



11月一开局，大股东瑞安建业在所谓“瑞安启迪联手拿下南京麒麟科技园G51地块”的消息披露仅仅两天后，即宣布因看衰楼市而弃子南京项目，并称日前的拿地是合营对方单方面的决定。这一过分戏剧化的事件将年度南京土地市场的“逃离”主题刻画得入木三分。

□快报记者 周映余
漫画 俞晓翔

一场逃离

为年度土地市场提前定调



个别逃离，背后是房企之痛

在商品房市场一波高过一波的促销打折浪潮下，作为房地产一级市场的南京土地市场，也正在经历着从拿地量锐减，到个别房企惊慌逃离的事实。

10月底，坊间盛传去年在南京下关滨江拿下大幅土地的开发商，因为资金紧缺，可能出让手中地块。同期有消息称，另一家开发商在完成其旗下一个项目的建设后，将整体打包归还给区政府，不再负责后续工作，只需政府补偿一定的建设费用。无独有偶，中冶南京临江公司携手下关区政府联合开发长江国际航运中心，中冶只作为代建方，不负责后续工作，而下关区政府也会给其一定的代建费用。

尽管这类消息确实与否并没有得到有关方面的正面回答，但一个不争的事实是：南京土地市场却在悄然滑向谷底。

11月1日，香港瑞安集团牵头成立的瑞安启迪科技园发展有限公司以近32亿元的底价，

拿下南京麒麟科技园G51地块。当业内还在谈论这块“巨无霸”顺利出让将提振楼市时，持有瑞安启迪科技园发展有限公司75%股份的瑞安建业，却在11月3日突然发布公告称，已在11月1日终止与启迪股份的合营协议，完全退出南京项目后期的开发建设。

事实上，记者近期走访的多家南京开发商高层也不再嘴硬地看好楼市。“如果继续调控下去，未来两年楼市都会很凄惨，高端住宅会更艰难。”南京一家知名房地产公司项目老总悲观地预判楼市的未来。“我们年底全线进入大动作促销期，”江宁一家楼盘开发商不无焦虑地直言，今年其所在企业进账甚微，开发商年关非常难熬。“这一次比2008年最艰难的时期更为难熬。目前自保是第一位，利润要放第二位考虑了。惨淡的市场，先倒下的往往都是那些心存侥幸而又缺乏实力的小企业。”

成交大跌，背后是悉心呵护

截至目前，南京市（江南八区和新三区，不含溧水、高淳）共推出76幅地块，成交50幅，成交比例65.7%，相较于去年全年95.2%的成交率逊色很多（去年推出63幅地块，成交60幅）。

7月份以来，南京土地市场更为冷清，总共推出了46幅土地，仅成交21幅，成交比例不到5成。

据了解，在成交的50幅地块当中，有35幅是底价成交。而15幅溢价成交的地块中，多是出让面积10万平方米以下的小幅地块，且仅两幅溢价率超过100%。今年最高溢价率为208.69%，是江苏农垦集团于2月23日拍下2011G01地块（建邺区楠溪江东街以南，河西中部36-3）时创下。六合的2011G26地块则以溢

价率103.5%，跻身今年仅有两块高溢价率地块行列。

10月18日土地使用权拍卖，原定推出11幅地块，临时收回5幅地块，剩下6幅1幅流拍，5幅底价成交。有资深业内人士认为，如果不是有关部门有意控制上市量和推迟拍地日期，流拍将是今年土地市场的大概率事件。

南京林业大学城市社会学系主任孟祥远博士对此深表赞同。他认为：“5幅地的收回原因据称是拆迁或规划原因，这显然只是一个托词。因为这些新区地块并无拆迁困难，规划原因也不可能到最后一刻才发现。唯一的解释就是政府勾地的过程中，5幅地块缺乏意向企业，推出也必然多是流拍。明显是为了呵护市场。”

没有“地王”，背后是地价滑坡

截至2011年11月10日，南京市住宅、商业类用地土地成交面积（不含溧水、高淳）约为333.98万平方米，成交金额256.64亿元。

对比一下南京土地矿产市场管理办公室发布的去年的数据，2010年市区（江南八区和新三区）共成交地块60幅，实际出让面积403.97万平方米，成交金额553.97亿元。

也就是说，今年前十个多月，南京土地实际出让面积为去年全年的82.67%，成交金额却只占到去年全年土地成交金额的46.24%，土地成交单价明显大幅降低。

据分析，在2011年剩下的一个多月中，南京还需要完成近300亿元的土地成交金额才能与去年持平。业内人士预测，今年全年土地成交量也许不会比去年差多少，但土地市场收入或将不到去年的2/3。

此前，曾有开发商认为，如果今年土地成交锐减，未来两年的住宅供应也会锐减，房价也会因供不应求而再次上扬。但目前的

形势来看，更多的业内开始放弃此观念。来自南京金网络置业的预测是，“土地供应量没有大幅减少，土地单价却在降低，未来一两年房价上行的压力会加大。”

2010年的南京土地市场还是区域“地王”不断涌现，雅居乐江北“地王”7813元/平方米的楼面价至今领衔该区同类地块；下关梅家塘地块以12253元/平方米成交楼面地价，创下城北住宅楼面价新高；银城九龙湖项目，楼面价几乎为周边楼盘楼面价两倍……调控发威之后，2011年的南京土地市场没有“地王”。

