

优质项目个个给力 投资者兴趣盎然

创富会助推商机高效互动

昨天下午1点半,涉及家电、服装、食品、农业、汽车等行业的6个优质项目齐齐亮相我能网第61期创富会。在南京市洪武北路55号置地广场8楼会议室的创富大本营里,各个项目方与广大投资者一起分享了创富商机,创业指导专家犀利实用的项目点评更是激发了现场的热烈讨论和高效互动,将创富会推向了高潮。

如果你错过了昨天的创富会,可登录我能网(www.wonengw.com)“我能创富”频道查看项目信息以及创富工作室的最新动态,更多创富项目的详细信息均可在网上查看。

海苔深加工寻求合作

在昨天的创富会现场,殷先生带来的海苔深加工项目吸引了不少投资者的关注。“海苔远销世界各地,中国的海苔产量仅供应国内市场便已远远不够。”有着近20年从业经验的项目负责人殷先生对海苔产业有着深刻的认识,这也让他敏锐地嗅到了其中的商机。

据殷先生介绍,中国海苔生产技术几乎全部从日本引进,加工方法与包装设计与国外完全相同,品质也相差无几,然而价格却受到外资企业操控。这是因为中国现有成规模的海苔深加工寥寥无几,而且几乎全部受日资企业控制。“市场大,对手少!这对我们来说就是机遇。”殷先生介绍说,自己目前有4个公司,分别从事海苔的养殖、加工和贸易,公司去年一年的销售额是2000万元人民币。他希望能找到

合作伙伴一起投资5000万元用来购买原料和配套设备,从而扩大和完善他的海苔深加工项目。

南通的袁先生对这个项目很感兴趣,但考虑到所需资金较大,他可能会选择单项合作的形式。袁先生认为,创富会是个很好的平台。

有的放矢精准把握商机

在创富会上宣讲的6个项目,创业实战专家王伟均从市场前景、盈利模式和适合人群等角度进行了点评,帮助投资者能够更快、更精准地把握商机。专家表示,每期创富见面会都存在大量的创业创富机会,但如果投资者不了解自我,没有弄明白自己想要什么、对什么感兴趣或者自己有什么资源,就很难准确地把握住机会。因此,专家建议投资者在寻找商机前,先对自己进行一番剖析,待目标明确之后就可以有的放矢。

第62期创富会周日亮相

11月27日下午1点半,第62期创富会将在南京市洪武北路55号置地广场8楼举行。届时,将有6个左右的优质项目与广大投资者见面,欢迎你报名参加。

报名方式: 登录我能网(www.wonengw.com)一点“我能创富”一点点击右上角报名按钮进入报名页面。

咨询电话: (025)84783471、84783472、58598116。

我能网创富工作室最新信息公布方式: 1.我能网:登录我能网(www.wonengw.com),点击“我能创富”进入创富工作室专题页面查询。

2.现代快报:周一请关注封面;周二南京的投资者及项目拥有者请关注南京新闻,省内其他城市的投资者及项目拥有者请关注封面。

商机速递

“HONEY ME”春夏订货会即将开幕

11月30日在苏美达大厦举行

凭借苏美达的集团优势和品牌优势,HONEY ME(艾玫瑰)女装项目受到大批投资者的青睐。本月30日上午10点,该项目将在南京市长江路198号苏美达大厦4楼举办2012年度春夏订货会,届时将会发布最新的服装款式和潮流风向。

HONEY ME品牌发展部的拓展主管吕女士表示,HONEY ME是苏美达经纺公司的战略性品牌,因此其不论在设计、生产

还是营销上都颇为考究。“比如,我们的消费人群定位在25岁至38岁的时尚都市女性,为了契合该人群对时尚、品位的特殊需求,HONEY ME女装的风格便偏向于优雅、知性和甜美,这也是HONEY ME自上市至今一直备受职场女性喜爱的原因。”吕女士说:“对于加盟者而言,我们已经建立起来的近百家网点,以及与金鹰集团、大洋集团、百大集团等全国著名的百货集团建

立的战略合作关系,都能产生巨大的品牌连锁效应。”

据了解,HONEY ME目前正重点针对华东的二、三线城市招商加盟,加盟者被要求最好有商场资源或门面资源,该项目将提供低成本、小风险的稳定回报以及多种长期支持。有意者请拨打(025)84766162、84766245咨询、报名。

本版稿件均由我能网提供
撰文 袁卓华 蔡正虹 陈孔萍

你问我答

在火车站出租马扎怎么样?

