

卖毛巾卖成百万富翁



创业者最大的恐惧是失败,担心自己不是这块料,担心门开了没生意……只有初中文化的毛彩琴当年也是这么想的,可为了养活一家老小,她鼓起勇气走上了创业之路,“现在回头来看,我的创业还蛮顺的,没碰到什么挫折和坎坷。”她白手起家从卖毛巾起步,还掉了所有债务,今年销售额有望达到500万元。

边打工边观察

在玄武区人社局培训教室里,今年42岁的毛彩琴正在认真学习电脑,“学会了用电脑,以后产品入库出库,还有记账都会很方便,”毛彩琴笑着告诉记者,金桥市场最近正在搞装修,她的店也将跟着升级。因为不能营业,市场还弥补了他们这些商户的损失,“我正好利用这段时间来上电脑培训班,平时还真抽不出空来呢。”

对于自己创业,毛彩琴称是“为了吃饭”。“我是河南人,后来嫁到南京的,婆家是一个地道的农民,2003年土地征收后,成为失地农民。”毛彩琴回忆说,当年她家是养奶牛的,挤出来的奶送到卫岗,每个月能挣个五六千元。可没了土地后,牛养不了了,一家子顿时没有了经济来源。家里上有八十岁的老人,儿子在读书,女儿才一岁,光靠政府补助也解决不了问题,于是她琢磨着出去打工。

“有一次我到金桥市场买东西,发现那里的生意特别好,正好有一家卖围巾的店招营业员,我就应聘了。”毛彩琴虽然学历不高,但头脑很灵活。店里不忙的时候,她就到各个楼层去转悠,看卖什么最能挣钱。上班的第22天,她向老板提出了辞职,老板很纳闷:怎么不想干了?毛彩琴说,每个月600元的工资太少,只有开店做生意才能养活一家人。

那卖什么呢?毛彩琴说,她观察了这么长时间,发现卖衣服和卖毛巾的生意不错。“我毕竟是农村人,对衣服也没什么眼光,也搞不清流行趋势,担心万一走了眼,就惨了;我决定只卖毛巾,因为是必需品,一年四季都得用,不担心换季,不愁没市场。”

靠借债起家

毛彩琴打听到金桥正好有一家柜台要转让,转让费高达18万。当她把这个想法告诉家里亲戚并表示想借钱时,他们都担心万一亏了怎么办。“做生意就有亏有盈,如果我去打工,没文化没技术,年龄也大了,肯定找不到好工作。”毛彩琴为了表达自己的创业决心,在借条上写下用房子做抵押,“不仅把多年的积蓄搭进去,还借了10多万,可以说,我当时已经没有退路了。”

虽然想卖毛巾,可是从哪进货,卖哪个品种,毛彩琴还是一头雾水,“我请上大学的外甥女到网上查到了一个厂家,结果到了厂家那边,才发现有各种型号大大小小的毛巾,说真的,我当时对针织品一窍不通,也搞不清楚,不敢进太多的货,每个品种只敢进一箱。”

回来后毛巾上柜,第一天就卖了100多条。毛彩琴才发现,做生意也是一门学问。当一个顾客买了几条毛巾后,问她要礼品盒时,她还在纳闷“买毛巾要什么盒子呢”,后来才知道,很多单位



把毛巾当礼品送的;当一个客户一口气要3000条毛巾的时候,她顿时就傻眼了,一是当时没有进那么多货,二是没有仓库可以放;很多人都喜欢“讨价还价”,没经验的她,怕吓跑顾客不敢喊太高的价,一条进价3.5元的毛巾,她只开3.8元,结果顾客一还价就没利润了。“后来我还发现,如果卖那种家家都有的大路货,竞争大,价格透明,挣不了钱,不如代理几个品牌,因为品牌是有区域保护的。”

小毛巾赚“大钱”

创业第一年,毛彩琴在摸索中学习做生意的门道,柜台转让费就挣了回来。“起步需要钱,经营需要钱,发展更需要钱。我也搞不清楚这几年到底挣了多少钱,因为钱全都压在货上面,我只看到我的库存,这些货大概有上百万吧。还有我的仓库越来越大,现在有三间了。”

毛彩琴销售的产品现在也丰富了,从单一产品毛巾,扩大到袜子,还有床上用品等。“这些年我陆续借了四五十万吧,现在都还掉了,”毛彩琴不仅在金桥有柜台,她还进驻了超市,有7个

