

# 经销商的呼声: 就等“批交会”了

最期待“批交会”到来的,除了主办方弘阳集团之外,莫过于红太阳装饰城的广大商户了。本届“批交会”不仅针对苏皖区域下游市场,还将向家装公司、家装公司和零售业主全面开放。对此,有商户表示,这种全渠道全方位的市场战略在竞争压力巨大的市场背景下,给他们的帮助无疑是巨大的。

□快报记者 童婷婷

## 零售 “批交会”架起多渠道桥梁

对于驰骋家居市场的各大品牌而言,相互之间的竞争大有“肉搏”之势。产品同质化、价格战不断、渠道竞争激烈……让不少品牌老总直呼太累但又无法摆脱。“现在的状况是不促不销,家居卖场全年销量的70%以上是靠节假日的促销来完成的。”某品牌经销商说。

2011年,很多品牌老总感觉市场不景气。为了提升销量,很多品牌不光要在“金九银十”等重要节点做活动,每逢周末也都要做活动。一场活动的推广费用动辄几万,多则几十万,令很多品牌觉得压力甚大。

作为“批交会”的总冠名,申鹭达卫浴的负责人蒋先生告诉记者,他觉得这次总冠名是一次“性价比”极高的投入。“我们能通过‘批交会’与很多家装公司取得联系。”蒋先生说,他对其品牌在南京市场的销售一直不太满意,同样是福建品牌,九牧卫浴在南京的销售量可以达到全省销量的一半,但申鹭达却达不到。“南京是一个非

常重要的市场,我们希望借机能拓展家装公司的销售渠道,把南京的销售做好。”

## 批发 “批交会”助力开辟新市场

对于批发市场,蒋先生就自信许多了。“以县为单位,我们在江苏省的分销商饱和度已经达到95%,其中有15%的分销商做得不够好,可能会被替换掉,也就是说,有接近20%的市场可以通过这次‘批交会’,找到新的合作伙伴。”

蒋先生说,这是申鹭达第二次参加“批交会”。红太阳装饰城通过批交会为商户寻找新的合作代理,开拓下游市场,对他们而言帮助很大。“我们现在在苏皖大概有两三百个分销商,相对来说是比较稳定的,如果能通过‘批交会’开辟新的市场,当然更好;如果不能,借此宣传自己的品牌,提高曝光率,我觉得也非常值得。”

据他分析,目前卫浴市场的竞争压力非常大,无论是零售还是批发,对于一个品牌的生存而言,都至关重要。“一个品牌不能放松任何一次宣传自己的机会,有的时



候,宣传比销售还要重要。”

## 周边 到“批交会”寻觅优质品牌

“批交会”期间,将有来自苏皖各地的几千名经销商来到红太阳装饰城。“批交会”的品牌资源和丰富活动,让他们已经迫不及待了。淮安锦绣国际装饰城企划部经理谢秋龙介绍,他们将带4辆大巴,共计170多个商户一起前来。谢秋龙说:“我们这次来参加‘批交会’主要有两个目的。第一,目



建材经销商和分销商们都已迫不及待地想要参加“批交会”

前国内市场大环境都较为清淡,但我们当地的经销商可能不知道,产生了一些紧张焦虑的情绪。我们希望他们能借这次‘走出来’的机会,与各地的经销商们进行交流,缓解压力。特别是主办方还将筹办‘高峰论坛’,请了专家来授课,经销商有必要去学习一下。第二,我们有一些商户打算更换目前代理的品牌,期望能在这次‘批交会’上找到合适的目标。此外,还有一些商户与红太阳装饰城的总代理商有合作,可以通过这次机会到总部来交流交流。”

泰州百饰得装饰城负责人梁先生告诉记者,他们将组织100多位经销商前往“批交会”。对于此行,经销商期待满满。“这并不是我们第一次参加‘批交会’,以前我们就有很多商户通过‘批交会’找到了更好的品牌做代理。”据他介绍,泰州的建材家居市场也受到了上游房地产市场的影响,但总体局面还是好的。他表示,目前泰州的价格战趋势越来越明显,他希望通过“批交会”为经销商灌输一些积极的营销理念,走品牌化竞争路线。



弘阳集团企业成员  
申鹭达卫浴  
2011  
中国·苏皖

秋季建材批发交易会  
CHINA DECORATION MATERIALS WHOLESALE FAIR  
暨红太阳装饰城两周年庆典 2011/11/18 11/20

RSUN 红太阳装饰城  
中国超大规模装饰建材批发市场

RSUN 弘阳码头

# 品牌码头 专业航运。

地址:南京市雨花经济技术开发区47号

弘阳码头有限公司位于南京市雨花经济技术开发区内。位于美丽的长江黄金水道之滨,南京三桥上游,毗邻绕城公路和南京板桥汽渡。地理位置优越,交通便利。凸起的区位优势使得弘阳码头具备了成为南京雨花沿江地区枢纽港的条件。

这里交通运输十分便捷,装卸条件完备。周边紧靠南京长江三桥及南京绕城公路,连接了苏北苏南高速公路网络。同时距离南京禄口国际机场仅40公里距离,从广东、福建等沿海城市发运的货物经过上海及太仓等口岸经海路通过中转进入长江航道,方便的直达弘阳码头。同时弘阳码头距离目前长三角地区在建最大的铁路枢纽站-南京南站仅20分钟车程,至此,弘阳码头及其周边“海、陆、空”现代化立体交通格局已经形成。

弘阳码头将努力与红太阳(雨花)装饰城无缝衔接,为装饰城业主提供方便、快捷的集装箱进出货服务,通过此类业务的开展,提高物流整体服务水平,使其更上一个台阶,从而带动该地区区域经济的发展并升级。

◎主题: 2011中国(苏皖)秋季建材批发交易会 ◎ 主办: 中国建筑材料流通协会、南京市商务局、香港弘阳集团 ◎ 承办: 南京红太阳装饰城 ◎ 物流支持: 弘阳码头 ◎

主会场: 红太阳装饰城  
地址: 南京市雨花经济技术开发区板桥汽渡路12号  
自驾: 绕城高速板桥汽渡口下  
官网: [HTTP://WWW.NRSUN.COM](http://www.nrsun.com)

批分 红太阳家居·迈皋桥店/电话: 025-85538007  
交会 红太阳家居·弘阳广场店/电话: 025-68822799  
会场 更多详情请登录红太阳家居官网 [www.rsunhome.com](http://www.rsunhome.com)

400\*8800\*850