创富专家:初期要考察好市场

网友张先生前些日子乘火车没有座位,他发现买站票的人不在少数,于是萌生了做马扎出租生意的念头。他在我能网“我能创富”频道的“你问我答”专栏发帖询问专家的意见:“我想在车站做专门租马扎的生意,目前的想法是先从省内各城市设点,比如从合肥到蚌埠,先在合肥租马扎,到蚌埠归还,租金2元,押金10元。不知道可行性如何。”

创富专家表示:把日常生活中的需求转换成商业构思,这是挖掘企业构思的一个方法。他提醒张先生要考察好市场,比如:两个城市之间的车次有哪些,站票所占的比例是多少等;同时还要设计好营销

手段,比如:如何把业务打响,钱物如何交接等,希望能够给这位网友一些参考。

“你问我答”栏目是创富工作室为广大创业创富者搭建的一个在线咨询、交流平台,如果你也有创业方面的困惑,欢迎到该栏目提问,创富专家会在线与你即时互动交流或第一时间为你解答。同时你也可以在此与其他创业创富者互动、讨论,共同分享创业创富的智慧和经验。

提问路径: 登录我能网(www.wonengw.com)一点“我能创富”一在“你问我答”栏目点击“我要提问”。(首次提问者请先阅读“提问规则”)

创富启示录

创业应利用专长,突破局限

阿梵达数字传媒创始人分享创富经

“创业是一条难走的路,离不开积淀和磨练,经验和教训都是最好的导师。”南京阿梵达网络技术有限公司创始人刘成东说。

1999年,刘成东首创的300智能双通道电话机畅销全国;2001年,由他主持开发的网络终端卡在全国的销量过万片……成功的背后,教训也不少。

“英汉300电脑电话机采用单片机和IC卡技术,双通道智能识别市话、农话和长途,可以让长途费每分钟省0.4元,农话费每分钟省0.6元,市场非常大。但当时年轻缺少市场经验和资源积累,将一个年效益几百万的项目做成了年收益几十万。”刘成东说。

“成功的产品和技术不一定有成功的市场和收益,资金的问题、管理的问题、营销市场的问题等等,任何一个都会导致创业失败。

这些失败都是为年轻交学费。”刘成东说。

创业者如何选择创业方向?刘成东建议:根据自己的兴趣或长项。目前,阿梵达网络技术有限公司一期的商旅数字新媒体组合计划已经成型,网络模型也在研发筹划中。为了不断获取技术的“灵感”,他还与高校保持密切联系,很多技术问题借助高校的科研资源来实现。

“创业者要不断积累,加强学习,在突破自身局限性的过程中让成功不打折、让成功更成功。”刘成东说。

“创富启示录”栏目完整内容请登录我能网(www.wonengw.com)“我能创富”专题,在“最热资讯”版块中查看。

欢迎读者向本栏目投稿或提供案例线索,联系方法:(025)84783472;258366423@qq.com



THANKS

让感恩满格,让谢意覆盖到心

老朋友,感谢有你一路相伴 • 好伙伴,感谢有你多年信赖 • 移动人,感谢有你携手共进



中国移动通信集团江苏有限公司

99.5%的优质大网覆盖;99.9%的计费精准率;3万家营业网点……

让每一格信号传递感恩,让每一份谢意覆盖全球。20多年来,移动的每一步领先,离不开全省5000多万老客户的一路相伴;每一份荣耀,离不开数千家合作伙伴的信赖相托;每一点动力,离不开移动人的全力以赴。因为有您,才能成就今日不断领先的优质移动大网。未来,移动将继续以优质服务,为您创造更美好的移动新生活。

