



如果你正准备购置一台新PC,可能有人劝你等一等,因为不需要很长时间,你也许可以买到更新潮的超极本。没有人会质疑,这是一个高科技的时代:各种新的科技层出不穷,改变着人们的生活。而对于PC行业来说,这种感受可能更加明显。在五月底的台北国际电脑展上,英特尔高级副总裁马宏升介绍了超极本的概念,三个月之后的英特尔2011秋季IDF上,就有厂商展示了不同设计却同样让人惊叹的超极本,超极本元年就此拉开。

超极本元年到来 极致体验引领PC发展



用更通俗的语言解释元年,可以理解为新事物诞生的那一年,如此一来,2011年的“超极本元年”之说便“名出有理”。

首先,诞生于2011年的超极本是一种全新类别的个人计算机,拥有极强性能、极度纤薄、极其快捷、极长电力、极炫视觉,创造了个人计算有史以来性能和便携性的最佳结合,也将与台式机、笔记本电脑一起为个人计算机带来更丰富的计算机类别。宏碁、联想、华硕和东芝成为第一批超极本的发布者,这些无论是从造型、性能还是使用体验上都给人带来极大惊喜的超极本,带来了耳目一新的视觉冲击与感受。

如果说迅驰的诞生让人们真正能够摆脱线缆,带来便携与计算的变革,如今的超极本的诞生,更是实现了个人计算的又一次突破和创新。人们往往认为,高性能与超级便携以前是不可能两方面实现的矛盾体,而在超极本上,这是完美的统一。超极本除却轻薄之外更能提供全功能PC的性能,无论从电池续航时间、可扩展性上都有突破。

超极本强调的是对现有移动计算方式的革新,通过更加个性化、随时随地的连接特性以及“不插电”以再一次改善移动计算的体验,最终实现极致体验和互联计算的一致性。极致体验得益

于英特尔技术的创新性以及对于行业认知的前瞻性,从这个角度来说,超极本将引领PC更新换代的风潮,也代表了PC的未来。

以个人计算的消费、分享和创造为核心的移动互联网时代,对用什么样的设备有了新的要求,消费者要求有满足需求的设备出现,超极本正是这一需求的体现。其轻薄的设计、更长的待机时间使得超极本能够带来“减负”这种更健康的方式。不仅如此,对于整个行业来说,超极本的出现引领了后PC时代,这是移动设备产业的演进和成长的最佳体现。除此之外,超极本强调的是整机系统带来的极致体验,除了硬件之外,更对系统、应用程序提出了新的要求,不夸张地说,超极本为整个生态系统又点燃了创新的激情。

英特尔认为,需要分三个阶段实施战略以加速这一愿景的实现,而最新的第二代智能英特尔酷睿处理器的推出,则标志着这一公司战略的正式启动。该系列产品设计可以兼顾轻薄和美观。第二代智能英特尔酷睿处理器家族,实现了“看得见的智能”。所有第二代智能处理器的32纳米单个芯片均无缝融合了基于全新架构的英特尔核心显卡,在提升性能的同时还延长了电池续航时间,为设计更轻薄、

更创新的笔记本和一体机电脑提供了更大的设计自由度。在最新的第二代英特尔酷睿技术的基础上,使用22nm制程技术制造的、将于2012年上半年推出的代号为“Ivy Bridge”的下一代英特尔处理器系列,将能提升电源效率,实现智能化视觉性能,并提高响应能力和安全性,同时这也是超极本战略的第二个阶段。在推出 Ivy Bridge 处理器之后,英特尔第三步将于2013年推出代号为“Haswell”的处理器,进一步完善超极本,并通过超轻薄、更快速和更安全的设计来实现笔记本功能的彻底变革。

马宏升曾经表示:“计算正表现为多种形式,技术创新就是催化剂。我们相信,英特尔的蓝图变化以及强有力的行业协作,会在今后数年内给个人计算带来令人振奋的变化。”超极本元年伊始,PC行业由此将向着超极本所引领的极致体验为上的方向奋力前进。从这个层面来说,2011年不仅仅是超极本元年,更是极致体验之元年。

徐勇

HTC中国区总裁造访宏图三胞 以满足消费者应用为目标加深产业合作 HTC、宏图三胞携手共推“智能手机”全业务市场



11月11日,HTC中国区总裁任伟光率HTC高层代表团抵达南京,与宏图三胞创始人、现任三胞集团董事长袁亚非、宏图三胞总裁陈斌及高层管理团队进行了深度会晤。会上,双方进一步明确了彼此间的战略合作伙伴关系,并就明年战略方向达成共识,将重点围绕高性能智能通讯产品的联合营销、智能云端应用技术的推广以及相关应用系统的协同开发、服务对接等领域展开更深层次的全业务市场合作。

国内信息产业的迅猛发展,以及居民消费层次的不断升级,为智能IT商品及其应用技术的普及提供了难得的市场机遇。未来五年,以智能通讯产品为核心代表的新一代移动互联网终端产品及其云应用技术将在国内IT及电子消费市场中大行其道,并将构成推动中国电子消费市场的中坚力量与新的经济增长点。