截至目前的50幅成交地块中，住宅用地单价多集中在三四千元/平方米，中海在江北拿下的地块才4000多元/平方米。六合住宅用地楼面单价甚至低到千元以下。5月，南理工科技园二号路与双麒路之间起拍价11亿元的地块，一度有业内猜测，可能成为今年的首幅地王；不过其7000元/平方米起拍楼面价，却吓退对该地块有意的开发商，该地块惨遭流拍。

用地转型，背后是未来预警

在住宅“限购”的挤压下，南京出让的商业用地比重也开始增加，投资资金向商业办公倾斜的趋势也颇为明显。

从土地市场来看，截至目前，南京成交的50幅地块中，28幅为商业、商住和办公用地性质，22幅为住宅用地性质。总体量来看，333.98万平方米的成交面积中，有80多万平方米为纯商业用地性质，占到成交总量的近1/4。

但南京网上房地产的数据显示，截至目前，今年南京全市（包括溧水、高淳）的商业用房和办公类用房总共还有421.3万平方米可售面积，总共成交面积约为67.5万平方米。按照今年的销售速度，目前可售的商业和办公用房将还需6年左右才能消化。

具体从两种物业来看，今年的办公物业销售形势好过商业用房。截至11月10日，商业用房还有约301万平方米处于可售，成交面积仅约28.6万平方米，成交

面积不足可售面积的1/10。而办公类物业已成交的面积却达到38.9万平方米，比商业用房成交面积多出约10万平方米，可售面积为120.4万平方米，仅为商业用房可售面积的约1/3。

有业内人士分析，光是今年可售的商业和办公用房，就足够开发商卖6年左右了，加上今年出让的大量商业用地，商业地产在未来3-5年内，将会进入供过于求的集中爆发期。

南京问策商业顾问有限公司总经理苏晓晴透露，大量资金涌入商业地产、旅游地产，并不一定都前景可观。对于缺乏资金实力和运营经验的开发商来说，商业项目也许会是住宅市场之外的“新葬身地”。

他认为，在未来两年的楼市，商业地产不会比住宅更乐观，尤其是后期缺乏统一招商运营的产权商铺，投资者应警惕其投资风险。

■最新动态

11月10日17点报道

吴晓波： 调控正“动态博弈”

昨日，知名财经作家吴晓波在高科荣域产品解析会上发表了题为“中国改革史上的2011年”的主题演讲。吴晓波认为，目前正处于宏观政策波动周期，2011年仅是过渡年，2012年才是经济局势变化的关键，是上一轮投资周期的结束年。

对于房地产市场，吴晓波先生表示，不能用市场经济来分析。目前政策处于“动态博弈”阶段，究竟明年的市场如何，跟供求没有任何关系。

他表示，三件事决定了未来的政策松紧程度。“这一轮房产盘整的压力在于民众心理，2009年房价大涨，老百姓通过近24个月的时间有没有消化掉房价上涨的压力，是政府决策的关键要素。”

其次，吴晓波还认为，地方政府被土地财政绑架，土地出让收入锐减，地方政府能不能熬得住，也将是大家要关注的重点。他举例道，上海土地出让金2010年为1300亿，今年上半年仅有323亿；杭州去年为1200亿，今年上半年则锐减到80亿。

另外，吴晓波先生还特别关注了失业率问题。他表示，房地产与130个行业相关，市场低迷将导致裁员，经济问题可能引发社会问题。“目前中国城市化速度每年保持在1%以上，3.2亿农民工逗留在城市，而每年新增的大学生有2000万。”可能的因素都要考虑到。快报记者 肖文武

■验房问答

免费验房 迎接交付季

每年四季度，往往是新房集中交付期，《金楼市》免费验房栏目应季而出。

热线电话：84783520
84783545

1.读者邵阿姨：我家次卧有一面墙挨着电梯井，电梯一运行就有噪音，如果有业主回来较晚，突然响起的运行声经常会吓我一跳，这该怎么办呢？

《金楼市》：宜居丁渤验房公司总工程师陶工表示，根据《江苏省住宅设计标准》规定，电梯不应与卧室、起居室（厅）紧邻布置，受条件限制要紧邻布置时，必须要采取有效的隔声和减震措施。邵阿姨可以凭此找开发商，要求查看电梯墙面的设计图纸，看其中是否载明关于隔音的具体做法，如果确定电梯设计不规范，可以要求补全隔音措施。

2.读者钟先生：我家的防盗门一踢就是一个凹痕，是不是材质不好？防盗门好坏怎么判断？

《金楼市》：踢就是一个凹痕，这个防盗门的质量的确存疑。要判断防盗门的好坏也很简单。从消防角度考虑，高层的入户门还需要具备防火功能。一般而言，按正规工艺生产出来的防盗门整体重量不会低于60公斤，而入户门一般只有30-40公斤重，而且，按照国家标准，全封闭防盗门材质规定门框钢板厚度应不低于2.0毫米，而普通的入户门一般在1.5毫米以下，业主可以从门框锁眼的位置测量到门框钢板的厚度。另外，防盗门内的填充物也大有文章，有的生产厂家用蜂窝纸、麻秆作内填充物，而不用保温效果好的聚氨酯发泡或更好的具有防火功能的岩棉，使得保温隔音防火效果大打折扣。快报记者 吴婷婷