机、用了尼彩手机才知道便宜真的有好货哦!”……闻讯赶来参加新闻发布的消费者,在“看了看,摸了摸,用了用”尼彩手机之后,无不发出惊叹的尖叫!

“中国人要想找,手机就得用尼彩!”发布会酒店的一位大厨是个坚定的“民族品牌主义者”,他在真切体验了尼彩手机功能和性价比后,跑到台前从主持人夺过话筒为尼彩做起来“活广告”!

“我今天等于花了我原来买一部手机的钱买了三部尼彩手机,一部给老婆买的,一部给弟弟买的,一部给自己买的。”一位三十来多岁消费者,兴奋地跑到台上领着手机炫耀着感叹来参加这个发布会“实在是超值!”

“便宜真的有好货啊! 如果其它手机也能像尼彩一样工厂价卖抢购的人还不挤破头啊!”

短短十来分钟,发布会现场的 100 多部用来体验的手机就这样被消费者一抢而空!

卖手机 “煤老板”要称霸

“我们要用 3 到 5 年的时间,实现苏宁 20 年的跨越式发展之路,让尼彩工厂店成为最具性价比的手机连锁终端店,使尼彩成为手机行业的苏宁国美!”新闻发布会上,“煤老板”卢洪波面对全国近百名记者再次语出惊人地“放下狠话”!

今年 3 月,尼彩科技集团在南京紫峰大厦绿地洲际大酒店召开新闻

发布会,高调宣布尼彩专注手机市场,并以 399 元的行业“抄底价”,将一款像苹果 iPhone4 一样的尼彩 i8 手机,以工厂直营的形式爆炸性地推向市场。4 月 10 日首家尼彩工厂店在南京丹凤街开业,引发千人排队购机的热潮,此后尼彩“手机工厂店”如燎原之火席卷全国。6 月 18 日,尼彩科技集团正式启动“千城万店”战略,明确提出 2011 年内全国尼彩工厂店布局 1000 家,三年内完成开店 10000 家的战略目标。9 月 10 日,江西 41 家尼彩工厂店同时开业,再次创下手机工厂店同日开店的新奇迹。而 10 月 18 日江苏苏州市吴江盛泽镇尼彩工厂店的开业,则使得尼彩工厂店在半年时间内全国开店总数突破 1000 家。如今尼彩工厂店已遍布全国除港澳台地区的所有省市,传奇性地创下有史以来中国连锁业开店速度之最!

“传统的手机销售模式,是采用层层代理,一部手机从厂里出来,至少还要经过全国总代理、地区总代理、省代理、市代理、卖场,五六道经销商体系层层加价,带来的后果,就是一台手机最终到达消费者手里的零售价,比出厂价翻了几番。”卢洪波解释,确保尼彩“裸价”的关键,则是他们砍掉所有中间环节,在手机行业开辟了一种前所未有的“品牌直营”的新销售模式:通过规模化生产,极限压缩生产成本;通过工厂店直营,砍掉所有中间环节,极大压缩销售成本;通过“只赚 10 元”薄利多销的经营理念,最大限度让利于消费者。如此三管齐下,使得一款手机仅按市场上同类产品三分之一多一点的价格销售。

“打造中国性价比最好的手机是尼彩自始至终的信念,而持续不断地对产品升级、更新,满足市场需求则是尼彩最根本的核心!”卢洪波表示,“未来 3 年,我们将在全国布局 10000 家手机工厂店,让老百姓都能用上又好又便宜的手机是尼彩坚定不移的努力方向! 而请大兵老师代言尼彩,其目的就是想用亲民的明星形象,把尼彩这个既能让老百姓得到实惠,又能让企业获得合理利润的两全其美的好的产品和营销模式惠及全国的老百姓!”

买手机最划算,就到尼彩工厂店!

尼彩手机,品种多、款式新、价格低、售后好……总有一款适合您!