为此,会晤期间,双方高层着重就当前国内智能通讯市场发展现状、未来趋势等话题相互交换了意见。任伟光表示,中国大陆作为全球最大,也最具潜力的智能IT产品的消费市场,HTC一直对此都予以高度关注。此番选择宏图三胞,除了看中宏图三胞持续稳健的地区扩张因素外,其一线销售人员在“云”应用技术领域的专业引导能力也将对HTC加快对国内市场的渗透起到积极的促进作用。同时,任伟光还对宏图三胞正在全国范围内推行的360度全景体验模式表现出浓厚的兴趣。

他指出,“专注用户体验”是HTC产品一直延续至今的设计理念,而这恰巧与宏图三胞所倡导的360度全景消费体验理念不谋而合。未来,HTC希望在宏图三胞店内加大对HTC智能应用区、云服务区以及娱乐区的引进力度,并以此将最新、最优的产品引入中国大陆市场,并优先在宏图三胞进行推广销售。

会晤期间,三胞集团董事长袁亚非则着重向任伟光一行简要介绍了宏图三胞近期的发展重点以及2012年的整体发展规划。他指出,HTC作为在全球智能通讯领域内颇具威望的研发与制造企业,有着独特的产品设计理念,而

在应用、零售推广等领域更是与宏图三胞有着极其丰富的合作切入点。宏图三胞希望双方在确定战略关系之后,能够依托各自的专业优势,在产品应用、应用开发及市场推广、服务承接、技术支持等领域展开协同合作,相信在双方的共同努力下,一定能够开辟出更加广阔的发展空间,让更多的消费者在宏图三胞店面享受到HTC智能手机无尽的时尚体验魅力,并带动整个智能通讯市场的和谐、有序发展。

展望未来,从产品到服务,全面打造以满足“消费者”应用的智能平台会谈中,袁亚非多次提及未来国内移动互联时代的发展方向,他表示,智能通讯、平板电脑,以及各类云媒体终端将构成整个新移动互联时代的重点,而笔记本电脑也将逐渐演变成一种可拆卸的互联终端产品,这不仅是中国信息产业的发展所需,更是国内IT产品应用迈向智能消费的重要一步。2012年,双方将本着互惠合作的宗旨,以“强零售”为目标,加强产品的应用体验、功能体验以及线下跟踪服务的同时,进一步完善双方在技术层面的合作机制。未来,宏图三胞北京研发中心、深圳研发中心将逐步实现与HTC研发部门、国内各科研机构等展开合作对接,为终端客户联合研发、定制更具价值、更实用的智能通讯“云”端应用技术,以尽可能地满足消费者在今后移动互联时代的应用消费需求。

而HTC则希望,当前,能够广泛地借助宏图三胞完善的渠道体系,及时掌握国内市场的需求脉搏,为HTC更好地进行中国大陆市场的产品研发、推广提供及时的预测信息,并协助做好相关的产品配售、客户服务等工作。

据悉,即日起,HTC多款高性能智能通讯新品将借道宏图三胞进行全国首发与促销活动。其中包括备受关注的HTC最新3D裸眼X515d、专为商务人士量身打造的Z510d、专为女性设计的时尚达人S510b系列,以及专为社交达人设计的A310e等高性能智能手机。



CCAV 玩转个人影音定制服务

2011年11月15日,CCAV私人影音系统整体解决方案研讨会盛大召开。江苏金嘉联影视发展有限公司开创以来一直致力于大屏幕显示技术与专业的会议扩声领域,在业界享有较高的美誉度。公司于2009年推出旗下品牌——CCAV(中国影音定制服务),现已在南京无锡等地区开设多家实体体验中心。“定制服务”是江苏金嘉联影视发展有限公司总经理高宁先生对CCAV品牌建立提出的核心思想。CCAV通过一对一的与客户沟通,根据客户需要定制影音器

材与装修设计的整体方案,并配以专业的工程团队进行现场勘查与施工,从而为客户打造高品质的影音空间。这是一种个性化的服务概念,也是一种区别于传统影音行业只是销售产品的营销模式。

15日下午,会议现场搭建了一间由JVC影院级3D投影机、加拿大美视3D幕布、英国猛牌音响等专业影音器材组成的影院体验间,让各地前来参加会议的影音系统集成商、家装设计师等来宾进入会场就感受到了视觉和听觉上震撼。会议中,CCAV营

销总监周毅与设计工程师吕家顺分别从CCAV品牌定位及发展和影院声学处理等方面为来宾做了精彩演讲。另外也邀请到了加拿大美视银幕与美国SONOS无线多房间音乐系统的厂家代表介绍了最新影音科技的发展趋势。江苏金嘉联影视发展有限公司总经理高宁先生表示:门槛不高的传统音响行业在快速变化的社会潮流中不仅市场饱和也逐渐被边缘化。私人影音行业如果不能更好地把握新的趋势就不能与时代接轨,也很难成为大众关注的热点。

翌羽



Apple iPhone 4

其他只能是其它

iPhone 4 8G上市!



联通“爱疯”实惠来袭, iPhone 4 8G仅需预存4999元话费, 选择1年期合约计划, 多档套餐无需续费, 更轻松、更实惠! 更多0元购优惠, 尽在中国联通!

iPhone4 8G版 “预存话费送手机” 合约计划

套餐月费(元)	66	86	126	156	186
产品包价格(元)			4999		
优惠购机费(元)	3499	3299	3099	2799	2599
预存款(元)	1500	1700	1900	2200	2400
每月返还金额(元)	125	141	158	183	200
合约期	12个月				