销售点。她从个体转为公司,成立了商贸有限公司,她从小老板转为公司总经理,聘用了18名员工,“去年我的销售额在300万,因为投入比较多,成本也不小,纯利润仅10多万。今年我预计销售额将达到500万,纯利润会有30多万。”对于未来,毛彩琴很有信心。

创业点评

创业不畏难

玄武区人社局创业专家团分析,对于创业,畏难情绪是普遍的,很多人总是担心创业失败,又失去了现有的稳定收入,落得个“偷鸡不成蚀把米”。“其实犯错误不可怕,可怕的是对犯错误的恐惧。”

机会不是等出来的,是干出来的,不干永远没有机会。干起来再说,边干边寻找机会,边干边创造条件,边干边修正,边干边完善。正如毛彩琴说的:“创业初期会出现很多风险,看起来不可怕,其实没什么。最后我发现,这些关我都能挺过去的。”

快报记者 项风华

南京金饰品 每克大降20元

经过一轮不算强劲的反弹后,黄金近期一直处于颓势之中,从接近千八的位置,直接跌破千七,在1679美元/盎司上下维持。这个周末,南京的金价也出现了跳水,金饰品价格大降20元/克,报价406元/克。

上周南京的金饰品价格还是每克426元,到了周末报价就只有406元了。一家金店的工作人员告诉记者,十一以后,南京的金饰品价格就只升不降,从399元一直升到426元。不过最近半个月以来,国际国内的黄金价格波动都很大,国内金价也从365元/克左右跌到了上周五的345元,因此南京金饰品也在上周末进行了调价。

黄金的主要利空是上周五标准普尔调降比利时评级,导致美元走强。不过,黄金也并非只有利空。全球最大的黄金上市交易基金SPDRGoldTrust截至11月24日的黄金持仓量仍维持在1297.32吨的水平。另外,世界黄金协会和IMF公布的报告显示,中国央行三季度购入148.6吨黄金,今年迄今为止的购金量仅稍低于350吨。

有分析认为,从技术上看,国际金价在1680一线支撑明显,短线关注该位争夺,有效跌破,现货金有望重回200日均线,大约1600美元附近寻求支撑。目前中短期均线都对金价形成压制,上行方面,只有重新突破1800才能转为多头思路。

快报记者 张波

“多普达之父”杨兴平转战理财市场 “最大的风险是操作风险”

股市最大的风险不是大盘下跌的风险,不是行业和个股的风险,“多普达之父”杨兴平博士给出的结论是,股民的行为风险高于任何风险。昨日,在南京证券一场投资顾问培训讲座上,杨兴平表示,不仅是中国的投资者,全世界的投资者都一样,操作失误是造成亏损的根源。



“多普达之父”杨兴平 资料图片

“多普达之父”

提及杨兴平博士,最为人熟知的是他一手缔造了国产智能手机多普达,2006年,因与股东发生矛盾,杨兴平离开了多普达。2008年,在TCL集团总裁李

东生多次诚意邀请下,杨兴平最终答应出任TCL通讯的CEO。其实之前,杨兴平已经成立了上海自然道通讯服务公司,以理财领域作为切入点。在接受邀请的同时,杨兴平和李东生立下一份“对赌协议”:杨兴平如果能使TCL手机年销量达到1000万台,TCL作为战略投资人将向自然道公司注入一笔资金。

2009年,TCL卖出超过1600万台的手机,杨兴平功成身退。如今,年已半百的杨兴平全身心投入了自然道公司。杨兴平说,他有两件最重要的事情要做,第一是帮助沉迷网络游戏的年轻人;第二是帮助亏损累累的股民。对于第一件事,杨兴平表示目前还无能为力,但第二件事正是他职责所在。

转战理财市场

为什么在IT界打拼多年后会转战理财领域呢?杨兴平说“责任感”是他的源动力,他的目标是在理财这个庞大的市场中,再造一个“苹果式”的神话。

回国创业之前,杨兴平是美国硅谷高技术公司PIXO的技术副总裁,曾牵头研发出第一套智能手机操作系统和无线互联网服务平台。2000年,PIXO陷入生存危机,不得不把技术卖给苹果公司。一年后,乔布斯将之结合MP3硬件技术,推出了消费电子产品史上的传奇——iPod。

