



# 加盟民生银行 成就精彩人生

## ——中国民生银行南京分行招聘启事

中国民生银行南京分行成立于2000年3月20日，现已建成覆盖南京主城区的20家同城支行、90家离行式自助银行和8家异地机构（无锡、常州、镇江、南通、惠山、江阴、武进、大港）。成立十一年多来，南京分行各项业务迅速发展，存贷款增速、创利水平、资产质量均位居南京地区同类股份制商业银行前列。截至2011年9月末，南京分行总资产规模达1273亿元，存贷款余额分别为774亿元和701亿元，不良贷款率为0.08%。

中国民生银行南京分行将全力打造专业人士成就价值的最佳平台；在这里，你将得到持续一生的培训教育与职业生涯规划，帮助你一步步实现职业梦想；在这里，将为你充分施展个人才华提供宽广的舞台、强大的支持保障，并以灵活科学的激励机制和具有国际水准的薪酬待遇体现你的价值；在这里，你将体验到“独立、自由、开放、包容、激情、感恩、创新、责任”的文化氛围……

为满足在江苏地区机构筹建和业务拓展的需要，我们面向全省，诚邀有志于民生银行事业的业务精英加盟民生，共创美好未来，成就精彩人生！

### 一、应聘基本条件：

年龄35周岁以下，市场人员需具有本科（含）以上学历，管理人员及其他人员需具有全日制本科（含）以上学历，身心健康、品行端正，无不良行为记录。客户资源丰富、工作业绩和营销能力突出者，年龄、学历条件可适当放宽。

### 二、招聘岗位：

#### （一）市场部门负责人或团队负责人

3年（含）以上金融工作或6年（含）以上经济工作经验，对企业金融需求具备深刻认识和独到见解，了解银行产品与服务；具备较强的管理能力、营销能力、沟通能力及创新能力。

#### （二）零售支行行长/副行长/行长助理

3年（含）以上零售银行业务工作经历，1年（含）以上银行初级管理人员从业经历；具备较强的组织管理和业务拓展能力；熟悉本地零售业务市场，具有一定的客户资源。

#### （三）公司、中小业务客户经理

熟悉公司银行产品，具备丰富的企业客户资源；具备较强的市场开拓能力及风险控制能力；对营销工作具有较强的工作热情和信心。

#### （四）零售客户经理

熟悉零售银行产品，具备丰富的零售客户资源；具备较强的市场开拓能力及风险控制能力；对营销工作具有较强的工作热情和信心。

#### （五）公司业务产品经理

3年（含）以上银行公司业务产品销售或开发经验，熟悉现金管理、交易链融资、投行业务等公司银

行产品和流程，了解当地区域市场，对客户需求具有敏锐的洞察力和分析判断能力。

#### （六）风险评审及贷后管理

3年（含）以上银行相关岗位工作经验，具备丰富的商业银行授信业务知识，熟悉商业银行各项授信业务产品及流程，具备较强的授信分析和风险评价能力，具备律师、注册会计师资格者优先。

#### （七）零售理财经理或私人银行财富顾问

3年（含）以上银行相关岗位工作经验，具备扎实的金融基础知识；熟悉理财规划，对理财产品具备较强的分析、操作能力；理财经理需持有AFP证书，私人银行财富顾问需持有CFP资格证书（或CFA、CPA、ACCA）、证券业协会颁发的基金销售人员从业证书、保险业协会颁发的保险代理从业人员证书，并具有一定高端客户资源。

### 三、应聘方式：

有意应聘者，请按以下方式报名（此报名方式常年有效）：

登陆中国民生银行门户网站（www.cmbc.com.cn），点击左下角“民生招聘”图标，注册并填写简历，在职位申请中搜索“南京分行”，根据具体岗位投递简历报名，恕不接受其他报名方式。

本次招聘截止时间为2011年12月1日，经初审合格者，我分行将另行通知面试时间，应聘材料代为保密，谢绝来电来访。

中国民生银行南京分行  
二〇一一年十一月一日