

# 金盛百货 向管理要效益, 以大爱回报社会



金盛百货南京区域  
总经理刘宁

如果从1998年金盛集团在河西开出的第一家百货店算起,本着“为消费者创造价值,为投资者创造成功”的原则,金盛百货在创造经济效益的同时,更为每一位市民提供生活之便,为每一位业主提供成功之道。在金盛集团18周年庆来临之际,本期《商道》邀请到了金盛百货南京区域总经理刘宁,请她谈一下金盛百货目前的发展状况,让每一位读者都可以对金盛百货有更加直观的了解。

□快报记者 刘德杰

**记者:**提起南京的日用百货市场,金盛百货应该是一块响当当的牌子,目前,金盛百货在南京区域的总体运营情况如何?

**刘宁:**目前,金盛百货作为金盛集团重要的版块之一,已经发展了中央门店、桥北店、网巾市店、迈皋桥店四家连锁店面。其中,中央门店及迈皋桥店的经营面积比较大,在8万平方米左右,网巾市店和桥北店的面积相对较小,店面的经营面积也在3万平方米左右,四家门店特色明显,整体的销售情况还是不错的。

**记者:**作为以批发零售为主的日用百货商场,在金盛百货,每一顾客都可以买到居家生活所需的日常用品,四家门店涵盖了日用百货的多个品类,可以满足不同层次消费者的需求。

**记者:**金盛百货的四家门店在运营方面有哪些不同的侧重点?又通过哪些举措进一步提升门店的整体运营能力?

**刘宁:**金盛百货四家门店在运营上各有各的优势和特色,以满足市民最基本的生活需求为己任。百货业态的竞争越来越激烈,金盛百货各家门店也进行了提档升级,除了加大品牌的引进外,市

场的布局、动线设计、购物环境等越来越商场化,顾客在享受到商场购物环境的同时,又能用大市场的价格买到实惠的商品。

目前,金盛百货各门店在提升管理上也是狠下工夫,五个统一、先行赔付、七天不满意退换货、绿色服务等科学的管理方法已经在金盛百货的各门店开始推行。此外,金盛百货正在探讨如何在租赁市场中推行“明码实价”,让顾客在金盛百货买得放心、舒心。这也是金盛百货“为消费者创造价值,为投资者创造成功”的市场理念的体现。

**记者:**走百货连锁发展之路,金盛百货未来有哪些新的规划?在下关区政府力图打造“中央门商务商贸聚集区”的战略指导下,金盛百货中央门店又将采取什么样的措施来应对区域商业的竞争?

**刘宁:**今年是十二五规划的第一年,金盛百货也提出了在5年内新开25家门店的计划。目前已开始了选址的工作。金盛百货中央门店作为打造“中央门商务商贸聚集区”的中坚力量,在区域竞争中存在自己的优势。

中央门店在喜庆、工艺用品

经营方面具有一定的规模和影响力,还有新增的酒店用品市场,这都是中央门店在差异化经营方面的优势。今后,金盛百货在做大、做强市场的同时,将不断的提升市场运营的能力和品质,通过一整套科学的管理流程提升门店的管理水平,以适应打造“中央门商务商贸聚集区”的需要。

**记者:**为迎接金盛集团18周年庆,金盛百货做了哪些准备?

**刘宁:**为庆祝集团18周年庆,金盛百货以“金色盛典·欢乐季”为主题策划了一系列公益活动,10月22日,网巾市店联合现代快报及“现代红娘”举行了一场别开生面的交友活动;11月8日,金盛百货南京区域卡拉OK大奖赛在迈皋桥店举行;本月19日,还将携手现代快报启动“爱在金盛”大型公益婚礼,并联合下关区民政局提前启动“慈善一日捐”,为社会上的贫困人群奉献一份爱心。此外,迈皋桥万人相亲大会,业主广播体操大赛都是金盛百货为集团周年庆独家策划的公益活动。通过这些公益活动,金盛百货在取得经济效益的同时,不忘回馈社会,这也是金盛集团大爱精神及承担社会责任的体现。



## “爱在金盛”集体婚礼 新人正在招募

自本报联合金盛百货打造的集体婚礼接受报名以来,每天都接到不少读者的报名咨询电话。目前,本次活动的新人招募仍在火爆进行中。

据了解,主办方对参加本次活动的新人不设任何门槛,裸婚一族或者无力承担高额结婚成本的情侣、想补办婚礼的已婚夫妻、追求时尚浪漫的青年男女,都可以加入到我们的行列中来。金盛百货鹏飞婚庆礼仪公司将会对婚礼现场进行温馨的布置,参加婚礼的新人还可以获得丰厚的“嫁妆”:由金盛百货鹏飞婚庆礼仪公司提供的价值1280元的大礼包,和燕路金盛家居提供的500元代金券及爱心戒指一对。此外,主办方还将在现场抽出一个幸运大奖,他们将会获得主办方提供的精美钻戒一枚!