 <p>尼彩 i9 准智能手机</p> <p>只卖 499元</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆3.2寸触屏 ◆双卡双待 ◆支持 java ◆蓝牙 ◆3G 手机电视 ◆3G 视频聊天 ◆13 款互动游戏 ◆新版 QQ ◆新浪微博 ◆在线炒股 	 <p>尼彩 i8+</p> <p>市场价:1180元- 工厂价: 只卖 399元</p>	 <p>女性唯美手机</p> <p>市场价:1080元- 工厂价: 只卖 399元</p>	 <p>K10 语音王</p> <p>市场价:1299元- 工厂价: 只卖 599元</p>	 <p>尼彩 i6</p> <p>市场价:2880元- 工厂价: 只卖 699元</p>	 <p>i530 音乐手机</p> <p>市场价:1880元- 工厂价: 只卖 799元</p>	 <p>尼彩 G6</p> <p>市场价:3200元- 工厂价: 只卖 899元</p>
---	--	--	---	---	---	---

全国免费热线: 400-105-0088 025-68512000

江苏旗舰店:南京鱼市街木马公寓一楼(越时空通信广场楼上)
大行宫:新世纪广场一楼屈臣氏旁(太平南路1号)
水西门:大街242-12号(五洋百货斜对面)
光华街:114号白下区法院对面
大桥南路:9-4号(家乐福向北100米)
中华门:城隍庙联通营业厅内
迈皋桥:地铁3号出口旁6号铺
尧化门:栖霞医院路口南(广电大厦一楼)
麒麟门:栖霞路14-6号(公交55、123、309、314、179路总站对面)
麒麟门:黄浦岸广场2-105号(华润苏果后面)
江宁:女人街北京华联左侧入口
尧化门:二楼电梯口旁
尧化门:小商厦龙眼大道地铁站(肯德基对面)
江浦:浦口区珠江镇文昌路(烟草大厦往实验小学方向50米)

大厂:新华路310号(移动营业厅内)
溧水:中大街50号移动营业厅
高淳:淳溪镇北路县人民医院后门中国移动通信
苏州:南环东路927号(沃尔玛向东150米,团结桥东公交站)
昆山:前进西路38号(百乐药店旁,柏庐宾馆西侧)
张家港:梁丰路313号(西菜场向西50米,中国光大银行对面)
河西:西路11号(丰盛堂药房旁,港城汽车站北红绿灯)
常熟:红旗北路9号(红旗桥北50米,人民药坊旁)
常熟:泰安街33号(坐109、114、125路到泰安站下)
吴江:中山北路18号(三角井农业银行旁)
吴江:盛泽镇东方中路,太湖发超市向北50米(利国百货斜对面)
太仓:板桥镇五洲路与兴业路交叉点
无锡:中山路店:中山路399号(明珠大厦国力手机卖场内尼彩专柜)
无锡:华海3C店:人民西路49号(华海3C移动手机城一楼)

西门店:人民西路98号移动第一营业厅内(百脑汇对面)
硕放店:振发路85号国力手机卖场内
江阴:人民中路151号移动专营店内(红星电影院对面)
宜兴:人民中路102号文化大厦国力手机卖场内(动业市场对面)
常州:迎春步行街8-29号(常州大酒店对面,小营前)
溧阳:平陵中路323号(平陵广场、沃尔玛南角斜对面)
金坛:司马坊步行街三三E308
司马坊:步行街一二楼C119号电梯口旁(周大生珠宝对面)
泰州:东进西路81号(宏图三胞正对面)
南通:中国铁通寺巷镇营业厅(寺巷派出所斜对面)
南通:人民东路德民花苑1-4号店面(小石桥向东800米)
南通开发区:店上海路7号(支塘千宏泰超市向西50米)
海门:人民西路398号(汽车站向东50米)
海安:江西西路21号(中洋广场向西300米)

海安李堡店:李堡镇李西11组48号
如东:范公堤南路9号(如东影剧院东80米)
如皋:益寿路448号(老汽车站北80米)
盐城:海龙路8号丽阳招商城
市招商城:五号楼南20米
东台:大润发路尼彩手机工厂店
响水:上海华联对面尼彩手机工厂店
大丰:金丰南路10号图书馆对面
射阳:人民路186号(老电视台下)
射阳:四里亭路信茂广场一楼(沃尔玛老姆米线旁)
扬州:汉中路430号(扬子江中路与兴城路口)
高邮:人民医院西50米,水务局对面
镇江:第一楼街(步行街)3号楼117号
徐州:淮海西路253号(段庄公交大厦东门对面)

淮安:水门桥北首100米(中国银行对面)
盱眙:林业局对面
楚州:楚州医院东150米(东岳庙对面)
涟水:安东南路涟水宾馆对面
金湖:国祥假日酒店北10米
洪泽:大街南民政局对面
宿迁:楚街超越路东50米
连云港:沐阳县名品旗舰店(县南关小学对面)
连云港:红光五交化商场东(解放中路87号)
连云港:海州师范学校第二附属小学西50米
东海:人民银行楼下(玉米人对面)
灌南:世安广场(乐夫玛特门口)
灌云:公安局对面
赣榆:实验小学对面