

领先光伏科技, 守护绿色家园

最佳雇主:

中电电气(南京)光伏有限公司

光伏产业是让人激动的朝阳行业,成立于2004年的中电光伏,则是拥有领先光伏技术的国际化高科技企业。它专业从事太阳能电池、组件的研发、制造、销售和售后服务,致力于面向全球客户持续供应绿色、清洁的太阳能能源。

作为纳斯达克上市公司,中电光伏已拥有10条太阳能电池生产线,2010年底电池产能

400MW,计划于2011年产能达到800MW、组件1.5GW。现在营销与服务网络辐射欧洲、美国、澳洲、亚洲等地区,产品在世界各地的交通、城市建设等领域都得到广泛运用。

公司聚集多位光伏领域的顶级专家,每一位专家都拥有超过10年的行业经验,在太阳能领域声誉卓著。专家团队领袖赵建华与王艾华博士,连续25年保持晶体硅电池光电转换率的世

界纪录,2008年更将单晶硅电池的纪录刷新到了25%。2008年,中电光伏成为第一个将SE技术应用于工业化生产的企业。2010年1月,商业化生产的高效单晶P型太阳能电池,经由德国权威机构FRANHOFER太阳能实验室测试,有效转化率达到19.4%。

目前,公司正致力于开拓全球市场,招聘具有相关外语能力、有国际贸易经验的人才,比如亚太二区销售代表(东南亚&印度)、意大利区国际销售等,此外公司还招纳组件研发工程师等中高端技术人才。

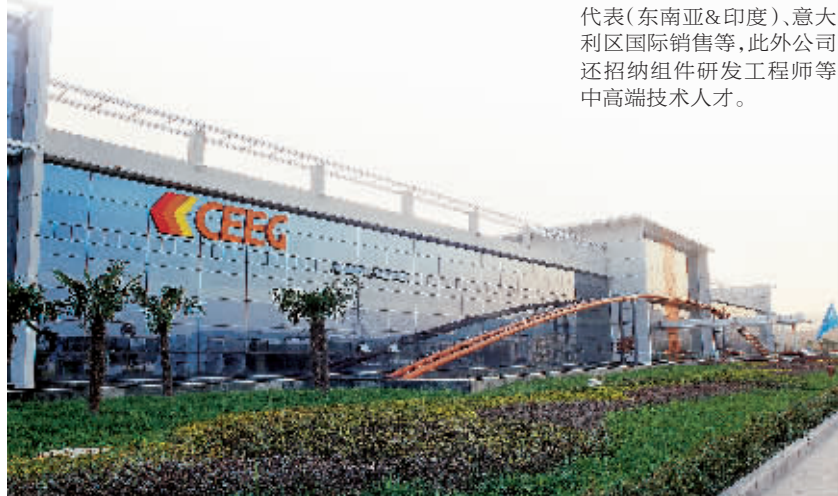
【大事记】

- 2004-08 中电电气(南京)光伏有限公司成立
- 2005-06 首条光伏电池生产线一次性试产成功
- 2006-12 第六条电池生产线投产,年产能达192MW,跻身世界光伏前列
- 2007-05 在纳斯达克成功上市(代码:CSUN)
- 2008-01 中电光伏在德国慕尼黑设立欧洲分公司
- 2008-01 SE电池商业化生产;第十一条电池生产线投入运营;年产能达320MW
- 2009-11 电池产品月发货量首次突破25兆瓦
- 2010 进军光伏组件市场
- 2011 扩产经营,计划电池片产能增至800MW,组件产能达到1GW以上

【企业简介】

公司于2007年5月17日在美国纳斯达克证券交易所挂牌上市,股票代码为CSUN,成为目前南京首家在纳斯达克上市的企业。公司研发的N型高效低成本晶体硅太阳能电池已被国家发改委和科技部列为重点扶持项目。公司全球化的采购和营销网络已遍及4大洲的十几个国家。

公司是由中电电气集团与澳大利亚科学家团队合作成立的,是一家以国际最先进的太阳能技术为基础,集太阳能电池的研发、制造、销售和技术服务于一体的外商独资新型高新技术企业。



国内组件销售经理 4人

工作地点:南京、上海

岗位职责:

- 负责光伏组件产品的销售;
- 负责市场销售渠道和区域的拓展,完成销售目标,确保公司回款;
- 负责组织销售运作,包括计划、组织、进度控制和回顾检讨;
- 协助销售总经理设置各自的销售目标、销售模式、销售战略、销售预算和奖励计划;
- 从销售和客户需求的角度,对产品的研发提供建设性建议。

任职资格:

