

江北天然气特许经营权起纷争

政府部门表态:维护特许经营权才能保障江北供气

自从2005年取得南京江北地区天然气特许经营权之后,经过6年的发展,南京中燃城市燃气发展有限公司已经投资4亿多元,建成并投运管道500多公里,并建成投运了1座天然气接收门站和3座高中压调压站,签约用户18万户。然而,近来他们却遇到一件头疼事:一家民营企业与化工园区内两家企业在谈用气协议。

□快报记者 鲍铭东

■新闻事件 化工园区冒出个“竞争者”

南京中燃副总经理张建新告诉记者,尽管明知道南京中燃签有江北天然气的特许经营协议,但化工园有关部门却一直有意引进其他供气方,合作经营园区天然气。

他介绍说,2009年9月,化工园与中石油的子公司昆仑燃气有限公司签订协议,合作经营园区天然气,引起了化工园的供气矛盾。经政府相关部门多次协调,仍让园区内的两大化工企业:蓝星安迪苏南京有限公司、江苏金桐化工与南京星桐中石油昆仑燃气公司谈判用气协议,而这家公司是一家民营企业,注册资金2000万元,经营业务中也没有天然气供应这一项。

张建新表示,根据特许经营协议,南京中燃有普遍供气的义务,且有保供责任,管道天然气属于自然垄断行业,重复建设也是资源浪费,统一经营有利于安全保供和调峰调度,化工园做为江北地区的一部分,其天然气供应理应由中燃公司负责,在中燃能够满足园区企业用气的情况下,不能引入其他企业供应天然气。有关人士认为,这背后是利益之争在作怪。据了解,南京中燃的利润来源于工商户用气,特许经营的目的之一也是以工商业用气的盈利来养民用。

■各方说法 企业和化工园: 凭啥我们不能选择供气者

对于南京中燃的要求,两家化

工企业与化工园都不以为然。两化工企业曾经打报告给市政府,表示在入驻化工园区之前,对于企业生产必不可少的天然气资源问题,均是由北京总部领导参与与中石油天然气股份有限公司直接协调,最后落实了每年不低于1.6亿立方米的计划量与价格优惠政策。

这两家化工企业提出,南京市公用局2009年给他们的函件上写明,南京中燃当时已经落实的天然气资源总量仅为每年6000万方立方米,如果做为江北唯一的燃气供应商,如何再确保两家大化工企业的用气?他们还提出,两家江北地区已经存在中石油直接供气给扬巴公司的先例。

化工园规划建设处处长郭锦阁告诉记者,化工园与一般民用气不同,企业对保供的要求也更高,星桐昆仑拿出了中石油答应给两家企业供气保证的承诺函,他们要尊重企业的选择权。

金桐化工: 特许经营是保护垄断

记者昨天联系到金桐化工负

责天然气供气谈判的主管李军榕,他表示他们的态度是不与港华、中燃等燃气服务商谈判签合同,只与源头供气商直接谈。尽管星桐昆仑也是同样的燃气服务商,但有着中石油的背景,因此也算是中石油直供,而且星桐昆仑给他们的价格很低,而南京中燃给的价格太高了。他认为,特许经营权就是保护垄断,应该交给市场去选择。金桐化工属于中石化集团旗下的企业,如果实在不让别的企业供气,就干脆直接用中石化的川气东送。蓝星安迪苏总经理助理刘莉则表示,气源问题由上面谈,他们不清楚情况。

记者多方联系,也未能找到星桐昆仑的相关负责人,注册的法人代表手机也始终关机,而所谓的中石油承诺函也始终未能见到。

对此,南京中燃副总张建新表示,虽然中石油可以在特许经营协议之外以低价直接供应大电厂、扬巴等超大企业,但那都是直接与上海西气东输销售公司签订协议,星桐昆仑拿到的气与中燃一样,性质也是燃气服务商,这就违背了特许经营协议的要求。至于价格问题,完全可以通过多轮谈判来解决。

■政府部门 化工园应该由中燃供气

南京中燃负责人称,南京中燃注册资金2亿元,投资已达4亿多元,肯定比注册资金2000万元的星桐昆仑实力要强,中燃在江北已经基本建成了天然气供应的框架,用气计划也在逐年增加。另外,中燃公司还正在与中石化洽谈接气意向。而且,星桐昆仑所能提供的支持函,他们也能提供。

南京市住建委公用事业处处长侯峻表示,这一矛盾他们已经多次协调,态度很明确,化工园必须由南京中燃来供气,星桐昆仑至今一直未办理手续,供气资质也不会得到批准。他表示,星桐昆仑和南京中燃从中石油拿到的气源价是相同的,不存在扬巴公司那种以更低价从中石油直接拿气的情况,星桐昆仑供气这种形式也不属于中石油直供。若化工园开了口子,那么江北燃气市场将大乱,居民、企业用气都无法保障。发改委等部门也表态,如果同意化工园另找供气商,特许经营权也就形同虚设了。

中国邮政储蓄银行江苏省分行招聘启事

中国邮政储蓄银行江苏省分行成立于2008年1月,是在改革邮政储蓄管理体制基础上组建的全国性、全功能的商业银行分支机构。分行成立以来,始终坚持与客户“同发展、共成长”的经营理念,致力于为客户提供全面、优质、高效的金融服务,实现了快速、健康、持续发展。为适应业务发展需要,根据总行部署,江苏省分行本部现面向社会招聘以下专才。