为什么一个在技术上没有创新的产品能让全球几亿消费者为之痴迷?杨兴平后来想通了这个道理:技术必须融合商业模式,才有生命力,“一款人见人爱的产品,一定能触摸到人们的灵魂深处”。杨兴平因此修正了自己的职业目标:做出一个产品,使人们生活更幸福。“我很看好健康理财,相信未来可以做到5000个亿,上万亿都有可能。”

行为风险最高

杨兴平介绍说,在美国华尔街,投资顾问的首要任务是帮助客户控制风险。“而在中国,大多数股民进入市场,都是抱着快速致富的幻想,没有什么风险意识。”杨兴平说,“2007年,很多人看到身边亲戚朋友炒股赚了钱,于是拿出多年积累的血汗钱进入股市,结果亏损惨重。”

在股市里亏钱,固然原因很多,比如经济环境不佳、大势走弱、行业疲软以及个股业绩差等等,但归根到底还是操作失误。“由于贪婪、恐惧等人性的弱点,导致股民最大的敌人是自己。”股民的行为风险高于任何风险。对于现在所做的产品,杨兴平说:“它是一个全方位的手机理财产品,我希望把硬件、软件和服务结合起来,提供全新的理财服务平台。我不能保证帮股民赚钱,但能帮他们控制风险。”

快报记者 徐方逸

江苏省首个公益信托项目启动

江苏省首个公益信托项目正式启动,昨天,在江苏省儿童少年福利基金会、南京市慈善总会及商茂投资集团的支持下,“紫金·厚德一号”公益信托项目正式启动。紫金信托总裁陈峥与商茂投资集团董事长肖梅签署了公益信托推进合作协议,商茂集团拟出资100万元设立公益信托。

紫金信托总裁陈峥介绍,公益信托是指为了公共利益的目的,使整个社会或社会公众的某个重要群体受益而设立的信托。紫金·厚德一号就是为了关爱失学儿童这个特定人群而设立的信托。受托人对公益信托资金采取独立账户、封闭管理的运作方式,在公益事业管理机构和信托监察人的监督下,运用专业知识对信托财产予以管理运用,实现信托财产的保值和增值。据透露,紫金信托将不断参与公益事业,紫金·厚德将成为紫金信托的一个公益系列品牌。未来还将不断推出后续产品,以帮助更多需要关爱的人群。

快报记者 王海燕

天天出彩

体彩22选5(11324期)

中奖号码:3 7 13 19 22
奖级 中奖注数 每注奖额
一等奖 44注 14561元

体彩排列3(11324期)

中奖号码:1 5 6
奖级 中奖注数 每注奖金
排列3直选 11560注 1000元
排列3组选3 034注 320元
排列3组选6 23634注 160元

体彩排列5(11324期)

中奖号码:1 5 6 1 9
奖级 中奖注数 每注奖金
排列5直选 25注 100000元

体彩7位数(11185期)

中奖号码:0 3 5 6 8 2 4
奖等 中奖注数 每注奖额
特等奖 1注 5000000元

福彩3D游戏(2011324期)

中奖号码:4 3 6
奖等 江苏中奖注数 每注奖额
单选 910注 1000元
组选3 0注 320元
组选6 2104注 160元

福彩15选5(2011324期)

中奖号码:3 6 8 11 14
奖等 中奖注数 每注奖额
特别奖 0注 0元
一等奖 226注 1739元

福彩双色球(2011139期)

红球号码:8 20 24 27 30 31
蓝球号码:3
奖级 中奖注数 每注奖金
一等奖 6注 9646035元

足彩“4场进球”(11165期)

中奖结果:02301113
奖等 中奖注数 每注奖额
一等奖 94注 7785元

足彩“6场半胜负”(11151期)

中奖结果:103311331010
奖等 中奖注数 每注奖额
一等奖 7注 14426元

足彩“胜负游戏”(11125期)

中奖结果:03130013331110
奖等 中奖注数 每注奖额
一等奖 5注 2771204元
二等奖 164注 36209元
附加玩法“任选9场”
奖等 中奖注数 每注奖额
一等奖 1174注 13587元

快3销售中奖报告单2011-11-27

销售额:14373928元
中奖注数:198115注
中奖金额:9109155元

体彩鸡毛信

大乐透再次开出千万大奖

11月26日晚,体彩大乐透第11139期开出头奖1注,被幸运的广东彩民擒得,奖金1000万元!今晚,大乐透将继续开奖,目前奖池已经再度攀升至2.04亿元,敬请关注!

(苏体彩)