- 专科及以上学历,不限工作经历,有光伏组件销售经验者优先;
- 2年以上销售工作经验,有行业内销售业绩者优先;
- 具有光伏组件行业国内外丰富的客户资源和客户关系者优先;
- 具备较强的市场分析、营销、推广能力和良好的人际沟通、协调能力,分析和解决问题的能力;
- 有较强的事业心,和执行力;
- 能够适应偏远地区出差,出色的市场开拓和项目跟进能力。

亚太二区销售代表(东南亚 & 印度)

隶属部门:CSUN

工作地点:南京、上海

主要岗位职责:

- 开发亚太市场,推销公司产品,促成订单签订;
- 负责亚太市场、客户开发、业务洽谈、订单签订工作;
- 完成领导交办的其他事宜。

基本岗位要求:

- 教育背景:国际贸易相关专业,大专及以上学历;
- 工作经验:2年以上工作经验,有外贸经验者、光伏同行业者优先考虑;
- 技能技巧:熟练的英语口语表达能力;
- 个人素质:吃苦耐劳,有责任感、进取心,踏实认真,能承受一定工作压力,适应经常出差,对市场有一定的领悟力,表达能力佳,综合素质佳;具有良好的职业素质和职业操守;保密性较高。
- 工作态度:强烈的团队合作精神和对企业的忠诚度。

意大利区国际销售

隶属部门:CSUN

工作地点:南京、上海

主要岗位职责:

- 开发南欧市场(希腊、西班牙、葡萄牙等),推销公司产品,促成订单签订;
- 负责南欧市场、客户开发、业务洽谈、订单签订工作;
- 完成领导交办的其他事宜。

基本岗位要求:

- 教育背景:国际贸易、语言类相关专业,大专及以上学历;
- 工作经验:2年以上工作经验,有外贸经验者、光伏同行业者优先考虑;
- 技能技巧:熟练的英语口语表达能力,会意大利语、西班牙语、葡萄牙语或法语者优先;
- 个人素质:吃苦耐劳,有责任感、进取心,踏实认真,能承受一定工作压力,适应经常出差,对市场有一定的领悟力,表达能力佳,综合素质佳;具有良好的职业素质和职业操守;保密性较高。
- 工作态度:强烈的团队合作精神和对企业的忠诚度。

东欧及巴尔干地区高级销售代表 3人

工作地点:南京或上海

任职资格:

- 教育背景:工程学、国际贸易等相关专业,本科及以上学历;
- 工作经验:3年以上管理工作经历,了解巴尔干地区国情;
- 技能技巧:具有企业战略规划能力,精通市场开拓、生产、研发管理;
- 个人素质:健康,能够适应长时间紧张工作;心理素质良好,能够承受较大的工作压力,并保持积极乐观的态度;具有良好的职业素质和职业操守;保密性较高。
- 工作态度:强烈的团队合作精神和对企业的忠诚度,男性优先。

工艺工程师 3人

主要岗位职责:

- 管理研发实验线的工艺;
- 解决工艺问题及实验线工艺提升;
- 指导实验线的操作包含工艺培训;
- 协助研发中心新产品的工艺研制;
- 新产品在实验线的调试和生产;
- 完成领导交办的其他工作;
- 负责实验线的工艺安全。

基本岗位要求:

- 半导体/电子/物理/化学等相关专业,本科及以上学历,CET-4以上;
- 专业知识基础扎实,为人勤奋好学,适应12小时倒班工作制,有较好的抗压能力、创新能力;
- 致力于太阳能电池技术的研究,具有一年及以上光伏相关工作经验者优先,熟悉离子注入技术,太阳能或半导体行业的工艺、设备及操作;

薪资福利:

- 提供有市场竞争力的薪资待遇,上班享受餐补;
- 交纳五险一金,同时办理一份商业保险;
- 按照公司的制度,享受本岗位的相关的其他公共福利;

组件研发工程师 5人

主要岗位职责:

- 承担公司产品研发、设计和推广工作;
- 参加公司对外技术交流、协作、合作工作;参加行业学术交流;
- 有较强的数据分析和处理能力,并承担研发设计科的数据资料收集,整理和备案;
- 负责培训相关技术人员,确保新产品的正常生产,新产品性能达到技术要求;
- 负责新产品各类技术规范的制定;
- 负责新产品的性能测试、认证和试用跟踪,及时掌握市场和客户需求,并迅速做出反应;
- 熟悉新产品涉及行业的IEC、UL等体系知识,并能熟练应用到新产品中;
- 完成领导交办的其他工作。

基本岗位要求:

- 材料/物理/化学/电子类等相关专业,本科及以上学历,CET-4以上;
- 专业知识基础扎实,为人勤奋好学,有较好的抗压能力、创新能力;
- 具有一年及以上光伏组件相关工作经验者优先。

薪资福利:

- 提供有市场竞争力的薪资待遇,上班享受餐补;
- 交纳五险一金,同时办理一份商业保险;
- 按照公司的制度,享受本岗位的相关的其他公共福利;