一、应聘基本条件

- 品行端正,诚实守信,遵纪守法,无不良从业记录,身体健康。
- 具备经济、金融、管理类相关专业国民教育序列本科以上学历。工作业绩、营销能力和管理能力突出者,学历可以放宽到大专学历。年龄在40周岁(含)以下。
- 在我行无回避的亲属关系。

二、招聘岗位及任职条件

◆信贷业务部副总经理

- 45周岁(含)以下,8年(含)以上银行工作经历,其中5年(含)以上省、市分行信贷业务管理工作经历或信贷业务审查审批岗位经历,担任2年(含)以上业务主管或团队负责人。
- 熟练掌握银行公司信贷业务流程,具有良好的风险管理能力和

创新意识,熟悉市场需求状况,熟悉银行资产业务产品。

◆小企业贷款业务管理

- 1.5年(含)以上银行工作经历,其中3年(含)以上小企业贷款业务管理工作经历,或2年(含)以上小企业贷款审查审批岗位经历。
- 2.熟练掌握小企业贷款业务流程,具有一定的风险管理能力和创新意识,熟悉银行资产业务产品。

◆小企业贷款产品经理

- 1.5年(含)以上银行工作经历,其中2年(含)以上小企业贷款业务管理工作经历,或3年(含)以上小企业贷款客户经理岗位经历。
- 2.熟练掌握银行小企业贷款业务流程,具有一定的行业分析经验,具有良好的风险管理能力和创新意识,熟悉银行资产业务产品。

◆公司信贷审查审批

- 1.5年(含)以上银行工作经历,其中3年(含)以上公司信贷审查审批岗位经历。
- 2.具备信贷审查相关知识技能,熟悉银行授信产品及其风险特性和防控措施,熟练掌握公司信贷业务流程,具有良好的风险管理能力和创新意识,熟悉银行资产业务产品。

◆零售信贷审查审批

- 1.5年(含)以上银行工作经历,其中3年(含)以上零售信贷审查审批岗位经历。
- 2.具备信贷审查相关知识技能,熟悉银行授信产品及其风险特性和防控措施,熟练掌握零售信贷业务流程,具有良好的风险管理能力和创新意识,熟悉银行资产业务产品。

◆托管业务主管

- 1.3年(含)以上银行、证券、基金等托管业务工作经历,熟悉托管业务流程、制度和市场,具有较好的托管业务市场分析及产品研发能力,具有较强的沟通协调能力和综合文字能力。
- 2.有产业投资或股权投资工作经验者优先者。

◆信用卡业务主管

- 1.具有3年(含)以上信用卡中心从业经历,掌握信用卡产品、业务流程和风险控制要求,有良好的信用卡风险管理能力。
- 2.有较强的营销策划、沟通协调和文字组织能力。

◆公司客户经理

- 1.3年(含)以上银行公司资产业务营销或管理工作经历,熟悉公司信贷产品和授信业务流程,具备

一定的企业财务分析能力;能够独立撰写授信调查报告和制定、优化和调整授信方案及风险控制条件。

- 2.有良好的团队精神和沟通能力,能够承受相应的工作压力。

◆对公支付结算管理

- 1.5年(含)以上对公支付结算工作经历,熟悉柜面、后台支付结算流程和风险控制要素。
- 2.具有良好的沟通能力,能够组织支付结算培训和检查工作。

◆资产业务审计

- 1.具有5年(含)以上银行资产业务审计或信贷工作经验,熟悉信贷业务流程,精通银行资产业务审计,熟悉内部审计准则。
- 2.具有较强的风险识别管理能力和一定的应急处置经验和能力,有CIA或审计师职称者优先。

应聘程序

请登录 <http://221.226.251.67/> 下载《中国邮政储蓄银行江苏省分行社会招聘报名表》,详细填写后发至 jpsbc@yeah.net。

报名截止日期为2011年10月25日,经初审合格者,另行通知笔面试时间,应聘材料代为保密。联系电话:025-83533885(曹先生)

江北 or 江宁 or 板桥 or 仙林湖? 还是 夫子庙·秦淮河畔!

- 5 分钟夫子庙
- 10 分钟新街口
- 3 分钟夫子庙
- 3 分钟大明路

指定房源,首付8万。总价59万元起,精装生活一步到位

- A 级稀缺地段:秦淮区,双桥门,主城成熟生活区,北接中心繁华,南邻南部中心;
- A 级景观享受:秦淮风光带,百花台风景,于休闲中品味古金陵的山水城林风貌;
- A 级交通配套:20余条公交线路,地铁一号线中华门站,规划一号线雨花门站,规划轻轨,环游左右,通达全城;
- A 级生活配套:夫子庙商圈,大明路商圈,夫子庙商圈,二大商业交汇中心,引领生活风尚;
- A 级生活品质:高档精装修,多品牌品质联盟,成就尊贵私家。



梦想始于领尚

内秦淮·双桥门·秦淮畔名家



38-88m² 精装小户型预约认筹中 ◆沿街商铺同步推出,不容错过

52630055 52630077

现场接待中心:秦淮区双桥门宏光路北侧(永乐路/双龙街立交出口下)
开发商:南京赞成房地产开发有限公司 | 营销推广:阳光机构