本次活动将于11月19日上午在金盛百货中央门店举行,婚礼现场还将邀请名人证婚,新人还需在现场写一句爱的诺言!裸婚时代,不裸嫁,参与到“爱在金盛”集体婚礼中,丰厚“嫁妆”送给您!

**报名电话: 96060  
025-51806633**

# 金盛百货迈皋桥广场皮草节引爆全城

“买正宗海宁皮草,当然要到金盛百货迈皋桥皮草城”,位于迈皋桥合班村375号的金盛百货皮草城引爆全城,成为“皮草=金盛百货”,就其成功的秘籍,有以下五点:**一、短距离产生美。**金盛迈皋桥

皮草城则是将海宁皮草城进行复制,彻底实现了南京人不出地就能买到正宗的海宁皮草;**二、品牌全、价格低。**金盛百货皮草城品牌云集,价格见底。不仅有几千元一件的水貂大衣,几百元一件的羊

皮印花夹克,所售价格只有大商场的零头,即买即赚。**三、五星级服务好。**金盛百货皮草城推出的五星级服务在业内首开先河,不满意可以调换,3年免费保养,开展以旧换新,最高折价500元,可根据

顾客需求量量身定制,全城同品牌、同款式、同品质,价格最低;**四、顾客实惠多多。**购皮草3000元(可累计)即有机会中超大液晶彩电、全自动洗衣机、微波炉、保暖被、四件套等。金盛百货皮草节,重磅

钜献震撼全城,第一次抽奖时间为:11月27日上午9:30。**五、交通便利特方便。**顾客可以坐11路直达或在迈皋桥地铁站乘坐76路到“新迪公司·金盛迈皋桥百货”站下车即到。

2011

## 金盛百货

### 时尚皮草 华东家具节

2011年11月1日 ▶ 12月31日

完美成长季 / 温暖在中国

**盛大开幕**

**重磅大奖** 购金盛皮草、华东家具 赢百万大奖

顾客在活动期间购皮草、家具类商品满3000元,即可获得抽奖券一张。  
 ★抽奖时间: 2011年11月27日、12月25日,上午9:30  
 ★奖品为: **超大液晶彩电(全自动洗衣机)、微波炉、保暖被、四件套等。**

**重磅钜献** 购金盛皮草、华东家具 即抓现金 抓多少送多少

顾客在活动期间购皮草、家具类商品满5000元,即可至总服务台参与**抓现金**活动,抓多少送多少,每人每天限抓现金一次。  
 ★活动时间: 2011年11月19日-12月25日各双休

**重磅酬宾** 逛金盛 赏红叶 千人栖霞欢乐游

由《南京晨报》小记者栏目承办并接受报名,报名者可随团免费游览栖霞美景,获赠**午餐券**一张。  
 ★活动时间: 11月20日、11月27日  
 太平羽博会盛大酬宾: 太平羽绒被皮草、鸭鸭、雪中飞、雅鹿等百余知名品牌特价酬宾,最低**68元**。

**重磅承诺** 温馨五星级服务

★皮草不满意可调换; ★皮草三年免费保养; ★皮草以旧换新: 旧皮衣折价100元,旧裘皮折价200-500元不等; ★可根据顾客需求提供特色定制皮草、家具服务; ★全市同品牌、同款式、同品质保证当日全城最低价销售,如发现价高,经双方确认后,商户对消费者进行双倍差价赔付。

**金盛百货**  
JINSHENG MARKET  
—南京·迈皋桥广场—

地址: 南京迈皋桥迈皋桥合班村375号

咨询电话: **51806903**

乘车路线: 地铁乘1号线至迈皋桥站转76路公交至“新迪公司·金盛迈皋桥百货”站下; 11路直达; 周边公交6 / 22 / 54 / 125 / 145 / 311 / 162路